

Salesforce.Platform-App-Builder-JPN.v2025-05-31.q139

試験コード:	Platform-App-Builder-JPN
試験名称:	Salesforce Certified Platform App Builder (Platform-App-Builder日本語版)
認定資格:	Salesforce
無料問題数:	139
バージョン:	v2025-05-31
アクセス数:	1774
ページビュー数:	1390
https://www.jpnpdf.com/Salesforce.Platform-App-Builder-JPN.v2025-05-31.q139-mondaishu.html	

最新問題: 1

Cloud Kicks の従業員がマネージャーに承認を求める機会を提出しました。従業員が送信後に説明フィールドを編集しようとするとなりますか？

- A. ユーザーには「記録ロック」通知が表示されます。
- B. ユーザーは説明フィールドのみを編集できます。
- C. ユーザーは、レコードが自分のマネージャーによって所有されていることを確認できません。
- D. ユーザーは名前を編集できますが、説明を編集することはできません。

Answer: A ([メッセージを残す](#))

If an employee attempts to edit the description field after submitting an opportunity for approval, they will be presented with a 'Record Lock' notification. This means that the record is locked for editing while it is in the approval process and only users with the "Modify All" permission or users above them in the role hierarchy can edit it. [Source]

最新問題: 2

管理パッケージを適切にインストールすると、顧客やパートナーによるカスタマイズとの競合を防ぐことができます。

パッケージを設定するにはどのような機能を使用する必要がありますか？

- A. 説明
- B. 共有を許可する
- C. ヘルプ設定
- D. 名前空間

Answer: ([解答を表示する](#)**)**

The functionality that should be used to set up packages is namespace. A namespace is a unique identifier that distinguishes one package from another and prevents naming conflicts with other packages or customizations.

A namespace also allows developers to expose their code or components for use by other developers through APIs or web services. A description is not a functionality that should be used to set up packages, but a text field that provides information about the package contents or purpose. A description does not prevent conflicts with other packages or customizations. Allow sharing is not a functionality that should be used to set up packages, but a setting that controls whether users can share records owned by other users within their role hierarchy. Allow sharing does not prevent conflicts with other packages or customizations. Help setting is not a functionality that should be used to set up packages, but a setting that determines whether users can access help documentation for standard Salesforce features or custom features within a package. Help setting does not prevent conflicts with other packages or customizations.

最新問題: 3

ユニバーサルコンテナには、商談オブジェクトに20の異なるワークフローがあります。すべてのフィールドの更新に対して更新が適切に処理されることを保証するために、ucでは、フィールド変更後のワークフローの再評価チェックボックスがオンになっています。最近、新しいワークフローを追加した後、ユーザーはワークフローの制限に関するエラーを受け取ったと報告しています。

アプリビルダーは何を見て、これに対処する必要がありますか？

- A. 頂点コードの問題について開発者と話します
- B. オブジェクト制限あたりのワークフロー数
- C. 相互に再帰的に起動するワークフロー
- D. 再トリガーされている他のオブジェクトのワークフロー

Answer: ([解答を表示する](#))

Workflows that cause each other to fire back and forth recursively can result in workflow limits errors. For example, if workflow A updates a field that triggers workflow B, and workflow B updates a field that triggers workflow A, this can create an infinite loop of workflows that exceed the maximum number of workflow time triggers per hour.

最新問題: 4

Ursa Major Solar には、カスタム Galaxy__c オブジェクトとカスタム Star__c オブジェクトの間に参照関係があります。

アプリビルダーは、各 Galaxy__c レコードに関連する Star__c レコードの合計数をカウントするロールアップサマリーフィールドを作成したいと考えています。

現在の構成は、望ましい結果を達成する能力にどのような影響を与えますか？

- A. ロールアップサマリーは、Galaxy__c オブジェクトに数式フィールドを作成することで実現できます。

- B.** ロールアップ サマリー フィールドを作成するには、参照関係をマスター詳細関係に変換する必要があります。
- C.** ロールアップ サマリーは、Star__c オブジェクトに数式フィールドを作成することで実現できます。
- D.** 関連するすべての Star__c レコードを選択するフィールド フィルターを使用して、Galaxy__c オブジェクトにロールアップ サマリー フィールドを作成する必要があります。

Answer: B ([メッセージを残す](#))

The lookup relationship will need to be converted to a master-detail relationship before a roll-up summary field can be created. This is correct because roll-up summary fields are only available on the master object in a master-detail relationship, and a lookup relationship does not establish a parent-child hierarchy between the objects

最新問題: 5

Universal Containers のアプリ ビルダーは、可能な場合はワークフロー ルールと Apex トリガーをプロセス ビルダーに置き換えることを任務としています。
プロジェクトを開始する前にアプリビルダーが知っておくべき 2 つの重要な考慮事項は何ですか？

2つの回答を選択してください

- A.** 無限ループの生成を回避します。
- B.** Apex には、Flow とは異なる SOQL クエリ制限があります。
- C.** ワークフロー ルールごとにプロセスを作成します。
- D.** 可能な場合はアクションを組み合わせます。

Answer: A,D ([メッセージを残す](#))

Before replacing workflow rules and Apex triggers with Process Builders, the app builder should consider avoiding generating infinite loops and combining actions when possible. Infinite loops can occur when a process updates a record that causes another process to run on the same record, and so on. Combining actions can reduce the number of processes and improve performance and maintainability

最新問題: 6

AW Computing のアプリ ビルダーは、ケースが再開された回数を追跡するように依頼されました。

このリクエストに対応するために、アプリビルダーはどのソリューションを利用すべきでしょうか？

- A.** スケジュールされたトリガーフロー
- B.** スクリューフロー
- C.** プロセスビルダー
- D.** アペックストリガー

Answer: ([解答を表示する](#))

- * A Scheduled Triggered flow can be used to increment a custom field on the Case object each time the case is reopened, effectively tracking the number of reopenings. References:
- * Salesforce Help - Scheduled Flows

最新問題: 7

Northern Trail Outfitters のアプリ ビルダーは、出荷の有無にかかわらず商談用のレポートタイプを作成しました。

運用チームは、レポートでアカウント評価情報を確認したいと考えています。

この要求を満たすためにアプリビルダーは何をすべきでしょうか？

- A. カスタム タイプのプライマリ オブジェクトを Account オブジェクトに変更します。
- B. 商談レコード ページにアカウント評価フィールドを追加します。
- C. ビューを商談に設定して、ルックアップ経由で関連付けられた追加フィールドを使用します。
- D. アカウント/商談関係をマスター/詳細関係に変更します。

Answer: C (メッセージを残す)

* Using 'Add Fields Related Via Lookup' in the report type configuration allows adding fields from the Account object to the Opportunity report, including the Account Rating. References:

- * Salesforce Help - Custom Report Types

最新問題: 8

Cloud Kicks の CFO は、新規の大手小売店のリース契約を締結する前に、新規ベンダーが契約条件に同意できる方法を必要としています。

この要件を処理するにはどの機能を使用する必要がありますか？

- A. メールアラート
- B. ダイナミックアクション
- C. 承認プロセス
- D. 検証ルール

Answer: C (メッセージを残す)

An Approval Process is the appropriate feature to manage and enforce that new vendors accept terms on agreements before an opportunity can be closed. This process can be configured to require approvals from designated approvers when certain conditions are met, ensuring that all necessary agreements are in place and validated before proceeding.

* A: Email Alert cannot enforce acceptance of terms.

* B: Dynamic Action primarily adjusts the user interface based on field values, not process management.

最新問題: 9

Ursa Major Solar (UMS) は、新しい従業員を雇用したいと考えています。UMS は、同じ応募者が 1 つのアプリケーションを使用して複数の空きポジションに応募できるようにしたいと考えています。

これらの要件を満たすために、アプリビルダーは何を推奨すべきでしょうか？

- A. Open_Position__c と Application__c のマスター詳細関係を作成します。
- B. Applicant__c から Application__c へのマスター詳細関係を作成します。
- C. Application__c に Open.Position__c へのマスター詳細関係フィールドを作成します。
- D. Applicant__c から Apphcabon__c へのマスター詳細関係フィールドを作成します。

Answer: ([解答を表示する](#))

Create a master-detail relationship field on Applicant__c to Application__c is what the app builder should recommend to meet the requirements of allowing the same applicant to apply for multiple open positions using a single application. This will create a many-to-many relationship between Applicant__c and Open_Position__c using Application__c as a junction object. Create a master-detail relationship on Open_Position__c to Application__c, create a master-detail relationship field on Application__c to Open_Position__c, and create a lookup relationship field on Applicant__c to Application__c are not valid or correct ways to create a many-to-many relationship.

最新問題: 10

DreamMouse Realty には、経験豊富な不動産業者と新人不動産業者をペアにするメンタリング プログラムがあります。経験豊富な不動産業者はそれぞれ、1 名または複数の新人不動産業者を指導することができ、新人不動産業者はそれぞれ、試用期間中、直属の経験豊富な不動産業者 1 名と協力する必要があります。

この仕様を満たすために、アプリビルダーはどのような種類の関係を設定するのでしょうか？

- A. 間接参照
- B. 多対多
- C. マスター詳細
- D. 検索

Answer: ([解答を表示する](#))

Lookup is the type of relationship that would be set up to meet the specification of pairing experienced Realtors with new Realtors. According to the Salesforce documentation, "A lookup relationship creates a loose association between objects. The lookup field allows users to select a record from another object." Indirect lookup is used for junction objects on different platforms. Many-to-many is not a type of relationship, but a result of using junction objects. Master-detail is used for creating parent-child relationships.

最新問題: 11

Universal Containers (UC) は、アカウントの場所を郵便番号で追跡します。郵便番号は、UC の注文の米国 ZIP+4 コードの適切なフォーマットを強制する検証ルールを備えたカスタム テキスト フィールドです。

親アカウントの郵便番号の最初の 5 桁のみを表示するには、アプリ ビルダーは注文に対してどのような数式を作成する必要がありますか？

- A. BEGINS(Account.Zip_Code_r, 5)
- B. TEXT(アカウント.Zip_Code_c, 5)
- C. LEFT(アカウント.Zip_Code_c, 5)
- D. LPAD(アカウント.郵便番号__r, 5)

Answer: C ([メッセージを残す](#))

LEFT(Account.Zip_Code_c, 5) is the correct formula to display only the first five digits of Zip Code from the parent Account. LEFT function returns the specified number of characters from the left side of a text string.

Account.Zip_Code_c is the custom text field that stores the Zip Code on Account object. 5 is the number of characters to return from the left side of the Zip Code. The other options are not valid formulas or functions.

最新問題: 12

Universal Containersは、数値スコアとエグゼクティブコメントで構成されるカスタムオブジェクトを使用して、営業担当者の評価を行います。会社は、営業担当者とそのマネージャーの幹部のみが担当者の評価レコードを表示できるようにしたいと考えていますが、担当者はレビューの幹部コメントフィールドを表示できないようにする必要があります。これらの要件はどのように満たすことができますか？

- A. 階層を使用してレコードアクセスを許可するプライベート共有モデルを使用します。レコードタイプとフィールドレベルのセキュリティでフィールドアクセスを管理する
- B. カスタム設定を使用してレコードアクセスを許可するプライベート共有モデルを使用します。ページレイアウトとフィールドレベルのセキュリティでフィールドアクセスを管理する
- C. 階層を使用してレコードアクセスを許可するプライベート共有モデルを使用します。フィールドレベルのセキュリティでフィールドアクセスを管理する
- D. カスタム設定を使用してレコードアクセスを許可するプライベート共有モデルを使用します。レコードタイプとページレイアウトでフィールドアクセスを管理する

Answer: C ([メッセージを残す](#))

To ensure that only the sales reps and their manager's executive can view the rep's evaluation record but the reps should not be able to view the executive comment field on their review, a private sharing model granting record access using hierarchy and field-level security should be used. A private sharing model means that only the owner of a record and users above them in the role hierarchy can view the record by default. Record access can be granted to other users using manual sharing, sharing rules, or Apex sharing. Field-

level security controls which fields are visible or editable for different profiles or permission sets.

最新問題: 13

アプリビルダーは、各ステータス (新規、進行中、または終了) および優先度 (重大、高、中、または低) でサポートケースの数を比較するレポートを作成したいと考えています。レポートにはどのようなソリューションを使用すればよいでしょうか?

- A. グループ化
- B. バケット列
- C. カスタムレポートタイプ
- D. フィルター

Answer: ([解答を表示する](#))

The best solution to create a report to compare the number of support cases in each status and by priority is to use grouping. Grouping allows the app builder to summarize data by one or more fields, such as status and priority, and display them in rows and columns. Grouping also enables the app builder to use different chart types, such as stacked bar charts or matrix charts, to visualize the data. Bucket columns are not a suitable solution, as they are used to categorize data into predefined groups, such as high, medium, or low. Custom report types are not a suitable solution, as they are used to define the objects and fields available for a report, not how to display them. Filters are not a suitable solution, as they are used to limit the data shown in a report based on certain criteria, not how to compare them

最新問題: 14

Universal Containers は、既存のサンドボックスで新機能を試験的に導入しており、テスト中に電子メールが外部に送信されないようにしたいと考えています。要件を満たすためにアプリビルダーは何をすべきでしょうか?

- A. 電子メールの配信がシステム電子メールのみに設定されています。
- B. SMTP 認証用に設定された電子メール。
- C. 設定されたホストへの電子メールリレーが有効になりました。
- D. 電子メールの配信がアクセスなしに設定されています。

Answer: D ([メッセージを残す](#))

Setting email deliverability to no access would prevent outbound email sends during testing in a sandbox.

This would ensure that no emails are sent to any users or external email addresses from the sandbox. Setting email deliverability to system email only would still allow some emails to be sent, such as password reset emails or new user emails. Configuring SMTP authentication or email relay would not affect email deliverability in a sandbox

最新問題: 15

ユニバーサル コンテナーズには、時給制と給与制の 2 種類の応募者がいます。それぞれに別々の記録タイプがあります。

人事部門のすべてのメンバーがすべての応募者レコードを表示できる必要がありますが、給与応募者レコードを作成できるのは採用マネージャーと人事担当副社長のみです。

この要件を満たすためにアプリビルダーは何を推奨すべきでしょうか？

- A. 組織全体のデフォルトを非公開に更新し、採用マネージャーの役割の共有ルールを作成します。
- B. 給与レコードタイプを含む権限セットを作成し、適切なユーザーに割り当てます。
- C. マネージャーと VP 以外の全員に対して、給与申請者オブジェクトの「作成」権限を削除します。
- D. 時間単位のレコード タイプをデフォルトとして設定し、管理権限のないユーザーにはデフォルトのレコード タイプを受け入れるように指示します。

Answer: B ([メッセージを残す](#))

A permission set containing the salary record type and assigning it to the appropriate users would allow only those users to create salary applicant records, while still allowing all users to view all applicant records. This is the most granular and flexible way to meet the requirement

最新問題: 16

Cloud Kicks (CK) は、取引が成立したときに営業担当者がデータ入力に一貫性がないことに気づいています。CK では、カスタム シューズはクローズ日から 2 週間以内に発送する必要があります。商談の Scheduled Ship Date というカスタム フィールドには、発送日が記録されます。商談をクローズ済みとして設定する前に、アプリ バトラーはこのフィールドが適切に入力されていることを確認するにはどうすればよいでしょうか。

- A. `OR(ISPICKVAL( StageName , "Closed Won") && ( Scheduled_Ship_Date__cCloseDate)>14, ISBLANK (Scheduled_Ship_Date__c))`
- B. `OR(ISPICKVAL( StageName = "Closed Won") && ( Scheduled_Ship_Date__c-CloseDate ) > 14, ISBLANK(Scheduled_Ship_Date__c))`
- C. `ISPICKVAL( StageName , "Closed Won") && ( Scheduled _Ship_Date__c-CloseDate ) > 14`
- D. `ISPICKVAL( StageName= CloseDate ) > 14,losed Won") && ( CloseDateScheduled_Ship_Date__c ) >14`

Answer: ([解答を表示する](#))

The correct validation rule formula to ensure that the Scheduled Ship Date field is properly filled out before setting the Opportunity to Closed Won is:

`OR(ISPICKVAL( StageName , "Closed Won") && ( Scheduled_Ship_Date__cCloseDate)>14, ISBLANK (Scheduled_Ship_Date__c))` This formula checks two conditions: if the StageName is Closed Won and the Scheduled Ship Date is more than 14 days after the Close Date, or if the Scheduled Ship Date is blank. If

either condition is true, the validation rule will fire and prevent saving the record. The other formulas are incorrect because they either use incorrect syntax (such as "=" instead of "<," or missing parentheses) or incorrect logic (such as checking if the Scheduled Ship Date is less than 14 days after the Close Date)

有効な **Platform-App-Builder-JPN** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Platform-App-Builder-JPN 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Platform-App-Builder-JPN** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 問題集をゲットする人はこちら：

<https://www.goshiken.com/Salesforce/Platform-App-Builder-JPN-mondaishu.html>

(261**30%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w**特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 17

アプリビルダーは、一部のカスタム フィールドのデータ型を変更する必要があります。カスタム フィールドのデータ型を変更するときに、アプリ ビルダーが認識しておくべき 2 つの制限事項はどれですか。

2つの回答を選択してください

- A. 数式フィールドのデータ型を任意のデータ型に変更することはできません。
- B. Apexコードで参照されるフィールドのデータ型を変更することはできません。
- C. 外部 ID として使用されるフィールドのデータ型を数値からテキストに変更することはできません。
- D. テキスト領域 (長) フィールドのデータ型をテキストに変更することはできません。

Answer: A,D (メッセージを残す)

Changing the data type of custom fields in Salesforce has specific limitations that need to be considered to ensure system integrity and prevent errors:

* A. It is not possible to change the data type of a formula field to any data type. Formula fields are calculated based on other field values and cannot be converted into a storage data type because they do not store data themselves.

* D. It is not possible to change the data type of a Text Area (Long) field to Text. Text Area (Long) fields support up to 131,072 characters, which far exceeds the 255 character limit of standard Text fields.

Converting such a field to a smaller capacity field would potentially lead to data truncation or loss.

For official guidance on data type changes, refer to Salesforce's Custom Field Considerations.

最新問題: 18

新しいカスタムオブジェクトがプライベート共有設定で作成されています。企業は、個別のレコードを特定の人または人のグループとケースバイケースで共有したいと考えています。ビジネスユーザーが個々のレコードを手動で共有するにはどのようなオプションがありますか？ 3つの答えを選んでください

- A. パブリックグループ
- B. 権限セット
- C. 役割
- D. プロファイル
- E. ユーザー

Answer: A,C,E (メッセージを残す)

To manually share individual records with specific people or group of people on a case by case basis, users can use public groups, roles, or users. Public groups are collections of users, roles, or other groups that can be used to share access to records. Roles define the level of access that users have to their organization's data based on their position in the hierarchy. Users are individual people who log in to Salesforce and have access to records based on their profile, role, and sharing settings.

最新問題: 19

Universal Containers では、営業担当者が商談を削除する前にマネージャーから許可を得ることを求めています。これらの要件を満たすために何が使用できますか？

- A. 承認のために送信アクションを備えたプロセス ビルダー。
- B. トリガーされたフロー プロセスによる承認プロセス。
- C. 時間依存のワークフロー アクションによる承認プロセス。
- D. 2 段階の承認プロセス。

Answer: D (メッセージを残す)

The feature that can be used to meet these requirements is two-step approval process. An approval process defines the steps and criteria for approving records. A two-step approval process requires two levels of approval before a record can be deleted. The app builder can configure an approval process for opportunities that requires sales reps to submit their delete requests for approval from their managers. Option A is incorrect because Process Builder with Submit for Approval action is not a valid feature, as Process Builder cannot submit records for approval. Option B is incorrect because Approval Process with a triggered Flow process is not a valid feature, as Approval Process cannot trigger Flow processes. Option C is incorrect because Approval Process with Time-Dependent Workflow action is not a valid feature, as Approval Process cannot use Time-Dependent Workflow actions.

最新問題: 20

Universal Containers (UC) は、3 つの個別のカスタム オブジェクトに Status という選択リスト フィールドを作成しました。UC では、このフィールドの値のリストを各オブジェクト間で共有する必要があります。

アプリビルダーはどの機能を使用するでしょうか？

- A. フィールドの更新
- B. グローバル選択リスト値セット
- C. ダイナミックアクション
- D. 従属選択リスト

Answer: B ([メッセージを残す](#))

The app builder should use a global picklist value set to share the list of values for the Status field across each object. A global picklist value set is a set of values that can be used by multiple picklist fields on different objects. This can ensure data consistency and reduce maintenance efforts. Option A, C, and D are not features that can share picklist values across objects.

最新問題: 21

Cloud Kicks は、マーケティング ロールを持たないユーザーが [Contact Retail Opt In] 選択リスト フィールドを [はい] に更新できないようにしたいと考えています。

他のユーザーがこの更新を実行できないようにするために、アプリビルダーはどのような検証ルールを使用しますか？

- A. `AND( $UserRole.Name != 'Marketing', ISCHANGED(Retail_Opt_In__c), ISPICKVAL(Retail_Opt_In__c, "Yes") )`
- B. `AND( $UserRole.Name != 'Marketing', Retail_Opt_In__c = "Yes" )`
- C. `AND( $UserRole.Name = 'Marketing', ISPICKVAL(Retail_Opt_In__c, "Yes") )`
- D. `AND( $UserRole.Name = 'Marketing', Retail_Opt_In__c = "Yes" )`

Answer: ([解答を表示する](#)**)**

The validation rule should check if the user role is not Marketing, and if the Retail Opt In field has been changed to Yes. The ISCHANGED function returns true if the field value has been changed, and the ISPICKVAL function returns true if the field value matches a specified picklist value.

最新問題: 22

アプリビルダーは、新しい商談を作成するときにユーザーが入力する必要があるフィールドの数を制限したいと考えています。必須フィールドに入力して保存すると、商談タイプに関連する追加フィールドを含む完全なレコード ページが利用可能になります。

どうすればこれが実現できるでしょうか？

- A. 初期の商談ページ レイアウトで商談タイプを必須フィールドにし、自動化を使用してタイプ フィールドにレコード タイプを入力します。
- B. ユーザー プロファイルに基づいて、商談タイプごとに異なるページ レイアウトを使用します。

- C. 必須フィールドに入力したら、共有ルールを使用して新しいフィールドをユーザーと共有します。
- D. ページ レイアウト上の追加のセクションを非表示にし、非表示のセクションのフィールドに入力するときに手動で展開する方法をユーザーに示します。

Answer: A (メッセージを残す)

Making the Opportunity type a required field on the initial Opportunity page layout and using automation to fill in the type field to a record type is a way to limit the number of fields users are required to fill out when creating a new Opportunity. This way, the app builder can assign different page layouts for different record types based on the Opportunity type. The other options are not feasible or effective

最新問題: 23

アプリビルダーは、プロセスビルダーを使用して、営業チームが行っている作業の一部を自動化したいと考えています。

生産性を向上できる Process Builder の 3 つの機能は何ですか？

3つの回答を選択してください

- A. 電子メールアラートを送信します。
- B. 関連レコードを更新します。
- C. 送信メッセージを送信します。
- D. 関連レコードを削除します。
- E. 子レコードを作成します。

Answer: A,B,E (メッセージを残す)

Send an email alert, update a related record, and create a child record are three capabilities of Process Builder that can improve productivity for the sales team. Process Builder can automate these actions based on criteria or events that occur on records or objects. Send an outbound message and delete a related record are not capabilities of Process Builder, but of other tools such as Workflow Rules or Apex.

最新問題: 24

DreamHouse Realty は、拡大する太陽光水収集ビジネスを追跡するためのカスタム Lightning アプリを構築しています。

Lightning アプリには現在、標準コンポーネントを含むカスタム Lightning レコード ページが含まれています。

アプリビルダーは、新しい Lightning アプリに組み込むカスタムコンポーネントをどの 2 つのリソースから取得する必要がありますか？

2つの回答を選択してください

- A. AppExchange
- B. Apex コード
- C. インポートウィザード
- D. ビジュアルフォース

Answer: A,B (メッセージを残す)

AppExchange and Apex Code are two resources that can provide custom components for a Lightning app.

AppExchange is a marketplace where developers can publish and sell their custom components or apps. Apex Code is a programming language that can be used to create custom components or logic for a Lightning app.

Import Wizard and Visualforce are not resources for custom components, but tools for data import and web page development respectively.

最新問題: 25

AWS コンピューティングの営業オペレーション チームは、さまざまな理由でアカウントを削除します。営業オペレーション ディレクターは、営業チームが営業担当者が積極的に販売しているアカウントを削除するのではないかと懸念しています。

では、アプリ ビルダーは、オープンな商談があるアカウントが削除されないようにする必要がありますか？

- A. アカウントオブジェクトにApexトリガーを作成する
- B. Account オブジェクトに検証ルールを作成します。
- C. アカ운トレイアウトの削除ボタンを削除します
- D. 営業担当者のプロフィールから削除権限を削除します。

Answer: B (メッセージを残す)

Create a validation rule on the Account object is how the app builder can keep accounts with open opportunities from being deleted. According to the Salesforce documentation, "Validation rules verify that data entered by users in records meet the standards you specify before they can save it." A validation rule can check if an account has any open opportunities and display an error message if someone tries to delete it.

Create an Apex trigger on the Account object, remove the delete button on the account layout, and remove the Delete permission from the Sales Rep profile are not valid or sufficient solutions for this requirement.

最新問題: 26

Lightning アプリケーションビルダーで利用できる 3 つの標準コンポーネントタイプはどれですか？

3つの回答を選択してください

- A. プレーンテキスト
- B. リッチテキスト
- C. フィルターリスト
- D. レポートの詳細
- E. 最近使ったアイテム

Answer: B,D,E (メッセージを残す)

In the Lightning App Builder, the following standard components can be used to enhance the functionality of Lightning pages:

- * B. Rich text: Allows the inclusion of formatted text, links, and images on a page.
- * D. Report details: Enables embedding of specific report details directly on a page.
- * E. Recent items: Displays a list of recently accessed items relevant to the user.

Steps to add these components:

- * Open the Lightning App Builder via Setup # Edit Page or when creating a new Lightning page.
- * Drag and drop the Rich text, Report details, and Recent items components from the standard components section onto the page layout.
- * Configure each component as needed (e.g., selecting a specific report for the Report details component).

For more on using these components, refer to Salesforce's guide on Standard Lightning Components.

最新問題: 27

Universal Containers では、アカウント組織全体のデフォルト (OWD) 設定としてパブリック読み取り/書き込みが設定されています。

顧客コミュニティ サイトへの訪問者は、会社のすべてのアカウント レコードを表示できると報告しています。

コミュニティ ユーザーが自分のアカウントのみを表示できるように、アプリ ビルダーはアカウント共有をどのように構成すればよいですか？

- A. 外部アカウントのアカウント レコード タイプを作成します。
- B. 外部アカウントの所有者ベースの共有ルールを定義します。
- C. 外部アカウントの権限セットを定義します。
- D. アカウントの外部 OWD をプライベートに設定します。

Answer: D ([メッセージを残す](#))

The best way to configure Account sharing so that community users only see their own Account is to set the account external OWD to private. This will restrict the access to Account records for external users based on the sharing rules and criteria. Creating an account record type, defining an owner-based sharing rule, or defining a permission set will not prevent community users from seeing other accounts.

最新問題: 28

Cloud Kicks は年間サブスクリプション モデルで動作します。営業担当者が商談を成立としてマークすると、更新用の新しい商談が自動的に作成されます。契約チームは Salesforce の外部で作業しますが、顧客との契約プロセスを開始するために、成立した取引についても通知を受ける必要があります。

これらの要件を満たす自動化ソリューションはどれでしょうか？

- A. 承認プロセス

- B. 送信メッセージ
- C. 検証ルール
- D. レコードトリガーフロー

Answer: D ([メッセージを残す](#))

A record-triggered flow can be used to automate actions when a record is created or updated. In this case, a record-triggered flow can be configured to create a new opportunity and send an email to the contracts team when an opportunity is marked as closed won.

最新問題: 29

DreamHouse Realty は、住宅の内覧が予定されているときに Lightning レコード ページに天気マップ コンポーネントを表示したいと考えています。

アプリビルダーはどのようにして要件を満たす必要がありますか？

- A. コンポーネントの可視性
- B. フィールドレベルのセキュリティ
- C. フィールドレベルフィールド
- D. 共有ルール

Answer: A ([メッセージを残す](#))

To display a weather map component on a Lightning record page conditionally:

* A. Component visibility should be used. This feature in the Lightning App Builder allows components on a Lightning page to be displayed based on specific criteria, such as field values or user attributes. In this case, the app builder can set the visibility of the weather map component to only appear when a house is scheduled for a showing based on the relevant field values.

For more details on setting up conditional component visibility, review the guide on Dynamic Lightning Pages.

最新問題: 30

Nickname__c は、電子メール テンプレートに表示される連絡先の名前を上書きするために使用される、連絡先レコード上のカスタム テキスト フィールドです。このフィールドは必須ではなく、常に入力されるわけではありません。

アプリビルダーは、電子メール通信用の連絡先の優先名を選択するためにどの式を使用する必要がありますか？

- A. IF(NOT(ISBLANK(Nickname__c)), Nickname__c, FirstName)
- B. IF(TEXT(Nickname__c), Nickname__c, FirstName)
- C. IF (ISNULL(Nickname__c), Nickname__c, FirstName)
- D. IF(NOT(BLANKVALUE(Nickname__c)), Nickname__c, FirstName)

Answer: ([解答を表示する](#))

The formula that should be used to select the contact's preferred name for email communications is IF(NOT (BLANKVALUE(Nickname__c)), Nickname__c, FirstName).

This formula checks if the Nickname__c field is blank or null, and if not, it returns the value of the Nickname__c field. Otherwise, it returns the value of the FirstName field.

最新問題: 31

Universal Containers は、営業担当者が取引を 20% ~ 30% 割引したときに、営業マネージャーが商談レコード ページから商談を迅速に承認できるようにしたいと考えています。この要件にはどの 2 つの機能を使用する必要がありますか？

2つの回答を選択してください

- A. 検証ルール
- B. ダイナミックアクション
- C. スキーマビルダー
- D. 承認プロセス

Answer: B,D (メッセージを残す)

To facilitate quick managerial sign-off on discounted opportunities:

B . Dynamic Actions: Allows the display of specific actions on the Opportunity record page based on certain conditions, like the discount percentage.

D . Approval Process: Configures a formal sign-off process for records meeting specific criteria, such as discount ranges between 20% to 30%.

Steps to set up:

Configure an approval process for opportunities where the discount is between 20% and 30%.

Use Dynamic Actions to conditionally show the approval action directly on the Opportunity record page based on the discount percentage.

This setup allows sales managers to efficiently review and approve discounted deals directly from the Opportunity record page.

For guidance on setting up approval processes and dynamic actions, refer to Dynamic Actions in Salesforce.

有効な **Platform-App-Builder-JPN** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Platform-App-Builder-JPN 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Platform-App-Builder-JPN** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 問題集をゲットする人はこちら:

<https://www.goshiken.com/Salesforce/Platform-App-Builder-JPN-mondaishu.html>

(261**30%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w** 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 32

Universal Containers は、効率性とコラボレーションを向上させるために、商談ページのレイアウトを強化したいと考えています。

これらの要件を満たすために、アプリビルダーが提案すべき 2 つのソリューションはどれですか？

2つの回答を選択してください

- A. 商談ページレイアウトでステージ依存フィールドを必須としてマークします。
- B. 2 つのタブ コンポーネントを使用して、レコード情報とアクティビティを分離します。
- C. 商談のステージに合わせたフィールドと指示を含むパス コンポーネントを追加します。
- D. 商談の各段階でマネージャーの同意を必要とする承認プロセスを設定します。

Answer: A,C (メッセージを残す)

Marking stage dependent fields as required on the Opportunity page layout is a good solution to improve efficiency and data quality, as it ensures that users enter the necessary information for each stage of the sales process. Adding a Path component with fields and instructions aligning to stages on the Opportunity is another good solution to improve efficiency and collaboration, as it provides guidance and best practices for users to move the Opportunity along the sales cycle. Using two Tabs components to separate record information from activities may not be an optimal solution, as it may reduce the visibility and accessibility of important data. Setting up an approval process requiring manager consent at each stage of the Opportunity may not be a feasible solution, as it may introduce unnecessary delays and complexity in the sales process

最新問題: 33

ユニバーサル コンテナーズ (UC) は、購入したコンテナを遠隔地の建設現場に配送します。顧客は UC に交差点や位置マーカを提供します。

アプリビルダーはこの情報を取得するためにどのフィールドタイプを使用する必要がありますか？

- A. 数値
- B. 地理位置情報
- C. 参照
- D. 外部参照

Answer: B (メッセージを残す)

The best choice for capturing geographic location data, such as crossroads or location markers provided by customers, is the Geolocation field type. This field type stores latitude and longitude data, allowing accurate pinpointing of locations on a map. Geolocation fields are suitable for any application that needs to handle coordinates for mapping and proximity calculations.

* A: Number field is not specific enough for geographical coordinates.

* C: Reference fields link to other records, not geographical data.

最新問題: 34

Cloud Kicks (CK) は Salesforce 開発の取り組みを拡大し、現在では複数のカスタム開発の取り組みが並行して行われています。CK の開発者と管理者はカスタム開発を行っており、1 つのサンドボックスでの作業によって多くの問題が発生していると不満を漏らしています。彼らは、すべて同じ基本構成とデータで開始する、少なくとも 20 の異なるサンドボックスで同時に作業できるソリューションを要求しました。

アプリビルダーは問題を解決するために何を使用すべきでしょうか？

- A. サンドボックスの更新
- B. フルコピーサンドボックス
- C. 部分コピーサンドボックス
- D. サンドボックス中

Answer: C (メッセージを残す)

* Partial Copy Sandboxes are ideal for testing and development purposes as they include a subset of production data and can be refreshed more frequently than Full Copy sandboxes. References:

* Salesforce Help - Types of Sandboxes

最新問題: 35

Lightning オブジェクト クリエーターを使用して新しいオブジェクトとそのフィールドを作成し、すべてのデータを挿入した後、アプリケーション ビルダーは Lightning レコード ページを設定する必要があります。

ページレイアウトのすべてのフィールドを表示するには、アプリケーションビルダーが Lightning レコードページにどのコンポーネントを配置する必要がありますか？

- A. ハイライトパネル
- B. 推奨事項
- C. レコードの詳細
- D. パス

Answer: C (メッセージを残す)

For an app builder who needs to ensure all fields from the page layout are visible on a Lightning Record Page after using the Lightning Object Creator, the correct component to use is:

* Record Detail (C). The Record Detail component automatically displays all fields that are included on the assigned page layout for the object. It is designed to reflect the layout configuration and is the simplest way to ensure all fields are presented as configured in the layout editor.

Highlights Panel (A) is used primarily to display key fields at the top of the record page, providing a summary view rather than full field visibility. Recommendations (B) is used for displaying prompts or suggestions and does not display record fields. Path (D) is useful for displaying stages in a process (like sales stages or service processes) and does not show field data directly.

Reference for setting up Lightning Record Pages and using components effectively:

* Lightning Record Pages: https://help.salesforce.com/articleView?id=sf.lightning_page_components.htm&type=5

最新問題: 36

UVC の CFO は、40% 以上の割引があるすべての取引を自動的に財務担当副社長に送信するように依頼しました。営業担当者がアクションを起こさなくても、彼はこれらの取引を確認します。建築基準法なしでこれを実現するには、どの 2 つの方法がありますか? 2 つの回答を選択してください。

- A. 初期送信アクションとして自動送信が有効になっている新しい承認プロセスを起動します。
- B. 承認のために取引を自動的に送信する承認用送信アクションを含む新しいプロセスを作成します。
- C. エントリ条件で自動送信が有効になっている新しい承認プロセスを作成します。
- D. 承認のために送信アクションを使用して取引を承認のために送信するフローを起動します。

Answer: A,C (メッセージを残す)

Launch a new approval process that has automatic submission enabled as an initial submission action, and Create a new approval process that has automatic submission enabled in the entry criteria. These are correct because both options allow the deals to be automatically submitted for approval without requiring any action from the sales rep. The automatic submission can be configured either as an initial submission action or as part of the entry criteria

最新問題: 37

Universal Containers (UC) のアカウント オブジェクトには、変化するビジネス要件を満たすために値が定期的に変更される選択リスト フィールドがいくつかあります。これらの変更が頻繁に行われるため、UC にはシステム パフォーマンスとユーザー エクスペリエンスに影響を与える非アクティブな選択リスト値が多数存在します。

この問題を軽減するためにアプリビルダーは何ができるでしょうか?

- A. 選択リスト設定で既存の選択リストの上限を設定します。
- B. 選択リスト値セットにグローバル値を設定します。
- C. 選択リスト設定で非アクティブな選択リスト値の上限を削除します。
- D. 選択リスト フィールドを、ビジネス要件を満たす別のフィールド タイプに変換します。

Answer: B (メッセージを残す)

To manage frequently changing picklist values effectively:

* B. Set up Global Values in Picklist Value Sets. This approach allows for centralized management of picklist values that can be reused across multiple fields and objects. By using global value sets, inactive values can be efficiently managed and deactivated without impacting fields that use these sets.

For further information on managing picklists, check Salesforce's Picklist Management guide.

最新問題: 38

取引先の Lightning レコードページでは、ユーザーは 10 個のフィールドと、関連リストのテキストの並べ替えと折り返しの機能を確認する必要があります。

アプリケーションビルダーは、関連リスト Lightning コンポーネントにどの関連リストタイプを選択しますか？

- A. 拡張リスト
- B. 基本リスト
- C. リストビュー
- D. リストクラス

Answer: A (メッセージを残す)

The app builder should select Enhanced List for the Related List type for the Related List Lightning component. Enhanced List allows users to see ten fields and sort and wrap text on their Related Lists. Option B is incorrect because Basic List only allows users to see four fields and does not support sorting or wrapping text on their Related Lists. Option C is incorrect because ListView does not show Related Lists on record pages, but rather shows list views on object home pages or tabs. Option D is incorrect because List Class is not a valid Related List type.

最新問題: 39

AW Computing の採用部門は、求人応募カスタム オブジェクトで候補者の求人受諾と採用日を取得します。候補者が採用担当者の求人才ファースを受諾したら、採用日を入力し、その後のレコード編集で変更しないようにする必要があります。

アプリビルダーはどの検証式を使用する必要がありますか？

- A. NOT(ISBLANK(Job_Accepted__c)) && ISCHANGED(Hire_Date__c)
- B. (ISBLANK(Job_Accepted__c) || NOT(ISCHANGED(Hire_Date__c)))
- C. NOT{ISBLANK(Job_Accepted__c) || ISCHANGED(Hire_Date__c)}
- D. (ISBLANK(Job_Accepted__c) && NOT(ISCHANGED(Hire_Date__c)))

Answer: A (メッセージを残す)

NOT(ISBLANK(Job_Accepted__c)) && ISCHANGED(Hire_Date__c) is the validation formula that the app builder should use to meet the requirement of preventing changes to Hire Date after Job Accepted is entered.

This formula will return TRUE if Job Accepted is not blank and Hire Date is changed, which will display an error message and prevent saving the record. The other formulas are not correct or valid.

最新問題: 40

Universal Containersは、Web、展示会、パートナーの3つの異なるソースからリードを生成します。収集された情報の一部はすべてのソースに適用可能であり、リードのタイプごとに固有の情報もあります。

これらの要件を満たすために、アプリビルダーは何を構成する必要がありますか？

- A. 関連するフィールドを含む独自のページレイアウトを持つ3つのリードレコードタイプを作成します
- B. パートナーコミュニティと、ウェブおよびトレードショーのリードのレコードタイプを作成します
- C. リードレイアウトに3つのセクションを作成し、関連性のないフィールドを折りたたむようユーザーに指示します
- D. 関連するフィールドのみを含むリードのタイプごとにカスタムページの支払いを作成します

Answer: A ([メッセージを残す](#))

The solution that the app builder should configure to meet these requirements is creating three lead record types each with its own page layout containing the relevant fields. This way, the app builder can customize the fields and sections that appear on each record type based on the source of the lead. Option B is incorrect because creating a partner community and a record type for web and trade show leads does not address the requirement of collecting information that is unique to each type of lead, as partner community users may have different fields and layouts than internal users. Option C is incorrect because creating three sections on the lead layout and instructing users to collapse the non-relevant fields does not address the requirement of collecting information that is unique to each type of lead, as users may still see or enter data in the wrong fields. Option D is incorrect because creating custom page layouts for each type of lead only containing the relevant fields does not address the requirement of collecting information that is applicable to all sources, as users may miss some common fields.

最新問題: 41

Cloud Kicks は、顧客サポートの利用率が高いか、中程度か、低いかを示すために、取引先に関連するオープンケースの数とクローズドケースの数を集計したいと考えています。2つの数値フィールド NUM_Open_Cases__c と NUM_Closed_Cases__c が作成されています。これらのビジネス要件を満たす2つの自動化ソリューションはどれですか？

2つの回答を選択してください

- A. AppExchange
- B. 検証ルール
- C. 承認プロセス
- D. アペックス

Answer: ([解答を表示する](#))

To meet the requirement of summarizing the number of open and closed cases on an Account, two potential automation solutions can be used:

* Option A (AppExchange): Salesforce AppExchange offers various pre-built apps and components, including those for case management, which could provide the functionality to summarize cases and categorize customer support utilization. Many apps can handle complex business requirements like case summary roll-ups and could meet the needs without custom development.

最新問題: 42

採用率を高めるために、Universal Containers は、営業担当者が主要な指標をより簡単に把握できるように Salesforce データ モデルを変更することを提案しています。この提案には、アカウント オブジェクトに関連する 3 つのカスタム オブジェクトがあり、そのうち 1 つはマスター詳細を持ち、2 つはそうではありません。これらの各オブジェクトには、アカウント オブジェクトで集計するフィールドが 15 個あります。

この提案に関する 2 つの考慮事項は何ですか？

2つの回答を選択してください

- A. ロールアップ サマリーでは、MAX、MIN、SUM、COUNT、AVG が許可されます。
- B. オブジェクトは 20 個のオブジェクト参照を持つことができます。
- C. オブジェクトには 25 個のロールアップ サマリーを含めることができます。
- D. ロールアップ サマリーはマスター詳細関係に制限されます。

Answer: A,D (メッセージを残す)

Roll-up summaries allow MAX, MIN, SUM, COUNT, and AVG functions on numeric fields from child records related by a master-detail relationship. Roll-up summaries are limited to master-detail relationships and cannot be used with lookup relationships. An object can have up to 40 roll-up summary fields, not 25. An object can have up to 25 relationship fields (master-detail or lookup), not 20.

最新問題: 43

Ursa Major Solar は、標準の連絡先オブジェクトとカスタムの Solar Project オブジェクト間の関係を作成したいと考えています。連絡先は複数の Solar Project オブジェクトに関連付けられる可能性があり、Solar Project には複数の連絡先が関連付けられる可能性があります。

アプリビルダーはデータモデルをどのように構成すればよいでしょうか？

- A. 実施に関するマスター詳細関係 1 つと太陽光発電プロジェクトに関するマスター詳細関係 1 つ
- B. 新しいカスタムオブジェクト上の 2 つのルックアップ関係
- C. 連絡先に 1 つのルックアップ関係、太陽光発電プロジェクトに 1 つのルックアップ関係
- D. 新しいカスタムオブジェクト上の 2 つのマスター詳細関係

Answer: C (メッセージを残す)

Two Master-detail relationships on a new custom object is how an app builder should configure the data model to create a relationship between Contact and Solar Project objects where each Contact can be related to multiple Solar Project objects, and each

Solar Project can have multiple Contacts associated with it. This is an example of a many-to-many relationship that requires a junction object with two master-detail relationships. One Master-detail relationship on Contact and one Master-detail relationship on Solar Project, two Lookup relationships on a new custom object, and one Lookup relationship on Contact and one Lookup relationship on Solar Project are not valid or correct ways to create a many-to-many relationship.

最新問題: 44

DreamHouse Realty (DR) の従業員は、Ursa Major Solar が買収された後、出張に会社所有の飛行機を使い始めました。DR の幹部は、社内ポリシーを施行するために出張申請フォームの送信を自動化したいと考えています。

アプリビルダーは、これらの基準に基づいて出張リクエストをどのように自動化すればよいでしょうか？

- A. プロセスビルダー
- B. ワークフロールール
- C. 承認プロセス
- D. アペックス

Answer: C (メッセージを残す)

Approval process is the best way to automate travel requests based on internal policy. Approval process can define the steps, criteria, and actions for approving records. The app builder can create an approval process for travel requests that requires approval from managers or executives before they are submitted. Workflow rule, Process Builder, and Apex are not suitable for this requirement.

最新問題: 45

Universal Containersは、カスタムオブジェクトでコンテナが購入されると、インストール情報を追跡する必要があります。営業担当者は、すべての設備とその機会を可視化する必要があります。

機会に関連するすべての設備の可視性。

この新しいオブジェクトが商談とどのような関係を持つ必要がありますか？

- A. ルックアップ
- B. 階層的
- C. マスター詳細
- D. 多対多

Answer: A (メッセージを残す)

The new object should have a lookup relationship to the Opportunity object. A lookup relationship creates a link between two objects and allows related records to be viewed in a related list. This can be used to track installation information for each opportunity and give sales reps visibility of all the installations associated with their opportunities. Option B, C, and D are not appropriate for this requirement.

最新問題: 46

ビジネス ユーザーは、Salesforce モバイル アプリのレコードのフィードからレコードのステータスをすばやく編集し、カスタム期日フィールドを入力する方法を求めています。これを達成するには何を使用すればよいでしょうか？

- A. カスタムアクション
- B. カスタムボタン
- C. カスタムクイックアクセスリンク
- D. カスタム URL 式フィールド

Answer: A (メッセージを残す)

To allow quick editing of a record's status and entering a due date from the record's feed in the Salesforce Mobile App:

* A. Custom action. This option enables users to perform specific tasks directly from the record page in the Salesforce Mobile App, such as editing fields.

Steps to create a custom action:

- * Navigate to Setup # Object Manager # select the relevant object.
- * Click Buttons, Links, and Actions # New Action.
- * Set Action Type to 'Update a Record'.
- * Configure the action layout to include the Status and Custom Due Date fields.
- * Add the action to the Salesforce Mobile layout.

This setup provides an efficient way for users to update key fields without navigating away from the record feed.

For detailed setup instructions, see Salesforce's documentation on Creating Quick Actions.

有効な **Platform-App-Builder-JPN** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Platform-App-Builder-JPN 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Platform-App-Builder-JPN** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 問題集をゲットする人はこちら:

<https://www.goshiken.com/Salesforce/Platform-App-Builder-JPN-mondaishu.html>

(261**30%OFF**問題集溶と正解付きで 30%w 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 47

Universal Containers には、モバイル アプリとデスクトップの両方をサポートする Lightning レコード ページがあります。アプリ ビルダーは AppExchange からカスタム Lightning コンポーネントをダウンロードしましたが、ユーザーはモバイル デバイスでそのコンポーネントを表示できません。何が問題なのでしょう？

- A. レコード ページをアクティブ化する必要があります。
- B. コンポーネントはデスクトップ ページ用に開発されました。
- C. コンポーネントをアクティブ化する必要があります。
- D. レコード ページ テンプレートはモバイル デバイスをサポートできません。

Answer: B (メッセージを残す)

The most likely reason why users are unable to view the custom Lightning component on mobile devices is that the component has been developed for Desktop Pages only. Some components are not supported on mobile devices or have different behavior on mobile devices. An app builder should check the component documentation or metadata to see if it is compatible with mobile devices.

最新問題: 48

Cloud Kicks は、スプレッドシートへの依存から脱却しながら、社内の Salesforce の導入を効率的に増やしたいと考えています。アプリ ビルダーには、Salesforce に追加する必要がある、全員が共有しているスプレッドシートが提供されます。フィールドを含むオブジェクトを作成し、同時にデータを挿入する必要があります。

どのツールを使用すればよいですか？

- A. インポートウィザード
- B. ライトニングオブジェクトクリエイター
- C. データローダー
- D. スキーマビルダー

Answer: B (メッセージを残す)

Lightning Object Creator is a tool that allows app builders to create an object with fields and import data from a spreadsheet simultaneously. Import Wizard and Data Loader are tools for importing data into existing objects, not creating new objects. Schema Builder is a tool for creating and modifying objects and fields, but not importing data.

最新問題: 49

Northern Trad Outfitters のアプリ ビルダーは、プロジェクト管理アプリの一部フローを再構成するために、アカウント、プロジェクト、プロジェクト マイルストーンのサンドボックス テンプレートを作成しました。

アプリビルダーはどのようなタイプのテスト環境を作成する必要がありますか？

- A. 開発者
- B. 部分コピー
- C. 開発者プロ
- D. スクラッチ組織

Answer: B (メッセージを残す)

Partial Copy is the type of testing environment that the app builder should create to use a sandbox template for Accounts, Projects, and Project Milestones. According to the Salesforce documentation, "Partial Copy sandboxes copy your production org's

configuration (metadata) and some of your production org's data as defined by a sandbox template." Developer, Developer Pro, and Scratch Org are not types of testing environments that support sandbox templates.

最新問題: 50

Cloud Kicks の管理チームは頻繁に出張しており、外出先から Chatter を介してチームからのリクエストを承認したいと考えています。

アプリビルダーはどこでこの機能を有効にしますか？

- A. Chatter フィードの追跡
- B. オブジェクト設定
- C. チャッター設定
- D. 承認プロセスの設定

Answer: C ([メッセージを残す](#))

The app builder would enable this ability in Chatter Settings. Chatter Settings is a setup menu that allows an app builder to configure various aspects of Chatter functionality, such as feeds, groups, email notifications, and more. One of the options in Chatter Settings is Enable Approvals via Chatter, which allows users to approve or reject requests from their team via Chatter posts or comments. Option A, B, and D are not places where an app builder would enable this ability.

最新問題: 51

ユニバーサルコンテナでは、すべての米国の営業担当者が米国のチームダッシュボードを表示できるはずですが、コンポーネントのデータを表示してそのソースレポートを表示できるのは、米国の営業責任者だけです。アプリビルダーはどのようにして適切なアクセスが許可されていることを確認できますか？

- A. USセールスディレクターを実行ユーザーにして、ダッシュボードフォルダーをUSセールス担当者の役割と共有します。
- B. ダッシュボードを動的にし、米国の営業担当者にチームダッシュボードの表示権限を付与します
- C. ダッシュボードフォルダーをUSセールスディレクターの役割と部下と共有し、レポートフォルダーをUSセールスディレクターの役割と共有します。
- D. ダッシュボードをパブリックグループUS Sales Repsと共有し、ダッシュボードソースレポートフォルダーをUS Sales Directorプロフィールと共有します

Answer: ([解答を表示する](#))

Sharing the dashboard folder with roles and subordinates of the US Sales Director and sharing the report folder with the role of US Sales Director will ensure that only the US sales directors can see the data in the component and view its source report, while all US sales reps can view the US Team dashboard. Making the US Sales Director the running user will show only his or her data in the component, not the whole team's data. Making the dashboard dynamic will show different data depending on who is viewing it, not based

on their role. Sharing the dashboard with the public group US Sales Reps and sharing the dashboard source reports folder with the US Sales Director profile will not prevent other profiles from accessing the reports if they have access to the report folder.

最新問題: 52

アプリビルダーは、モバイル ユーザー向けにリード、連絡先、アカウントから 新しいメールを送信」するオプションを追加したいと考えています。

これを実現するためにグローバルアクションを使用する利点は何ですか？

- A. グローバルアクションは、ページ、フィード、Chatterグループのどこからでもアクセスできます。
- B. Salesforce Lightning コンポーネント ライブラリには、使用するために事前に構築された既存のグローバル アクションが格納されています。
- C. グローバル アクションのレイアウトは、デフォルトのページ レイアウトを自動的に複製します。
- D. グローバルアクションはレコード固有であり、特定のレコードを検索するときに使用できます。

Answer: A ([メッセージを残す](#))

Global actions can be accessed anywhere actions are pages, feed and Chatter groups. This is correct because global actions are not tied to a specific object, and they can be added to any page that supports actions, such as record pages, home pages, feed pages, and Chatter groups.

最新問題: 53

サービスエージェントは、電話でサポート情報を提供する前に、ユーザーIDを確認する必要があります。アプリビルダーがエージェントがこの要件を満たすために使用できる機能は何ですか？

- A. 調査をケース関連リストとして含める
- B. ケース検証ルール
- C. Caseレイアウトの上部にパスを追加します
- D. レコードページのガイド付きアクションフロー

Answer: D ([メッセージを残す](#))

Guided Action Flows on the record page can help service agents meet the requirement of confirming a user identity before providing support information over the phone. Guided Action Flows are a series of screens that guide agents through a predefined process, such as verifying user information, collecting case details, or resolving issues

最新問題: 54

Cloud Kicks (CK) は、Shipments__c というカスタム オブジェクトですべての配送情報を取得します。CK のアプリケーション ビルダーは、部門メンバーがすべての夜間配送を承認できるように承認プロセスを作成する役割を担っています。

アプリビルダーは承認リクエストをどこにルーティングする必要がありますか？

- A. 階層フィールド
- B. 役割
- C. パブリックグループ
- D. キュー

Answer: C (メッセージを残す)

Public group is the best option to route the approval request for overnight shipments.

Public groups can include users, roles, or other groups. Queues are used to assign ownership of records to a group of users, not for approval processes. Hierarchy field and role are not flexible enough to include only the department members.

最新問題: 55

Cloud Kicks は、Race_Track__c カスタムオブジェクトの重複排除を使用して 25,000 件のレコードのリストを挿入するようにアプリケーションビルダーに依頼しました。

どのツールを使用すればよいですか？

- A. インポートウィザード
- B. ライトニングオブジェクトクリエイター
- C. データローダー
- D. スキーマビルダー

Answer: C (メッセージを残す)

Cloud Kicks needs to insert 25,000 records with deduplication for the Race_Track__c custom object. Here's the reasoning for choosing Data Loader:

* Data Loader: This is the appropriate tool for importing large volumes of data (up to 5 million records) into Salesforce. It also provides deduplication options through Salesforce's native matching rules or by implementing external checks. Data Loader is highly scalable, and for 25,000 records, it is well-suited because it can handle more than the Import Wizard's record limits.

* Option A (Import Wizard): The Import Wizard is not a good choice here because it supports up to

50,000 records, which may seem acceptable. However, it is generally recommended for smaller data imports, and deduplication options are limited compared to what Data Loader offers. Additionally, for bulk operations like 25,000 records, Data Loader is more efficient and robust.

最新問題: 56

Universal Container は、顧客が一般向け Web サイトからケースを開くことができるようにしたいと考えています。

アプリビルダーは、ウェブサイトへの訪問者を有効にするために何を使用すればよいでしょうか？

- A. 送信メッセージ

- B. Web-to-case
- C. 画面フロー
- D. メールからケースへ

Answer: B (メッセージを残す)

The app builder should use Web-to-Case to enable visitors to the website to open cases. Web-to-Case is a feature that allows users to create an HTML form that can be embedded into a public-facing website. When visitors fill out and submit the form, a new case is automatically created in Salesforce with the information from the form fields. Web-to-Case can also assign cases to queues or users based on predefined rules and criteria.

Outbound message is not a valid tool, as it does not enable visitors to open cases. An outbound message is a type of workflow action that sends a secure XML message to a designated endpoint URL when a record meets certain criteria. An outbound message can be used to integrate Salesforce with external systems or applications. Screen flow is not a valid tool, as it does not enable visitors to open cases from a public-facing website. A screen flow is a type of flow that allows users to create an interactive guided process that can collect, display, and update data from multiple objects within Salesforce. A screen flow can be embedded into Lightning pages or Visualforce pages, but it cannot be exposed to unauthenticated users on a public website. Email-to-Case is not a valid tool, as it does not enable visitors to open cases from a website. Email-to-Case is a feature that allows users to create cases from email messages sent to a specific email address. Email-to-Case can also capture email attachments and thread information and associate them with the case.

最新問題: 57

Cloud Kicks は、標準オブジェクトの子オブジェクトからサマリーを計算するという新しい要件を受け取りました。チームは、これを宣言的に解決することを望んでいます。

アプリビルダーが評価すべき 2 つの考慮事項は何ですか？

2つの回答を選択してください

- A. アプリビルダーは、マスター詳細関係へのルックアップを変更できません。
- B. オブジェクトには最大 2 つのマスター詳細関係を設定できます。
- C. 保存または更新のトリガーによって計算を開始できます。
- D. マスター詳細関係に変換する前に、参照フィールドのすべてのレコードに値が必要です。

Answer: B,D (メッセージを残す)

When Cloud Kicks needs to calculate summaries from child objects of a standard object declaratively, a few key considerations about master-detail relationships come into play. Master-detail relationships are critical in Salesforce when working with roll-up summary fields, which allow you to calculate values from child records.

* Option B: An object can have up to two master-detail relationships.

* Salesforce allows an object to have two master-detail relationships. This is important because if you want to aggregate child record data using roll-up summary fields, you need

to have a master- detail relationship in place. Each master-detail relationship links a child object to a parent, and you can create roll-up summary fields on the parent object to summarize the child record data.

最新問題: 58

営業担当者は、自分のアカウント レコードを誰が閲覧できるか、またそのユーザーがどのようにアクセスできるかを確認できるようにしたいと考えています。

これを有効にするには、アプリ ビルダーがアカウント ページ レイアウトにどのボタンを追加する必要がありますか？

- A. 共有階層
- B. 新しいタスク
- C. 共有
- D. フェイト

Answer: ([解答を表示する](#))

The "Sharing" button should be added to the Account page layout to allow sales reps to view the sharing details of an account record. This button enables users to see how access to the record is granted via roles, groups, and manual sharing.

A: Sharing Hierarchy provides a view of the role hierarchy but does not specifically detail record access.

B: New Task is unrelated to sharing visibility.

D: "Fait" is not recognized in Salesforce context as a valid component or feature.

Reference: Sharing an Account in Salesforce Help Documentation

最新問題: 59

Cloud Kicks は、各靴カタログで販売された靴のサブスクリプションの数を追跡したいと考えています。Subscription__c オブジェクトと Shoe__c オブジェクトの間にはマスター詳細関係が存在します。

アプリビルダーはどのタイプのフィールドを作成する必要がありますか？

- A. ロールアップサマリーフィールド
- B. ルックアップフィールド
- C. マスター詳細関係フィールド
- D. 数値フィールド

Answer: A ([メッセージを残す](#))

To start tracking how many shoe subscriptions have been sold for each shoe catalog, a roll-up summary field should be created. A roll-up summary field calculates values from related records on a master-detail relationship. It can count, sum, min, or max numeric values from child records on a parent record.

最新問題: 60

Universal Containers (UC) は、sales_Organization__c と Pricing_Tier__c という 2 つのカスタム選択リスト フィールドを使用します。

Sales_Organization__c 値が Canada である顧客に対して、pricing_Tier__c が必須であることを確認するために、アプリ ビルダーはどの検証ルールを使用する必要がありますか？

- A. `AND(ISPICKVAL(Sales_Organization__c, 'Canada'), ISBLANK(TEXT(Pricing_Tier__c)))`
- B. `OR(ISPICKVAL(Sales_Organization__c, 'Canada'), ISBLANK(TEXT(Pricing_Tier__c)))`
- C. `IF(ISNULL(Sales_Organization__c = 'Canada', ISBLANK(TEXT(Pricing_Tier__c))), TRUE)`
- D. `ISPICKVAL(Sales_Organization__c, 'Canada') && ISNULL(Pricing_Tier__c)`

Answer: A ([メッセージを残す](#))

最新問題: 61

AW Computing の営業担当副社長は、取引先オブジェクトにロールアップ サマリー フィールドを追加して、取引先に関連する商談の件数を集計したいと考えています。アプリ ビルダーではこの変更を実装できません。

アプリビルダーがリクエストを満たすことができないのはなぜですか？

- A. ロールアップ サマリー フィールドでは通貨フィールドを参照できません。
- B. 組織では高度な通貨管理が有効になっています
- C. ロールアップ サマリー フィールドは、アカウント オブジェクトでは使用できません。
- D. デフォルトの通貨は組織内で有効な通貨ではありません。

Answer: (解答を表示する)

The inability to create a Roll-Up Summary field in this context can be attributed to:

* B. The organization has Advanced Currency Management enabled. When Advanced Currency Management (ACM) is enabled, it affects how currency data is managed and aggregated, impacting the functionality of roll-up summary fields that involve currency amounts across different records.

To address this limitation, consider using custom reporting or a custom solution like a trigger or a scheduled batch class to manually calculate and update the total.

For more information on limitations with ACM, consult Salesforce's help article on Advanced Currency Management.

有効な **Platform-App-Builder-JPN** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Platform-App-Builder-JPN 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Platform-App-Builder-JPN** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 問題集をゲットする人はこちら:

<https://www.goshiken.com/Salesforce/Platform-App-Builder-JPN-mondaishu.html>

(261**30%OFF**問題集溶と正解付きで 30%w 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 62

アプリケーションビルダーは、Testimonial__c というカスタム オブジェクトを作成し、Testimonial__c レコードを送信者の取引先責任者レコードと取引先レコードの両方に接続したいと考えています。取引先が削除された場合、Testimonial__c も削除する必要があります。取引先責任者が削除されても取引先が残っている場合は、Testimonial__c も残す必要があります。

これをどのように達成すればよいでしょうか？

- A. Testimonial__c オブジェクトで取引先責任者フィールドと取引先フィールドの両方を必須にし、Testimonial__c から取引先責任者および取引先への参照関係を作成します。
- B. Testimonial__c から Account への主従関係と、Testimonial__c から Contact への参照関係を作成します。
- C. 主従関係を使用して、Testimonial__c を Account と Contact 間の接合オブジェクトにします。
- D. Testimonial__c から Account への参照関係と、Testimonial__c から Contact への主従関係を作成します。

Answer: B ([メッセージを残す](#))

To connect Testimonial__c records with both the submitter's Contact record and Account record, an app builder should create a master-detail relationship from Testimonial__c to Account and a lookup relationship from Testimonial__c to Contact. A master-detail relationship creates a parent-child relationship between two objects and allows for roll-up summary fields, sharing settings, and cascading actions. A lookup relationship creates a loose association between two objects and allows users to relate records from one object to another. Source

最新問題: 63

アプリビルダーがカスタム Lightning アプリを作成し、Universal Containers の社内ユーザーが利用できるようにしたいと考えています。

このタスクを達成するために必要な 2 つのステップはどれですか？

2つの回答を選択してください

- A. Visualforce ページにアプリを追加します。
- B. アプリを静的リソースにアップロードします。
- C. マイドメインを使用してサブドメインを作成します。
- D. アプリのカスタム タブを作成します。

Answer: ([解答を表示する](#)**)**

The app builder needs to do two steps to make the custom Lightning App available to the internal users at Universal Containers:

* Create a subdomain using My Domain: My Domain is a feature that allows an organization to set up a custom domain name for their Salesforce instance. This is required to use custom Lightning components and apps in Salesforce1.

* Build a Custom Tab for the app: A custom tab is a tab that displays any custom object or web page in Salesforce. This is required to make the custom Lightning App accessible from the navigation menu or app launcher². Option A and B are not necessary steps to make the custom Lightning App available to the internal users.

最新問題: 64

Universal Containers の開発者は、サンドボックス環境でコードをテストしたいと考えています。コードが適切に動作することを確認するには、サンドボックスに少なくとも 0.5 GB のデータが必要です。サンドボックスは、3 日間のスプリントごとに更新する必要があります。

App Builder は開発者にどのようなタイプのサンドボックスをプロビジョニングする必要がありますか？

- A. 開発者
- B. フルコピー
- C. 開発者プロ
- D. 部分データ

Answer: ([解答を表示する](#))

The app builder should provision a Partial Data sandbox to the developer. A Partial Data sandbox can have up to 5 GB of data, which meets the requirement of having at least half a gigabyte of data. A Partial Data sandbox can also be refreshed every 5 days, which meets the requirement of refreshing after each three-day sprint. Option A is incorrect because a Developer sandbox can only have up to 200 MB of data, which does not meet the requirement. Option B is incorrect because a Full Copy sandbox can only be refreshed every 29 days, which does not meet the requirement. Option C is incorrect because a Developer Pro sandbox can only have up to 1 GB of data, which may not be enough for the requirement.

最新問題: 65

Cloud Kicks は、取引先の詳細ページに、過去 1 年以内に完了日が設定された受注済みの商談の数を表示したいと考えています。

これを実装するには、アプリビルダーはどのツールを使用すればよいでしょうか？

- A. プロセスビルダー
- B. アクティビティタイムライン
- C. ロールアップサマリーフィールド
- D. ワークフロールール

Answer: C ([メッセージを残す](#))

A roll-up summary field is a field that calculates values from related records. A roll-up summary field can be used to display the number of opportunities that are closed won with a close date within the last year on the account detail page by using a filter criteria on the field.

最新問題: 66

営業マネージャーは、商談のクローズ日が変更されるたびに自動的に通知を受け取り、その変更を商談で追跡したいと考えています。

アプリビルダーが推奨すべき 2 つの構成はどれですか？

2つの回答を選択してください

- A. 商談送信メッセージを作成します。
- B. 商談および Chatter 投稿アクションでプロセスビルダーを使用します。
- C. 商談の履歴トレンドを有効にします。
- D. 商談のフィード追跡を有効にします。

Answer: ([解答を表示する](#))

Using Process Builder on Opportunities and a Chatter post action, and enabling Feed Tracking on Opportunities are two configurations that an app builder can recommend to meet the requirement of notifying and tracking changes to an Opportunity Close Date. Process Builder can create a process that triggers a Chatter post action when the Close Date field is changed on an Opportunity. Feed Tracking can enable tracking of field history for the Close Date field on the Opportunity feed. Creating an Opportunity outbound message and activating Historical Trending for Opportunities are not valid configurations for this requirement.

最新問題: 67

DreamHouse Realty (DR) には販売中の物件が多数あり、各 Property__c レコードのすべての Offer__c レコードの最高値を特定したいと考えています。

DreamHouse Realty のニーズを満たすために、アプリビルダーはどのようなソリューションを使用すべきでしょうか？

- A. マスター詳細子オブジェクト
- B. テキストエリア（長）
- C. 複数選択リスト
- D. ルックアップオブジェクト

Answer: A ([メッセージを残す](#))

The solution that the app builder should use to meet DreamHouse Realty's needs is Master-Detail Child Object. A master-detail relationship can be used to create a parent-child relationship between two objects, where the child records inherit the sharing and security settings of their parent record. The app builder can create a roll-up summary field on the parent object to calculate the highest value of all child records. Option B is incorrect because Text Area (Long) is a field type that allows users to enter up to 131,072 characters on one line, which is not suitable for this requirement. Option C is incorrect because Multi-select Picklist is a field type that allows users to select multiple values from a predefined list, which is not suitable for this requirement. Option D is incorrect because

Lookup Object is not a valid term, but rather Lookup Relationship, which is a type of relationship that links two objects together, but does not support roll-up summary fields.

最新問題: 68

Ursa Major Solar は、Galaxy と Star の関係を参照関係からマスター詳細関係に変換して、各 Galaxy レコードに Star レコードのロールアップ サマリー カウントを装備できるようにしたいと考えています。

考慮すべき 2 つの点は何ですか？

2つの回答を選択してください

- A. すべての Star レコードには、Galaxy フィールドに既存の値が設定されている必要があります。
- B. Galaxy オブジェクトには、既存のマスター詳細関係が 2 つ未満あります。
- C. Galaxy オブジェクトには、既存のロールアップ サマリー フィールドが含まれている必要があります。
- D. Star オブジェクトには、既存のマスター詳細関係が 2 つ未満あります。

Answer: A,B (メッセージを残す)

The two considerations that should be made are: The Star records are all required to have an existing value in their Galaxy field. This is a prerequisite for converting a lookup relationship to a master-detail relationship. A lookup relationship is an optional relationship that links two objects together, but does not enforce referential integrity or cascade delete. A master-detail relationship is a required relationship that links two objects together and enforces referential integrity and cascade delete. To convert a lookup relationship to a master-detail relationship, all child records must have a value in their lookup field that references an existing parent record. The Galaxy object has fewer than two existing master-detail relationships. This is another prerequisite for converting a lookup relationship to a master-detail relationship. An object can have up to two master-detail relationships with other objects and can act as both the parent and child in different relationships. To convert a lookup relationship to a master-detail relationship, the parent object must have fewer than two existing master-detail relationships with other objects. The Galaxy object is required to contain existing roll-up summary fields is not a valid consideration, as it is not related to converting a lookup relationship to a master-detail relationship.

最新問題: 69

各レコードが一意に処理されるようにするために、Universal Containers では、データを Excel にエクスポートするときに、商談レコードの 18 桁のレコード ID が必要です。

アプリビルダーはこの新しいフィールドを作成するためにどのような数式を使用する必要がありますか？

- A. ISNUMBER(Id)
- B. CASESAFEID(Id)
- C. TEXT(Id)

D. VALUE(Id)

Answer: B (メッセージを残す)

The app builder should use the CASESAFEID(Id) formula to create this new field. The CASESAFEID function returns the 18-digit case-insensitive version of the record ID, which is unique for each record in Salesforce. The 18-digit record ID is useful for exporting data to external systems that require case-sensitive IDs¹. Option A, C, and D are not formulas that can return the 18-digit record ID.

最新問題: 70

ユニバーサル 画面が小さいため、関連する連絡先の基準に基づいてアカウントの情報を表示するには、現在はページを下にスクロールする必要があります。

この要件を満たすために、アプリビルダーはどのソリューションを使用すればよいでしょうか？

- A. ユーザーの権限に基づいて表示するコンポーネントの可視性のフィルター タイプを設定します。カスタム権限を使用して動的な基準を定義します。
- B. ページレイアウトに関連レコードコンポーネントを追加する
- C. 連絡先フィールドを使用して、コンポーネントの表示を表示ベースまたは高度なフィルター タイプに設定し、動的な条件を定義します。
- D. ページ レイアウト上のタブの背後にコンポーネントを非表示にします。

Answer: C (メッセージを残す)

* C: Setting the component visibility based on an advanced filter type, using the contact field(s) to define dynamic criteria, allows displaying information relevant to specific account conditions without needing user interaction. References:

* Salesforce Help - Dynamic Forms

最新問題: 71

Ursa Major Solar には、天体カスタム オブジェクト用の Lightning レコード ページが 1 つありますが、アプリケーション ビルダーがモバイル アプリケーション ユーザーに制限したい Lightning コンポーネントがあります。

Lightning アプリケーションビルダーのどの機能を利用すべきでしょうか？

- A. チャッターフィード
- B. ハイライトパネル
- C. コンポーネントの可視性フィルター
- D. 関連リストのクイックリンク

Answer: C (メッセージを残す)

Component visibility filter is the feature on the Lightning app builder that should be utilized to restrict a Lightning component to mobile app users. According to the Salesforce documentation, "Use component visibility filters to show or hide components on a record page based on field values or user profile." Chatter feed, highlights panel, and related list

quick links are not features for controlling component visibility, but standard components that can be added to a record page.

最新問題: 72

ユニバーサルコンテナは、アカウントレコードページに各アカウントのリアルタイム株価を表示したいと考えています。

アプリビルダーはこのリクエストをどのように実装する必要がありますか？

- A. ページレイアウトに動的レポートを追加します
- B. Lightning Webコンポーネントを作成する
- C. appexchangeからソリューションをインストールします
- D. ユーザーAPIが呼び出す視覚的なフローを構築する

Answer: C ([メッセージを残す](#))

One of the easiest ways to display real-time stock price for each account is to install a solution from the AppExchange, such as Stock Price Lightning Component³. This component can be added to any record page using the Lightning App Builder.

最新問題: 73

アプリビルダーは、新しいアカウント詳細ページレイアウトをサンドボックスから本番環境にデプロイする必要があります。

アプリが正常にデプロイされ、期待どおりに視覚的に表示されるようにするには、アプリビルダーが変更セットに含める必要がある 3 つのコンポーネントはどれですか。

3つの回答を選択してください

- A. 詳細ページレイアウト
- B. カスタムフィールド
- C. カスタムアクション
- D. Lightning アプリケーションビルダー
- E. システム管理者プロファイル

Answer: A,B,C ([メッセージを残す](#))

To deploy a new account detail page layout from sandbox to production, an app builder should include three components in the change set:

* Detail page layout: The page layout defines the arrangement of fields, buttons, related lists, and other components on a record detail or edit page. It also controls which fields are required or read-only for users. Source

* Custom fields: Custom fields are fields that are created by users to store additional information on standard or custom objects. Custom fields can have different data types, such as text, number, date, picklist, etc. Source

* Custom actions: Custom actions are actions that are created by users to extend the functionality of standard or custom objects. Custom actions can be global or object-specific, and they can invoke different tools such as Lightning components, Visualforce pages, flows, etc. [Source]

最新問題: 74

アプリビルダーは、カスタム オブジェクトと 10 個のフィールドを作成したいと考えています。

オブジェクト、フィールド、リレーションシップを 1 か所ですばやく作成するには何を使用すればよいでしょうか？

- A. スキーマビルダー
- B. 開発者コンソール
- C. フィールド権限の管理
- D. Lightning オブジェクト クリエーター

Answer: A ([メッセージを残す](#))

To create a custom object along with multiple fields and relationships efficiently from a single interface, the Schema Builder is the ideal tool:

* A. Schema Builder. This graphical tool provides a drag-and-drop interface for creating and modifying objects and fields in Salesforce, allowing for a visual layout of database schema.

Steps to use Schema Builder:

- * Go to Setup # Schema Builder.
- * Drag the 'Object' element into the schema area to create a new custom object.
- * Define the object's properties (e.g., label, API name).
- * Drag field elements like Text, Number, or Lookup into the object to create fields.
- * Configure each field's properties according to your requirements.
- * Connect objects via lookup or master-detail relationships by dragging the relationship fields between them.
- * Save the layout to create all elements in Salesforce.

For more information, review Salesforce's Schema Builder documentation.

最新問題: 75

App Builderは、自動起動フローの新しいバージョンをアクティブな状態で本番環境にデプロイして、ユーザーが新しい機能をすぐに利用できるようにしたいと考えています。デプロイメントを計画するときに、App Builderは何を考慮すべきですか？

- A. フローのテストカバレッジを提供するApexテストがあることを確認します。
- B. フローへのアクセス権をユーザーに付与します。
- C. 展開後にフローを手動でアクティブ化
- D. フローを呼び出すプロセスビルダーをデプロイメントに含める

Answer: ([解答を表示する](#)**)**

The app builder should verify that there is an Apex test that provides test coverage for the Flow. An Apex test is a unit test that verifies the functionality and quality of Apex code.

Apex tests are required to deploy any change that contains Apex code or references Apex code, such as an auto launched flow³. The app builder should ensure that there is an Apex

test that covers at least 75% of the Flow logic before deploying it to production in an active state. Option B, C, and D are not things that the app builder should take into consideration when planning the deployment.

最新問題: 76

Universal Containers は、資産オブジェクトを使用して、顧客の場所に設置されている製品を追跡します。資産の詳細を取得するために、新しいオブジェクトである資産インベントリが作成されました。

Asset Inventory を Asset の関連リストとして表示するために、アプリビルダーはどのようなアプローチを取る必要がありますか？

- A. 資産のロールアップを作成します。資産ページレイアウトに資産インベントリ関連リストを追加します。
- B. Asset Inventory と Asset を関連付けるジャンクションオブジェクトを作成します。Asset Inventory 関連リストを Asset ページレイアウトに追加します。
- C. 資産在庫と資産の参照関係を作成します。資産在庫関連リストを資産ページレイアウトに追加します。
- D. 資産間の在庫にマスター詳細関係を作成し、資産ページレイアウトに資産在庫関連リストを追加します。

Answer: C ([メッセージを残す](#))

The best way to show Asset Inventory as a related list on Asset is to create a lookup relationship on Asset Inventory to Asset. This will allow one-to-many relationship between Asset and Asset Inventory, and display the related records on the Asset page layout.

有効な **Platform-App-Builder-JPN** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Platform-App-Builder-JPN 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Platform-App-Builder-JPN** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 問題集をゲットする人はこちら：

<https://www.goshiken.com/Salesforce/Platform-App-Builder-JPN-mondaishu.html>

(**26130%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w**特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 77

アプリビルダーがサンドボックスから本番環境に変更セットをデプロイしました。デプロイに長い遅延が発生しています。

遅延の原因は何でしょうか？

- A. プロファイルは変更セットに含まれます。
- B. 変更セットにフィールドタイプの変更が含まれています。
- C. 依存フィールドが変更セットに含まれます。

D. ロールは変更セットに含まれます。

Answer: B (メッセージを残す)

The app builder should know that a field type change is included in the change set and that it can cause a delay in the deployment. A field type change is a change that modifies the data type of an existing field, such as changing a text field to a number field. A field type change can affect many aspects of Salesforce functionality, such as validation rules, formulas, workflows, reports, dashboards, and more. Therefore, deploying a change set that contains a field type change can take longer than usual and require more testing and verification. Option A, C, and D are not changes that can cause a delay in the deployment.

最新問題: 78

Northern Trail Outfitters は、Salesforce 組織の毎日のバックアップを開始したいと考えています。

アプリビルダーはこのタスクにどのツールを推奨すべきでしょうか？

- A. レポートのエクスポート
- B. フルコピーサンドボックスを更新
- C. AppExchange パッケージ
- D. データエクスポートサービス

Answer: D (メッセージを残す)

* Data Export Service is the appropriate tool for initiating scheduled or immediate backups of Salesforce data. References:

* Salesforce Help - Data Export Service

最新問題: 79

Universal Containers (UC) では、すべてのユーザーが、各商談を「受注」としてマークする前に、契約が送信されるように指定する必要があります。UC は、商談がクローズされたときに契約が送信されなかった商談の数と比較して、契約が送信された商談の数をレポートできるようにしたいと考えています。

この要件を満たすために、アプリビルダーはどのフィールドタイプを構成する必要がありますか？

- A. テキスト
- B. テキストエリア
- C. ピクルス
- D. チェックボックス

Answer: D (メッセージを残す)

For tracking whether contracts have been sent for Opportunities:

* D. Checkbox. This field type allows users to clearly indicate (Yes/No) whether a contract has been sent.

This binary nature of checkboxes makes it simple to filter and report on Opportunities based on whether a contract was sent.

Steps to configure this field:

- * Navigate to Setup # Object Manager # Opportunity.
- * Click Fields & Relationships # New # Checkbox.
- * Define the field with a label (e.g., Contract Sent).
- * Set the default value to false (unchecked).
- * Add the field to the relevant page layouts.

This setup facilitates accurate reporting and ensures that opportunities cannot be marked as "Closed Won" without indicating whether a contract was sent.

For guidance on creating fields, see Salesforce's documentation on Custom Field Creation.

最新問題: 80

UVCのApp Builderは、ユーザーが標準ボタンを上書きして、アカウント関連リストに新しいレコードを作成できないようにしたいと考えています。

標準のボタンをオーバーライドする前に、App Builderで検討すべき2つはどれですか。

- A. 標準ボタンは、ルックアップダイアログ、リストビュー、および検索結果のレイアウトで変更できます
- B. Visualforceページで標準ボタンをオーバーライドできます
- C. オーバーライドに使用できない標準ボタンは、ページレイアウトで非表示にできます
- D. 標準ボタンを上書きし、詳細ページに再配置し、ラベルを変更できます

Answer: B,C (メッセージを残す)

Standard buttons can be overridden with a Visualforce page to provide custom functionality or user interface. For example, you can override the New button on an object to display a custom Visualforce page instead of the standard page layout³. Standard buttons that are not available for overrides can still be hidden on page layouts to prevent users from accessing them. For example, you can hide the Delete button on an object to prevent users from deleting records

最新問題: 81

ワークフロー ルールと承認プロセスでフィールドの更新を処理するときに無視される Salesforce 機能はどれですか。

- A. 複数の通貨
- B. フィールドレベルのセキュリティ
- C. 検証ルール
- D. レコードタイプの選択リスト値の割り当て
- E. 小数点以下の桁数と文字数の制限

Answer: (解答を表示する)

The three Salesforce functionalities that are ignored when processing field updates in workflow rules and approval processes are:

- * Field-Level Security: This means that the field update will occur regardless of the user's profile or permission set settings that determine whether they can see or edit the field¹.
- * Validation Rules: This means that the field update will bypass any validation rules that might otherwise prevent the record from being saved¹.
- * Decimal places and character limits: This means that the field update will round or truncate the value to fit the field's format, without throwing an error

最新問題: 82

Northern Trail Outfitters (NTO) は、トレイルと公園をそれぞれ追跡するために、Salesforce にカスタム オブジェクト Trail と Park を作成しました。NTO は、コードを記述せずに、公園レコードにある公園のトレイルの総数を追跡したいと考えています。

この要件を満たすために、アプリビルダーが実行する必要がある 2 つのアクションはどれですか？

2つの回答を選択してください

- A. 公園レコードの数式フィールドを使用して、トレイルの合計数を表示します。
- B. パーク レコードのロールアップ サマリー フィールドを使用して、トレイルの合計数を表示します。
- C. Park オブジェクトと Trail オブジェクト間のマスター詳細関係を使用します。
- D. Park オブジェクトと Trail オブジェクト間の参照関係を使用します。

Answer: ([解答を表示する](#))

To track the total number of trails associated with a park without writing code, the correct actions to take are:

- * Use a roll-up summary field on the Park record to show the total number of Trails (B). Roll-up summary fields calculate and display a value in a master record based on the values of fields in a detail record. They are used to count, sum, average, or get the minimum/maximum of values in related detail records.
 - * Use a master-detail relationship between the Park and Trail objects (C). Master-detail relationships are necessary for roll-up summary fields as they allow the master object to control certain behaviors of the detail object and summarize data from those detail records. A formula field (A) cannot dynamically count related records unless those records are linked via a master- detail relationship, and it cannot alone handle counts across related records without such a relationship. A lookup relationship (D) does not support roll-up summaries unless combined with additional tools like triggers or third-party apps, which involve coding or extra configuration outside standard object setup.
- For more details, refer to the Salesforce Help documentation on master-detail relationships and roll-up summary fields:

* Master-Detail Relationship: https://help.salesforce.com/articleView?id=relationships_considerations.htm&type=5

* Roll-Up Summary Fields: <https://help.salesforce.com/articleView?>

id=fields_about_roll_up_summary_fields.htm&type=5

最新問題: 83

本番組織には、機密情報を含むカスタムオブジェクトが含まれています。データレコードを含め、すべての機密オブジェクトを除外し、機密オブジェクトを毎週更新でき、週ごとに更新できるサンドボックスが必要です。

これらの要件を満たすために、App Builderはどのような手順を踏む必要がありますか？

- A. フルサンドボックスを作成し、サンドボックステンプレートを使用します
- B. Developer Pro Sandboxを作成し、選択したオブジェクトデータを毎週ダウンロードするようにデータローダーをスケジュールします。
- C. 部分コピーサンドボックスを作成し、サンドボックステンプレートを使用します。
- D. 開発者サンドボックスを作成し、選択したオブジェクトデータを毎週ダウンロードするようにデータローダーをスケジュールします。

Answer: C ([メッセージを残す](#))

The steps that the app builder should take to meet these requirements are creating a Partial Copy Sandbox and using a sandbox template. A Partial Copy Sandbox can include data records, exclude confidential objects, and be refreshed weekly. A sandbox template can specify which objects and data are copied from the production org to the sandbox org. Option A is incorrect because creating a Full Sandbox and using a sandbox template is not necessary for this requirement, as Full Sandboxes copy all data and metadata from the production org and can only be refreshed every 29 days. Option B is incorrect because creating a Developer Pro Sandbox and scheduling Data Loader to download selected object data weekly is not feasible for this requirement, as Developer Pro Sandboxes do not include data records by default and Data Loader cannot be scheduled to run weekly. Option D is incorrect because creating a Developer Sandbox and scheduling Data Loader to download selected object data weekly is not feasible for this requirement, as Developer Sandboxes do not include data records by default and Data Loader cannot be scheduled to run weekly.

最新問題: 84

アプリケーションビルダーは Lightning レコードページを作成し、ページレイアウトにモバイルと Lightning のアクションを追加しました。

アクションを表示するためにレイアウトに含めることができる 2 つのコンポーネントは何ですか？

2つの回答を選択してください

- A. ハイライトパネル
- B. チャッター
- C. アクティビティ
- D. パス

Answer: A,D ([メッセージを残す](#))

The two components that could be included on the layout to display the actions are the Highlights panel and the Path. The Highlights panel is a component that shows key information and actions for a record. It can display up to 10 actions from the Mobile & Lightning Actions section of the page layout. The Path is a component that shows the stages of a process, such as a sales process or a service process. It can display up to 5 actions from the Mobile & Lightning Actions section of the page layout. The Chatter and Activities components do not display actions from the Mobile & Lightning Actions section of the page layout. They display other types of actions, such as posting, commenting, liking, logging a call, creating a task, or sending an email.

最新問題: 85

DreamHouse Realty (DHR) は最近、まだ Salesforce Classic を使用している Cloud Kicks (CK) を買収しました。DHR は CK Salesforce 組織を維持していますが、この組織を Lightning Experience に移行する予定です。

アプリビルダーは、このプロジェクトと全体的な導入に役立つ事前構築済みリソースをどこで見つければよいでしょうか？

- A. インポートウィザード
- B. ライトニングオブジェクトクリエーター
- C. AppExchange
- D. フロービルダー

Answer: C ([メッセージを残す](#))

AppExchange is a marketplace where app builders can find prebuilt resources to help with migration and adoption projects. AppExchange offers apps, components, solutions, and consulting services that can assist with moving from Classic to Lightning Experience. Import Wizard, Lightning Object Creator, and Flow Builder are not sources of prebuilt resources, but tools for data import, object creation, and automation respectively.

最新問題: 86

Universal Containersは、特定の権限セットを新しいユーザーに自動的に割り当てたいと考えています。この要件はどのように満たすことができますか？ 2つの答えを選択してください

- A. ユーザーオブジェクトに承認プロセスを作成して、権限セットを割り当てます
- B. ユーザーオブジェクトにフローを作成して、権限セットを割り当てます。
- C. ユーザーオブジェクトにライトニングプロセスを作成して、フローを起動します。
- D. ユーザーオブジェクトにワークフロールールを作成して、権限セットを割り当てます。

Answer: ([解答を表示する](#))

A flow or a process can be used to assign a permission set to new users. A flow can be triggered by a record change or an invocable action, while a process can launch a flow as an immediate or scheduled action

最新問題: 87

Universal Containers は、営業担当者がリードの所有権を受け入れることができるリード資格キューでリードを管理します。キャンペーン メンバーには営業担当者が必要です。アプリビルダーはどのような検証ルールを設定する必要がありますか？

- A. AND(ISBLANK(リード.オーナー.ID))
- B. NOT(ISNEW() && ISBLANK(Lead.Owner:Queue.Id))
- C. AND(ISNEW(), ISBLANK(Lead.Owner:User.Id))
- D. NOT(ISBLANK(リード.オーナー:キュー.ID))

Answer: C ([メッセージを残す](#))

The validation rule should be AND(ISNEW(), ISBLANK(Lead.Owner:User.Id)). This rule will prevent saving a new lead record if the owner is not a user. This will ensure that campaign members have a sales owner. Option A is incorrect because it will prevent saving any lead record if the owner is blank, which is not the requirement. Option B is incorrect because it will prevent saving an existing lead record if the owner is a queue, which is not the requirement. Option D is incorrect because it will prevent saving any lead record if the owner is a queue, which is not the requirement.

最新問題: 88

Cloud Kicks は、取引先のすべての成立商談の合計金額を把握し、それをレコードに表示したいと考えています。アプリビルダーはロールアップ サマリー フィールドでどのようなタイプのサマリーを使用する必要がありますか？

- A. カウント
- B. Q マックス
- C. 合計
- D. 最小

Answer: C ([メッセージを残す](#))

The app builder should use Sum as the type of summary in the roll-up summary field. A Sum type of summary allows the app builder to calculate the total value of a numeric field from the child records related to a parent record by a master-detail relationship. The app builder can create a roll-up summary field on the Account object that sums the Amount field from the won Opportunities related to each Account. Count is not a valid type of summary, as it does not calculate the total value of a numeric field. A Count type of summary allows the app builder to count the number of child records related to a parent record by a master-detail relationship. Max is not a valid type of summary, as it does not calculate the total value of a numeric field. A Max type of summary allows the app builder to display the largest value of a numeric or date field from the child records related to a parent record by a master-detail relationship. Min is not a valid type of summary, as it does not calculate the total value of a numeric field. A Min type of summary allows the app

builder to display the smallest value of a numeric or date field from the child records related to a parent record by a master-detail relationship.

最新問題: 89

Universal Containersでは、サービス担当副社長が、ケースの優先度に基づいて、各ケースの視覚的なインジケータフラグをリクエストしています。優先度の高いケースには赤のフラグ、中優先度のケースには黄色のフラグ、低優先度のケースには緑のフラグを付ける必要があります。この要件を達成する数式はどれですか？ 2つの答えを選択してください

- A. CASE(Priority, "Low", "img/samples/flag_green.gif", "Medium", "img/samples/flag_yellow.gif", "High", "img/samples/flag_red.gif", "/s.gif")
- B. IMAGE(IF(ISPICKVAL(Priority, "Low"), "img/samples/flag_green.gif", IF(ISPICKVAL(Priority, "Medium"), "img/samples/flag_yellow.gif", IF(ISPICKVAL(Priority, "High"), "img/samples/flag_red.gif"))), "Priority Flag")
- C. IF(ISPICKVAL(Priority, "Low"), "img/samples/flag_green.gif", IF(ISPICKVAL(Priority, "Medium"), "img/samples/flag_yellow.gif", IF(ISPICKVAL(Priority, "High"), "img/samples/flag_red.gif", "/s.gif")))
- D. IMAGE(CASE(Priority, "Low", "img/samples/flag_green.gif", "Medium", "img/samples/flag_yellow.gif", "High", "img/samples/flag_red.gif", "Priority Flag"))

Answer: A,D ([メッセージを残す](#))

The formula for creating a visual indicator flag on each case based on the case priority should use the IMAGE and CASE functions. The IMAGE function returns an image for a given URL, and the CASE function evaluates an expression and returns a value based on that expression. Option A and D use these functions correctly, while option B and C do not.

最新問題: 90

管理されていないパッケージを作成する 2 つの理由は何ですか？ 2 つの回答を選択してください

- A. AppExchange でオープンソース プロジェクトを配布します。
- B. AppExchange で販売するアプリケーションを公開する
- C. 開発者エディション環境からのデプロイ
- D. アップグレード可能なコンポーネントを別の Salesforce 組織に配布する

Answer: ([解答を表示する](#))

The two reasons to create an unmanaged package are to distribute open-source projects on the AppExchange and to deploy from a Developer Edition environment. An unmanaged package is a collection of components that can be installed in any Salesforce org but cannot be upgraded or controlled by the developer. An unmanaged package can be used

to share open-source projects or to deploy components from a Developer Edition environment to another org.

最新問題: 91

Ursa Major Solar では、Planet オブジェクトに Planet Details という新しいフィールドが必要であり、ユーザーはそこに画像やリンクを含む詳細な説明を記述できます。この要件を満たすために、アプリビルダーはどのフィールドタイプを利用する必要がありますか？

- A. 長いテキストエリア
- B. リッチテキストエリア
- C. 複数選択リスト
- D. URL

Answer: B (メッセージを残す)

Ursa Major Solar requires a new field called Planet Details on the Planet object, where users can write detailed descriptions that can include pictures and links. The Rich Text Area field type is the best fit for this requirement.

* Option B (Rich Text Area): A Rich Text Area field allows users to enter text with formatting options such as bold, italics, bullets, and numbering. Additionally, it supports inserting images and hyperlinks
, which matches the requirement of including pictures and links in the description.

有効な **Platform-App-Builder-JPN** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Platform-App-Builder-JPN 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Platform-App-Builder-JPN** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 問題集をゲットする人はこちら：

<https://www.goshiken.com/Salesforce/Platform-App-Builder-JPN-mondaishu.html>

(26130%OFF問題集溶と正解付きで 30%w 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 92

Ursa Major Solar のアプリ ビルダーは、Salesforce の次のメジャー バージョンにアップグレードされたサンドボックスで新しいカスタム アプリの開発に取り組んでいますが、実稼働インスタンスはまだ現在の Salesforce バージョンのままです。開発は完了しており、変更セットを展開する準備が整いました。

アプリビルダーは展開を計画する際に何を考慮すべきでしょうか？

- A. 次のバージョンでのみ利用可能な機能がある場合は該当しません。
- B. 変更セット コンポーネントは、運用環境で次のバージョンにアップグレードされます。
- C. 変更セットは、本番環境がアップグレードされると自動的にデプロイされます。

D. バージョンが異なるため、デプロイできません。

Answer: A (メッセージを残す)

It will fail if there is a feature only available in the next version. According to the Salesforce documentation,

"If your sandbox is on a newer version than your production org, you can't deploy any components that are new in the sandbox version." The change set components will not be upgraded to the next version in production, the change set will not be automatically deployed when production is upgraded, and the deployment is possible if there are no new features involved.

最新問題: 93

Cloud Kicks で最近更新された部分的なサンドボックスには、カスタム オブジェクト Shipping にデータがありません。実稼働環境では、オブジェクトに 200 万行のデータがあります。

データが欠落している理由は何でしょうか？

- A. サンドボックスの更新が早すぎました。
- B. サンドボックス テンプレートで選択されたオブジェクト。
- C. 部分サンドボックスの容量がいっぱいです。
- D. サンドボックスはまだデータを入力中です。

Answer: B (メッセージを残す)

The selected objects in the sandbox template. This is correct because a partial sandbox only copies a subset of data from production, and the data to be copied is determined by the sandbox template. If the Shipping object was not selected in the template, then its data would not be copied to the sandbox

最新問題: 94

アプリケーションビルダーが組織内で利用可能なカスタム Lightning コンポーネントのリストを確認できる 2 つの場所はどこですか？

2つの回答を選択してください

- A. セットアップ内の Visualforce コンポーネント
- B. Lightning コンポーネント ジェネレーター
- C. Lightning アプリケーションビルダー
- D. セットアップの Lightning コンポーネント

Answer: C,D (メッセージを残す)

An app builder can go to two places to see a list of available custom Lightning components in their org:

* Lightning App Builder: This is a tool that allows an app builder to create and customize Lightning pages using drag-and-drop components. The app builder can see the list of custom Lightning components in the Custom section of the Lightning Components pane1.

* Lightning Components in Setup: This is a setup menu that allows an app builder to view, create, edit, and delete custom Lightning components in their org. The app builder can see the list of custom Lightning components in the Lightning Components section of the Setup menu2. Option A and B are not places where an app builder can see a list of custom Lightning components.

最新問題: 95

アプリビルダーは、運用環境に完全に一致するフルコピーサンドボックスに管理されていないパッケージをインストールし、運用環境にインストールする準備が整いました。アプリビルダーが運用環境にパッケージをインストールしようとする、失敗します。

パッケージのインストールに失敗した理由は何ですか？

- A. ライセンスの種類が正しくありません
- B. パッケージの機能に互換性がありません
- C. オブジェクトの制限を超えました
- D. Apex ユニットテストの失敗

Answer: D (メッセージを残す)

Apex unit test failures can cause a package installation to fail. According to the Salesforce documentation, "If your package contains Apex code, all tests must complete successfully for your package to install." Incorrect license types, package features not compatible, and object limits exceeded are not valid reasons for a package installation failure.

最新問題: 96

Ursa Major Solar は、親オブジェクト Galaxy の Type フィールドを子 recordStar に表示したいと考えています。アプリビルダーは、「選択リストの値は特定の機能でのみサポートされています」というエラーを受け取ります。

アプリビルダーは、望ましい結果を得るためにどのような方法を使用すればよいでしょうか？

- A. ISPICKVAL(Galaxy__r.Type__c)
- B. VALUE(Galaxy_r.Type__c)
- C. TEXT(Galaxy_r.Type_c)
- D. FIND(Galaxy__r.Type__c)

Answer: C (メッセージを残す)

TEXT() is a formula function that converts a picklist value to text. This can be used to display the Type field from the parent object Galaxy on the child record Star. ISPICKVAL() is used to check if a picklist value is equal to a specified value. VALUE() is used to convert text that represents a number to a number. FIND() is used to locate one text string within another text string.

最新問題: 97

Ursa Major Solar の営業チームは、導入以来、モバイルでのデータ入力に苦労してきました。チームは、必要なデータのみを入力するためにすべてのフィールドをスクロールすることを嫌っていました。

アプリビルダーは、デスクトップ ユーザーへの影響を最小限に抑えながら、この問題を解決するにはどうすればよいでしょうか？

- A. フォーム ファクターを使用してデバイス別にコンポーネントをフィルターします。
- B. フィールドを並べ替えて、営業担当者が現場にいるときにわかりやすいようにします。
- C. トレーニング ドキュメントを、より優れたスクリーンショットで更新します。
- D. Lightning レコード ページの割り当てで電話ラジオ ボタンの選択を解除します。

Answer: A ([メッセージを残す](#))

The best way to solve this problem is to filter components by device using Form Factor. Form Factor is an attribute that can be applied to components on a Lightning record page to control their visibility based on the device type, such as desktop, phone, or tablet. By using Form Factor, the app builder can hide some components that are not relevant for mobile users, such as charts or reports, and show only the components that are necessary for data entry, such as fields or actions. This way, the mobile users do not have to scroll through all the components and can enter data more easily. Reordering the fields may not solve the problem completely, as there may still be too many components on the page for mobile users. Updating the training documentation may not help either, as it does not address the root cause of the problem, which is the layout of the page. Deselecting the phone radio button on the Lightning record page assignment may not be desirable, as it will prevent mobile users from accessing the record page at all, which may affect their productivity and functionality.

最新問題: 98

Cloud KicksのCFOは、100ドル以上の割引がある大規模なショー小売取引にはすべて承認を与える必要がある。

取引が成立するまでに 30% かかります。

この要件を処理するにはどのような機能が使用されますか？

- A. 承認プロセス
- B. メールアラート
- C. フィールドの更新
- D. ワークフロールール

Answer: ([解答を表示する](#))

Approval Process is the feature that would be used to handle the requirement of signing off on major show retail deals with more than 30% discount. According to the Salesforce documentation, "An approval process automates how Salesforce records are approved in your org." Email Alert, Field Update, and Workflow Rule are actions that can be triggered by an approval process, but they are not features for handling approvals.

最新問題: 99

DreamHouse Realty (DR) は、ケース管理の改善を求めています。プロセスコンプライアンスを強制して、ケースを以前のケースステータスに戻せないようにし、特定のケース基準が満たされたときに特定のフィールドが必須となるようにしたいと考えています。これらの要件を満たすために、アプリビルダーはどのソリューションを実装する必要がありますか？

- A. ヘルプ テキストを使用して検証ルールを構成します。
- B. 依存する選択リスト フィールドを作成し、必要に応じて設定します。
- C. 承認プロセスを使用して、フィールドの条件が満たされているかどうかを確認します。
- D. ページレイアウトでフィールドを必須にします。

Answer: ([解答を表示する](#))

To ensure process compliance where cases cannot revert to an earlier status and certain fields are required based on specific case criteria, the recommended solution is:

* Configure validation rules with help text (A). Validation rules enforce data integrity and business processes by preventing users from saving records if certain conditions are not met. For instance, a validation rule can prevent the status of a case from being changed back to an earlier status and can conditionally require fields based on other field values on the case.

Dependent picklists (B) ensure field values depend on another field's value but do not enforce the inability to revert status. Approval processes (C) are used for step-by-step record approval and are not designed to prevent status reversion or conditionally require fields. Making fields required on the page layout (D) ensures they are always required when accessing the record through that layout but does not enforce conditional requirements based on other criteria.

Reference for creating validation rules in Salesforce:

* Validation Rules: https://help.salesforce.com/articleView?id=sf.validation_rules.htm&type=5

最新問題: 100

直接設定できるのはどの機会標準フィールドですか？選択3

- A. 予測カテゴリ
- B. ステージ
- C. リードソース
- D. タイプ

Answer: B,C,D ([メッセージを残す](#))

The opportunity standard fields that are available to be configured directly are Stage, Lead Source, and Type.

These fields can be modified by editing their picklist values, adding or removing values, or changing their default values. Option A is incorrect because Forecast Category is not a

standard field on the opportunity object, but rather a system field that is automatically derived from the Stage field.

最新問題: 101

アプリ ビルダーは、既存のアプリをどこで編集して、ユーティリティ バーにコンポーネントを追加できますか？

- A. アプリメニュー
- B. Lightning アプリケーションビルダー
- C. アプリ マネージャー
- D. Lightning レコード ページ

Answer: ([解答を表示する](#))

To add components to the utility bar of an existing app:

* C. App Manager. This is where Salesforce apps are configured, including the utility bar which can house components like a chat tool, recent items list, or custom Lightning components.

Steps to edit an app's utility bar:

- * Navigate to Setup # App Manager.
- * Locate the desired app and click on the dropdown next to it # select Edit.
- * In the App Builder, navigate to the Utility Items tab.
- * Click 'Add' to include new components to the utility bar.
- * Configure the properties of the utility item as needed.
- * Save the app configuration.

For step-by-step instructions on modifying apps, see Salesforce's guide on Managing Apps in Lightning Experience.

最新問題: 102

Cloud Kicks (CK) の営業担当者は、成約前に注文の確認が必要なときに承認申請を忘れてしまいます。CK は、商談をセキユア コミットメント ステージに自動的に送信して、手動による送信を排除したいと考えています。

どの 3 つの機能がビジネス要件を満たすでしょうか？

3つの回答を選択してください

- A. ワークフロー
- B. プロセスビルダー
- C. アペックス
- D. チャッターアクション
- E. フロー

Answer: ([解答を表示する](#))

The app builder should use three features to meet the business requirements:

* Process Builder: This is a type of automation tool that can execute actions based on certain criteria. In this case, the process builder can have a criteria that evaluates if an

opportunity is in the Secure Commitment Stage, and then execute an action that submits it for approval.

* Apex: This is a programming language that allows developers to execute complex logic on the Salesforce platform. Apex can be used to create triggers that run before or after certain events, such as insert, update, delete, or undelete of records. In this case, Apex can be used to create a trigger that runs before an opportunity is updated and submits it for approval if it is in the Secure Commitment Stage.

* Flow: This is another type of automation tool that can guide users through a series of screens and perform actions based on user input. Flow can also be triggered by certain events, such as when a record is created or updated. In this case, Flow can be used to create a record-triggered flow that runs after an opportunity is updated and submits it for approval if it is in the Secure Commitment Stage.

Option A and D are not features that can meet the business requirements.

最新問題: 103

Universal Containers は、候補者プロセス中に面接官が生成した情報を取得するために、レビューと呼ばれるカスタム オブジェクトを使用します。レビュー レコードは、関連するカスタム候補者レコードにアクセスできるすべてのユーザーに表示されます。人事担当副社長は、レビューのコメント フィールドを人事部門以外のユーザーには非公開にしたいと考えています。アプリ ビルダーはこの要件をどのように満たすべきでしょうか。

- A. フィールドを含むページ レイアウトを作成し、フィールド レベルのセキュリティを使用して、他のすべてのユーザーに対してフィールドを非表示にします。
- B. ロールに「MR」を持つユーザーとフィールドを共有するための Apex 共有ルールを作成します。
- C. 役割と部下を持つ HR 担当 VP とフィールドを共有する共有ルールを作成します。
- D. HR ユーザー用のフィールドを含むページ レイアウトと、他のすべてのユーザー用のフィールドを含まない別のページ レイアウトを作成します。

Answer: A ([メッセージを残す](#))

Create a page layout with the field and use field-level security to hide the field from all other users is how the app builder should meet the requirement of making the comment field on Review private to anyone outside of HR department. Field-level security can control which profiles can view or edit a field on a record. Create an Apex sharing rule, create a sharing rule to share the field with VP of HR with Role and Subordinates, and create a page layout with the field for HR users and another page layout without the field for all other users are not valid or feasible solutions for this requirement.

最新問題: 104

アプリ ビルダーは、モバイル アプリの最後のナビゲーション メニュー項目としてグループを表示することを望んでいます。ただし、アプリ ビルダーはドロップダウン メニューの項目の 1 つとしてグループを選択できません。

何が原因でしょうか？

- A. グループは、ナビゲーション メニューの最近のセクションで利用できます。
- B. グループはスマート検索項目に含まれていますが、ナビゲーション メニューでは使用できません。
- C. ナビゲーション メニューの選択されたリストではグループは使用できません。
- D. グループは、ナビゲーション メニューの Chatter セクションで利用できます。

Answer: D ([メッセージを残す](#))

Groups is available in the Chatter section of the navigation menu, not in the selected list for the navigation menu. According to the Salesforce documentation, "Groups appear in Chatter, not in Navigation Menu." Groups is not available in the recent section of the navigation menu, nor is it included in the Smart Search items but unavailable on the navigation menu. Groups is unavailable in the selected list for the navigation menu.

最新問題: 105

アプリビルダーは、特定のフィールドの集計計算をさまざまなオブジェクトに反映することで、ユーザーエクスペリエンスを合理化したいと考えています。これを達成するために、積み上げ集計フィールドでどのフィールドタイプを使用できますか？

3つの答えを選んでください

- A. 通貨
- B. パーセント
- C. 日付
- D. チェックボックス
- E. 時間

Answer: ([解答を表示する](#))

Roll-up summary fields can only be created on master-detail relationships, and they can only calculate numeric fields, such as currency, percent, and number. Date and time fields are not supported for roll-up summary fields. Checkbox fields can be used in roll-up summary filters, but not in the field to aggregate

最新問題: 106

Universal Containers は、商談オブジェクトに「新しいタスク」カスタム アクションを作成しました。このアクションは、モバイルと Lightning のアクション セクションのすべてのページ レイアウトに追加されました。

アクションを表示するために、アプリケーションビルダーはどの Lightning コンポーネントをレイアウトに追加する必要がありますか？

- A. 関連レコード
- B. 関連リスト
- C. ハイライトパネル
- D. アクティビティ

Answer: C ([メッセージを残す](#))

The best Lightning component to add to the layout to display the 'New Task' custom action is Highlights panel. This component shows key information and actions for a record, such as its name, owner, and custom actions. Related record, related lists, and activities are not Lightning components that display custom actions.

See [this article] for more information on Highlights panel.

有効な **Platform-App-Builder-JPN** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Platform-App-Builder-JPN 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Platform-App-Builder-JPN** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 問題集をゲットする人はこちら：

<https://www.goshiken.com/Salesforce/Platform-App-Builder-JPN-mondaishu.html>

(261**30%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w**特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 107

ユーザーがフローにアクセスできるようにするために使用できる 2 つの機能はどれですか？

2つの回答を選択してください

- A. クイックアクション
- B. 承認プロセス
- C. フローランチャー
- D. アペックス

Answer: A,C (メッセージを残す)

To allow users access to Flows, Salesforce offers multiple integration points:

* A. Quick Action: Flows can be initiated from record pages, the app utility bar, or global actions using Quick Actions. This allows users to execute flows relevant to specific records or global processes.

* C. Flow Launcher: A component available in Lightning App Builder that enables users to start flows directly from a Lightning page.

Steps to set up these features:

* For Quick Actions, navigate to Setup # Object Manager # select object # Buttons, Links, and Actions # New Action # Action Type (Flow).

* For Flow Launcher, navigate to Lightning App Builder # select the page # drag the Flow component to the desired section of the page # configure it to launch the specific flow.

For more information on integrating Flows, check the Salesforce documentation on Flow Distribution.

最新問題: 108

Universal Containers (UC) には、カスタム請求書オブジェクトとカスタム請求書明細項目オブジェクトがあります。請求書明細項目オブジェクトには、請求書との参照関係があります。UC は参照関係をマスター詳細関係に変換したいのですが、できません。この関係の変換を妨げている 2 つの理由は何でしょうか？

2つの回答を選択してください

- A. カスタム オブジェクトは、マスター/詳細関係の詳細側に配置できません。
- B. 請求書明細項目にはすでに 2 つのマスター詳細関係が存在します。
- C. 請求書参照フィールドに値が入力されていない請求書明細レコードが存在します。
- D. 請求書オブジェクトにはロールアップ集計フィールドがあります。

Answer: B,C (メッセージを残す)

The two reasons that could be preventing this relationship conversion are that there are already two master- detail relationships on the Invoice Line Item and that Invoice Line Item records exist without having the Invoice lookup field populated. A custom object can have up to two master-detail relationships, so adding another one would exceed the limit. Also, a master-detail relationship requires that the detail records have a value in the master lookup field, so any records with a blank Invoice lookup field would prevent the conversion.

最新問題: 109

Universal ContainersのCRMマネージャーは、データの衛生状態を向上させるために、カスタムテキストフィールドを選択リストに変換することを要求しています。フィールドタイプを変更する前に、何を考慮する必要がありますか？ 2つの答えを選択してください

- A. フィールドを参照する既存のリストビューは削除される場合があります。
- B. Visualforceページでフィールド参照が削除されます
- C. テキストフィールドを変換する前に、すべてのデータをバックアップする必要があります。
- D. フィールドタイプを変更すると、既存のフィールド履歴が削除されます。

Answer: C,D (メッセージを残す)

All data should be backed up before converting a text field to a picklist, as some data may be lost or truncated during the conversion. Changing a field type will remove existing field history, as the history tracking values are not converted

最新問題: 110

営業マネージャーは、営業担当者が連絡先を Salesforce に追加するのではなく、携帯電話に直接入力し続けていることに気づきました。

データが Salesforce に確実に取り込まれるようにするには、アプリビルダーは何を推奨すべきでしょうか？

- A. 連絡先が作成されるたびにアプリ内通知を有効にします。
- B. Salesforce がモバイル デバイスの連絡先リストから連絡先をインポートできるようにします。

C. Salesforce for Android および Salesforce for iOS でオフラインでの作成、編集、削除を有効にします。

D. ユーザーが連絡先を複数のアカウントに関連付けることを許可します。

Answer: C ([メッセージを残す](#))

To ensure sales reps input contacts into Salesforce rather than their personal devices:

* C. Enable offline create, edit, and delete in Salesforce for Android and iOS. This feature allows sales reps to enter contact information directly into the Salesforce Mobile App even when they are offline, which syncs back to Salesforce once connectivity is restored.

Steps to enable offline capabilities:

* Navigate to Setup # Mobile Administration # Salesforce Mobile App # Offline Settings.

* Configure offline settings to allow for creating, editing, and deleting records.

* Ensure that the Contact object is available for offline access.

This functionality encourages reps to use Salesforce directly by mitigating connectivity constraints.

For implementation details, refer to Salesforce Mobile App Offline.

最新問題: 111

Universal Containers のアプリビルダーは、カスタム オブジェクト レコード ページに Chatter フィードを追加するように依頼されました。

アプリビルダーはどのアプローチを使用すべきでしょうか？

A. 標準の Chatter フィード コンポーネントを追加します。

B. 標準の関連リストコンポーネントを追加する

C. カスタム Chatter フィードコンポーネントを追加する

D. AppExchange から Chatter フィード コンポーネントを追加します。

Answer: ([解答を表示する](#))

Add the standard Chatter feed component is how an app builder can add the Chatter feed to a custom object record page. According to the Salesforce documentation, "The Chatter Feed component displays updates about records in your org." Add the standard related list component, add a custom Chatter feed component, and add the Chatter feed component from the AppExchange are not valid or necessary options.

最新問題: 112

Universal Container の営業担当者は、商談がクローズされるまで商談のフィールドを変更できます。

営業オペレーション チームは、商談がクローズされた後、クローズ後のフォローアップ 日」および クローズ後のフォローアップ コメント」フィールドを変更する権限を持ちます。商談がクローズされた後、残りのフィールドは読み取り専用になります。

これらの要件はどのように満たすべきでしょうか？

A. フィールド セットを持つレコード タイプを使用し、フィールド レベルのセキュリティを使用してフィールドの編集を制限します。

- B.** ページ レイアウトでフィールド レベルのセキュリティを使用して、フィールドの編集を制限します。
- C.** レコードタイプのページレイアウトでフィールドレベルのセキュリティを使用して、フィールドの編集を制限します。
- D.** フィールド レベルのセキュリティを使用して、Sales プロファイルでフィールドを読み取り専用としてマークします。

Answer: ([解答を表示する](#))

To manage field editability based on the opportunity status:

C . Use field-level security on page layouts with record types to restrict editing fields. This combination allows for different layouts and editable fields based on the status of the record (e.g., closed or open).

Steps to implement:

Create or adjust record types for open and closed opportunities.

For each record type, create a specific page layout.

On the page layout for closed opportunities, set the majority of fields to read-only using field-level security, except for the 'Post-Close Follow-up Date' and 'Post-Close Follow-up Comments' fields.

Assign the appropriate page layouts to the respective record types.

Update profiles or permission sets to use these record types and page layouts accordingly.

This setup ensures that sales reps can modify fields only when the opportunity is open, and the sales operations team can edit specific fields after closure.

For more information on using record types and page layouts, check Salesforce's documentation on Record Types.

最新問題: 113

Universal Containers は、Salesforce の Opportunity データを財務データベースのレコードと照合したいと考えています。

Salesforce の商談レコードと財務データベースのレコード間の間接参照関係を Salesforce で設定するには何が必要ですか？

- A.** Salesforce レコード ID
- B.** テキスト(ID)
- C.** 外部ID
- D.** CASESAFE(Id)

Answer: C ([メッセージを残す](#))

An indirect lookup relationship is a custom relationship between two objects that are linked by an external ID field. The external ID field must be a custom field on the parent object that has the "External ID" attribute enabled. The child object must be a standard or custom object that is on the detail side of a master-detail or lookup relationship.

最新問題: 114

Cloud Kicks には 5 年間の販売データがあり、顧客が初めて購入した時期を追跡したいと考えています。

アプリビルダーは、要件を満たすためにロールアップ サマリーをどのように使用すればよいでしょうか？

- A. 商談完了日」に タイプ MIN」を使用し、IsWon = TRUE」のフィルターを使用して、初回注文日」という新しいロールアップ サマリー フィールドを作成します。
- B. First Order Date」という新しい日付フィールドを作成し、日付を設定する新しいワークフローを作成し、IsWon = TRUE のフィルターを使用して値をロールアップします。
- C. 商談クローズ日」に Type SUM」を使用して、First Order Date」という新しいロールアップ サマリー フィールドを作成します。
- D. First Order Date」という新しい日付フィールドを作成し、次に、Type MIN を使用してフィールドを更新するロールアップ サマリーを作成します。

Answer: A (メッセージを残す)

The app builder should create a new roll-up summary field called First Order Date, using Type MIN on the Opportunity Close Date with a filter where IsWon = TRUE. A roll-up summary field is a type of field that calculates values from related records and displays them on the parent record. In this case, the app builder can create a roll-up summary field on the Account object that calculates the minimum (earliest) value of the Opportunity Close Date field from the related opportunities where IsWon = TRUE. This will show when customers made their first purchase. Option B, C, and D are not correct ways to use a roll-up summary field to meet the requirement.

最新問題: 115

アプリビルダーは、ルックアップ経由で接続された子レコードが削除されたときに、親レコードのフィールドを更新したいと考えています。

アプリビルダーはどのような自動化を使用する必要がありますか？

- A. 画面フロー
- B. プロセスビルダー
- C. Apexコード
- D. ワークフロールール

Answer: C (メッセージを残す)

The app builder should use Apex code to update a field on the parent record when a child record connected via lookup is deleted. Apex code is a programming language that allows developers to execute complex logic on the Salesforce platform. Apex code can be triggered by certain events, such as insert, update, delete, or undelete of records. In this case, the app builder can write an Apex trigger that runs after a child record is deleted and updates a field on the parent record accordingly. Option A, B, and D are not automation tools that can perform this task.

最新問題: 116

Universal Containers では、すべての従業員が「レビュー」というカスタム オブジェクトを使用してリーダーシップのレビューを送信できます。これらのレビューは、HR 部門とレコードを送信した従業員にのみ表示されます。

レビューへのアクセスを適切に制御するために、アプリビルダーが実行する必要がある 3 つの手順はどれですか？

3つの回答を選択してください

- A. 階層を使用したアクセスの許可を無効にします。
- B. レビュー オブジェクトにマスター詳細 (ユーザー) フィールドを追加します。
- C. HR 部門向けに基準に基づく共有ルールを作成します。
- D. 人事部門以外のユーザー プロファイルからレビューの読み取り権限を削除します。
- E. 組織全体のデフォルトをプライベートに設定します。

Answer: ([解答を表示する](#))

To control access to the Review custom object such that only the HR department and the submitting employee can see the reviews, the following steps should be taken:

* A. Disable Grant Access Using Hierarchies: By default, Salesforce allows users higher in the role hierarchy to access records owned by users lower in the hierarchy. Since reviews should only be visible to HR and the submitting employee, you need to disable Grant Access Using Hierarchies on the Review object to prevent anyone else in the hierarchy from automatically gaining access to these records.

最新問題: 117

DreamHouse Realty では、商談が適格段階に入る前に、Expected_Close_Date_c フィールドが入力されていることを確認したいと考えています。

アプリビルダーはこの要求をどのように解決すべきでしょうか？

- A. レコードタイプ
- B. 検証ルール
- C. アクティビティ履歴
- D. ページレイアウト

Answer: B ([メッセージを残す](#))

A validation rule is a formula that evaluates the data in one or more fields and returns a value of "True" or

"False". Validation rules verify that the data a user enters in a record meets the standards you specify before the user can save the record. In this case, a validation rule can be used to check if the Expected_Close_Date_c field is populated before the Opportunity stage is set to qualified

最新問題: 118

Universal Containers の営業担当者は、案件ごとに複数の見積を作成します。

拒否された見積を削除するために、アプリビルダーはどの自動化ツールを推奨すべきでしょうか？

- A. 承認プロセス
- B. 検証ルール
- C. ワークフロールール
- D. フロー

Answer: D (メッセージを残す)

A flow is a powerful automation tool that can perform complex logic and data manipulation. A flow can be used to delete rejected quotes by using a record-triggered flow that runs when a quote is updated, or by using a scheduled flow that runs at a specified time.

最新問題: 119

ユニバーサルコンテナが適格なリードを変換した後営業担当者は、変換されたリードについてレポートできる必要があります。

アプリビルダーはこの要件をどのようにサポートする必要がありますか？

- A. リード変換設定でリードステータスの保持を有効にします
- B. 代表的なビューを割り当て、変換されたリードの権限を編集します
- C. 担当者が元のリードレコードへの読み取りアクセス権を持っていることを確認します
- D. 主要なオブジェクトとして変換されたリードを含むカスタムレポートタイプを作成します

Answer: D (メッセージを残す)

The solution that an app builder should use to meet this requirement is creating a custom report type with converted leads as the primary object. A custom report type is a template that defines the objects and fields that are available for a report. The app builder can create a custom report type that has converted leads as the primary object and includes fields from related objects, such as accounts, contacts, and opportunities. This way, sales reps can create reports on converted leads and see their related information. Option A is incorrect because enabling preserve lead status in the lead conversion settings does not affect the reporting on converted leads, but rather allows users to retain the original lead status after conversion. Option B is incorrect because assigning the representative view and edit converted leads permission does not affect the reporting on converted leads, but rather allows users to view and edit converted lead records. Option C is incorrect because ensuring the representative has read access to the original lead records does not affect the reporting on converted leads, but rather allows users to view the original lead records.

最新問題: 120

サービス マネージャーは、チームがケースの優先度を一貫して入力していることを確認したいと考えています。

アプリビルダーはこれを実現するためにどのような機能を使用できますか？

- A. パス
- B. フロー
- C. 次善の策

D. アプリ内ガイダンス

Answer: A (メッセージを残す)

The best feature to use to ensure consistent case priority entry is Path. Path allows users to see key fields and guidance for each stage of a process, such as a case lifecycle. Path can also enforce data quality by making certain fields required at each stage. See [this article] for more information on Path.

最新問題: 121

営業担当者が承認のためにアカウントを送信すると、Universal Containers では、ユーザーがポップアップ ウィンドウを介して追加の質問に回答し、追加のレコード フィールドに入力することを求めています。

アプリビルダーは望ましい結果を得るために何を使用すべきでしょうか？

- A. プロセスビルダーとフロー
- B. Lightning コンポーネントとプロセスビルダー
- C. カスタム選択リストフィールドとプロセスビルダー
- D. カスタムボタンとフロー

Answer: D (メッセージを残す)

The app builder should use a custom button and Flow to achieve the desired result. A custom button is a button that can invoke custom logic or actions when clicked by a user. A Flow is a type of automation tool that can guide users through a series of screens and perform actions based on user input. In this case, the app builder can create a custom button on the Account object that launches a Flow when clicked by a user. The Flow can display a popup window with questions for the user to answer and populate additional fields on the Account record based on the user input4. Option A, B, and C are not tools that can achieve this result.

有効な **Platform-App-Builder-JPN** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Platform-App-Builder-JPN 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Platform-App-Builder-JPN** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 問題集をゲットする人はこちら：

<https://www.goshiken.com/Salesforce/Platform-App-Builder-JPN-mondaishu.html>

(26130%OFF問題集溶と正解付きで 30%w 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 122

Universal Containers の営業担当副社長は、アプリ ビルダーに、営業担当者がいくつかのフィールドに事前入力された状態で、アカウントから直接商談レコードを作成できるように依頼しました。

ユーザーが機会を作成できるようにするには、アプリビルダーはどの機能を使用する必要がありますか？

- A. クイックアクション
- B. デフォルトのアクション
- C. カスタムボタン
- D. カスタムリンク

Answer: ([解答を表示する](#))

The feature that the app builder should use to allow users to create the opportunity is a quick action. A quick action is a type of custom button or link that can create or update records, log calls, send emails, or launch flows from a record page or a global menu. The app builder can create a quick action on the account object that creates an opportunity record with pre-populated fields. Option B is incorrect because a default action is not a valid term, but rather a standard action that appears on every record page by default, such as Edit or Delete. Option C is incorrect because a custom button is not suitable for this requirement, as custom buttons can only display a URL or execute JavaScript when clicked. Option D is incorrect because a custom link is not suitable for this requirement, as custom links can only display a URL or execute JavaScript when clicked.

最新問題: 123

アプリケーションビルダーは、外部システムに接続する Lightning Web コンポーネントを呼び出すカスタム同期ボタンをアカウントに作成したいと考えています。このアクションは、カスタムステータス項目が同期準備完了に設定されている場合にのみ使用できます。アプリビルダーは、アカウントレコードページにこの機能を追加するために何を使用すればよいでしょうか？

- A. 数式フィールド
- B. ダイナミックアクション
- C. AppExchange 製品
- D. カスタムリンク

Answer: B ([メッセージを残す](#))

Dynamic actions are a new feature that allow app builders to create custom buttons or actions that can call Lightning Web Components and display them conditionally based on field values or other criteria. Formula fields, AppExchange products, and custom links are not able to call Lightning Web Components.

最新問題: 124

App Builderは、Salesforceを外部Webサービスと統合するように求められました。商談が成立するたびにWebサービスに通知する必要があります。この2つはこの要件を満たすことができますか？

- A. ワークフロールールと送信メッセージを使用します
- B. フローと送信メッセージを使用します

- C. プロセスとApexコードを使用する
- D. プロセスと送信メッセージを使用します

Answer: ([解答を表示する](#))

Workflow rule and an outbound message or Process Builder and Apex Code are two ways to integrate Salesforce with an external web service. Workflow rule can define criteria and actions for triggering an outbound message, which is an XML message sent to a designated endpoint URL. Process Builder can invoke Apex Code, which is a programming language that can make callouts to external web services using HTTP requests. Flow Builder and an outbound message or Process Builder and an outbound message are not possible combinations.

最新問題: 125

UCには、商談に関連するアカウントの請求状態の値を示すフィールドが必要であるという要件があります。この値は、商談が作成された後は変更しないでください。この自動化された動作を構成するための推奨ソリューションはありますか？

- A. 数式フィールド
- B. 頂点
- C. ワークフロー
- D. 積み上げ集計フィールド

Answer: ([解答を表示する](#))

Apex. This is correct because Apex is a programming language that can perform complex logic and manipulate data in Salesforce. Apex can be used to create a trigger on the opportunity object that copies the value of the billing state from the related account record when the opportunity is created, and prevents it from being changed afterwards. The other options are not suitable for this requirement because they either cannot copy data from a related object (formula field, roll-up summary field) or cannot prevent data from being changed (workflow).

最新問題: 126

商談の締め切り日が 60 日以上遅れる場合、マネージャーと営業担当副社長が変更を承認する必要があります。この要件を満たすにはどうすればよいでしょうか。2 つの回答を選択してください。

- A. マネージャーと営業担当副社長の全会一致の承認を必要とする承認プロセスを構築します。
- B. 終了日が 60 日未満であるかどうかをチェックするワークフロー ルールを作成し、電子メール アラートを追加します。
- C. 承認プロセスのためにレコードを送信する Lightning プロセス ビルダー フローを作成します。
- D. ユーザーが商談レコードを保存できないようにする検証ルールを作成します。

Answer: A,C ([メッセージを残す](#))

The requirement can be met by using a combination of process builder and approval process. The process builder can be used to trigger the approval process when the close date is delayed by more than 60 days. The approval process can be configured to require unanimous approval from the manager and VP of sales.

最新問題: 127

Cloud Kicks は、ビジネス プロセス全体を再定義して、マネージャ メモ フィールドを長いテキスト エリア ファイルから変換しています。目標は、マネージャがコメントをより簡潔にし、255 文字以下に抑えるように促すことです。マネージャ メモ フィールドには、文字数制限をはるかに超える情報が既に入力されていることが多々あります。

アプリビルダーが既存の長いテキストエリアフィールドをテキストエリアに変換しようとすると、既存の情報はどうなりますか？

- A. 既存の情報は最初の 255 文字に切り捨てられます。
- B. フィールド内の既存の情報は完全に失われます。
- C. 255 文字を超えていても、既存の情報は残ります。
- D. 既存の情報によりエラー メッセージがポップアップ表示されます。

Answer: ([解答を表示する](#))

Preexisting information will remain even if it was over 255 characters if the app builder tries to convert a preexisting long text area field to text area. However, users will not be able to edit or save records with more than 255 characters in that field until they reduce the number of characters. Preexisting information will not truncate, be lost, or cause an error message.

最新問題: 128

Universal Containers には、アカウントと商談のプライベート共有モデルがあり、テリトリーマネジメントを使用してレコードへのアクセスを許可します。

- * 営業担当者 A は営業担当者 B と商談レコードを手動で共有します。
- * 営業担当者 B は、アカウントが営業担当者 B の管轄区域内にない場合でも、アカウントにアクセスできます。
- * 営業担当者 C はどちらのレコードも見ることができません。

提供された情報に基づいて、営業担当者 B が商談に関連するアカウントを表示できるのはなぜですか？

- A. 営業担当者 B はアカウントへの暗黙的なアクセス権を持ちます。
- B. 営業担当者 B がアカウント チームに追加されました。
- C. 共有セットはアカウントへのアクセスを許可しています。
- D. アカウントも手動で共有されました。

Answer: A ([メッセージを残す](#))

Sales rep B has implicit access to the Account because of the manual sharing of the Opportunity. Implicit sharing grants access to parent records when a user has access to a

child record. Sales rep B was not added to the Account team, sharing set is not applicable for private sharing model, and Account was not manually shared.

最新問題: 129

Northern Trail Outfitters は、カスタム オブジェクトを使用して出張申請を追跡します。レンジャーは、出張申請が承認されるたびにレコードに自動投稿されるようにしたいと考えています。

これを実現するにはどの機能を使用すればよいでしょうか？

- A. 自動応答ルール
- B. ワークフロールール
- C. フィード追跡
- D. フィードクイックアクション

Answer: C (メッセージを残す)

To have automatic posts on a record whenever a travel request has been approved, feed tracking should be used. Feed tracking enables field updates to be displayed in the Chatter feed of a record or a user profile.

Users can follow records or users to see updates in their own feed. Feed tracking can be enabled for standard or custom objects and selected fields.

最新問題: 130

Ursa Major Solar (UMS) は、ケースを使用して顧客の苦情を追跡し、Issue__c オブジェクトを使用してソーラー パネルの既知の問題を表し、Case_Issue__c ジャンクション オブジェクトを使用して既知の問題を顧客の苦情に関連付けます。

UMS は定期的に監査を実施し、監査ユーザーは Case_Issue__c レコードを表示する必要があります。

UMS ユーザーが Case_Issue__c レコードにアクセスできるようにするには、どのアクセス レベルを構成する必要がありますか？

- A. 読み取り専用アクセスまたはissue_cおよび_issue_c
- B. ケース問題の読み取り専用アクセス =
- C. Case および case_issue__o への読み取り専用アクセス
- D. ケースと問題への読み取り専用アクセス__c

Answer: D (メッセージを残す)

To ensure auditing users can access records in the Case_Issue__c junction object, the correct data permissions on related records must be established:

* D. Read-Only access on Case and Issue__c. Users need read-only access to both Case and Issue__c objects to view associated Case_Issue__c junction object records properly. This is because access to junction object records in Salesforce is determined by the user's access levels to the parent records in a relationship.

Steps to configure access:

* Navigate to Setup # Profiles or Permission Sets.

- * Select the profile or permission set of the auditing users.
- * Under Object Settings, adjust the permissions for Case and Issue__c to at least 'Read-Only'.
- * Ensure that users have visibility to the Case_Issue__c object itself.

This configuration allows users to view the details of cases and issues as they audit the junction object records.

最新問題: 131

Cloud Kicks (CK) は、Salesforce で靴の在庫を追跡しています。注文のステータスが「アクティブ化」に変更されると、注文された靴の在庫が減ります。その時点で、CK Web サイトの SOAP Web サービスを呼び出して、Web サイトを更新し、靴の正しい在庫数を表示する必要があります。

靴の在庫が変更されたときに、アプリビルダーは CK Web サービスと通信するために何を使用する必要がありますか？

- A. 保存後のレコードトリガーフロー
- B. 保存前のレコードトリガーフロー
- C. プロセスビルダー
- D. ワークフロールール

Answer: A ([メッセージを残す](#))

To communicate to the CK web service when a shoe's inventory has changed, an app builder should use an after-save record-triggered flow. An after-save record-triggered flow is a type of flow that runs after a record is saved and can perform actions such as updating related records, sending emails, calling external services, etc. An after-save record-triggered flow can use an Apex action to invoke a SOAP web service using a WSDL file.

[Source]

最新問題: 132

Ursa Solar Major では、太陽系オブジェクトの木星フィールドを表示する必要があるのは、Outer Planets プロファイルを持つユーザーのみです。

アプリビルダーはこの要件をどのように満たすべきでしょうか？

- A. 従来の暗号化
- B. フィルターされたビュー
- C. フィールドレベルのセキュリティ
- D. 共有ルール

Answer: C ([メッセージを残す](#))

To restrict visibility of the Jupiter field on the Solar System object specifically to users with the Outer Planets profile:

- * C. Field-level security (FLS). This allows the app builder to control access to fields based on user profiles.

Steps to set up field-level security:

- * Navigate to Setup # Object Manager # Solar System.
- * Select Fields & Relationships # Jupiter field.
- * Click Field-Level Security.
- * For all profiles except Outer Planets, set the Visible option to unchecked, ensuring these users cannot see the field.
- * For the Outer Planets profile, check Visible to grant access.

This configuration ensures that only users with the Outer Planets profile can view the Jupiter field.

For more information on field-level security, check Salesforce's guide on Field-Level Security.

最新問題: 133

カスタム オブジェクトを作成するときのスキーマ ビルダーの制限は何ですか？

- A. 新しいオブジェクト、フィールド、またはリレーションシップが作成されるたびに、保存」をクリックする必要があります。
- B. フィールドとリレーションシップは作成できますが、キャンバスからページ レイアウトにフィールドを追加することはできません。
- C. リレーションシップは任意のカスタム オブジェクトに対して作成できますが、標準オブジェクトに対するリレーションシップは Lightning オブジェクト マネージャで構築する必要があります。
- D. カスタム フィールドは、数式フィールド タイプを除く任意のカスタム オブジェクトに追加できます。

Answer: ([解答を表示する](#))

It lacks setting up field-level security and adding fields to the page layout, so you have to choose the manual way of field creation. Adds another layer of risk with changes in Schema Builder since it is deployed in real- time.

Salesforce Schema Builder is a powerful tool for visualizing and creating objects, fields, and relationships in Salesforce, but it has certain limitations when building custom objects.

* Option B (Fields and relationships can be created, but they will be unable to add the fields to the page layout from the canvas): In Schema Builder, while you can create new custom objects, fields, and relationships, you cannot directly add fields to the page layout from within the Schema Builder interface. After creating a field, you need to navigate to the Page Layout Editor to manually place the new field on the layout.

最新問題: 134

Universal Containers の財務マネージャーは、新規クライアントを獲得するたびに、新規ビジネス通知メールを受信したいと考えています。営業マネージャーは、トップクラスのクライアントでない限り、新規クライアントをオンボードするように通知するタスクを受信したいと考えています。

これらすべての要求に最もよく対応するために、アプリビルダーはどの自動化ツールを使用すべきでしょうか？

- A. レコードトリガーフロー
- B. 画面フロー
- C. アペックス
- D. 承認プロセス

Answer: A (メッセージを残す)

Record-triggered flow is the automation tool that the app builder should use to best address all these requests of sending an email to the finance manager and creating a task for the sales manager when a new client is won. According to the Salesforce documentation, "Record-triggered flows automate processes for you. They start when a record is created or updated, or when a platform event occurs." A record-triggered flow can perform actions such as sending an email alert or creating a record based on criteria or conditions. Screen flow, Apex, and Approval process are not automation tools that can handle all these requests.

最新問題: 135

レポート スナップショットを構成するためのソース レポートとして使用できるレポート形式はどれですか。

2つの回答を選択してください

- A. 表形式
- B. 要約形式
- C. 結合形式
- D. マトリックス形式

Answer: B,D (メッセージを残す)

For reporting snapshots, the source report must be capable of grouping data, which is necessary for summarizing information at specific intervals. The acceptable formats for a source report in reporting snapshots are:

- * Summary format (B). This format groups rows of data by one or more criteria and can perform calculations such as sum, average, etc., on another column at each group level.
- * Matrix format (D). Similar to the summary format but arranges data in a grid format, allowing summarization by both rows and columns.

Tabular (A) and joined (C) formats are not suitable for reporting snapshots. Tabular reports do not include grouped or summarized data, and joined reports involve combining multiple report types, which are not compatible with how reporting snapshots need to structure data.

Reference for more information on reporting snapshots and report formats:

- * Reporting Snapshots: https://help.salesforce.com/articleView?id=reports_snapshots.htm&type=5
- * Report Formats: https://help.salesforce.com/articleView?id=reports_understanding_formats.

htm&type=5

最新問題: 136

Universal Containers は、Opportunity オブジェクトにカスタム チェックボックス数式フィールドを作成したいと考えています。この数式は、次の条件が満たされた場合に true と評価される必要があります。

- * ステージは交渉/レビューに設定されています

- * 締め切りまで1週間未満です

これらの要件を満たす式はどれですか？

- A. `AND(StageName = 'Negotiation/Review', CloseDate - 7 < TODAY())`
- B. `AND(ISPICKVAL(StageName, 'Negotiation/Review'), CloseDate - 7 < TODAY())`
- C. `AND(StageName = 'Negotiation/Review', CloseDate - DAY(7) < TODAY())`
- D. `AND(ISPICKVAL(StageName, 'Negotiation/Review'), CloseDate - DAY(7) < TODAY())`

Answer: B ([メッセージを残す](#))

For a formula to evaluate to true when the stage is set to "Negotiation/Review" and the close date is less than one week away, the correct formula is:

- * Option B. This formula uses the ISPICKVAL function to check the text value of a picklist and compares the CloseDate to a week from today:

```
AND( I AND(  
ISPICKVAL(StageName, "Negotiation/Review"),  
CloseDate - 7 < TODAY()  
)SPICKVAL(StageName, "Negotiation/Review"), CloseDate - 7 < TODAY() )
```

This formula checks that both conditions are met: it confirms the stage name is "Negotiation/Review" and that the CloseDate is within the next 7 days from the current date.

Option A lacks the ISPICKVAL function necessary for evaluating picklist fields. Option C uses DAY(7) which is not a valid Salesforce formula expression. Option D also uses DAY(7) incorrectly and fails to use the ISPICKVAL function.

Reference for creating formula fields in Salesforce:

- * Formula Field Reference: https://help.salesforce.com/articleView?id=sf.customize_functions.

htm&type=5

有効な **Platform-App-Builder-JPN** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Platform-App-Builder-JPN 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Platform-App-Builder-JPN** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN 問題集をゲットする人はこちら:

最新問題: 137

Universal Containers は、ユーザーがアカウントに関連する契約を表示するときに、価格設定ガイドライン ドキュメントにアクセスできるようにしたいと考えています。

ドキュメントへの容易なアクセスを実現するために、アプリビルダーはどのような機能を使用する必要がありますか？

- A. 契約オブジェクトのクイックアクション
- B. アカウントオブジェクトのクイックアクション
- C. アカウントオブジェクトのカスタム詳細ページリンク
- D. Contractオブジェクトのカスタム詳細ページリンク

Answer: D ([メッセージを残す](#))

The feature that the app builder should use to create easy access to the document is a custom detail page link on the Contract object. A custom detail page link is a type of custom button or link that can display a URL or execute JavaScript when clicked. The app builder can create a custom detail page link on the Contract object that displays the pricing guidelines document in a new window or tab. Option A is incorrect because a quick action on the Contracts object is not suitable for this requirement, as quick actions are used to create or update records, log calls, send emails, or launch flows. Option B is incorrect because a quick action on the Account object is not suitable for this requirement, as quick actions are not related to the Contract object. Option C is incorrect because a custom detail page link on the Account object is not suitable for this requirement, as custom detail page links are not related to the Contract object.

最新問題: 138

Ursa Major Solar のサービス エージェントは、より凝縮されたケース ビューを望んでいます。また、サービス エージェントは、Lightning レコード ページのケース ページ レイアウトから、関連付けられている取引先責任者レコードと取引先レコードを変更できるようにしたいと考えています。

これらの要件を満たすために、アプリビルダーはどの 2 つのコンポーネントを使用する必要がありますか？

2つの回答を選択してください

- A. パス
- B. リッチテキスト
- C. 関連レコード
- D. タブ

Answer: C,D ([メッセージを残す](#))

Related record and Tabs. These are correct because the related record component allows service agents to view and edit fields from a related record on the same page, and the tabs

component allows service agents to switch between different views of related lists or other components on the same page.

最新問題: 139

アカウントのカスタムフィールドは、顧客に関する財務情報を追跡するために使用されます。財務チームのメンバーのみがこのフィールドにアクセスできます。ただし、企業は、カスタマーサービスプロファイルが割り当てられた1人のカスタマーサービスエージェントに、特別な状況ではこのフィールドへの読み取り専用アクセスを許可したいと考えています。カスタマーサービスエージェントに現場へのアクセスを許可するための推奨ソリューションは何ですか？

- A.** フィールドレベルのセキュリティを介してフィールドへの読み取り専用アクセスを許可する権限セットを作成し、それをエージェントに割り当てます。
- B.** フィールドレベルのセキュリティを介したフィールドへの読み取り専用アクセスを許可する新しいプロファイルを作成し、エージェントに割り当てます
- C.** すでにエージェントに割り当てられているカスタマーサービスプロファイルを更新して、フィールドレベルのセキュリティによるフィールドへの読み取り専用アクセスを許可します
- D.** セットアップでカスタムフィールドのフィールドレベルセキュリティを更新して、エージェントがフィールドに読み取り専用でアクセスできるようにします。

Answer: A (メッセージを残す)

The recommended solution to grant the customer service agent access to the field is creating a permission set that allows read-only access to the field via Field Level Security and assigning it to the agent. A permission set is a collection of settings and permissions that give users access to various tools and functions. Field Level Security (FLS) is a setting that controls the access level of fields for different profiles or permission sets. The app builder can create a permission set that grants read-only access to the custom field on the account object via FLS and assign it to the agent. Option B is incorrect because creating a new profile to allow for read-only access to the field via FLS and assigning it to the agent is not recommended, as profiles are used to define the baseline permissions and settings for a group of users, and creating multiple profiles for individual users can be hard to maintain. Option C is incorrect because updating the Customer Service Profile already assigned to the agent to allow for read-only access to the field via FLS is not recommended, as this will affect all users who have the same profile, which may violate the security policy. Option D is incorrect because updating the custom field's FLS in setup to allow the agent read-only access to the field is not possible, as FLS can only be set at the profile or permission set level, not at the user level.

Valid Platform-App-Builder-JPN Dumps shared by GoShiken.com for Helping Passing Platform-App-Builder-JPN Exam! GoShiken.com now offer the **newest Platform-App-Builder-JPN exam dumps**, the GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN exam **questions have been updated** and **answers have been corrected** get the **newest** GoShiken.com Platform-App-Builder-JPN dumps with Test Engine here: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Platform-App-Builder-JPN-mondaishu.html> (261 Q&As Dumps, **30%OFF** Special Discount: **Freepdfdumps**)