

Salesforce.Plat-Admn-301.v2026-06-05.q82

試験コード:	Plat-Admn-301
試験名称:	Salesforce Certified Platform Administrator II
認定資格:	Salesforce
無料問題数:	82
バージョン:	v2026-06-05
アクセス数:	110
ページビュー数:	820
https://www.jpnpdf.com/Salesforce.Plat-Admn-301.v2026-06-05.q82-mondaishu.html	

最新問題: 1

AW Computingの営業担当副社長は、リードの発生源を示すために、国別およびリードソース別にグループ化されたリードレポートを活用している。リード数は国によって大きく異なる。

管理者は、各国ごとのリードソースの有効性を示すために、レポート上でどのような設定を行うべきでしょうか？

- A. 「ユニークカウントを表示*」
- B. PARENTGROUPVAL 関数
- C. バケットフィッター
- D. PREVGROUPVAL関数

Answer: ([解答を表示する](#))

PARENTGROUPVAL関数は、レポート内の親グループの値を返す数式関数です。

これは、異なるグループ間で値を比較し、相対的なパフォーマンスを示すために使用できます。この場合、管理者はこの機能を使用して、各国のリードソースからのリードの割合を各国のリード総数で割ることによって、各国のリードソースの有効性を示すことができます。参考文献：

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.reports_formulas_parentgroupval.htm&type=5

最新問題: 2

Cloud Kicksでは、さまざまなプロジェクト用に10個の独立した環境を作成する必要があります。必要な設定とデータを含む開発者サンドボックスは既に作成済みです。管理者は、各ユーザーに対して同じメタデータとデータを持つ10個の環境を新たに作成する必要があります。

管理者は要件を満たすために何をすべきでしょうか？

- A. 自動アクティベートなしでリフレッシュサンドボックスを使用します。

- B. 既存のサンドボックスをサンドボックスのテンプレートとして使用する。
- C. 既存のサンドボックスからサンドボックスを複製するオプションを使用します。
- D. スクラッチ組織定義を使用してサンドボックスをコピーします。

Answer: C (メッセージを残す)

サンドボックスをクローンすると、既存のサンドボックスの複製が作成されます。複製されたサンドボックスは、元のサンドボックスと同じタイプ、名前、説明、構成、ライセンスタイプを持ちます。サンドボックスのクローンは、テストや開発目的で同じメタデータとデータを持つ複数のサンドボックスを作成する必要がある場合に便利です。参考資料：
https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_sandbox_clone.htm&type=5

最新問題: 3

Ursa Major Solar社のユーザーは、さまざまなソースから得られるデータに基づいて、グラフを補足する複雑なダッシュボードを作成したいと考えています。これらのデータの中には、社内共有ドライブに保存されているものもあります。

管理者はユーザーのニーズを満たすために、どの製品を推奨すべきでしょうか？

- A. Lightning Dashboard Builder
- B. レポートのボリュームアップ
- C. リストビュー
- D. Tableau CRM

Answer: (解答を表示する)

Tableau CRM は、Salesforce データや外部データ ソースなど、さまざまなソースからのデータに基づいて、サポート チャートを備えた複雑なダッシュボードを作成できる製品です。Tableau CRM は、データセットにデータを保存する分析プラットフォームを使用し、レンズやダッシュボードを使用してデータを探索および視覚化できます。また、人工知能や機械学習機能を使用して、データから洞察を発見し、予測を行うこともできます。Tableau CRM は Salesforce と統合されており、さまざまなアプリやオブジェクトからアクセスできます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.bi_overview.htm&type=5 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.bi_data_overview.htm&type=5

最新問題: 4

自動応答ルールは、[ケースソース] フィールドが「email」の場合にテンプレートを使用してメールを送信し、[ケースソース] フィールドが空白の場合にもテンプレートを使用してメールを送信します。プロセスビルダーは、メールtoケースを使用してケースが作成された場合はケースソースを「email」に更新し、Webtoケースを使用してケースが作成された場合は「web」に更新します。それ以外の場合は、ケースソースは空白になります。

受信メールからケースが作成された場合、何が起こりますか？

- A. ケースソースが「email」に更新され、Template2 を使用してメールが送信されます。

B. テンプレートを使用してメールが送信され、その後ケースソースがメールを更新します。

C. テンプレートを使用して送信されたメールが、ケースソースによって「email」に更新されます。

D. ケースソースがメールを更新し、テンプレート1を使用してメールが送信されます。

Answer: A (メッセージを残す)

プロセスビルダーが自動応答ルールより先に実行されるため、レコードが保存される前にケースソースが「email」に更新されます。その後、自動応答ルールはプロセスビルダーによって更新されたケースソースの値を評価し、テンプレート2の条件に一致するため、テンプレート2を使用してメールが送信されます。

最新問題: 5

管理者は、メールテンプレート内の機密フィールドを保護するために、どのような対策を講じるべきでしょうか？

A. GDPRを実装する。

B. メールアラートの承認プロセスを設定する。

C. メールからフィールドを削除します。

D. 従来の暗号化フィールドを使用します。

Answer: D (メッセージを残す)

メールテンプレート内の機密フィールドが確実に保護されるようにするには、管理者はメールからこれらのフィールドを削除する必要があります。機密データを含むフィールドがメールテンプレートに含まれている場合、機密情報が漏洩する可能性があります。これらのフィールドを除外することで、管理者はメール通信を介した機密情報への不正アクセスを防ぐことができます。

* メールテンプレートからセキュリティ保護されたフィールドを削除する:

* メールテンプレートを作成または更新する際、管理者は含まれているフィールドを慎重に評価し、暗号化されたフィールドや個人識別情報 (PII) を含むフィールドなど、機密情報を含むフィールドは削除する必要があります。

このアプローチにより、機密情報が意図せず電子メールで共有されることを防ぎ、データセキュリティのベストプラクティスに準拠し、情報漏洩のリスクを最小限に抑えることができます。

* メールに機密データを含めることの影響:

* 機密情報や秘密情報を含むような、セキュリティ保護が必要なフィールドは、データ漏洩の可能性を避けるため、メールから除外する必要があります。

* 電子メールによる通信は、Salesforceプラットフォームのようなセキュリティ制御が不十分な場合が多く、機密データの共有を制限することが不可欠です。

誤った選択肢:

* GDPRの実装 :GDPRへの準拠は適切なデータ処理方法を保証するものですが、メールにセキュリティフィールドを含めることを直接的に防ぐものではありません。

* メールアラートの承認プロセスを設定する：承認プロセスはメールアラートの送信を制御できますが、メールコンテンツ内のセキュリティフィールドを本質的に保護するものではありません。

* 従来の暗号化フィールドを使用する：暗号化フィールドは、Salesforce 内の保存データにセキュリティ層を追加しますが、メールテンプレートに含まれるデータには特定の保護を提供しません。さらに、暗号化フィールドはメールテンプレート内で参照できません。結論として、メールテンプレートを通じて機密情報が漏洩しないようにする最も効果的な方法は、これらの情報をテンプレートから完全に削除し、機密データがメール通信に含まれないようにすることです。

参考 :Salesforceのセキュアデータの取り扱いに関するベストプラクティスに従い、不正なデータ漏洩を防ぐため、メールテンプレートではセキュアフィールドへの参照を避けるべきです。

最新問題: 6

ドリームハウス・リアルティは現在、一戸建て住宅のみを取り扱っていますが、大都市のコンドミニアムにも事業を拡大しています。頭金の額やコンシェルジュサービスなど、コンドミニアムに特有の特徴や設備がいくつかあります。

管理者は、関連するフィールドのみがレコードに表示されるように、商談オブジェクトをどのように設定すればよいでしょうか？

管理者は、関連するフィールドのみがレコードに表示されるように、商談オブジェクトをどのように設定すればよいでしょうか？

A. マンションにのみ適用されるフィールドを表示するLightningコンポーネントを作成します。

B. プロパティの種類ごとにレコードタイプを作成し、それぞれにカスタムページレイアウトを作成します。

C. ユーザーが閲覧しているプロパティの種類に基づいてフィールドを表示する検証ルールを設定します。

D. プロパティの種類に基づいて特定のフィールドを表示するカスタム Lightning ページを作成します。

Answer: B (メッセージを残す)

レコードタイプを使用すると、管理者はユーザーのプロファイルに基づいて、異なるビジネスプロセス、選択リスト値、およびページレイアウトを異なるユーザーに提供できます。DreamHouse Realty では、物件の種類（一戸建て住宅またはマンション）ごとにレコードタイプを作成することで、各物件の種類に関連するフィールドのみを表示する異なるページレイアウトを各レコードタイプに割り当てることができます。また、レコードタイプによって、各商談で使用可能な販売プロセスとパスを決定することもできます。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize_recordtype.htm&type=5

最新問題: 7

Universal Containersの管理者は、Salesforce Authenticatorアプリを試験的に導入し、ユーザーが任意でログインに使用できるようにしました。管理者は、導入以来、このアプリを正常に使用したユーザー数を把握したいと考えています。

管理者がこの情報を入手するには、どのような方法が2つありますか？

2つの回答を選択してください

- A. 本人確認履歴で新しいビューを作成し、方法を指定します。
- B. 設定のログインアクセス ポリシーを開くと、MFA を使用しているユーザーの数が表示されます。
- C. ユーザーごとのログイン方法を指定して、セッション設定レポートを実行します。
- D. ログイン履歴をエクスポートし、認証方法に基づいてフィルタリングします。

Answer: A,D (メッセージを残す)

Salesforce Authenticator は、Salesforce ログインページでユーザー名とパスワードを入力した後、モバイル デバイスを使用して本人確認を行うことをユーザーに要求することで、Salesforce へのログインにセキュリティ層を追加するアプリです。Salesforce Authenticator のリリース以降、どれだけのユーザーが正常に使用したかを確認するには、管理者は次の 2 つの方法を使用できます。

* A) ID検証履歴でメソッドを指定して新しいビューを作成します。

ID検証履歴は、組織内のユーザーの各ID検証イベントに関する情報（日時使用された検証方法、IPアドレス、検証ステータスなど）を表示するツールです。ID検証履歴で新しいビューを作成し、方法をSalesforce Authenticatorとして指定することで、管理者はログイン時にアプリを使用してIDを検証したユーザーの数を確認できます。参照：

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.identity_verification_history.htm&type=5

* D) ログイン履歴をエクスポートし、認証方法に基づいてフィルタリングします。

ログイン履歴は、組織内のユーザーの各ログイン試行に関する情報（日時ユーザー名、送信元IPアドレス、ログインタイプ、ログインステータスなど）を表示するツールです。ログイン履歴をCSVファイルとしてエクスポートし、認証方法参照」列に基づいてフィルタリングすることで、管理者はログイン時にSalesforce Authenticatorを認証方法として使用したユーザー数を確認できます。

参考資料 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.monitoring_login_history.htm&type=5

最新問題: 8

Ursa Major Solar (UMS)は、消費者と小売パートナーの両方から毎週数百件の注文を受けています。

UMSは、高い顧客満足度を維持するために、すべてのサービスレベル契約を確実に遵守したいと考えています。

管理者はこの目標達成のために何をすべきでしょうか？

- A. タイムラインを設計し、問題解決を追跡するために、権限付与プロセスを設定および構成します。
- B. サービス契約のマイルストーンオブジェクトを、一般的なケースの問題に対する連続したマイルストーンに設定します。
- C. ケースがクローズされたときに自動的に送信されるネットプロモータースコア調査を、Surveys を使用して設計します。
- D. エージェントがケースを処理する際に表示できるように、サービスコンソールにサービス契約オブジェクトを公開します。

Answer: A (メッセージを残す)

エンタイトルメント プロセスは、特定の基準とタイムラインに基づいて、顧客に対するサービス レベル契約 (SLA) を定義し、適用できる機能です。エンタイトルメント プロセスは、顧客の問題を解決するために必要な手順と時間制限を表すマイルストーンとアクションで構成されます。エンタイトルメント プロセスを使用すると、サポート チームが SLA を満たしているかどうかを追跡し、顧客に一貫したサービス品質を提供できます。この場合、さまざまな種類のケースに対してエンタイトルメント プロセスを設定および構成し、サービス契約または保証に基づいてアカウントまたは連絡先に割り当てることができます。参照: [https://help.](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.entitlements_overview.htm&type=5)

[salesforce.com/s/articleView?id=sf.entitlements_overview.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.entitlements_overview.htm&type=5)

<https://help.salesforce.com/s>

[/articleView?id=sf.entitlements_process.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.entitlements_process.htm&type=5)

最新問題: 9

AW Computingは、バックアップリソースが権限を割り当てることを可能にする一方で、バックアップリソースが権限セットを作成または変更する機能を制限したいと考えています。

この要求を実現するには、どの機能を使用すべきでしょうか？

- A. 割り当てルール
- B. 委任管理者
- C. 全ユーザーの表示権限
- D. アプリケーション権限のカスタマイズ

Answer: B (メッセージを残す)

委任管理機能を使用すると、管理者は特定のユーザー管理タスクを管理者以外のユーザーに委任できます。たとえば、委任された管理者は、権限セットを変更する完全なアクセス権を持たずに、指定されたロールまたはパブリックグループのユーザーに権限セットを割り当てることができます。参照: [https://help.salesforce.com](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.admin_usermgt_delegated.htm&type=5)

[/s/articleView?id=sf.admin_usermgt_delegated.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.admin_usermgt_delegated.htm&type=5)

最新問題: 10

Cloud Kicks の管理者は、多数の見積明細項目を削除するよう依頼されました。

削除するレコード ID を含む csv ファイル。管理者はデータ ローダーを使用してそれらを削除し、Sulk APL を使用するを選択します。ジョブが実行されると、作成されたエラー ファイルには、すべてのレコードに「エンティティが削除されました」エラーが表示されます。

エラーの原因は何ですか？

- A. 選択されたバッチサイズが200レコードの制限を超えています。
- B. データローダーによる削除は、バッチAPIモードでのみ実行できます。
- C. バッチ内のIDの1つが、ごみ箱にあるレコードを参照していました。
- D. これは、Bulk API を使用してレコードが削除されたときの標準エラー メッセージです。

Answer: C (メッセージを残す)

バッチ内のIDの1つが、ごみ箱にあるレコードを参照していました。これは、Bulk APIを使用してレコードを削除しても、レコードは完全に削除されず、ごみ箱に移動されるためです。したがって、バッチ内のレコードIDがごみ箱内の既存のレコードIDと一致する場合、エンティティが削除されました」というエラーが発生します。

最新問題: 11

Ursa Major Solar社の営業担当者は、上司の指示の下で業務を遂行しており、複数の案件の記録保持者となっている。しかし、その営業担当者は上司の業績予測には含まれていない。この問題を解決するために、管理者は何を検証すべきでしょうか？

- A. オーナーによる調整を有効にする
- B. マネージャーの調整を有効にする
- C. 予測を許可する
- D. 予測の上書きを許可する

Answer: C (メッセージを残す)

この問題を解決するには、管理者は「予測を許可する」権限を確認する必要があります。予測を許可する」は、ユーザーが予測にアクセスして編集できるようにするユーザー権限です。この権限を持たないユーザーは、自身の予測や、役割階層で自分より下位の予測を表示できません。したがって、管理者は営業担当者のプロファイルまたは権限セットでこの権限が有効になっていることを確認する必要があります。

最新問題: 12

管理者は、レコードの更新に必要な時間を短縮するために、プロセスビルダーの代替として何を使用すべきでしょうか？

- A. 保存前にトリガーする方法
- B. 一括更新
- C. ワークフロールールフィールドの変更
- D. スクリーン列

Answer: A (メッセージを残す)

保存前フロー トリガーは、レコードが保存される前に実行されるフローの一種で、追加のアクションやデータベース操作なしでレコードを更新できます。これにより、レコードの更新に必要な時間を短縮し、パフォーマンスを向上させることができます。保存前フロー トリガーは、トリガーしたレコードを更新するプロセス ビルダーの代替として使用できます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.flow_concepts_trigger.htm&type=5 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.flow_ref_elements_triggers.htm&type=5

最新問題: 13

Cloud Kicks (CK)は、Lightning Webコンポーネントを使用した新しいカスタムアプリケーションをいくつか導入しました。管理者は、CKの組織をより安全にするために、何らかの調整が必要になるかもしれないと懸念しています。

Lightning Webコンポーネント内の潜在的なセキュリティリスクを明らかにするために、管理者はどのツールを使用すべきでしょうか？

- A. 健康チェック
- B. マスター暗号化キー
- C. Salesforce Optimizer
- D. 自己署名証明書

Answer: A (メッセージを残す)

Lightning Web Componentsに関連する潜在的なセキュリティリスクを特定するのに最適なツールは、ヘルスチェックです。ヘルスチェックを使用すると、Salesforce管理者は、Salesforceが推奨するセキュリティ基準と設定を比較することで、Salesforce組織のセキュリティ状況を評価および監視できます。この機能により、セッションセキュリティ、パスワードポリシーなど、Lightning Web Componentsを使用するカスタムアプリケーションのセキュリティに直接影響を与える可能性のある設定を可視化できます。

健康チェック：

* Salesforce ヘルスチェックは、Salesforce 組織のさまざまなセキュリティ設定を検査し、設定が Salesforce が推奨するセキュリティ基準にどの程度合致しているかに基づいてスコアを提供します。

* このツールを使用することで、管理者は脆弱性を特定し、組織内で発見されたセキュリティ上の欠陥を修復するための具体的なアクションを確認できます。

* ヘルスチェックは、組織の基準を満たすためにセキュリティを強化する必要がある領域を特定できるため、新しいカスタムアプリケーションやコンポーネントを評価する際に特に重要です。

その他のオプション：

* マスター暗号化キーは暗号化の管理には役立ちますが、セキュリティリスクの特定に直接役立つものではありません。

* Salesforce Optimizerは、全体的なパフォーマンスと使用状況に関する洞察を得るためのものであり、セキュリティ評価に特化したものではありません。

* 自己署名証明書は主に安全な通信に使用され、セキュリティリスク評価のツールとしては機能しません。

したがって、ヘルスチェックは、管理者がカスタムLightning Webコンポーネント内の潜在的なセキュリティリスクを明らかにするための最適なツールです。

参考 :Salesforceのドキュメントによると、ヘルスチェックは組織のセキュリティ状態を包括的に把握できるため、Salesforce内のセキュリティ設定を特定および管理するための重要なツールとなります。

最新問題: 14

Universal Containers社の管理者は、コンプライアンスチームからSalesforceにおける同社のデータのさまざまな機密レベルを理解し、追跡するよう依頼されました。管理者はデータ分類を有効にし、適切な機密レベルを設定しました。コンプライアンスチームは、フィールドレベルの機密性と分類を示すレポートを必要としています。

管理者は何を推奨すべきでしょうか？

- A. 標準のデータ分類レポートを実行します。
- B. カスタムのエンティティ定義と保持定義レポートタイプを作成します。
- C. データ分類メタデータリストビューを使用します。
- D. カスタムのデータ分類とメタデータレポートタイプを設定します。

Answer: A ([メッセージを残す](#))

管理者は、コンプライアンスチームに対し、標準のデータ分類レポートを実行することを推奨すべきです。データ分類とは、機密情報がSalesforceのどこに保存されているかを、フィールドに機密性レベルと分類レベルを割り当てることで特定できる機能です。データ分類には、組織内のすべてのフィールドのフィールドレベルの機密性と分類を示す標準レポートも用意されています。管理者はこのレポートを実行し、コンプライアンスチームと共有することで、彼らの要件を満たすことができます。

最新問題: 15

管理者は、新機能が追加された最新のサンドボックスソース組織から、以前のリリースバージョンのサンドボックス宛先組織に変更セットをデプロイしようとしています。しかし、変更セットに含まれるメタデータの一部がリリース間で変更されているため、デプロイできません。

管理者は、変更内容をサンドボックスに展開するために何をすべきでしょうか？

- A. ソース組織のユーザーインターフェースを通じて手動で変更を行います。
- B. 新しいリリース バージョンで新しいサンドボックスを作成し、変更セットを新しい組織にデプロイします。
- C. Salesforce にチケットを送信して、ソース組織を最新リリースに更新してください。
- D. サンドボックスの宛先組織を更新してから、変更セットをデプロイします。

Answer: B ([メッセージを残す](#))

Data Loaderは、CSVファイルを使用してSalesforceとの間で大量のデータ（\$0,000件以上のレコード）をインポートまたはエクスポートできるツールです。Data Loaderは、データの挿入、更新、削除、アップサート、エクスポート、抽出に使用できます。Bulk APIは、管理者が大量のレコードをバックグラウンドで非同期に処理できるAPIです。Bulk APIは、数百万件のレコードを高いパフォーマンスと最小限のシステムリソースで処理できます。Bulk APIを有効にしたData Loaderを使用することで、管理者は他のシステムから大量の履歴データ（100,000件以上のレコード）を効率的かつ安全にインポートできます。

参考資料: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_loader.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.loader_api.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.bulk_api_intro.htm&type=5

最新問題: 16

管理者は、ユーザーまたはユーザーグループに対して権限セットを適用すべき場合と、必要なアクセス権限をユーザープロファイルに設定すべき場合とを、それぞれどのような場合に判断すべきでしょうか？

- A. ユーザーが、ニーズの大部分をカバーする割り当てられたプロファイルを持つチームの一員であるが、チームの他のメンバーよりも少しだけアクセス権限が少ない場合。
- B. ユーザーが、ニーズの大部分をカバーするプロファイルが割り当てられたチームの一員であるが、チームの他のメンバーよりも多くのアクセスが必要な場合。
- C. 組織の共有モデルが広範すぎるため、共有モデルや既存のプロファイルで提供される範囲を超えてアクセスを制限する必要がある場合。
- D. 組織が標準プロファイルの使用を辞退し、カスタムプロファイルを作成した場合。

Answer: B (メッセージを残す)

質問13で説明したように、権限セットは、ユーザーがプロファイルを変更したり、組織内の複数のアプリケーションで異なるタスクを実行するユーザーに対して複数のプロファイルを用意したりすることなく、さまざまなツールや機能にアクセスできるようにする設定と権限の集合です。権限セットは、ユーザーが割り当てられたプロファイルでニーズの大部分をカバーしているものの、特定のタスクや機能についてはチームの他のメンバーよりも多くのアクセス権限を必要とする場合に役立ちます。たとえば、ユーザーは、プロファイルでは利用できないカスタムオブジェクトやフィールドへのアクセスを、限られた期間またはプロジェクト内でのみ必要とする場合があります。このような場合、ユーザーに権限セットを割り当てることで、プロファイルや同じプロファイルを持つ他のユーザーに影響を与えることなく、必要な追加アクセス権限を付与できます。参考資料：

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.perm_sets_overview.htm&type=5

有効な **Plat-Admn-301** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Plat-Admn-301 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Plat-Admn-301** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Plat-Admn-301 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Plat-Admn-301 問題集をゲットする人はこちら：

<https://www.goshiken.com/Salesforce/Plat-Admn-301-mondaishu.html> (224**30%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w** 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 17

Cloud Kicksの管理者は、Shipmentカスタムオブジェクトの3つのフィールドを更新する自動化を設定する必要があります。これらの更新は一部のプログラムによるカスタマイズに影響を与えるため、非常に特定の順序で実行する必要があります。

管理者は、フィールドの更新順序を正しく設定するために、どのように設定すればよいでしょうか。

- A. フィールドの更新ごとに1つのワークフロールールを作成し、3つのワークフロールールを順番に作成します。
- B. 1つの基準ノードと3つのフィールド更新を正しい順序で含むプロセスを作成します。
- C. 3つの基準ノードを持つプロセスを作成し、各アクションの後に停止します。
- D. 正しい順序で入力された3つのフィールド更新を含むワークフロールールを作成します。

Answer: B (メッセージを残す)

カスタムオブジェクト上で複数のフィールド更新が特定の順序で実行されるようにするには、管理者は、1つの基準ノードと、正しい順序で配置された3つのフィールド更新を含むプロセスを作成する必要があります。この方法により、更新は単一の自動化フレームワーク内で順次実行され、意図した順序で実行されることが保証されます。

* プロセスビルダーを単一の基準ノードで使用する場合：

* プロセスビルダーでは、管理者はフィールド更新をトリガーする単一の条件ノードを定義できます。この単一のノード内に複数のフィールド更新を追加し、希望する順序で配置することで、Salesforceはその特定の順序で更新を実行します。

* この設定では、複数のワークフロールールと比較して更新の順序をより適切に制御できます。プロセスビルダーは、ノード内で構成されているとおりに、各フィールドの更新をステップごとに実行します。

* ワークフロールールに対する利点：

ワークフロー規則とは異なり、個別のトリガーによって実行順序が予測しにくい場合が多いのに対し、プロセスビルダーでは、同一プロセス内での実行順序を正確に制御できます。複数のワークフロールールや停止アクションを持つ複数の基準ノードを使用すると、設定が複雑になるだけでなく、特定の順序が保証されません。プロセスビルダーの構造により、更新は定義された順序で正確に実行されます。

誤った選択肢：

* オプション A (3つのワークフロー ルール) : 各更新に対して個別のワークフロー ルールを作成しても、ワークフロー ルールが順番に実行されることが保証されないため、特定の
実行順序が保証されるわけではありません。

* オプション C (停止アクション付きの 3 つの基準ノード): このアプローチでは、各ノード
が個別に実行され、各ノードの後の停止アクションによって不要な複雑さが増し、必要な
順序が保証されません。

* オプション D (3つのフィールド更新を含む 1 つのワークフロー ルール) ワークフロー
ルールでは、単一のルール内でのフィールド更新の順序は保証されません。プロセス ビル
ダーを単一ノードで使用する方が、順次実行の信頼性が高くなります。

結論として、出荷オブジェクト上の複数のフィールド更新に対して特定の実行順序を保証
するには、1つの基準ノードと順序付きフィールド更新を備えたプロセスビルダーが最も効
果的なアプローチです。

参考 :Salesforceのベストプラクティスによると、フィールド更新に特定の順序付けと複雑
なロジックが必要な場合は、複数のワークフロールールよりもプロセスビルダーの使用が
推奨されます。

最新問題: 18

AW Computing は、会社の年間収益に基づいて、アカウントをさまざまな営業担当者に割
り当てるプロセスを作成したいと考えています。管理者はフローを作成することにしまし
た。

管理者がフローを作成する際に必ず留意すべき2つの事項は何ですか？ 2つ選択してくだ
さい。

A. レコードIDをハードコーディングする代わりに、Get Recordコンポーネントを使用して
ください。

B. フローの実行ユーザーは、最後にフローを保存したユーザーです。

C. レコードの更新要素はフローループの外に配置する必要があります。

D. レコード更新要素はフローループ内に配置する必要があります。

Answer: A,C (メッセージを残す)

Get Recordコンポーネントを使用すると、条件やレコードIDをハードコーディングするこ
となく、フロー内でレコードを動的に取得できます。これにより、フローの柔軟性と保守性
が向上します。フローループの外でレコード要素を更新することで、不要なDML操作を防
ぎ、ガバナー制限に達するリスクを軽減できます。

最新問題: 19

営業担当者は、アカウントに対する「すべて変更」アクセス権を持つ権限セットグループに
割り当てられています。管理者は、同じユーザーを、アカウントに対する「削除」アクセス権
をミュートするミュート権限セットに割り当てます。

営業担当者は、アカウントオブジェクトに対してどの程度のアクセス権限を持つことにな
りますか？

- A. 読み取り専用
- B. すべて変更
- C. 読む、作成する、編集する
- D. アクセス不可

Answer: ([解答を表示する](#))

「すべて変更」は、アカウントオブジェクトに対する削除アクセスをミュートするミュート権限セットに販売ユーザーが割り当てられた後に、アカウントオブジェクトに対して持つアクセスレベルです。ミュート権限は、権限セットグループに割り当てられたユーザーのオブジェクトまたはフィールドへのアクセスを制限または削除する方法です。ミュート権限は、作成、読み取り、編集、削除、すべて表示、すべて変更などのオブジェクトレベルの権限のみをミュートでき、フィールドレベルの権限やその他の権限はミュートできません。ミュート権限は、同じ権限セットグループ内の他の権限セットまたは権限セットグループによって付与されたアクセスのみを制限または削除でき、プロファイルやその他のアクセスソースによるアクセスは制限または削除できません。したがって、この場合、ミュート権限セットは、権限セットグループによって付与されたアカウントに対する削除アクセスのみをミュートし、同じく権限セットグループによって付与された「すべて変更」アクセスはミュートしません。

最新問題: 20

Northern Trail Outfitters (NTO) は、出荷と商談間の現在のマスター/ディテール関係をルックアップ関係に変更したいと考えています。システム管理者は、完全なサンドボックス環境で必要な変更を行い、NTO のデータに対して正常にテストされました。

変更内容を本番環境に実装する準備が整った今、システム管理者は次に何をすべきでしょうか？

- A. 生産組織で直接変更を行います。
- B. 本番環境に配布するための管理対象外パッケージを作成します。
- C. データローダーを使用して変更内容を本番組織にエクスポートします。
- D. コンポーネントをアウトバウンド変更セットに追加し、本番環境にデプロイします。

Answer: D ([メッセージを残す](#))

変更が本番環境に反映されるようにするには、コンポーネントを送信変更セットに追加し、それを本番環境にデプロイする必要があります。変更セットは、カスタマイズのあるSalesforce組織から別のSalesforce組織に送信できるツールです。変更セットには、オブジェクト、項目、プロファイル、権限セット、ワークフローなどのコンポーネントを含めることができます。変更セットを使用すると、サンドボックス組織から本番組織へ、または同じ本番組織に関連付けられている2つのサンドボックス組織間で変更を移行できます。この場合、マスター/詳細項目と影響を受けるすべてのプロファイルをサンドボックス組織の送信変更セットに追加し、それを本番組織にデプロイする必要があります。参考資料：

<https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.changesets.htm&type=5>

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.changesets_components_field.htm&type=5

最新問題: 21

Cloud Kicks (CK)は、個人消費者 (B2C)と大企業 (B2B)の両方と直接取引を行っています。CKのB2C顧客の中には、同社の大企業に勤務している従業員もいるため、両方のカテゴリで追跡する必要があります。

CKが顧客のアカウントを管理するために使用する必要がある2つのオプションはどれですか？

2つの回答を選択してください

- A. 複数のアカウントへの連絡先
- B. リード
- C. 個人アカウント
- D. キャンペーンメンバー

Answer: A,C (メッセージを残す)

B2CとB2Bの両方の顧客を管理するには、CKは個人アカウントと複数アカウントへの連絡先関連付け機能を使用する必要があります。個人アカウントを使用すると、CKは個別の顧客情報を個別のアカウントレコードを必要とせずに保存できます。複数アカウントへの連絡先関連付けを使用すると、CKは連絡先を雇用主や個人アカウントなど、複数のアカウントに関連付けることができます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.account_person_behavior.htm&type=5

[/articleView?id=sf.account_person_behavior.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.account_contact_rel_overview.htm&type=5)

[https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.account_contact_rel_overview.htm&type=5)

[account_contact_rel_overview.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.account_contact_rel_overview.htm&type=5)

最新問題: 22

Ursa Major Solar社には「Galaxy」というカスタムオブジェクトがあります。営業部長は、ユーザーに特定のフィールドマーケットのみを表示させたいと考えています。この要件を満たすLightning製品はどれですか？

- A. レコード詳細コンポーネント
- B. フィールドコンポーネント
- C. ハイライトパネルコンポーネント
- D. パスコンポーネント

Answer: B (メッセージを残す)

Fields コンポーネントは Lightning コンポーネントであり、管理者は特定の条件または基準に基づいてレコードのフィールドを Lightning ページに表示できます。たとえば、管理者はフィルタ ロジックを使用して、フィールドの値またはユーザー プロファイルに基づいてフィールドを表示または非表示にできます。この場合、管理者は Fields コンポーネントを使用して、物件の種類を示すフィールドの値に基づいて、マンションにのみ適用されるフィールドを表示できます。参照: [https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.lightning_app_builder_fields.](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.lightning_app_builder_fields.htm&type=5)

[htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.lightning_app_builder_fields.htm&type=5)

[htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.lightning_app_builder_fields.htm&type=5)

最新問題: 23

Cloud Kicksは、本番環境のアカウントに新しいプロセスビルダーをリリースしました。しかし、エンドユーザーはアカウントの更新を完了できないエラーメッセージを受け取り続けています。

この問題を解決するために、管理者はどのような3つのことを行うべきでしょうか？

3つの回答を選択してください

- A. プロセスビルダーのエラーメールを確認し、問題を修正してください。
- B. ログインしているユーザーとして、アカウントを手動で更新します。
- C. 本番環境でプロセスビルダーを無効化します。
- D. ユーザーにアカウントページを更新させて、最新のプロセスビルダーを取得させます。
- E. プロセスビルダーをサンドボックスで修正し、変更を本番環境に移行します。

Answer: ([解答を表示する](#))

プロセスビルダーの問題を解決するには、管理者は以下の手順を実行する必要があります。

- * プロセスビルダーのエラーメールを確認し、問題を修正してください。エラーメールには、エラーの原因と修正方法に関する情報が記載されています。
- * 本番環境でプロセスビルダーを無効化してください。これにより、管理者がプロセスビルダーを修正している間、さらなるエラーの発生を防ぐことができます。
- * プロセスビルダーをサンドボックスで修正し、変更を本番環境に移行します。これにより、プロセスビルダーが本番環境にデプロイされる前にテストおよび検証されることが保証されます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.flow_troubleshoot_error_email.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.flow_deploy.htm&type=5

最新問題: 24

Cloud Kicksの財務部長は、クレジットカード番号が入力されていないすべてのB2Cアカウントを示す例外レポートを管理者に依頼した。クレジットカード番号は、従来型の暗号化されたフィールドである。

管理者はこの要件を満たすためにどのような措置を講じるべきでしょうか？

- A. 財務担当者とシステム管理者に割り当てられた権限セットに「暗号化されたフィールドの表示」を追加し、クレジットカード番号でフィルタリングされた概要レポートを作成します。
- B. 暗号化されたクレジットカード番号フィールドのマスクを解除して使用可能にし、クレジットカード番号が空白のレポートにカスタムフィルターを追加します。
- C. 財務部門がクレジットカードが記録されたときにチェックする「クレジットカードを持っている」というカスタムチェックボックスを作成し、チェックボックスが false に等しい場合に表形式のレポートをフィルタリングします。

D. アカунツオブジェクトへのクロスフィルターと、クレジットカード番号がnullに等しいサブフィルターを含むサマリーレポートを作成します。

Answer: D ([メッセージを残す](#))

クロスフィルターを使用したサマリーレポートは、行と列をグループ化し、関連するオブジェクトとフィールドに基づいてフィルターを適用することでデータを要約できるレポートの一種です。クロスフィルターは、関連するオブジェクトとそのフィールドに基づいてレポートにレコードを含めるか除外するかを選択できるフィルターです。この場合、クレジットカード番号が null に等しいサブフィルターを持つ Account オブジェクトへのクロスフィルターを含むサマリーレポートを作成できます。これにより、暗号化されているかどうかに関係なく、クレジットカード番号が欠落しているすべての B2C アカウンツが表示されます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.reports_summary_charts.htm&type=5 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.reports_cross_filters.htm&type=5

reports_summary_charts.htm&type=5 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.reports_cross_filters.htm&type=5

最新問題: 25

Cloud Kicksの新しい管理者から、要求されたとおりにアウトバウンド変更セットを使用できないとの報告がありました。

管理者ユーザーまたはプロファイルに権限が不足しているかどうかを判断するために、どの権限を確認すべきでしょうか？

- A. 変更セットの作成とアップロード
- B. メタデータAPI関数によるメタデータの変更
- C. 変更セットのデプロイ
- D. API対応

Answer: A ([メッセージを残す](#))

送信変更セットを使用するには、ユーザーはプロファイルまたは権限セットで「変更セットの作成とアップロード」権限を持っている必要があります。この権限により、ユーザーはサンドボックスまたは開発者エディション組織で変更セットを作成し、別の組織にアップロードできます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.changesets_create_upload_perm.htm&type=5

最新問題: 26

Cloud Kicksは、営業担当者への指示提供にLightning Webコンポーネントを使用しています。管理者は、Lightning Webコンポーネントに表示されるテキストのスペルミスを修正する必要があります。

変更を行うための推奨ツールは何ですか？

- A. 開発者組織
- B. VisualStudio Code
- C. Salesforce Lightning Inspector
- D. 開発者コンソール

Answer: B (メッセージを残す)

VisualStudio Code は、Lightning Web コンポーネントの表示テキストを変更する際に推奨されるツールです。VisualStudio Code は、Salesforce Extensions for Visual Studio Code、Salesforce CLI、Lightning Web コンポーネントなどの Salesforce 開発ツールをサポートする統合開発環境 (IDE) です。VisualStudio Code を使用すると、Lightning Web コンポーネントやその他の Salesforce メタデータの作成、編集、デバッグ、デプロイを行うことができます。表示テキストを変更するには、VisualStudio Code で Lightning Web コンポーネントの HTML ファイルを開き、テキスト要素を適切に変更する必要があります。参考資料: <https://developer.salesforce.com/tools/vscode>

[https://developer.salesforce.com/docs
/component-library/documentation/en/lwc/lwc.create_components](https://developer.salesforce.com/docs/component-library/documentation/en/lwc/lwc.create_components)

最新問題: 27

AW Computersは、連絡先を複数のアカウントに紐付ける機能を有効にしました。担当者が連絡先からプライマリアカウントを削除しようとしています、削除できません。管理者は既にページレイアウトを更新し、アカウントの入力が不要になるようにしています。何が問題なのでしょう？

- A. 設定でプライベート連絡先を有効にする必要があります。
- B. ページレイアウトの設定に関係なく、取引先担当者にはプライマリアカウントの関係が必要です。
- C. 連絡先は他のアカウントと間接的な関係があります。
- D. アカウントと連絡先を関連付け解除するには、まずアカウント連絡先関係レコードを削除する必要があります。

Answer: B (メッセージを残す)

プライマリアカウント関係とは、取引先責任者を単一のアカウントにプライマリアカウントとしてリンクできる機能です。プライマリアカウント関係は、ページレイアウト設定や取引先責任者と複数のアカウントの機能に関係なく、取引先責任者に必須です。つまり、プライマリアカウントを取引先責任者から削除することはできませんが、別のアカウントに変更することはできます。また、取引先責任者と複数のアカウントの機能を有効にしている場合は、セカンダリアカウントを取引先責任者に追加することもできます。参照:

[https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.
contacts_multiple_accounts.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.contacts_multiple_accounts.htm&type=5) [https://help.salesforce.com/s/articleView?
id=sf.contacts_fields.
htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.contacts_fields.htm&type=5)

最新問題: 28

Cloud Kicks は、アカウントごとに製品レビューを追跡するために Review ジャンクションオブジェクトを使用します。Review オブジェクトは、アカウントとマスター/ディテール関係を持ち、顧客の Product オブジェクトともマスター/ディテール関係を持ちます。ユー

ザーが誤ってアカウント、製品、および関連する Review レコードを削除してしまいました。

削除されたレビュー記録はどのように復元すればよいですか？

- A. ごみ箱からアカウントと製品のマスタレコードの両方を復元します。
- B. ごみ箱からレビュージャンクションオブジェクトレコードを復元します。
- C. ごみ箱からアカウントまたは製品のマスタレコードを復元します。
- D. レビュー対象レコードは復元不可能な状態で完全に削除されます。

Answer: A (メッセージを残す)

削除されたレビューレコードを復元するには、アカウントと製品の両方のマスタレコードをごみ箱から復元する必要があります。マスタ/ディテール関係は、2つのオブジェクトをリンクし、それらの間に親子関係を強制する関係の一種です。マスタ/ディテール関係は、子レコードのセキュリティと削除に影響します。マスタレコードを削除すると、そのすべてのディテールレコードとサブディテールレコードも削除され、ごみ箱に移動されます。ディテールレコードまたはサブディテールレコードを復元するには、まずその親レコードを復元する必要があります。参考資料 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.relationships_considerations.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.relationships_considerations.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.recyclebin_overview.htm&type=5

最新問題: 29

管理者は、他の管理者または委任された管理者が「ユーザーとしてログイン」機能を使用しているかどうかを知りたいと考えています。

管理者は「ユーザーとしてログイン」機能を使用すべきです。

- A. アカウントログインアクセスを許可
- B. 監査証跡の設定
- C. 接続済みアプリの使用状況
- D. ログイン履歴

Answer: B (メッセージを残す)

セットアップ監査証跡は、組織のセットアップ領域で行われた変更のログを表示およびダウンロードできるツールです。ログには、変更を行ったユーザー、変更が行われた日時、変更の種類、変更された値など、各変更について最大 20 項目の情報が表示されます。セットアップ監査証跡を使用すると、本番環境で構成変更を直接追跡し、不正な変更や問題のある変更を特定できます。セットアップ監査証跡が追跡する変更の 1 つは、ユーザーが別のユーザーにログイン アクセスを許可した場合です。つまり、セットアップ監査証跡を使用すると、他の管理者または委任された管理者が「ユーザーとしてログイン」機能を使用しているかどうかを確認できます。参照: <https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.monitorsetup.htm&type=5>

<https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.monitorsetup.htm&type=5>

<https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.monitorsetup.htm&type=5>

<https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.monitorsetup.htm&type=5>

<https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.monitorsetup.htm&type=5>

最新問題: 30

Cloud Kicksでは、営業チームが日々の業務状況を確認するために専用のダッシュボードを使用しています。チームは管理者に対し、このダッシュボードをより簡単に閲覧できる方法を要望しました。

管理者は何を推奨すべきでしょうか？

- A. ダッシュボードを営業チームのホームページに追加します。
- B. ダッシュボードを備えたカスタムアプリを作成します。
- C. 毎朝、ダッシュボードを営業チームにメールで送信する。
- D. 営業チームのアプリを新しいダッシュボードで更新します。

Answer: (解答を表示する)

ダッシュボードは、組織内のレコードに関する主要な指標と傾向を視覚的に表示するものです。ダッシュボードを使用すると、ユーザーはパフォーマンスをすばやく監視し、傾向や問題を一目で把握できます。ユーザーが頻繁に使用するダッシュボードを簡単に確認できるように、管理者は Lightning アプリケーション ビルダーを使用してホームページに追加できます。これにより、ユーザーはログイン時やホーム タブに移動した際に、他のページに移動することなくダッシュボードを確認できます。参考資料:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.dashboards_overview.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.dashboards_add_to_home_page.htm&type=5

最新問題: 31

この問題に対処するために管理者が利用できる3つの選択肢は何ですか？3つ選択してください。

- A. ページコンポーネントの一部をタブの背後に移動します。
- B. 表示されているフィールドの一部を削除します。
- C. 表示される関連リストの数を減らします。
- D. すべてのプロセスビルダーをフローに変換します。
- E. 不要な検証ルールを無効化します。

Answer: A,B,C (メッセージを残す)

この問題に対処するために、管理者はページコンポーネントの一部をタブの背後に移動したり、表示されるフィールドの一部を削除したり、表示される関連リストの数を減らしたりすることができます。ページコンポーネントの一部をタブの背後に移動すると、ユーザーが必要とするまでコンポーネントを非表示にすることで、レコードページの読み込み時間を短縮できます。表示されるフィールドの一部を削除すると、ページのレンダリング時に実行する必要のあるクエリと計算の数を最小限に抑えることで、レコードページの読み込み時間を短縮できます。表示される関連リストの数を減らすと、取得してページに表示する必要のあるデータ量を制限することで、レコードページの読み込み時間を短縮できます。

有効な **Plat-Admn-301** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Plat-Admn-301 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Plat-Admn-301** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Plat-Admn-301 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Plat-Admn-301 問題集をゲットする人はこちら：
<https://www.goshiken.com/Salesforce/Plat-Admn-301-mondaishu.html> (224**30%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w** 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 32

Cloud Kicksのセキュリティチームは、ユーザーが公共の場所にデバイスのロックを解除したまま放置した場合に、ハッカーが機密情報を閲覧できるという、放置型デバイス攻撃の増加を確認しています。セキュリティチームは、10分間操作がないとSalesforceのデータが閲覧されないようにしたいと考えています。

推奨されるセキュリティ設定は何ですか？

- A. すべてのリクエストに対してログインIP範囲を強制します。
- B. セッションを、最初に使用されたドメインにロックします。
- C. 高レベルの保証セッションが必要です。
- D. セッションタイムアウト時に強制ログアウトします。

Answer: D (メッセージを残す)

セッションタイムアウト時に強制ログアウトを設定することは、ユーザーが非アクティブ状態によるタイムアウト後にセッションを再開することを防ぎ、無人デバイスからのSalesforce データへの不正アクセスのリスクを軽減するため、推奨されるセキュリティ設定です。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_sessions_logout.htm&type=5

最新問題: 33

Cloud Kicks (CK)にはメール解析ツールがあります。CKは、特定のフィールドが更新された際に、ケースオーナーにメールで通知されるようにしたいと考えています。

管理者はケースオーナーにメールを送信する際に、どのようなツールを使用すべきでしょうか？

- A. メールからケース作成へ
- B. 送信メッセージ
- C. 保存前のフロー
- D. 保存後のフロー

Answer: D (メッセージを残す)

保存後フローは、レコードが保存された後にバックグラウンドで実行され、レコードのデータまたは変更に基づいてアクションを実行するフローの一種です。保存後フローは、ユーザーの入力や操作を必要とせず、レコードトリガーフロー要素または Apex トリガーによってトリガーできます。この場合、ケースレコードが更新されたときに実行され、特定

の基準または条件に基づいて顧客にステータス更新メールを送信する保存後フローを作成できます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.flow_trigger_types.htm&type=5 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.flow_concepts_trigger.htm&type=5

最新問題: 34

Cloud Kicksのサポートスタッフは、複数のアカウントと案件を同時に担当しています。現状では、ブラウザのタブを切り替えながら作業しているため、煩雑で混乱を招いています。サポートマネージャーは、エージェントの作業環境改善を要望しました。管理者は何を推奨すべきでしょうか？

- A. 関連するすべての商談を1つのページに表示する画面フローを作成します。
- B. 設定メニューでサブタブレコードの閲覧を有効にします。
- C. 分割照明ビューを設定します。
- D. サービスコンソールを実装します。

Answer: ([解答を表示する](#))

管理者は、より良いエージェントエクスペリエンスを実現するために、Cloud Kicks のサポートスタッフに Service Console の導入を推奨すべきです。Service Console は、エージェントが複数の顧客とのやり取りやレコードを一度に管理できる統一されたインターフェースを提供する Salesforce アプリケーションです。Service Console は、タブ、サブタブ、リストビュー、関連リスト、ハイライトパネル、インタラクションログ、マクロ、キーボードショートカットなどの機能を提供することで、エージェントの作業効率と生産性を向上させます。

最新問題: 35

Cloud Kicksの営業マネージャーは、顧客が販売サイクル中に記入するフォームの情報に基づいてレポートを作成する方法を求めています。フォームが送信されると、顧客はフォームにアクセスできなくなります。このフォームは、販売サイクル中に複数回記入する必要があります。このフォームには30以上の項目があり、営業チームは送信ごとに何が変更されたかを確認する必要があります。

管理者はこの状況を解決するために、どの2つの選択肢を使用すべきでしょうか？

2つの回答を選択してください

- A. フォームを添付ファイルとして追加します。
- B. カスタムフィールドを作成します。
- C. カスタムオブジェクトを作成します。
- D. フィールドトラッキングをオンにします。

Answer: C,D ([メッセージを残す](#))

管理者がこの状況を解決するために使用できる2つのオプションは次のとおりです。

* カスタムオブジェクトを作成します。カスタムオブジェクトとは、組織や業界固有の情報を保存するために定義するオブジェクトです。この場合、30以上のフィールドを持つ

フォーム用のカスタムオブジェクトを作成し、アカウントまたは商談オブジェクトに関連付けることができます。こうすることで、各アカウントまたは商談に対するフォームの複数の送信データを保存し、時間の経過に伴う変更を追跡できます。

* フィールド追跡を有効にします。フィールド追跡とは、オブジェクト上の特定のフィールドの変更を監視し、履歴関連リストに表示する機能です。この場合、フォームカスタムオブジェクトのフィールドのフィールド追跡を有効にして、送信ごとに変更された値を確認できます。

最新問題: 36

Northern Trail Outfitters (NTO) は英国への事業拡大を進めています。NTO の製品のほとんどは米国と同じですが、送料や原材料費の違いにより、製品ごとに価格が異なります。管理者は、英国へのスムーズな展開のためにどのような設定を行うべきでしょうか？

- A. 英国の商談レコードタイプを設定します。
- B. カスタム為替レートフィールドを使用して、通貨をドルからユーロに変換するフローを作成します。
- C. ドル記号の代わりにユーロ記号を使用した新しい英国注文書を追加します。
- D. 英国製品の価格設定に関する新しい価格表を作成する。

Answer: D (メッセージを残す)

問3で説明したように、価格表とは、特定の顧客層または市場向けの製品とその価格の一覧です。ノーザン・トレイル・アウトフィッターズ (NTO) は、英国向け製品の価格設定に関する新しい価格表を作成することで、輸送費や原材料費の違いに応じて、英国市場における製品の価格を差別化することができます。また、価格表には、ポンドやユーロなど、価格表示に使用する通貨を指定することも可能です。

参考資料 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.products_pricebooks_def.htm&type=5

最新問題: 37

管理者は、組織に対して総当たり攻撃 (ブルートフォース攻撃) が行われているかどうかを確認したいと考えています。総当たり攻撃とは、短時間のうちに複数のパスワードの組み合わせを試行する攻撃のことです。

管理者はどこでより詳しい情報を探すべきでしょうか？

- A. ログインフォレンジック
- B. 接続済みアプリのOAuth使用状況
- C. イベントマネージャー
- D. ユーザーフィールド履歴追跡

Answer: (解答を表示する)

ログインフォレンジックは、Salesforceの機能の一つで、組織内のログイン行動と傾向を監視・分析できます。ユーザー、場所、デバイスごとのログイン試行回数、成功回数、失敗回数を表示することで、ブルートフォース攻撃によるパスワード攻撃を特定し、防止するのに

役立ちます。また、ユーザーのログイン失敗回数が一定数を越えた場合や、通常とは異なる場所やデバイスからログインがあった場合に通知するアラートを設定することもできます。参考資料 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_loginforensics.htm&type=5
https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_loginforensics_alerts.htm&type=5

最新問題: 38

Cloud Kicksのユーザーは、カスタムオブジェクトに保存されている複数のケースレコードを複数のアウトカムレコードにリンクさせる必要があります。

ケースレコードを閲覧できるユーザーは、リンクを作成する必要があります。管理者は、ケース結果というカスタムオブジェクトを作成します。

ケース結果にフィールドを追加する際に推奨されるオプションは何ですか？

- A. 読み取り専用共有設定による関係のルックアップ。
- B. 読み取り専用共有設定によるマスター/ディテール関係。
- C. 読み書き共有設定による関係性の検索
- D. 読み書き共有設定とのマテリアル詳細関係

Answer: C (メッセージを残す)

ケース結果カスタム オブジェクトにフィールドを追加する場合は、読み取り/書き込み共有設定のルックアップ リレーションシップを使用することをお勧めします。ルックアップ リレーションシップは、2つのオブジェクトをリンクし、ユーザーが一方のレコードをもう一方のレコードに関連付けることができるリレーションシップの一種です。ルックアップ リレーションシップは、どちらのレコードのセキュリティや削除にも影響せず、オプションまたは必須にすることができます。この場合、ケース オブジェクトを参照し、ユーザーが複数のケース レコードを複数のケース結果レコードにリンクできるようにするルックアップ リレーションシップ フィールドをケース結果オブジェクトに作成できます。また、ルックアップ フィールドの共有設定を読み取り/書き込みに設定することもできます。これは、親レコードにアクセスできるユーザーが子レコードにもアクセスして編集できることを意味します。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.relationships_lookup.htm&type=5
https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.relationships_considerations_lookup.htm&type=5

最新問題: 39

DreamHouse Realtyは、B2Cアカウントモデルを使用してSalesforceで顧客アカウントと連絡先を管理しています。同社は、サードパーティのローンアドバイザーと、彼らが担当する顧客をSalesforceで追跡できるようにすることを求めています。

管理者は、第三者のファイナンシャルアドバイザーとその顧客をいつ追跡すべきでしょうか？

- A. ローンアドバイザーの顧客を追跡するために、アカウントに階層ルックアップを作成します。

- B. ローンアドバイザー向けに複数のアカウントに連絡先を設定します。
- C. B2Bアカウントモデルを使用して、ローンアドバイザーの顧客を追跡します。
- D. 連絡先の階層ルックアップを使用して、ローンアドバイザーの顧客を追跡します。

Answer: B ([メッセージを残す](#))

連絡先を複数のアカウントに関連付ける機能は、管理者が各アカウントごとに重複した連絡先を作成することなく、連絡先を複数のアカウントに関連付けることができる機能です。この機能は、コンサルタント、ブローカー、ローンアドバイザーなど、連絡先が複数のアカウントとビジネス上の関係を持つシナリオで役立ちます。DreamHouse Realty のローンアドバイザーに対して連絡先を複数のアカウントに関連付けるように設定することで、管理者は各アカウントごとに重複した連絡先を作成することなく、どのローンアドバイザーがどの顧客とどのアカウントを担当しているかを追跡できます。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.contacts_multiple_accounts_overview.htm&type=5

最新問題: 40

惑星カスタムオブジェクトにおいて、Ursa Major Solar社の営業部長は、特定の惑星がガス惑星として定義されているかどうかに応じて、特定のアクションボタンのみが表示されるようにしたいと考えています。

管理者はどのLightningコンポーネントで動的アクションボタンを定義すべきでしょうか？

- A. レコードの詳細
- B. ハイライトパネル
- C. アクティビティ
- D. 関連リスト

Answer: ([解答を表示する](#)**)**

ハイライトパネルは、レコードに関する重要な情報をページ上部に表示するLightningコンポーネントです。ハイライトパネルは、レコードの種類やその他の条件に基づいて、表示するアクションをカスタマイズできます。例えば、惑星オブジェクトに対して、ガスフィールドがtrueまたはfalseの場合にのみ表示される動的なアクションボタンを定義できます。このようにして、惑星の種類ごとに異なるアクションを表示できます。

参考資料 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.lex_page_layouts_highlights_panel.htm&type=5
https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.dynamic_actions_considerations.htm&type=5

最新問題: 41

Cloud Kicksの管理者は、コンプライアンスチームから、Salesforce内で機密情報がどこに保存されているかを特定するよう指示された。

管理者はこの要件を満たすためにどの機能を使用すべきでしょうか？

- A. データ分類
- B. スキーマビルダー

C. クラシック暗号化

D. フィールドレベルセキュリティ

Answer: A (メッセージを残す)

データ分類は、管理者がSalesforce内で機密情報が保存されている場所を特定するために使用する機能です。データ分類機能を使用すると、管理者はフィールドに機密性レベルと分類レベルを割り当てることで、Salesforce内で機密情報が保存されている場所を特定できます。データ分類は、組織内の機密データを特定して管理することで、管理者がデータプライバシー規制やベストプラクティスを遵守するのに役立ちます。

最新問題: 42

Ursa Major Solar社の営業マネージャーは、商談リマインダーに関する自動化機能の追加を要望しています。商談が提案段階にあり、完了予定日の1週間前であれば、商談の担当者とマネージャーにメールを送信したいと考えています。また、「予算承認済み」のカスタムフィールドがチェックされている場合は、マネージャーに即座に通知されるようにしたいとのことです。

コードを使わずにこれらの要件を満たすにはどうすればよいでしょうか？

A. スケジュールに基づいて実行されるフローを作成します。トリガーを毎週実行されるように設定します。

B. スケジュールされたパスを使用して、レコードをトリガーとするフローを作成します。レコードが保存された後にフローが実行されるようにトリガーを設定します。

C. スケジュールされたパスを使用して、レコードをトリガーとするフローを作成します。レコードが保存される前にフローが実行されるようにトリガーを設定します。

D. 商談オブジェクトに対して、スケジュールに基づいてトリガーされるフローを作成します。トリガーを毎日実行されるように設定します。

Answer: B (メッセージを残す)

レコードトリガーフローを使用すると、レコードが作成または更新されたときにアクションを自動化できます。スケジュールされたパスを使用して、レコードの日付フィールド（終了日など）に関連するアクションをスケジュールできます。更新されたフィールド値にアクセスできるように、トリガーはレコードが保存された後に実行されるように構成する必要があります。参考資料:

[https://help.salesforce.com/s/articleView?](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.flow_concepts_trigger_types_record.htm&type=5)

[id=sf.flow_concepts_trigger_types_record.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.flow_concepts_trigger_types_record.htm&type=5)

最新問題: 43

Cloud Kicksでは、組織全体で、商談セットのデフォルト設定を保護対象としています。しかし、財務チームのメンバーは、成約済みの商談を確認する必要があります。Dramaチームのメンバーは全員、財務部長の指揮下にあり、営業チームのメンバーは営業マネージャーの指揮下にいます。

管理者はこれらの基準を満たすために、どの2つの選択肢を使用すべきでしょうか？

2つの回答を選択してください

- A. 財務部長の役割と部下と共有します。
- B. 獲得したフィールドが真となる所有者ベースの共有ルールを作成します。
- C. 勝利フィールドがtrueとなるような、基準に基づいた共有ルールを作成します。
- D. 営業マネージャーの役割が所有するすべての商談を選択します。

Answer: A,C (メッセージを残す)

管理者がこれらの基準を満たすために用いるべき2つの選択肢は以下のとおりです。

* 財務部長の役割およびその下位の役割を持つユーザーと共有します。このオプションを使用すると、組織の役割階層に基づいてレコードへのアクセス権を付与できます。特定の役割を持つユーザー、またはその階層でその役割の下位の役割を持つユーザーとレコードを共有できます。この場合、財務部長の役割およびその下位の役割を持つユーザー（財務チームのすべてのメンバーを含む）とレコードを共有できます。

* 条件ベースの共有ルールを作成し、won フィールドが true になるようにします。このオプションを使用すると、特定のフィールド値または数式に基づいてレコードへのアクセスを許可できます。商談に対して条件ベースの共有ルールを作成し、won フィールドが true であるレコードへのアクセスを許可できます。これは、商談のステージが「受注済み」であることを意味します。

他の2つの選択肢が間違っている理由は以下のとおりです。

* 所有者ベースの共有ルールを作成する際に、「won」フィールドが「true」にならないようにしてください。所有者ベースの共有ルールでは、フィールド値や数式を条件として指定できないためです。所有者ベースの共有ルールでは、レコードの所有者、またはレコードが属する役割やグループに基づいてのみレコードを共有できます。

* 「営業マネージャーの役割を持つユーザーが所有するすべての商談を選択」は、成約済みのすべての商談を共有するという条件を満たしていないため、選択肢になりません。このオプションでは、商談の段階に関係なく、営業マネージャーの役割を持つユーザーが所有する商談のみが共有されます。

参考資料: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.admin_sharing.htm&type=5

[https://help.](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.sharing_rules.htm&type=5)

[salesforce.com/s/articleView?id=sf.sharing_rules.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.sharing_rules.htm&type=5)

最新問題: 44

AW Computingは、連絡先を複数のアカウントに紐付ける機能を実装しました。ユーザーは、連絡先と関連する連絡先を区別できるようになります。

管理者はアカウントページのレイアウトを設定するために何をすべきですか？

- A. 連絡先と関連連絡先の両方のリストを表示します。
- B. ページレイアウトに関連アカウントの関連リストを表示します。
- C. 関連する連絡先のリストを表示し、直接フィールドを追加します。
- D. 連絡先関連リストを表示し、関連フィールドを追加します。

Answer: C (メッセージを残す)

関連連絡先一覧を表示し、直接フィールドを追加することで、ユーザーは連絡先と関連連絡先を区別できるようになります。関連連絡先一覧には、アカウントに直接的または間接的に関連付けられているすべての連絡先が表示されます。直接フィールドは、連絡先がアカウントに直接関連付けられているかどうかを示します。このフィールドを関連一覧に追加することで、ユーザーはどの連絡先が直接関連しているか、どの連絡先がそうでないかを簡単に確認できます。

参考資料 [https://help.salesforce.com/s/articleView?](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.contacts_multiple_accounts.htm&type=5)

[id=sf.contacts_multiple_accounts.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.contacts_multiple_accounts.htm&type=5)

[https://help.salesforce.com/s/articleView?](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.contacts_multiple_accounts_direct_field.htm&type=5)

[id=sf.contacts_multiple_accounts_direct_field.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.contacts_multiple_accounts_direct_field.htm&type=5)

最新問題: 45

営業担当副社長は、複数の営業担当者が営業段階の早い段階で契約書を作成していることに気付きました。この行動を是正するため、営業担当副社長は、商談が一定の段階に達したときにのみ「契約書作成」ボタンが表示されるようにするよう要請しました。

交渉段階。

管理者はこの要件をどのように満たすべきでしょうか？

- A. 検証ルールを作成します。
- B. 動的動作を設定します。
- C. カスタム権限を作成します。
- D. ページレイアウトを変更します。

Answer: B (メッセージを残す)

動的アクションは、フィールド値、ユーザープロフィール、デバイスタイプ、レコードタイプなどの条件に基づいて、レコードページにアクションを条件付きで表示する方法です。動的アクションは、ユーザーインターフェイスを合理化し、ユーザーが適切なタイミングで適切なアクションを実行できるように誘導するのに役立ちます。動的アクションを使用すると、商談ステージの値に基づいて「契約作成」ボタンを表示または非表示にすることができます。

最新問題: 46

DreamHouse Realtyは、自社が掲載している物件のいずれかについて、カスタムオブジェクトにアポイントメントが予約された際に、担当エージェントに通知するとともに、これまでに予約されたアポイントメントの総数も通知したいと考えています。管理者は、アポイントメント数の集計サマリーと、新しいアポイントメントの作成を検出してエージェントに情報を送信するフローを設定しました。

適切な情報が確実に提供されるようにするために、管理者はプロセス自動化に関してどのような点に留意すべきでしょうか？

- A. ロールアップ集計フィールドでは、標準オブジェクトのみを使用できます。
- B. 行は、標準オブジェクト上に作成されたレコードからのみトリガーできます。

- C. ロールアップサマリー計算により、Mow がトリガーされなくなります。
- D. ロールアップ集計計算は、プロセスとワークフローの後に実行されます。

Answer: ([解答を表示する](#))

ロールアップサマリーの計算は、プロセスとワークフローの実行後に行われるため、プロセスやワークフローによって行われた変更は、トランザクションがコミットされるまでロールアップサマリーフィールドに反映されません。フローがロールアップサマリーフィールドの値に依存している場合、このためエージェントに不正確または古い情報が配信される可能性があります。

有効な **Plat-Admn-301** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Plat-Admn-301 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Plat-Admn-301** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Plat-Admn-301 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Plat-Admn-301 問題集をゲットする人はこちら：
<https://www.goshiken.com/Salesforce/Plat-Admn-301-mondaishu.html> (**22430%OFF** 問題集溶と正解付きで **30%w** 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 47

一部のパワーユーザーは、特定のカスタムオブジェクトに対して構成変更を行う機能を求めている。
管理者は、この機能を有効にするために、パワーユーザーにどのようなツールを割り当てるべきでしょうか？

- A. 設定と構成の表示
- B. 委任管理
- C. 共有ルール
- D. すべてのデータを変更する

Answer: B ([メッセージを残す](#))

委任管理とは、管理者がセットアップへの完全なアクセス権を与えることなく、一部の管理タスクを他のユーザーに委任できる機能です。委任された管理者は、ユーザーを管理し、特定のカスタムオブジェクト、タブ、アプリ、フィールドに対する権限を割り当てることができます。これにより、システム管理者の作業負荷を軽減し、パワーユーザーが特定のカスタムオブジェクトの構成変更を行えるようにすることができます。

最新問題: 48

Cloud kicks は、新規ケースを送信した後、製品情報に基づいて専門分野別のサポート担当者にとどり着くまでに要する時間に顧客が不満を抱いているというフィードバックを受けています。私もあなたを愛しています、jani ケース管理プロセスを改善するために、管理者はどの機能を構成すべきですか？

- A. オムニチャネル

- B. エスカレーションルール
- C. マクロ
- D. 知識コンポーネント

Answer: A (メッセージを残す)

オムニチャネルは、サービス担当者が自身の空き状況、対応能力、スキルに基づいて業務割り当てを受け取れる機能です。また、管理者は、ケース、チャット、リードなど、さまざまな種類の業務項目に対してルーティングルールと優先順位を定義できます。オムニチャネルは、顧客の待ち時間を短縮し、サービス担当者の業務効率を向上させるのに役立ちます。

最新問題: 49

Cloud Kicksでは、リードレコードへの複数の更新処理と、関連性のないレコードの更新を自動化する必要があります。選択した変更はレコードが作成または更新されるたびに実行され、その他の変更はレコードが更新された場合にのみ実行されるようにします。

管理者はこれらの更新を自動化するために、どの2つのオプションを使用すべきでしょうか？

2つの回答を選択してください

- A. フローの実行をトリガーしたレコードが条件要件を満たすように更新された場合のみ」オプションを指定した決定要素を使用します。
- B. レコードが変更されたときに実行されるプロセスビルダーを作成します。
- C. レコードが作成または更新されたときに実行されるフローを作成します。
- D. レコードが更新されたときに変更を行うには、ISCHANCEO 関数で 数式が真と評価される」ワークフロー ルールを使用します。

Answer: B,C (メッセージを残す)

Process BuilderとFlow Builderは、管理者がコードを記述することなくSalesforceのビジネスプロセスを自動化できるツールです。Process BuilderとFlow Builderを使用すると、レコードの作成、フィールドの更新、メールの送信、Chatterへの投稿、Apexクラスの呼び出し、フローの呼び出しなどの操作を実行できます。

Cloud Kicksでリードレコードの複数の更新を自動化し、関連性のないレコードを更新するには、管理者は2つの方法を使用できます。

* B) レコードが変更されたときに実行されるプロセスビルダーを作成する

プロセスビルダーは、管理者が条件ノードとアクショングループで構成されるプロセスを作成できるツールです。条件ノードはプロセスをトリガーする条件を定義し、アクショングループはプロセスが実行するアクションを定義します。プロセスは、レコードが作成されたとき、またはレコードが作成または編集されたときに実行できます。

レコードが変更されたときに実行されるプロセス ビルダーを作成することで、管理者は特定の条件に基づいてリード レコードの更新を自動化し、フィールドの更新、メールの送信、Chatter への投稿、Apex クラスの呼び出し、フローの呼び出しなどのアクションを実行できます。参照: <https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf>。

process_overview.htm&type=5 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.process_considerations.htm&type=5

* C) レコードが作成または更新されたときに実行されるフローを作成する

フロービルダーは、管理者が画面、割り当て、決定、ループなどの要素で構成されるフローを作成できるツールです。要素は、フローのロジックとユーザーインターフェースを定義します。フローは、ユーザーがボタンをクリックしたとき、プロセスビルダーによってレコードが更新されたとき、システムでイベントが発生したとき（レコードの作成など）など、さまざまな方法で実行できます。

最新問題: 50

管理者はどのようにしてこれを実現すべきでしょうか？

- A. 機器レコードが作成、変更、または削除されるたびに、レコードトリガーフローを作成します。
- B. ルームレコードが関連付けられたり、変更されたり、削除されたりしたときに、レコードトリガーのフライトを書き込みます。
- C. 機器に集計サマリーフィールドを設定します。
- D. Room にロールアップ集計フィールドを作成します。

Answer: ([解答を表示する](#))

ロールアップ集計項目は、関連レコードから値を計算し、親レコードに表示する項目の一種です。ロールアップ集計項目は、子レコードの値をカウント、合計、最小値、または最大値を求めるために使用できます。別のオブジェクトとマスター/ディテール関係にあるオブジェクトにロールアップ集計項目を作成できます。この場合、部屋に関連付けられている機器レコードの数をカウントするロールアップ集計項目を部屋に作成できます。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.fields_about_roll_up_summary_fields.htm&type=5
https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.fields_defining_field_types.htm&type=5

最新問題: 51

AW Computingの管理者は、ユーザーが本番環境で直接設定変更を行っているかどうかを確認するよう依頼されました。

管理者はこれらの詳細を確認するために、どの項目を確認すべきでしょうか？

- A. 監査証跡の設定
- B. フィールド履歴追跡
- C. ログイン履歴
- D. 組織全体のデフォルト設定

Answer: A ([メッセージを残す](#))

セットアップ監査ログは、組織の設定領域で行われた変更のログを表示およびダウンロードできるツールです。ログには、変更を行ったユーザー、変更日時、変更の種類、変更された

値など、各変更について最大20項目の情報が表示されます。セットアップ監査ログを使用すると、本番環境で構成変更を直接追跡し、不正な変更や問題のある変更を特定できます。
参考資料 <https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.monitorsetup.htm&type=5>

最新問題: 52

管理者が最近、標準セキュリティレベルを選択した多要素認証 (MFA) を導入しました。しかし、ユーザーがログインできないという報告が寄せられています。

管理者としてトラブルシューティングを行うにはどうすれば良いでしょうか？

A. ユーザープロファイルでログイン時に必要なセッションセキュリティレベルを確認してください。

B. MF-Aを高保証に変更します。

C. ユーザーのパスワードをリセットして、もう一度試すように促します。

D. MFAを一時的に無効にします。

Answer: A ([メッセージを残す](#))

セッションセキュリティレベルとは、ユーザーのログイン方法、IPアドレス、ブラウザ、デバイスなどの要素に基づいて、ユーザーセッションのセキュリティレベルを決定する設定です。管理者は、ユーザープロファイルごとに異なるセッションセキュリティレベルを設定し、各セッションセキュリティレベルに異なるアクションや権限を割り当てることができます。

多要素認証 (MFA) とは、Salesforceにログインする際に、ユーザー名とパスワードに加えて確認コードやアプリ生成トークンなど、2つ以上の認証要素を用いて本人確認を行う必要がある機能です。MFAは、ユーザーセッションのセキュリティを強化し、不正アクセスを防止するのに役立ちます。

管理者が最近、標準セキュリティレベルを選択して MFA を実装し、ユーザーがログインできないというケースを受け取っている場合は、ユーザー プロファイルのログイン時に必要なセッション セキュリティ レベルを確認する必要があります。この設定は、プロファイルに基づいてユーザーがログインする際に必要なセッション セキュリティ レベルを決定します。この設定が標準セキュリティ レベルよりも高い場合、ユーザーは MFA のみでログインできず、追加の認証要素が必要になる場合があります。参照:

[https://help.salesforce.com/s/articleView?](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_sessions.htm&type=5)

[id=sf.security_sessions.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_sessions.htm&type=5) [https://help.salesforce.com/s/articleView?](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.identity_mfa.htm&type=5)

[id=sf.identity_mfa.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.identity_mfa.htm&type=5)

最新問題: 53

ユーザーが見積もりと商談を同期できない原因は何でしょうか？

A. 引用文には更新を阻止する検証ルールが設定されています。

B. 別の見積もりが既に案件と同期されており、承認待ちです。

C. 別の引用文が既に機会と同期されています。

D. この見積もりは既に有効期限が切れています。

Answer: B ([メッセージを残す](#))

別の見積もりが既に商談と同期されている場合、ユーザーは見積もりを商談と同期できません。一度に商談と同期できる見積もりは1つだけです。ユーザーが別の見積もりを同期しようすると、商談に既に同期された見積もりがあることを示すエラーメッセージが表示されます。参照: [https://help.](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.quotes_syncing.htm&type=5)

[salesforce.com/s/articleView?id=sf.quotes_syncing.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.quotes_syncing.htm&type=5)

最新問題: 54

営業担当者は、商談におけるクロスセルを支援する必要があるが、記録の更新や商談チームへの情報更新ができない。

営業担当者が商談チームに担当者を追加するために必要な2つのオプションはどれですか？

2つの回答を選択してください

- A. 営業担当者に商談の所有権を移転した
- B. アカウントオブジェクトに対する編集アクセス権を持つ権限
- C. 役割階層において、商談所有者よりも上位の役割
- D. アカウントの所有権を営業担当者に譲渡しました

Answer: B,C (メッセージを残す)

商談チームにユーザーを追加するには、商談に関連付けられているアカウントの編集アクセス権が必要であり、かつ商談の所有者であるか、ロール階層で所有者より上位の権限を持っている必要があります。参考資料 [https://help.salesforce.com](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.teams_adding.htm&type=5)

[/s/articleView?id=sf.teams_adding.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.teams_adding.htm&type=5)

最新問題: 55

管理者は、アカウントオブジェクト上に「内部顧客」と「外部顧客」という2種類のレコードタイプを作成しました。

「Sales」というカスタムプロファイルには、「外部顧客」レコードタイプが割り当てられています。アカウントの共有ルールは「公開読み取り専用」に設定されています。時折、Salesのユーザーがアカウントレコードに誤ったレコードタイプが割り当てられていることに気づきます。管理者は、ユーザーに代わってレコードタイプを変更する画面フローを作成しました。

このフローを実行した後、営業ユーザーのレコードアクセスはどうなりますか？

- A. レコードへの読み取りアクセス権が失われます。
- B. レコードの編集アクセス権が失われます。
- C. レコードへのアクセス方法は変更ありません。
- D. 新しいレコード所有者が割り当てられます。

Answer: (解答を表示する)

レコードのレコードタイプを変更しても、ユーザーのレコードアクセスには影響しません。レコードアクセスは、組織全体のデフォルト設定、ロール階層、共有ルール、手動共有、チーム、および所有権によって決定されます。レコードタイプは、レコードで使用可能な

ページレイアウトと選択リスト値にのみ影響します。したがって、レコードタイプを変更する前にレコードへのアクセス権を持っていたユーザーは、レコードタイプを変更した後も同じアクセス権を持ちます。参考資料 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize_recordtype.htm&type=5
https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_sharing_overview.htm&type=5

最新問題: 56

AW Computingのユーザーは、カスタムオブジェクトを使用して注文を管理します*。すべてのプロファイルは単一のページレイアウトを共有します。

カスタマーサービスおよび営業部門のユーザーは、ページレイアウト上で自分の状況に必ずしも当てはまらない操作手順を確認することに不満を表明している。

管理者は何を推奨すべきでしょうか？

- A. 動的アクションと条件付き表示を使用して、該当するユーザーに適切なアクションを表示します。
- B. カスタマーサービスと営業のユーザーのレコード用に、別々のレコードタイプを作成します。
- C. 2つの別々の権限セットを設定し、各ユーザーに適切な権限を割り当てます。
- D. 2つの別々の Lightning レコード ページを作成し、それぞれを該当するプロファイルに割り当てます。

Answer: A (メッセージを残す)

動的アクションは、フィールド値やユーザープロファイルなどの条件に基づいて Lightning レコード ページに表示されるアクションです。動的アクションを使用すると、管理者は、シナリオごとに複数のページ レイアウトを作成することなく、さまざまなレコードタイプやページ レイアウトでユーザーが利用できるアクションをカスタマイズできます。AW Computing のアカウントで動的アクションと条件付き表示を使用すると、管理者は、状況に基づいてカスタマー サービスおよび営業ユーザーに関連アクションのみを表示できます。参照: [https://help.](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.dynamic_actions_overview.htm&type=5)

[salesforce.com/s/articleView?id=sf.dynamic_actions_overview.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.dynamic_actions_overview.htm&type=5)

最新問題: 57

管理者が新しいカスタムオブジェクトを作成しました。カスタムオブジェクトに新しいレコードをアップロードしようとしたとき。

Date Loaderでは、利用可能なオブジェクトのリストに新しいカスタムオブジェクトが表示されません。

管理者はこの問題を解決するために何をすべきでしょうか？

- A. 新しいオブジェクトへのアクセス権限を与えるための権限セットを割り当てます。
- B. 新しいカスタムオブジェクトの「名前」フィールドのフィールドレベルセキュリティを確認します。

C. カスタムオブジェクトで 共有を許可する」がチェックされていることを確認してください。

D. オブジェクトが開発中ではなく、デプロイ済みとしてマークされていることを確認します。

Answer: D (メッセージを残す)

問題を解決するには、管理者はオブジェクトが開発中ではなくデプロイ済みとしてマークされていることを確認する必要があります。カスタムオブジェクトは、使用準備状況に応じて、デプロイ済みまたは開発中としてマークされます。開発中としてマークされたカスタムオブジェクトは、ユーザーには表示されず、データのインポートまたはエクスポートもできません。デプロイ済みとしてマークされたカスタムオブジェクトは、ユーザーに表示され、データのインポートまたはエクスポートが可能です。したがって、管理者は、データローダーを使用してレコードをアップロードする前に、新しいカスタムオブジェクトがデプロイ済みとしてマークされていることを確認する必要があります。

最新問題: 58

Cloud Kicksは、アカウント、ケース、および商談レポートに基づいた複数のコンポーネントを備えたダッシュボードを使用します。

システム管理者がダッシュボードにアカウント所有者のフィルターを追加しました。アカウント所有者でダッシュボードをフィルタリングすると、いくつかの商談コンポーネントからレコードが欠落するようになりました。

システム管理者がこの問題を解決するために推奨される方法は何ですか？

A. 商談ソースレポートにクロスフィルターを追加します。

B. 商談の有無にかかわらず、アカウント用のカスタムレポートタイプを使用します。

C. 商談コンポーネントで、対応するフィールドを変更します。

D. コンポーネントのアカウントと商談を結合したレポートを作成します。

Answer: C (メッセージを残す)

同等のフィールドとは、ソースレポートオブジェクトのダッシュボードフィルタフィールドに一致するフィールドのことです。たとえば、ダッシュボードフィルタが「アカウント所有者」の場合、商談オブジェクトの同等のフィールドは「商談所有者」になります。同等のフィールドを変更することで、ダッシュボードフィルタが商談コンポーネントに正しく適用されるようになります。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.dashboard_filters.htm&type=5

最新問題: 59

Cloud Kicksのユーザーから、多要素認証を使用してSalesforceにログインできないという報告が管理者に寄せられました。

管理者は、潜在的な根本原因を理解するために、どの2つの領域を調査すべきでしょうか？2つの回答を選択してください

- A. 本人確認履歴
- B. ログイン履歴
- C. デバッグログ
- D. 監査証跡の設定

Answer: A,B (メッセージを残す)

管理者は、ID 検証履歴とログイン履歴の 2 つの領域を確認することで、多要素認証の問題の潜在的な根本原因を把握できます。ID 検証履歴には、メール検証、SMS 検証、アプリ検証など、ユーザーの ID 検証試行の方法と結果が表示されます。ログイン履歴には、ユーザーのログイン試行のステータス、ソース、場所、および発生したログイン エラーやチャレンジが表示されます。これらの 2 つの領域は、ユーザーが正しい検証コードを入力したかどうか、ユーザーのデバイスまたはアプリが多要素認証と互換性があるかどうか、または検証の成功を妨げるネットワークまたはセキュリティの問題があるかどうかを管理者が特定するのに役立ちます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.identity_verification_history.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.monitoring_login_history.htm&type=5

[https://help.salesforce.com/s](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.monitoring_login_history.htm&type=5)

[/articleView?id=sf.monitoring_login_history.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.monitoring_login_history.htm&type=5)

最新問題: 60

管理者は、標準の Account オブジェクトと Region というカスタムオブジェクトをリンクするために、Account Region という結合オブジェクトを作成する必要があります。

ジャンクションオブジェクトが作成されたら、管理者は次にどのような2つの手順を踏むべきですか？

2つの回答を選択してください

- A. 結合オブジェクト上に、リージョンオブジェクトへのマスター/ディテール関係フィールドを作成します。
- B. Regionオブジェクト上に、結合オブジェクトへのマスター/ディテール関係フィールドを構築します。
- C. アカウントオブジェクトに、結合オブジェクトへのマスター/ディテール関係フィールドを作成します。
- D. 結合オブジェクト上のマスター/ディテール関係フィールドをアカウントオブジェクトに設定します。

Answer: A,D (メッセージを残す)

ジャンクションオブジェクトとは、他の2つのオブジェクトとマスター/ディテール関係を持つカスタムオブジェクトです。ジャンクションオブジェクトを使用すると、管理者はオブジェクト間に多対多の関係を作成できます。例えば、複数のアカウントを複数の地域に関連付けるといったことが可能です。

標準の Account オブジェクトと Region というカスタムオブジェクトをリンクする

Account Region という結合オブジェクトを作成するには、管理者は次の手順を実行する必要があります。

* A) 結合オブジェクト上に、リージョンオブジェクトへのマスター/ディテール関係フィールドを作成します。

マスター/ディテール関係フィールドとは、子レコードを親レコードにリンクするフィールドです。子レコードは、親レコードの共有設定とセキュリティ設定を継承します。管理者は、ジャンクションオブジェクトにリージョンオブジェクトへのマスター/ディテール関係フィールドを設定することで、各アカウントリージョンレコードを1つのリージョンレコードにリンクし、リージョンをジャンクションオブジェクトの最初のマスターにすることができます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.relationships_considerations.htm&type=5

/articleView?id=sf.relationships_considerations.htm&type=5

* D) 結合オブジェクト上に、アカウントオブジェクトへのマスター/ディテール関係フィールドを設定します。

ジャンクションオブジェクトとアカウントオブジェクト間のマスター/ディテール関係フィールドを設定することで、管理者は各アカウントリージョンレコードを1つのアカウントレコードにリンクさせ、アカウントをジャンクションオブジェクトの2番目のマスターにすることができます。これにより、管理者はジャンクションオブジェクトを介して複数のアカウントを複数のリージョンに関連付けることができます。参考資料:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.relationships_considerations.htm&type=5

最新問題: 61

Cloud Kicksには、顧客の会員資格に関する好みを記録する「会員詳細」というカスタムオブジェクトがあります。会員レベルに応じて、表示すべきデータも異なります。

* キュー実行ユーザーがマーケットのプロファイルを持っていない場合、すべてのデータが表示される必要があります。

* 実行ユーザーがサポートプロファイルを持っている場合、サポート設定フィールドのみが表示されるようにします。

* マーケティング担当者とサポート担当者の両方が、すべてのデータについてレポートを作成できる必要があります。

管理者はこの解決策をどのように提供すべきでしょうか？

A. 2種類のレコードタイプと2種類のページレイアウトを作成します。

B. 動的フォームを設定して、条件付きでデータを表示します。

C. ミュート権限を含む権限セットを作成します。

D. フィールドレベルセキュリティを使用してデータアクセスを制御します。

Answer: B (メッセージを残す)

管理者は、フィールドレベルセキュリティを使用してデータアクセスを制御することで、このソリューションを提供できます。フィールドレベルセキュリティとは、ユーザーのプロファイルや権限セットに基づいて、オブジェクト上の特定のフィールドの表示や編集へのアクセスを制限する方法です。フィールドレベルセキュリティを使用すると、フィールドの表示/非表示、編集可能/読み取り専用など、ユーザーごとに設定できます。フィールドレベルセキュリティを使用することで、管理者は、マーケティングユーザーのみがメン

バーシッ詳細オブジェクトのすべてのデータを表示でき、サポートユーザーはサポート設定フィールドのみを表示できるようにすることができます。

有効な **Plat-Admn-301** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Plat-Admn-301 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Plat-Admn-301** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Plat-Admn-301 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Plat-Admn-301 問題集をゲットする人はこちら：

<https://www.goshiken.com/Salesforce/Plat-Admn-301-mondaishu.html> (224**30%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w** 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 62

AW Computingは監査を実施しており、外部に公開されているオブジェクトの数を把握したいと考えています。

管理者はこの詳細情報を迅速に入手するために、どのツールを使用すべきでしょうか？

- A. セキュリティヘルスチェック
- B. 監査証跡の設定
- C. セッションセキュリティ設定
- D. オブジェクトマネージャ

Answer: A (メッセージを残す)

Salesforceのセキュリティヘルスチェックツールは、組織のセキュリティ体制に関する詳細な概要を提供し、オブジェクトが外部とどのように共有されているかに関する情報も含まれています。このツールは、外部ユーザーに対するオブジェクトの可視性など、さまざまなセキュリティ設定を確認および評価する必要がある管理者にとって特に役立ちます。

* セキュリティ健全性チェック:

* このツールは、管理者がセキュリティ設定に関連するリスク（外部へのデータ共有に関するリスクを含む）を迅速に特定し、管理するのに役立ちます。

* ヘルスチェックを使用すると、管理者はオブジェクトの共有設定を示すレポートにアクセスでき、オブジェクトが外部に「公開」として共有されているかどうかを確認できます。これは監査時に非常に重要です。

* 公開アクセスレベルなど、Salesforceのセキュリティベストプラクティスに準拠していない構成や、リスクの高い環境に関する洞察を提供します。

* 使用事例:

オブジェクトへの外部アクセスを理解することに重点を置いた監査の場合、セキュリティヘルスチェックが最も適切な選択肢です。これは、データ共有設定がSalesforceが推奨するセキュリティベースラインとどのように比較されるかを迅速に把握できるためです。

* これにより、AW Computingは、意図したよりも広範な公開アクセス権限を持つオブジェクトを即座に特定し、潜在的なセキュリティ脆弱性に対処することができます。

誤った選択肢:

- * 監査証跡の設定: このツールは、Salesforce 内の構成変更を時系列で追跡しますが、データ共有設定やオブジェクトの外部可視性に関する具体的な詳細は提供しません。
 - * セッションセキュリティ設定: これらの設定はセッションポリシーとタイムアウトを制御しますが、オブジェクトの共有や外部からの可視性とは関係ありません。
 - * オブジェクトマネージャー: オブジェクトマネージャーを使用すると、管理者はオブジェクト固有の設定を構成できますが、外部共有構成の全体像や迅速な監査は提供されません。
- 参考 :Salesforceのドキュメントでは、セキュリティヘルスチェックツールは、公開データの露出状況や外部共有設定の確認など、包括的なセキュリティ評価を行うために設計されていることが強調されています。

最新問題: 63

Cloud Kicksの管理者は、サービスチームからの新たな要件に基づいて、新しいフィールドとページレイアウトの調整を行いました。これらの変更はサンドボックス環境で検証済みであり、本番環境へのデプロイ準備が整っています。

管理者は、変更セットを本番環境にデプロイする前に何をすべきでしょうか？

- A. 変更が行われたサンドボックスに基づいて、新しいサンドボックスをリクエストします。
- B. 本番環境からの変更を復元するために、本番環境に基づいた新しいサンドボックスを作成します。
- C. 変更セットを復元用の別のサンドボックスにプッシュします。
- D. フィールドを作成し、本番環境でページレイアウトを更新します。

Answer: ([解答を表示する](#))

変更セットとは、管理者がカスタマイズ内容をあるSalesforce組織から別のSalesforce組織に移行できるようにするツールです。

ただし、変更セットは異なる組織のコンポーネント間の依存関係や競合を追跡しないため、管理者は必要なすべてのコンポーネントが変更セットに含まれていること、および対象組織の既存のカスタマイズが上書きされていないことを手動で確認する必要があります。不完全または誤った変更セットをデプロイして本番環境での変更が失われることを避けるため、管理者は変更セットをまず別のサンドボックスにプッシュしてテストしてから本番環境にデプロイする必要があります。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.changesets_considerations.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.changesets_best_practices.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.changesets_best_practices.htm&type=5

最新問題: 64

Cloud Kicksは、営業担当者に対し、該当する場合はハイフンを含めた完全な郵便番号形式を常に使用することを求めている。

管理者は、一貫した書式設定を確保するために、どのような対策を講じるべきでしょうか？

- A. 標準フィールドの長さを5文字に編集します。
- B. 営業担当者が使用できるクイック作成機能を追加する。
- C. フィールドの検証ルールで使用する正規表現関数を作成します。
- D. 営業担当者にこのフィールドへの入力方法を説明するヘルプテキストを追加します。

Answer: C ([メッセージを残す](#))

REGEXは、管理者がテキスト値が正規表現パターンに一致するかどうかを確認できる機能です。正規表現とは、記号や演算子を用いて複雑な文字パターンを定義する方法です。正規表現 (REGEX)を使用すると、必要な長さ、文字、区切り文字を指定することで、フィールド値の一貫した書式設定を強制できます。

最新問題: 65

管理者は、特定のユーザーとプロファイルのみを対象とした業務プロセスの自動化を必要としています。管理者は、どのユーザーとプロファイルがそのプロセスを使用するかを頻繁に更新する必要があります。宣言型オプションを検討した結果、この機能はApexトリガーを使用して実現する必要があると判断されました。

プロセス実行を宣言的に制御できるようにするために、管理者はどのようなソフトウェア要件を要求すべきでしょうか？

- A. 設定のプロセス自動化設定を適切なユーザーまたはプロファイルに使用します。
- B. ユーザーまたはプロファイルに割り当てられているシステム権限を使用します。
- C. Apexクラスアクセスを使用して、Apexコードをユーザーまたはプロファイルに割り当てます。
- D. ユーザーに割り当てられるカスタム権限セットを使用します。

Answer: ([解答を表示する](#)**)**

ユーザーに割り当てられるカスタム権限セットを使用してください。カスタム権限は、ユーザープロファイルや権限セットに基づいて、カスタムプロセスや機能へのアクセスを許可する方法です。カスタム権限は、Apexコード、検証ルール、フロー、その他のロジックから参照して、ユーザーに対してプロセスを実行するかどうかを制御できます。カスタム権限は、ユーザーまたはプロファイルに割り当てることによって、プロセスの実行を宣言的に制御するために使用できます。

最新問題: 66

ドリームハウス・リアルティ (DR)は、自社のデータが確実に保護されるようにしたいと考えています。最近、従業員を標的としたフィッシング詐欺が複数発生しています。

実行中のユーザーがレポートやダッシュボードを表示しようとした際に、ログインしているユーザーが正しいユーザーであることを確実にするために、災害復旧 (DR)はどのような対策を講じるべきでしょうか？

- A. ログイン時にユーザー名、パスワード、およびセキュリティトークンが必要です。
- B. レポートとダッシュボードの認証プロバイダーを設定します。

C. ユーザーがダッシュボードやレポートを表示およびエクスポートする必要がある場合は、MFAを要求します。

D. レポートやダッシュボードをエクスポートまたは印刷する際には、高レベルの保証セッションが必要です。

Answer: D (メッセージを残す)

レポートやダッシュボードを閲覧しているユーザーが本人であることを確認するために、DRではレポートやダッシュボードのエクスポートまたは印刷時に高信頼性セッションを要求する必要があります。高信頼性セッションでは、Salesforceの機密データや機能にアクセスする前に、ユーザーは多要素認証を使用して本人確認を行う必要があります。参照：
[https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_high_assurance_session_level.htm&type=5)

[security_high_assurance_session_level.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_high_assurance_session_level.htm&type=5)

最新問題: 67

AW Computingの営業マネージャーが連絡先レコードを作成しましたが、レコードを完成させるために必要な情報の一部が不足しています。組織全体のアカウントのデフォルト設定は「公開読み取り専用」となっており、連絡先は親アカウントによって管理されています。

A. この新しい連絡先レコードを編集できるのは誰ですか？

B. 役割階層において営業マネージャーより上位のユーザー

C. 組織内のすべてのユーザー

D. 所有者と、役割階層において所有者より下位のユーザー

E. 営業マネージャー兼システム管理者

Answer: E (メッセージを残す)

営業マネージャーとシステム管理者は、それぞれ所有者であるか、または「すべてのデータの変更」権限を持っているため、この新しい連絡先レコードを編集できます。ロール階層で営業マネージャーより上位または下位のユーザーは、連絡先が親によって管理され、アカウントが「公開読み取り専用」に設定されているため、この連絡先レコードを編集できません。アカウントが「公開読み取り専用」に設定されているため、組織内のすべてのユーザーはこの連絡先レコードを表示できますが、編集することはできません。参照:

<https://help.salesforce.com/s>

[/articleView?id=sf.admin_sharing.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.admin_sharing.htm&type=5)

最新問題: 68

Cloud Kicksの管理者は、請負業者にリードオブジェクトへのアクセス権を付与するよう依頼されました。

請負業者は現在、Salesforce内のプロジェクト管理アプリにアクセスできるプロファイルを持っています。請負業者は、すべてのリードレコードに対して「閲覧」権限のみを持つべきです。

管理者はこの要求にどのように対応すべきでしょうか？

- A. リードに対して「すべてを表示」の権限セットを割り当てます。
- B. リードタブのあるアプリをユーザーのプロフィールに追加します。
- C. 請負業者に、リーダー権限を持つ公開グループを割り当てます。
- D. すべてのリードに対して読み取り専用のプロファイルを作成します。

Answer: A (メッセージを残す)

権限セットとは、ユーザーがプロファイルを変更したり、組織内の複数のアプリで異なるタスクを実行するユーザーが複数のプロファイルを作成したりすることなく、さまざまなツールや機能にアクセスできるようにする設定と権限の集合です。Cloud Kicksは、請負業者に「リードのすべてを表示」権限を持つ権限セットを割り当てることで、プロファイルを変更したり新しいプロファイルを作成したりすることなく、すべてのリードレコードへの表示アクセス権を付与できます。

参考資料 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.perm_sets_overview.htm&type=5

最新問題: 69

AW Computing社は、今月初めに発売された新しいキーボードを宣伝しています。営業チームには、すべての販売にキーボードを追加するインセンティブが与えられています。管理者は既に製品をSalesforceに追加していますが、営業担当者は商談でその製品を選択できません。

管理者は、製品が利用可能であることを確認するために、どの2つのオプションをチェックすべきでしょうか？

2つの回答を選択してください

- A. 機会に対して正しい価格表が選択されていることを確認してください。
- B. 価格表が会社の通貨で作成されていることを確認してください。
- C. 製品が正しい価格表に関連付けられていることを確認してください。
- D. 製品に開始日が入力されていることを確認します。

Answer: A,C (メッセージを残す)

管理者が製品の入手可能性を確認するためにチェックすべき2つのオプションは以下のとおりです。

* 商談に正しい価格表が選択されていることを確認してください。価格表とは、商談に追加できる製品とその価格の一覧です。商談には一度に1つの価格表しか設定できず、選択可能な製品は選択された価格表によって異なります。そのため、管理者は、商談に新しいキーボード製品を含む正しい価格表が設定されているかどうかを確認する必要があります。

* 製品が正しい価格表に関連付けられていることを確認してください。製品とは、Salesforceで販売できる商品またはサービスのことです。製品は、異なる市場やセグメントでの価格設定方法に応じて、1つまたは複数の価格表に関連付けられます。したがって、管理者は、新しいキーボード製品が商談で使用されている適切な価格表に追加されているかどうかを確認する必要があります。

他の2つの選択肢が間違っている理由は以下のとおりです。

カスタムフィールドを作成しても、商談における製品の利用可能性には影響しません。カスタムフィールドは、オブジェクトに関する追加情報や計算結果を保存するために使用されますが、価格表からどの製品を選択できるかを決定するものではありません。

* フィールドトラッキングを有効にしても、商談における製品の利用可能性には影響しません。フィールドトラッキングは、オブジェクトの特定のフィールドの変更を監視し、履歴関連リストに表示するために使用されますが、価格表からどの製品を選択できるかを決定するものではありません。

参考資料: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.products_pricebooks.htm&type=5
[https://help.](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.products_define.htm&type=5)

[salesforce.com/s/articleView?id=sf.products_define.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.products_define.htm&type=5)

最新問題: 70

AW Computingの管理者は、組織がワークフロー処理時間のトリガーとなる時間制限に達したことを示すシステムエラーに関するメールを受信しました。

管理者はどの2つのプロセスをレビューすべきですか？ 2つ選択してください。

- A. 時間ベースのワークフロー
- B. インタビューを一時停止します
- C. エイペックストリガー
- D. デバッグログ

Answer: ([解答を表示する](#))

時間ベースのワークフローは、レコードの日付フィールドの前後数日間など、特定の時間トリガーに基づいてアクションを実行するワークフローの一種です。時間ベースのワークフローはキューに追加され、1時間単位で処理されるため、処理に遅延が生じる可能性があります。キューが大きい場合やシステムがビジー状態の場合、アクションはスケジュールされた正確な時間に実行されない可能性があります。したがって、時間ベースのワークフローは、ワークフローの時間トリガーの処理に関する時間制限に達する原因となる可能性があります。参考文献:

[https://help.salesforce.com/s/articleView?](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.workflow_time_action_considerations.htm&type=5)

[id=sf.workflow_time_action_considerations.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.workflow_time_action_considerations.htm&type=5)

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.workflow_limits.htm&type=5

最新問題: 71

ユーザーから、業種選択リスト項目がアカウントレコードに表示されなくなったとの報告がありました。管理者は、この問題をトラブルシューティングするためにどのようなテストを実行すればよいでしょうか？

- A. 現場監査履歴
- B. 監査証跡の設定
- C. フィールド履歴追跡
- D. デバッグログ

Answer: B ([メッセージを残す](#))

セットアップ監査ログは、あなたや他の管理者が組織に対して行った最近のセットアップ変更を追跡します。

変更内容、変更を行ったユーザー、変更日時を表示することで、問題のトラブルシューティングに役立ちます。この場合、設定監査ログを使用すると、管理者は業界選択リスト項目の項目レベルセキュリティ、ページレイアウト、またはプロファイル設定が誰かによって変更されたかどうかを特定できます。参照: <https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.monitorsetup.htm&type=5>

最新問題: 72

Ursa Major Solar の管理者は、すべてのユーザーパスワードの最小長を次のとおりとする IT ポリシーを設定しました。

パスワードは3文字以上で、有効期限は90日間です。セキュリティチームは最近、あらゆるシステムの管理者は、最低15文字のパスワードを使用し、有効期限を30日間とすることを決定しました。

管理者はこの変更をどこで行うべきですか？

- A. 組織全体のパスワードポリシー
- B. 権限セットに対するパスワード複雑性要件
- C. システム管理者プロファイルのパスワードポリシー。
- D. ユーザーレコードのセッション設定

Answer: ([解答を表示する](#))

システム管理者プロファイルのパスワードポリシーは、管理者が異なるプロファイルを持つユーザーに対して異なるパスワード要件を設定できる機能です。パスワードポリシーでは、パスワードの最小文字数、複雑さ、有効期限、履歴の適用、ロックアウト間隔、警告メッセージなどを指定できます。

パスワードポリシーを使用すると、システム管理者に対して他のユーザーよりも厳しいパスワード要件を適用できます。

最新問題: 73

Cloud Kicksで個人アカウントが最近有効化されました。

アカウントには3種類のレコードタイプがあります。

- * B2B顧客
- * B2C顧客
- * 外部パートナー

リードには2種類のレコードタイプがあります。

- * B2Bリード
- * B2Cリード

テストチームは、B2Cリードレコードの「変換」ボタンをクリックすると、変換レイアウトで選択できるレコードタイプはB2B顧客と外部パートナーのみであることを発見しました。この問題を解決するために、管理者は何をすべきでしょうか？

- A. 変換レイアウトのアカウントセクションにあるレコードタイプフィールドを非表示にします。
- B. 変換後にレコードタイプフィールドをB2C顧客に更新するプロセスを構築します。
- C. 検証ルールを使用して、B2C リードの会社名が空白であることを確認します。
- D. 連絡先の組織全体のデフォルト設定を「親によって管理される」に変更します。

Answer: ([解答を表示する](#))

変換後にレコードタイプフィールドをB2C顧客に更新するプロセスを構築することで、この問題は解決します。

個人アカウントの変換レイアウトでは、アカウントと連絡先で異なるレコードタイプを選択することはできません。個人アカウントのデフォルトのレコードタイプは、組織全体のデフォルト設定によって決定されます。

ただし、変換後にリードレコードタイプまたはその他の基準に基づいてレコードタイプフィールドを更新するプロセスをトリガーできます。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.convert_leads_considerations.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.convert_leads_mapping.htm&type=5

最新問題: 74

Northern Trail Outfitters (NTO) は、人事採用プロセスに Salesforce の利用を開始したいと考えています。NTO は、すべての応募が求人情報と応募者情報の両方にリンクされ、応募者は 1 つの求人情報に複数応募でき、また、各求人情報に複数の応募ができることを保証する必要があります。

管理者はオブジェクトをどのように設定すべきでしょうか？

- A. 求人応募を、アプリケーションとのマスター/ディテール関係と求人掲載とのルックアップ関係を持つ結合オブジェクトとして作成します。
- B. アプリケーションを、求人情報へのマスター/詳細関係と求人応募へのルックアップ関係を持つ結合オブジェクトとして作成します。
- C. 応募者を、求人情報と求人応募の両方に対してマスター/ディテール関係を持つ結合オブジェクトとして追加します。
- D. 求人応募を、応募と求人掲載の両方に対するマスター/ディテール関係を持つジャンクションオブジェクトとして構成します。

Answer: ([解答を表示する](#))

ジャンクション オブジェクトは、2 つのマスター/ディテール関係を持つカスタム オブジェクトで、2 つのオブジェクト間で多対多の関係を作成できます。この場合、ジョブ アプリケーション オブジェクトをジャンクション オブジェクトとして使用して、アプリケーション オブジェクトとジョブ ポスト オブジェクトをリンクできます。これにより、各アプリケーションを 1 つ以上のジョブ ポストに関連付けることができ、各ジョブ ポストに 1 つ以上のアプリケーションを持たせることができます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.relationships_manytomany.htm&type=5

最新問題: 75

AW Computingは、アカウントに関連する請求書を追跡するために、カスタムのInvoiceオブジェクトを使用しています。管理者は、ロールアップ集計フィールドを使用して、アカウントレコードの概要情報を一目で確認できるようにしたいと考えています。

管理者は、ロールアップ集計フィールドに関して、どのような2つの点を考慮すべきでしょうか？

2つの回答を選択してください

- A. ロールアップの種類には、COUNT、SUM、AVG があります。
- B. ロールアップ集計項目は、マスター/ディテール関係のマスター側に作成されます。
- C. ロールアップ集計フィールドは、マスター/ディテール関係をルックアップに変換することを防止します。
- D. ロールアップフィールドは保存前に計算されます。

Answer: A,B (メッセージを残す)

管理者がロールアップ集計項目に関して留意すべき2つの事項は以下のとおりです。

* ロールアップの種類には、COUNT、SUM、AVG があります。ロールアップの種類とは、子レコードのデータが親レコード上でどのように集計され、表示されるかを決定する関数です。使用可能なロールアップの種類は、子レコードの数をカウントする COUNT、子レコードの数値フィールドの値を合計する SUM、子レコードの数値フィールドの平均値を計算する AVG、子レコードのフィールドの最小値を表示する MIN、子レコードのフィールドの最大値を表示する MAX です。

ロールアップ集計項目は、マスター/ディテール関係のマスター側に作成されます。マスター/ディテール関係とは、マスターオブジェクトがディテールオブジェクトのセキュリティや削除などの特定の動作を制御するように、2つのオブジェクトをリンクする関係の一種です。ロールアップ集計項目は、親レコードに関連付けられた子レコードから計算された値を表示する項目です。ロールアップ集計項目は、マスター/ディテール関係のマスターオブジェクト、または必須に設定されているルックアップ関係にのみ作成できます。

他の2つの選択肢が間違っている理由は以下のとおりです。

ロールアップ集計項目は、マスター/ディテール関係をルックアップに変換することを妨げるものではありません。ロールアップ集計項目が、別の関係を含む数式項目を参照している場合にのみ、変換を妨げます。

* ロールアップフィールドは保存前に計算されません。保存後に計算されるため、更新に時間がかかる場合があります。

参考資料 https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize_rollup_summary_fields.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.relationships_considerations.htm&type=5

最新問題: 76

ユニバーサルコンテナーズ社は、タスクの期日を2つのフィールドのいずれかに設定したいと考えています。1つは推定出荷日、もう1つはより将来の日付となる顧客必要日です。管理者は、タスクレコードを作成し、日付基準に基づいてタスクを割り当てるために、どの2つの自動化ツールを組み合わせ使用すべきでしょうか？

2つの回答を選択してください

- A. 最大日付を取得する数式を作成します。
- B. プロセスビルダーを作成してタスクを作成します。
- C. 最も遠い日付を捉えるための承認プロセスを設計する。
- D. タスクを作成するためのワークフローを設定します。

Answer: A,B (メッセージを残す)

管理者がタスクレコードを作成し、日付基準に基づいて割り当てを行うために使用できる、2つの統合自動化ツールは以下のとおりです。

* 最大日付を取得する数式項目を作成します。数式項目とは、他の項目や式に基づいて値を計算するカスタム項目です。この場合、数式項目を使用して、「出荷予定日」と「顧客必要日」項目の間の最大値を取得し、日付値として保存できます。

* プロセスビルダーを使用してタスクを作成します。プロセスビルダーは、特定の条件に基づいてアクションを実行するプロセスを作成できる自動化ツールです。この場合、プロセスビルダーを使用して、特定の条件が満たされたときにタスクレコードを作成し、数式フィールドの値に基づいて期日を割り当てることができます。

他の2つの選択肢が間違っている理由は以下のとおりです。

承認プロセスとは、特定の基準と承認手順に基づいてレコードを承認対象に振り分ける自動化ツールです。日付基準に基づいてタスクを作成したり割り当てたりするものではありません。

ワークフロールールは、特定の条件と評価時間に基づいてアクションを実行できる自動化ツールです。日付条件に基づいてタスクを作成したり割り当てたりするものではありません。

参考資料: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize_functions.htm&type=5
[https://help.](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.process_overview.htm&type=5)

[salesforce.com/s/articleView?id=sf.process_overview.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.process_overview.htm&type=5)

有効な **Plat-Admn-301** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Plat-Admn-301 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Plat-Admn-301** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Plat-Admn-301 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Plat-Admn-301 問題集をゲットする人はこちら:

<https://www.goshiken.com/Salesforce/Plat-Admn-301-mondaishu.html> (224**30%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w** 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

Cloud Kicksには、1アカウントを閲覧できる必要があるサービスおよび販売マネージャーの役割があります。現在、それぞれに独自のカスタムプロファイルが設定されています。組織全体のデフォルト設定は「非公開」となっており、共有ルールによって、基準に基づいて販売チームとサービスチームにアカウントへのアクセス権限が共有されます。

サービスおよび営業マネージャーがすべてのアカウントをセキュリティで保護できるようにするには、管理者は何をすべきですか？

- A. 各マネージャーにアカウントのすべてを表示できるカスタムプロファイルを設定します。
- B. 組織全体のアカウントのデフォルト設定を「公開読み取り専用」に設定します。
- C. アカウントに対して「すべてを表示」の権限セットを作成し、それをサービスおよびセールスマネージャーに割り当てます。
- D. サービスおよび営業マネージャーを役割階層の上位に昇格させる。

Answer: [\(解答を表示する\)](#)

権限セットとは、ユーザーのプロファイルを変更することなく、ユーザーの機能的なアクセス権限を拡張できる設定と権限の集合です。アカウントに対して「すべてを表示」権限セットを作成し、それをサービスマネージャーとセールスマネージャーに割り当てることで、管理者は既存のプロファイルを変更することなく、組織内のすべてのアカウントレコードへのアクセス権限を付与できます。参照: [https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.users_permissionsets.htm&type=5)

[users_permissionsets.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.users_permissionsets.htm&type=5)

最新問題: 78

Ursa Major Solarには、160MBのテストデータを含むトレーニング用サンドボックスがあり、これは2日ごとに更新する必要があります。

この場合、どの2つのサンドボックスを使用すべきでしょうか？

2つの回答を選択してください

- A. 部分的
- B. 開発者
- C. デベロッパープロ
- D. フル

Answer: A,C ([メッセージを残す](#))

2日ごとに更新が必要な160MBのテストデータを含むトレーニングサンドボックスを作成するには、NTOは部分サンドボックスまたは開発者プロサンドボックスのいずれかを使用する必要があります。部分サンドボックスのストレージ制限は10GBで、5日ごとに更新できます。開発者プロサンドボックスのストレージ制限は1GBで、毎日更新できます。

どちらのサンドボックスにも、本番環境からのテストデータを含めることができます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_sandbox_environments.htm&type=5

[id=sf.data_sandbox_environments.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_sandbox_environments.htm&type=5)

最新問題: 79

Cloud Kicksは、Salesforce組織のセキュリティを強化するために、多要素認証 (MFA) を導入したいと考えています。

管理者は多要素認証 (MFA) を利用する際に、どの2つの選択肢を検討すべきでしょうか？
2つの回答を選択してください

- A. 認証アプリ
- B. ユーザー名とパスワード
- C. セキュリティトークン
- D. 暗号鍵

Answer: A,B (メッセージを残す)

認証アプリとは、Salesforceや多要素認証 (MFA) を必要とするその他のサービスにログインするための検証コードを生成するモバイルアプリです。Salesforceへのログインにはユーザー名とパスワードも必要ですが、それだけではMFAとして十分ではありません。参考資料 [https://help.salesforce.com/s](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.identity_auth_apps.htm&type=5)

[/articleView?id=sf.identity_auth_apps.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.identity_auth_apps.htm&type=5)

最新問題: 80

ドリームハウス・リアルティ (DR) は、自社のデータが確実に保護されるようにしたいと考えています。最近、従業員を標的としたフィッシング詐欺が複数発生しています。

実行中のユーザーがレポートやダッシュボードを表示しようとした際に、ログインしているユーザーが正しいユーザーであることを確実にするために、災害復旧 (DR) はどのような対策を講じるべきでしょうか？

- A. ユーザーがダッシュボードやレポートを表示およびエクスポートする必要がある場合は、MFAを要求します。
- B. レポートやダッシュボードをエクスポートまたは印刷する際には、高レベルの保証セッションが必要です。
- C. レポートとダッシュボードの認証プロバイダーを設定します。
- D. ログイン時にユーザー名、パスワード、セキュリティトークンが必要です。

Answer: B (メッセージを残す)

レポートやダッシュボードを閲覧しているユーザーが本人であることを確認するために、DRではレポートやダッシュボードのエクスポートまたは印刷時に高信頼性セッションを要求する必要があります。高信頼性セッションでは、Salesforceの機密データや機能にアクセスする前に、ユーザーは多要素認証を使用して本人確認を行う必要があります。参照：
[https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_high_assurance_session_level.htm&type=5)
[security_high_assurance_session_level.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_high_assurance_session_level.htm&type=5)

最新問題: 81

プロジェクトのステータスが「割り当て済み」に変更された際に、管理者がプロジェクトチームのメンバー全員にメール通知を送信するよう指示されています。プロジェクトチームは、異なる部署や役割のユーザーで構成されています。

管理者は、適切なユーザーが確実にメールを受信できるようにするために、どのような対策を講じるべきでしょうか？

- A. プロジェクトチーム用にキューを設定し、メンバーがキューのリストビューを表示できるようにします。
- B. 共有ルールを使用して、プロジェクトチーム内の個々のユーザーと自動的に共有します。
- C. プロジェクトユーザーを同じ役割に移動し、その役割に属する全員にメールアラートを送信します。
- D. 各プロジェクトチームごとに公開グループを作成し、プロジェクトグループにメールアラートを送信します。

Answer: D (メッセージを残す)

公開グループを使用すると、役割、プロファイル、個々のユーザーなどの条件で定義されたユーザーグループとレコードを共有できます。公開グループは、ワークフロールールやプロセスビルダーのメールアラートの受信者として使用できます。

参考資料 https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/lightning_experience の新規管理者向け管理の基本

[/lightning_experience_security_sharing](https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/lightning_experience_security_sharing) の新規管理者向け管理の基本

最新問題: 82

アカウントに1万ドルを超える未解決の商談が5件以上ある場合、営業担当者はアカウントページで、追加のリソースを割り当てるためのエスカレーションプロセスを開始できるオプションを利用できるようにすべきである。

管理者はどの2つの設定を作成すべきでしょうか？

2つの回答を選択してください

- A. コンポーネント可視性フィルター
- B. 数式フィールド
- C. ロールアップ集計フィールド
- D. ダイナミックフォーム

Answer: (解答を表示する)

要件を満たすには、数式項目と動的フォームを作成する必要があります。数式項目は、ロールアップ集計フィルター条件を使用してアカウントに関連する 10,000 米ドルを超える未完了の商談の数をカウントするために使用でき、動的フォームは、数式項目の値を使用した可視性フィルターに基づいてアカウント ページのコンポーネントを表示または非表示にするために使用できます。参照: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize_functions_i_z.htm

[id=sf.customize_functions_i_z.htm](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize_functions_i_z.htm)

the GoShiken.com Plat-Admn-301 exam **questions have been updated** and **answers have been corrected** get the **newest** GoShiken.com Plat-Admn-301 dumps with Test Engine here: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Plat-Admn-301-mondaishu.html>
(**224** Q&As Dumps, **30%OFF** Special Discount: **Freepdfdumps**)