

Salesforce.Education-Cloud-Consultant.v2026-07-04.q152

試験コード:	Education-Cloud-Consultant
試験名称:	Salesforce Certified Education Cloud Consultant Exam
認定資格:	Salesforce
無料問題数:	152
バージョン:	v2026-07-04
アクセス数:	109
ページビュー数:	1520
https://www.jpnpdf.com/Salesforce.Education-Cloud-Consultant.v2026-07-04.q152-mondaishu.html	

最新問題: 1

入学事務局は、成績証明書の発行依頼をデジタル化および自動化したいと考えています。現在、申請者は一連の手動の手順に従う必要がありますが、これをよりユーザーフレンドリーにしたいと考えています。入学事務局は、Salesforceで作成されたデータから、宣言的に構成され、公開可能なシステムを求めています。

コンサルタントは、要件を満たすためにどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. AppExchangeのアプリ
- B. Salesforceファイル
- C. プロセスビルダー
- D. メールからケースへ

Answer: ([解答を表示する](#))

最新問題: 2

大学の資金調達 開発部門は、教育データアーキテクチャ (EDA) を利用している。

寄付促進部門は、ターゲットを絞ったアウトリーチ活動や寄付機会に関する過去のデータを追跡するために、どのEDA機能を使用すべきでしょうか？

- A. 所属
- B. 関係
- C. 属性

Answer: A ([メッセージを残す](#))

EDAによる履歴データの追跡：

EDAにおける所属オブジェクトは、個人と組織（卒業生と大学など）間の関係に関する履歴データを追跡するために使用されます。

提携関係を活用したターゲットを絞ったアウトリーチ：

提携関係の作成：卒業生の提携関係を設定し、過去の寄付、活動実績などの履歴データを収集します。

ターゲットを絞ったアウトリーチ：所属団体に関するデータを利用して卒業生をセグメント化し、ターゲットを絞ったアウトリーチ活動や寄付の機会を創出します。

実施手順：

所属関係の設定：必要な履歴データを取得するために、所属関係オブジェクトが正しく設定されていることを確認してください。

データ入力：所属記録過去のデータを入力します。

レポート作成と分析：提携データを分析し、潜在的なアウトリーチ機会を特定するためのレポートとダッシュボードを作成します。

参照：

Salesforce EDA ドキュメント: 提携関係

最新問題: 3

ある高等教育機関は長年にわたりSalesforceを利用しており、個人アカウント機能を有効にしています。この機関は、既存のSalesforce環境に教育データアーキテクチャ (EDA)を導入したいと考えています。

コンサルタントが当該機関と話し合うべき2つの考慮事項は何ですか？

2つの回答を選択してください

- A. 学生の連絡先やリード管理には、EDAレコードタイプを使用してください。
- B. EDAでは個人アカウントはサポートされていません。
- C. 個人アカウントは管理者アカウントとのみ統合できます。
- D. 個人アカウントを無効にするには、サポートチケットが必要です。

Answer: A,D (メッセージを残す)

説明

コンサルタントは、学生の連絡先とリードの管理に EDA レコード タイプを使用する方法、および個人アカウントを無効にするにはサポート チケットが必要であることを機関と話し合う必要があります。これは、個人アカウントが有効になっている既存の Salesforce 環境に EDA をインストールする際の 2 つの考慮事項です。EDA レコード タイプは、EDA の連絡先オブジェクトとリード オブジェクトで使用できる事前定義されたレコード タイプです。EDA レコード タイプを使用すると、学生、教職員、卒業生、応募者など、さまざまな種類の連絡先とリードを分類して管理できます。機関は、個人アカウントの代わりに、学生の連絡先とリードの管理に EDA レコード タイプを使用できます。サポート チケットは、さまざまな問題やタスクに関する支援やガイダンスを受けるために、ユーザーが Salesforce サポートに送信できるリクエストです。個人アカウントを無効にするにはサポート チケットが必要です。これは、データと機能に影響を与える可能性のある、永続的で元に戻せない操作だからです。個人アカウントは EDA ではサポートされていないため、機関は EDA をインストールする前にサポート チケットを送信して個人アカウントを無効にする必要があります。EDAで個人アカウントがサポートされていないこと、または個人アカウントは管理者アカウントとのみマージできることは、個人アカウントが有効になっている既存のSalesforce環境にEDAをインストールする際の考慮事項ではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Record-Types>

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.accounts_person_behavior.htm&type=5

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Installation>

最新問題: 4

ある大学は、教育データアーキテクチャ (EDA)の全学的な導入を計画している。同大学はコンサルタントに対し、EDAの標準機能を分析し、追加で購入する必要があるアプリケーションを特定するよう依頼した。

EDAの標準機能とは何ですか？

- A. 学生相談
- B. イベントマネジメント
- C. 学位監査
- D. 住所管理

Answer: D (メッセージを残す)

説明

住所管理はEDAの標準機能であり、コンサルタントはEDAの標準機能分析の一環としてこの点に言及することができます。住所管理機能を使用すると、コンサルタントは連絡先またはアカウントに対して複数の住所を保存し、どの住所が現在使用している住所、季節限定の住所、または優先住所であるかを指定できます。また、住所管理機能は、住所確認状況や住所変更状況を示すレポートやダッシュボードも提供します。

学生アドバイス、イベント管理、学位監査はEDAの標準機能ではなく、別途購入が必要となる追加ソリューションまたはアプリです。参考文献：

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Addresses>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Data-Dictionary>

最新問題: 5

ある大学は、職員研修にサンドボックス環境を利用することを計画している。サンドボックス環境には個人情報が含まれるため、大学は機密情報を匿名化できるソリューションを必要としている。

学生情報のプライバシーを確実に保護するために、コンサルタントはどのようなことを推奨すべきでしょうか？

- A. セールスフォースシールド
- B. Salesforceデータマスク
- C. イベント監視
- D. 数式フィールド

Answer: B (メッセージを残す)

最新問題: 6

あるコンサルタントが、Salesforceを使用している大学と協力して、その環境に教育データアーキテクチャ (EDA) を導入しようとしている。

EDAのインストール後、コンサルタントは正しく設定されていることを確認するために何をする必要がありますか？

- A. EDAレコードタイプをプロファイルで使用できるようにします。
- B. EDAレイアウトをCasesオブジェクトに割り当てます。
- C. クローンしたシステム管理者プロファイルにEDAアクセス権限を割り当てます。
- D. EDAへのアクセス権を持つすべてのユーザーに役割を作成し割り当てます。

Answer: A (メッセージを残す)

EDAをインストールした後、コンサルタントは、アクセスする必要があるプロファイルに対してEDAレコードタイプを利用可能にする必要があります。これは、EDAにはアカウント、連絡先、コース、プログラム登録などの標準オブジェクト用のカスタムレコードタイプが複数付属しているためです。これらのレコードタイプは、世帯、学生、教員、コース提供、プログラム登録など、さまざまな種類のレコードに対して異なるビューとフィールドを提供します。デフォルトでは、これらのレコードタイプはどのプロファイルにも割り当てられていないため、コンサルタントは大学の業務要件とユーザーロールに基づいて、適切なプロファイルに手動で割り当てる必要があります。これにより、ユーザーはEDAレコードタイプとフィールドを正しく

効率的に表示および使用できるようになります。参照：教育データアーキテクチャの基本、レコードタイプのプロフィールへの割り当て

最新問題: 7

人事開発部は、既存のシステムをSalesforceに置き換えることを希望しており、CRM戦略の構築を支援するコンサルタントを雇った。

この要件を満たすために、コンサルタントはどのような提案をすべきでしょうか？

- A. 非営利団体成功パック (NPSP)を導入する。
- B. 発見セッション中にソリューション設計を開始します。
- C. 組織の取り組みに優先順位をつける。

Answer: C (メッセージを残す)

説明

CRM戦略とは、組織がSalesforceを使用して目標や目的を達成する方法を概説する計画です。コンサルタントは、CRM戦略の一環として組織の取り組みに優先順位を付けることを推奨する必要があります。これは、Salesforceソリューションを、資金調達、寄付者エンゲージメント、卒業生関係など、アドバンスメントオフィスの最も重要かつ緊急なニーズに合わせるのに役立ちます。取り組みに優先順位を付けることで、プロジェクトの範囲、タイムライン、予算、主要なステークホルダー、成功指標、および関連するリスクを定義するのにも役立ちます²。Nonprofit Success Pack (NPSP)の実装は、考えられるソリューションオプションですが、CRM戦略の推奨事項ではありません。ディスカバリーセッション中にソリューション設計を開始することは、プロジェクト管理のベストプラクティスですが、CRM戦略の推奨事項ではありません。

最新問題: 8

大学は、継続教育プログラムを通じてビジネス専門家と連携しています。企業のリクルーターは、雇用主と協力してこれらのプログラムのスポンサーシップを獲得します。

採用担当者は、スポンサーシップ申請の進捗状況を追跡するために、どのオブジェクトを使用すべきでしょうか？

- A. キャンペーン
- B. 機会
- C. プログラム計画
- D. 所属

Answer: B (メッセージを残す)

機会は、採用担当者がスポンサーシップ依頼の進捗状況を追跡するために使用するオブジェクトです。機会は、寄付、助成金、スポンサーシップなど、組織にとっての潜在的な売上または収益源を表すオブジェクトです。機会は、金額、段階、可能性、完了日など、スポンサーシップ依頼に関するさまざまな情報を追跡するために使用できます。キャンペーン、プログラム計画、および提携は、採用担当者がスポンサーシップ依頼の進捗状況を追跡するために使用するオブジェクトではありません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.opportunity_overview.htm&type=5

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/nonprofit_fundraising

/非営利団体の資金調達機会

最新問題: 9

ある学校が、K-12アーキテクチャキットを使って小学生とその保護者の追跡管理を行いたいと考えています。コンサルタントは、K-12アーキテクチャキットに関して、学校とどのような点について話し合うべきでしょうか？

- A. Experience Cloudが必要です。
- B. 教育データアーキテクチャに基づいて構築されています。
- C. これは非営利団体向け成功パックをベースに構築されています。

Answer: ([解答を表示する](#))

コンサルタントは、K-12 Architecture Kit を小学校の生徒とその保護者の追跡に使用する際の考慮事項として、K-12 Architecture Kit が Nonprofit Success Pack をベースに構築されていることを学校と話し合うべきです。

K-12 Architecture Kit は、K-12 学校が生徒のライフサイクルを管理するための柔軟で拡張性の高いデータ アーキテクチャを提供する製品です。K-12 Architecture Kit は、非営利団体が構成員や寄付者を管理するためのデータ アーキテクチャを提供する製品である Nonprofit Success Pack をベースに構築されています。K-12 Architecture Kit は、連絡先、アカウント、関係、所属、出席イベント、行動応答などのオブジェクトと機能を追加することで Nonprofit Success Pack を拡張します。コンサルタントは、K-12 Architecture Kit を小学校の生徒とその保護者の追跡に使用する際の考慮事項として、K-12 Architecture Kit が Nonprofit Success Pack をベースに構築されていることを学校と話し合う必要があります。その際、K-12 学校で Nonprofit Success Pack を使用する際のメリットと課題 (データ モデル、用語、構成など) について説明してください。Experience Cloud が必要であること、EDA をベースに構築されていること、または Admissions Connect をベースに構築されていることは、K-12 Architecture Kit を小学校の生徒とその保護者の追跡に使用する際にコンサルタントが学校と話し合うべき考慮事項ではありません。参照:

<https://www.salesforce.org/products/k-12-architecture-kit/overview/>

<https://powerofus.force.com/s/article/K12-Architecture-Kit>

最新問題: 10

学生サービス部門は、学生とアドバイザーが学業上の選択肢をより明確にイメージし、学位取得要件を視覚的に把握できる方法を求めている。

コンサルタントは、顧客のニーズを満たすためにどのコンポーネントを推奨すべきでしょうか？

- A. 進路
- B. 成功計画
- C. パス

Answer: A ([メッセージを残す](#))

説明

パスウェイとプラン要件は、学生とアドバイザーが学業の選択肢をより明確に把握し、学位取得要件を視覚化できるようにするという要件を満たすために、コンサルタントが推奨できる2つのコンポーネントです。パスウェイは、専攻、副専攻、資格など、学生の学業計画を作成および管理できるコンポーネントです。パスウェイは、学業計画を完了するために必要なコースと要件を表示することで、学生とアドバイザーが学業の選択肢をより明確に把握するのに役立ちます。プラン要件は、単位、コース、選択科目など、学業計画の要件を定義してグループ化できるコンポーネントです。プラン要件は、学業計画の各要件の進捗状況とステータスを表示することで、学生とアドバイザーが学位取得要件を視覚化するのに役立ちます。

サクセスプランとパスは、学生とアドバイザーが学業上の選択肢をより明確にイメージし、学位取得要件を視覚化するための手段を提供するという要件を満たす要素ではありません。参考文献:

<https://www.salesforce.org/products/student-success-hub/overview/>

<https://powerofus.force.com/s/article/SSHUB-Pathways>

<https://powerofus.force.com/s/article/SSHUB-Plan-Requirements>

最新問題: 11

ビジネススクールの学部長は、プログラム別の出願者数、出願者の地域分布、採用パイプラインを表示するダッシュボードを所有している。学部長は、プログラムディレクター向けにも同様のレポートを求めている。

共有設定により、プログラム責任者は自身のプログラムの採用情報および応募情報のみを閲覧できるようになっています。コンサルタントはどのようにしてビジネス要件を満たすことができるのか？

- A. ダッシュボードビューアに「ダッシュボードの表示方法」を設定し、プログラムディレクターと共有します。
- B. ビューダッシュボードを学部長に設定し、プログラムディレクターと共有します。
- C. 学部長のダッシュボードで「ダッシュボード閲覧者がダッシュボードの表示対象を選択できるようにする」にチェックを入れます。
- D. 学部長のダッシュボードにダッシュボードフィルターを追加し、それをすべてのフォルダーに保存します。

Answer: ([解答を表示する](#))

最新問題: 12

ある大学がAdvisor Linkを導入するにあたり、学生情報システム (SIS) との連携テストと、アドバイザー向けの研修スペースの提供が必要となっています。大学はアドバイザー研修のために、本番環境のデータの一部にアクセスする必要があります。このユースケースを満たすサンドボックスは、どの2種類ですか？

2つの回答を選択してください

- A. 開発者サンドボックス
- B. デベロッパープロサンドボックス
- C. フルサンドボックス
- D. 部分的なサンドボックス

Answer: ([解答を表示する](#))

フルサンドボックスと部分サンドボックスは、Advisor Link を導入し、SIS との統合をテストし、アドバイザー向けのトレーニングスペースを提供する必要がある大学にとって、このユースケースを満たす 2 種類のサンドボックスです。サンドボックスは、本番環境のコピーであり、ライブデータや運用に影響を与えることなく、ユーザーが開発、テスト、またはトレーニングを行うことができます。フルサンドボックスは、本番環境からすべてのデータとメタデータをコピーするタイプのサンドボックスです。部分サンドボックスは、指定された基準に基づいて、本番環境からすべてのメタデータとデータのサンプルをコピーするタイプのサンドボックスです。大学は、フルサンドボックスまたは部分サンドボックスを使用して、SIS との統合をテストし、本番組織の一部のデータにアクセスできるアドバイザー向けのトレーニングスペースを提供できます。開発者サンドボックスと開発者プロサンドボックスは、Advisor Link を導入し、SIS との統合をテストし、アドバイザー向けのトレーニングスペースを提供する必要がある大学にとって、このユースケースを満たすタイプのサンドボックスではありません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_sandbox.htm&type=5

<https://www.salesforce.org/products/advisor-link/overview/>

最新問題: 13

ある大学が、Power of Us Hub内のOpen Source Commons & Community Sprintsグループに参加しました。

しかし、彼らは自分たちのニーズを満たす現在または過去のオープンソース・コモンズ・プロジェクトを見つけることができなかった。

大学が最新のオープンソースプロジェクトを見つけて協力するために、コンサルタントは他にどのPower of Us Hubグループを推奨できますか？

- A. キュムラスCI (CCI)
- B. 分野：高等教育
- C. SFDO メジャーリリースのお知らせ
- D. SFDOオープンソース貢献者

Answer: ([解答を表示する](#))

最新問題: 14

あるビジネススクールが、MBAの募集と入学手続きにSalesforceを導入する予定だ。Salesforce Center Excellenceには、どの2つの役割の担当者が参加すべきでしょうか？2つの回答を選択してください

- A. 大学総長
- B. 大学技術担当副学長
- C. 採用・入学担当責任者
- D. Salesforceシステム管理者

Answer: C,D ([メッセージを残す](#))

採用・入学担当リーダーとSalesforceシステム管理者は、MBAの採用・入学にSalesforceを導入するビジネススクールのSalesforce Center of Excellenceに参加すべき2つの役割です。Salesforce Center of Excellenceとは、組織全体におけるSalesforceの導入と活用に関するガイダンスとサポートを提供するチームまたはステークホルダーのグループです。採用・入学担当リーダーは、Salesforceを業務プロセスや目標に活用する事業部門または部署を代表する役割です。採用・入学担当リーダーは、プロジェクトの要件、フィードバック、またはスポンサーシップを提供することでSalesforce Center of Excellenceに参加できます。Salesforceシステム管理者は、組織のSalesforce環境を管理・維持する役割です。Salesforceシステム管理者は、ソリューションの設定、カスタマイズ、トラブルシューティング、およびエンドユーザー向けのトレーニングやドキュメントの提供を行うことでSalesforce Center of Excellenceに参加できます。

最新問題: 15

国際交流課は、入学選考および奨学金授与プログラムの管理にSalesforceを使用しています。同課は、奨学金およびプログラム入学の決定通知を電子的に送信するだけでなく、あらかじめフォーマットされたレターテンプレートを使用して印刷し、郵送する必要があります。

コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. セールスフォースのレポート
- B. サードパーティ製アプリ
- C. Salesforceファイル
- D. 拡張メールマーキング

Answer: B ([メッセージを残す](#))

サードパーティ製アプリは、奨学金やプログラム入学の決定を、あらかじめフォーマットされたレターテンプレートで電子的に送信し、印刷して郵送するという要件を満たすためにコンサルタントが推奨できるソリューションです。サードパーティ製アプリは、Salesforce に追加の機能とソリューションを提供するアプリケーションです。AppExchange には、手紙、請求書、契約書、提案書などを作成し、電子メールや郵便で送信するなど、文書の生成と配信機能を提供するサードパーティ製アプリが多数あります。コンサルタントは、国際研究室のニーズと予算に合ったアプリを選択するお手伝いをします。Salesforce レポート、Salesforce ファイル、拡張メールマージは、奨学金やプログラム入学の決定を、あらかじめフォーマットされたレターテンプレートで電子的に送信し、印刷して郵送するソリューションではありません。参照:
<https://appexchange.salesforce.com/appxStore?type=App&keyword=document%20generation>
https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/appexchange_basics

最新問題: 16

工学部は、キャンペーンや一斉送信メールだけでなく、採用担当者が送信した個々のメールの活動状況をスコアリングできる Salesforce のメールマーケティングツールに関心を持っています。採用担当者は、Outlook アカウントまたは Salesforce からメールを送信できる柔軟性を求めています。マーケティングディレクターは、採用担当者にブランド化されたメールテンプレートを使用してもらいたいと考えています。

コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. Email Studio と Salesforce Inbox
- B. アカウントエンゲージメント と Salesforce Engage
- C. アカウントエンゲージメント と Salesforce 受信トレイ

Answer: A (メッセージを残す)

説明

Email Studio は、ユーザーがパーソナライズされたメールキャンペーンや一斉送信メールを作成、送信、追跡できる Salesforce のメールマーケティングツールです。1 Email Studio には、メールの開封、クリック、購読解除などのアクションに基づいて各メール受信者のエンゲージメントレベルを測定するメールスコアリングなどの機能も備わっています。2

Salesforce Inbox は、Outlook などのメールアプリケーションを Salesforce と統合する Salesforce ツールで、ユーザーはメール受信トレイから CRM データや機能にアクセスできます。3 Salesforce Inbox を使用すると、Outlook アカウントまたは Salesforce からブランド化されたメールテンプレートを使用してメールを送信することもできます。4

アカウントエンゲージメントは、メール アクティビティ、ウェブ アクティビティ、CRM データ 5 の AI 分析に基づいて、営業担当者が顧客とエンゲージメントするための洞察と推奨事項を提供する Salesforce ツールです。ただし、アカウントエンゲージメントは、キャンペーンや一斉送信からのメール アクティビティをスコアリングできるメールマーケティングツールではありません。Salesforce Engage は、Marketing Cloud テンプレートを使用してパーソナライズされたメールキャンペーンを作成し、リアルタイムで応答を追跡できる Salesforce ツールです 6。ただし、Salesforce Engage は Outlook と統合されておらず、ユーザーがメール受信トレイからメールを送信することもできません。

参考文献：

- 1 :メールスタジオの概要 - Salesforce
- 2 :メールスコアリングの基本 - Salesforce
- 3 :Salesforce 受信トレイの概要 - Salesforce
- 4 : 受信トレイでメールテンプレートを使用する - Salesforce
- 5 :アカウントエンゲージメントの概要 - Salesforce
- 6 :エンゲージキャンペーンの概要 - Salesforce

有効な **Education-Cloud-Consultant** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Education-Cloud-Consultant 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Education-Cloud-Consultant** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 問題集をゲットする人はこちら: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Education-Cloud-Consultant-mondaishu.html> (**22030%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w**特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 17

小学校は、学校給食プログラムで支援を受けている生徒が誰なのかを把握する必要がある。コンサルタントは、どのEducation Cloud機能について学校と話し合うべきでしょうか？

- A. プログラムマネジメント
- B. 行動計画
- C. 給付スケジュール

Answer: A (メッセージを残す)

Salesforce Education Cloudのプログラム管理機能は、学校給食プログラムなどの支援プログラムを含む、教育機関が提供するさまざまなプログラムを追跡・管理するために設計されています。この機能により、学校はどの生徒が特定のプログラムに登録しているかを追跡し、プログラムの詳細を管理し、プログラムの成果を報告できます。プログラム管理機能は、さまざまな種類の支援を一元的に処理する方法を提供し、学校が生徒への支援を効率的に管理・監視できるようにします。

参考文献：

プログラム管理モジュール

Salesforce Education Cloud for K-12

最新問題: 18

ある大学の同窓会事務局が、既存のシステムをSalesforceに置き換えることになった。コンサルタントは、大量の同窓生連絡先データを新しいSalesforce環境に移行する必要がある。

コンサルタントはどのような2つの行動を取るべきでしょうか？

- A. データ読み込み前にアカウントと連絡先を公開読み取り/書き込みに設定してください。
- B. データ読み込み前にアカウントと連絡先の共有設定を非公開にしてください。
- C. アカウントと連絡先データの読み込みが完了したら、レコード所有者を読み込みます。
- D. データロード前にすべてのTDTMトリガーハンドラを無効にします。

Answer: B,D (メッセージを残す)

説明

コンサルタントは、大量の卒業生連絡先レコードを新しいSalesforce環境にロードする前に、アカウントと連絡先の共有をプライベートに設定し、すべてのTDTMトリガーハンドラを無効にする必要があります。データロード前にアカウントと連絡先の共有をプライベートに設定すると、共有の再計算が防止され、パフォーマンスが向上します。データロード前にすべてのTDTMトリガーハンドラを無効にすると、不要な自動化と検証が実行されてデータロードに影響を与えるのを防ぐことができます。データロード前にアカウントと連絡先の共有をパブリックの読み取り/書き込みに設定すること、またはア

カウントと連絡先のデータ ロードが完了した後にレコード所有者をロードすることは、コンサルタントが行うべき操作ではありません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_loader_tips.htm&type=5

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-TDTM>

最新問題: 19

顧客は、既存のSalesforce組織に教育データアーキテクチャ (EDA) をインストールしたいと考えています。

コンサルタントは導入に向けてどのように準備すべきでしょうか？

- A. EDAを統合するためのミドルウェアツールを選択します。
- B. 適用可能なAPIカスタマイズを構築します。
- C. 既存のSalesforceデータをすべてエクスポートします。
- D. SalesforceのカスタムオブジェクトをEDAオブジェクトにマッピングします。

Answer: ([解答を表示する](#))

説明

コンサルタントは、既存のSalesforce組織にEDAをインストールする準備として、SalesforceカスタムオブジェクトをEDAオブジェクトにマッピングする必要があります。これは、既存の組織内のどのカスタムオブジェクトがEDAオブジェクトと類似または同等の機能を持つかを特定し、それに応じてフィールドとリレーションシップをマッピングすることを意味します。これにより、コンサルタントは、どのカスタムオブジェクトをEDAオブジェクトに置き換えることができるか、どのカスタムオブジェクトをEDAオブジェクトと統合する必要があるか、どのカスタムオブジェクトを現状のまま保持する必要があるかを判断できます。EDAを統合するためのミドルウェアツールの選択、適用可能なAPIカスタマイズの構築、既存のSalesforceデータのエクスポートは、コンサルタントがEDAのインストール準備として行うべきタスクではありません。参考資料:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Migrate>

https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2019/03/Education_Cloud_Migration_Guide.pdf

最新問題: 20

事業開発部は、既存のシステムをSalesforceに置き換えることを希望しており、CRM戦略の構築を支援するコンサルタントを雇った。

この要件を満たすために、コンサルタントが行うべき2つの推奨事項は何ですか？

- A. 非営利団体向け成功パックを導入する。
- B. 組織の取り組みに優先順位をつける。
- C. 発見セッション中にソリューション設計を開始します。
- D. 組織目標を定義する。

Answer: C,D ([メッセージを残す](#))

最新問題: 21

コンサルタントが、教育データアーキテクチャ (EDA) が使用されているSalesforce環境で、新しい取引先責任者が作成された際に実行されるApexクラスを作成しています。

コンサルタントは、コードが意図した順序で実行されることを保証するために、どのような対策を講じるべきでしょうか？

- A. 実行順序を設定するApexトリガーを作成します。
- B. EDA設定に移動して実行順序を設定します。

C. テーブル駆動トリガー管理 (TDTM) を使用して実行順序を設定します。

Answer: ([解答を表示する](#))

説明

テーブル駆動トリガー管理 (TDTM) は、Salesforce のコードを管理し、Apex の動作を制御するためのツールです 5。TDTM を使用すると、コンサルタントは Salesforce インターフェイスのテーブルを介して、処理の順序を簡単に変更できます (そのため、TDTM の「テーブル駆動」という名前が付けられています) 6。TDTM を使用すると、コンサルタントはコードを記述することなく、Apex トリガーに「最初に X を実行し、次に Y を実行し、次に Z を実行する」と指示できます 6。TDTM は教育データアーキテクチャ (EDA) の一部であり、EDA 設定からアクセスできます 5。参考文献:

5 :テーブル駆動型トリガー管理 (TDTM)の概要 - Salesforce7

6 :テーブル駆動型トリガー管理とその重要性8

最新問題: 22

ビジネススクールの学部長は、プログラム別の出願者数、出願者の地域分布、採用パイプラインを表示するダッシュボードを所有している。学部長は、プログラムディレクター向けにも同様のレポートを求めている。

共有設定により、プログラム責任者は自身のプログラムの採用情報および応募情報のみを閲覧できるようになっています。コンサルタントはどのようにしてビジネス要件を満たすことができるのか？

- A. ダッシュボードビューアに「ダッシュボードの表示方法」を設定し、プログラムディレクターと共有します。
- B. 学部長のダッシュボードにダッシュボードフィルターを追加し、それをすべてのフォルダーに保存します。
- C. ビューダッシュボードを学部長に設定し、プログラムディレクターと共有します。
- D. 学部長のダッシュボードで「ダッシュボード閲覧者がダッシュボードの表示対象を選択できるようにする」にチェックを入れます。

Answer: D ([メッセージを残す](#))

最新問題: 23

大学は、すべてのプログラム担当者が一斉送信に使用できるメールマーケティングツールを必要としています。プログラム担当者は、申請書類に不足している項目を一覧にしたメールを学生に送信する必要があります。これらの項目はSalesforceのカスタムオブジェクトに保存されています。プログラム担当者は、自分の部署のマーケティング資料、リード、見込み客、テンプレートのみにアクセスできることが重要です。

コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. メールアラート付きのカスタム自動化
- B. Salesforce一括メール
- C. デジタルエンゲージメントメッセージング
- D. マーケティングクラウド

Answer: ([解答を表示する](#))

最新問題: 24

ある大学では、レコードのロック、検索時間の長さ、レコードの保存時間の長さなど、パフォーマンス低下の問題が発生している。

これらの問題すべてを引き起こしている可能性のある原因は何でしょうか？

- A. TDTM

- B. コードカバレッジが不十分
- C. データの偏り
- D. データストレージ容量不足

Answer: ([解答を表示する](#))

説明

レコードのロック、検索時間の長さ、レコードの保存時間の長さなど、これらの問題はすべてデータスキューが原因である可能性が高いです。データスキューとは、多数の子レコードが単一の親レコードに関連付けられている場合、または多数のレコードが単一のユーザーによって所有されている場合に発生する状態です。データスキューは、レコードのロック、クエリの速度低下、保存時間の増加など、パフォーマンスと機能に影響を与える可能性があります。

TDTM、コードカバレッジの不足、データストレージの不足は、これらの問題すべてを引き起こす可能性のある原因ではありません。

参考文献：

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_skew.htm&type=5

<https://developer.salesforce.com/blogs/engineering/2012/04/avoid-account-data-skew-for-peak-performanc>

最新問題: 25

世界的なパンデミックを経て、ある学区が学校を再開しました。この学区には、K-12アーキテクチャキットが設定された既存のSalesforce組織があります。この学区は、既存の組織内でWork.com Command Center for schoolsを活用したいと考えています。

コンサルタントはどのような助言をすべきでしょうか？

- A. Work.com コマンドセンターは別の組織で運営されています。
- B. 既存の組織に Work.com コマンドセンターをインストールします。
- C. 学生成功ハブを活用する。
- D. AppExchangeからサードパーティ製アプリを使用する。

Answer: ([解答を表示する](#))

コンサルタントは、学校区に対し、既存の組織に Work.com Command Center をインストールするよう助言する必要があります。これは、既存の組織で学校向け Work.com Command Center を活用できるようにするためです。Work.com Command Center は、世界的なパンデミック後の再開と復旧の取り組みを組織が管理するのに役立つソリューションです。学校向け Work.com Command Center は、学校が生徒とスタッフの健康状態、出席状況、およびエンゲージメントを監視するのに役立つ Work.com Command Center の特定の構成です。Work.com Command Center は、AppExchange から管理パッケージとして既存の組織にインストールできます。Work.com Command Center は別の組織で動作せず、Student Success Hub を活用したり、AppExchange からサードパーティ製アプリを使用したりする必要もありません。参照:

<https://www.salesforce.org/workdotcom/>

<https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2020/08/WorkDotCom-for-Schools.pdf>

<https://appexchange.salesforce.com/appxListingDetail?listingId=a0N3A00000FMkZCUA1>

最新問題: 26

小学校は、学校給食プログラムで支援を受けている生徒が誰なのかを把握する必要がある。

コンサルタントは、どのEducation Cloud機能について学校と話し合うべきでしょうか？

- A. プログラムマネジメント

B. 行動計画

C. 給付スケジュール

Answer: ([解答を表示する](#))

Salesforce Education Cloudのプログラム管理機能は、学校給食プログラムなどの支援プログラムを含む、教育機関が提供するさまざまなプログラムを追跡・管理するために設計されています。この機能により、学校はどの生徒が特定のプログラムに登録しているかを追跡し、プログラムの詳細を管理し、プログラムの成果を報告できます。プログラム管理機能は、さまざまな種類の支援を一元的に処理する方法を提供し、学校が生徒への支援を効率的に管理・監視できるようにします。

参照：

プログラム管理モジュール

Salesforce Education Cloud for K-12

最新問題: 27

ある小学校区は非営利団体向け成功支援キットを評価し、今度はK-12（幼稚園から高校まで）向け建築キットの評価を希望している。

コンサルタントはどのような行動をとるべきか？

- A. AppExchangeからK-12 Architecture Kitをインストールしてください。
- B. K-12建築キットの新しいトライアルを開始します。
- C. K-12アーキテクチャキットのレコードタイプをプロファイルで使用できるようにする。
- D. GitHubからK-12アーキテクチャキットをインストールします。

Answer: ([解答を表示する](#))

説明

コンサルタントは、GitHubからK-12アーキテクチャキットをインストールし、学区向けに評価を行う必要があります。GitHubは、コードリポジトリをホストし、ユーザーがソフトウェア開発プロジェクトで共同作業を行うためのプラットフォームです。K-12アーキテクチャキットは、K-12学校のニーズを満たすためにEDAを拡張するソリューションです。K-12アーキテクチャキットは、成績、出席状況、プログラム登録などの生徒情報を追跡するためのオブジェクトと機能を提供します。K-12アーキテクチャキットはAppExchangeでは入手できませんが、GitHub上でオープンソースプロジェクトとして公開されており、ユーザーはインストールしてカスタマイズできます。AppExchangeからK-12アーキテクチャキットをインストールしたり、新しいK-12アーキテクチャキットのトライアルを開始したり、プロファイルでK-12アーキテクチャキットのレコードタイプを利用できるようにしたりすることは、コンサルタントが学区向けに評価するために実行できる操作ではありません。

参考文献：

<https://github.com/SalesforceFoundation/k12-architecture-kit>

<https://powerofus.force.com/s/article/K12-Architecture-Kit>

最新問題: 28

大学の発展推進室は、卒業生、寄付者、大学支援者との関係構築にSalesforceとMarketing Cloudを活用する予定です。マーケティング担当者と発展推進担当者は、個別メール結果 (IER) データを含むすべての連絡先データとメール活動を保持したいと考えています。一方、システム管理者とCRMチームは、不要なデータ保存を避けたいと考えています。

コンサルタントはどのようなデータ管理戦略を検討すべきでしょうか？

- A. CRMから古いデータをデータウェアハウスに移動します。

B. 古いデータ用のForce.comクエリプランを作成します。

C. Data Studioを使用して古いデータを処理します。

Answer: A (メッセージを残す)

コンサルタントは、卒業生、寄付者、大学の支援者とのエンゲージメントにSalesforceとMarketing Cloudを使用する予定で、個別メール結果 (IER) データを含むすべての連絡先データとメールアクティビティを保持しつつ、不要なデータストレージを避けたいと考えているアドバンスメントオフィス向けのデータ管理戦略として、CRMから古いデータをデータウェアハウスに移動することを検討すべきです。CRMから古いデータをデータウェアハウスに移動するとは、Salesforceから履歴データまたは非アクティブなデータを、分析やレポート作成のために大量のデータを保存できる別のシステムに転送することを意味します。CRMから古いデータをデータウェアハウスに移動することで、アドバンスメントオフィスはIERデータを含むすべての連絡先データとメールアクティビティを保持できるだけでなく、Salesforce内のデータ量を減らし、パフォーマンスと効率を向上させることで、不要なデータストレージを回避できます。古いデータ用のForce.comクエリプランの作成、Data Studioを使用した古いデータの処理、またはData Loaderを使用した古いデータのエクスポートは、アドバンスメントオフィスのニーズを満たすデータ管理戦略ではありません。参照：

[https://developer.salesforce.com/docs/atlas.en-](https://developer.salesforce.com/docs/atlas.en-us.salesforce_large_data_volumes_bp.meta/salesforce_large_data_volumes_bp/ldv_deployments_introduction.htm)

[us.salesforce_large_data_volumes_bp.meta/salesforce_large_data_volumes_bp/ldv_deployments_introduction.htm](https://developer.salesforce.com/docs/atlas.en-us.salesforce_large_data_volumes_bp.meta/salesforce_large_data_volumes_bp/ldv_deployments_introduction.htm)

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.mc_co_data_management_best_practices.htm&type=5

最新問題: 29

コンサルタントが教育データアーキテクチャ (EDA) のコンパクトレイアウトに変更を加えており、Salesforce環境に新しいリリースがプッシュされた後も、これらの変更が維持されるようにしたいと考えています。

コンサルタントはこれを実現するために、どの手順を踏むべきでしょうか？

A. EDAコンパクトレイアウトをクローンします。

B. ミニページレイアウトを編集します。

C. ミニページレイアウトをすべてのユーザーに割り当てます。

Answer: (解答を表示する)

コンサルタントは、EDA のコンパクト レイアウトに変更を加え、新しいリリースが Salesforce 環境にプッシュされたときにその変更が保持されるようにするために、EDA コンパクト レイアウトをクローンする必要があります。コンパクト レイアウトとは、リスト ビューやレコード ハイライト パネルなどのサマリー ビューでレコードのキー フィールドを表示するレイアウトです。EDA コンパクト レイアウトをクローンするとは、EDA が提供するデフォルトのコンパクト レイアウトのコピーを作成し、フィールドの追加や削除などの変更を加えることを意味します。EDA コンパクト レイアウトをクローンすることで、カスタム コンパクト レイアウトが EDA の更新によって上書きされないようにすることで、コンサルタントは EDA のコンパクト レイアウトに変更を加え、新しいリリースが Salesforce 環境にプッシュされたときにその変更が保持されるようにすることができます。ミニ ページ レイアウトの編集、ミニ ページ レイアウトをすべてのユーザーに割り当て、またはカスタム レコード タイプを作成することは、コンサルタントが EDA のコンパクト レイアウトに変更を加え、新しいリリースが Salesforce 環境にプッシュされたときにその変更が保持されるようにするために行うべき手順ではありません。参照：

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.compact_layouts_overview.htm&type=5

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Compact-Layouts>

最新問題: 30

教務課は職員数が限られているため、締め切りや要件に関する学生からのよくある質問に対応し、関連リソースへのリンクを提供できる、リアルタイムの自動Salesforceメッセージングソリューションに関心を持っています。

コンサルタントは、要件を満たすためにどの2つの選択肢を推奨すべきでしょうか？

2つ選択してください。

- A. 知識
- B. ライブチャット
- C. テイルス
- D. ボット

Answer: B,D (メッセージを残す)

最新問題: 31

研究大学の知的財産部門は、大学の特許を管理する必要があります。この部門は学生向けサービスを提供しておらず、企業間取引 (B2B)の業務プロセスを採用しています。

どのアカウントモードを推奨すべきでしょうか？

- A. 家計勘定モデル
- B. 管理アカウントモデル
- C. 標準アカウントモデル

Answer: (解答を表示する)

コンサルタントは、知的財産部門に対して標準アカウントモデルを推奨すべきです。なぜなら、標準アカウントモデルでは、追加のレコードや関係を作成することなく、標準のアカウントオブジェクトと連絡先オブジェクトを使用してB2Bビジネスプロセスを管理できるからです。世帯アカウントモデルと管理アカウントモデルは、B2Bではなく、B2Cまたは教育関係の管理用に設計されています。参照：

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Account-Model>

<https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.account.htm&type=5>

有効な **Education-Cloud-Consultant** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Education-Cloud-Consultant 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Education-Cloud-Consultant** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 問題集をゲットする人はこちら: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Education-Cloud-Consultant-mondaishu.html> (22030%OFF問題集溶と正解付きで 30%w 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 32

大学が採用および入学手続きにSalesforceを使用する必要があり、それを学生情報システム (SIS)と統合する必要がある。

コンサルタントは最初にどのステップを踏むべきでしょうか？

- A. 統合レイヤーを特定する。
- B. トリガーハンドラーレコードを無効化します。
- C. データインポートウィザードを使用します。

Answer: A (メッセージを残す)

Salesforceと学生情報システム (SIS) を統合する際にコンサルタントが最初に行うべきことは、統合レイヤーを特定することです。統合レイヤーとは、データモデル、データ形式、データ転送、データセキュリティなど、システム間でデータがどのように交換されるかを定義するコンポーネントのことです。これにより、コンサルタントは統合プロジェクトの範囲と複雑さを理解し、適切なツールと方法を選択できます。トリガーハンドラーレコードの無効化とデータインポートウィザードの使用は、プロジェクトの実行またはテストフェーズの後半で実行できる手順であり、初期段階では実行できません。参考資料：

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/education-cloud-basics/education-cloud-integrations>

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_loader_disable_triggers_workflow.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_importer.htm&type=5

最新問題: 33

ある教育機関のキャリアサービスオフィスは、学生がポータルから直接、利用可能な担当者と面談の予約ができるようなソリューションを求めている。

コンサルタントは、要件を満たすためにどの機能を推奨すべきでしょうか？

- A. ケースへのメール
- B. 成功チーム
- C. アドバイザープール
- D. 早期警報

Answer: C (メッセージを残す)

説明

アドバイジングプールは、学生がポータルから直接、利用可能なアドバイザーと面談の予約ができる機能です。アドバイジングプールでは、アドバイザーが自身の空き状況や希望を設定でき、学生は自分のニーズに合ったアドバイザーを確認して面談を予約できます。ケースへのメール送信、サクセスチーム、早期アラートは、学生がポータルからアドバイザーとの面談を予約できる機能ではありません。

参考文献：

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.eda_advising_pools.htm&type=5

<https://www.salesforce.org/blog/advising-pools-for-higher-ed/>

最新問題: 34

事業開発部門は、登録ページ、チケット販売、議題作成機能など、イベント管理をサポートするためにSalesforce環境を拡張したいと考えています。

コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. AppExchangeのアプリ
- B. エレベートと寄付ページ
- C. ギフト入力マネージャー
- D. イベント監視

Answer: (解答を表示する)

説明

AppExchange のアプリは、コンサルタントが Salesforce 環境を拡張してイベント管理機能をサポートするために推奨できるソリューションです。AppExchange は、Salesforce に追加機能やソリューションを提供するアプリを見つけることができるマーケットプレイスです。AppExchange には、登録ページ、チケット発行、議題作成など、イベント管理機能を提供するア

アプリが多数あります。コンサルタントは、アドバンスメント部門のニーズと予算に合ったアプリを選択するお手伝いをします。Elevate と Giving Pages、Gift Entry Manager、Event Monitoring は、イベント管理機能を提供するソリューションではありません。参考資料:

<https://appexchange.salesforce.com/appxStore?type=App&keyword=event%20management>

<https://www.salesforce.org/blog/event-management-apps-for-nonprofits-and-higher-ed/>

最新問題: 35

ある大学では、レコードのロック、検索時間の長さ、レコードの保存時間の長さなど、パフォーマンス低下の問題が発生している。

これらの問題すべてを引き起こしている可能性のある原因は何でしょうか？

- A. コードカバレッジが不十分
- B. データストレージ容量が不足しています
- C. データの偏り
- D. TDTM

Answer: B (メッセージを残す)

最新問題: 36

ある大規模大学が、Salesforce を使用した新しい採用・入学管理ソリューションのリリースを計画しています。大学は、キャンパスカレンダーに合わせてリリース期間を設定する予定です。

大学は、スケジュールに影響を与える可能性のあるSalesforce製品のリリース日をどこで確認すべきでしょうか？

- A. パートナーコミュニティ
- B. セットアップメニュー
- C. トレイルヘッド
- D. Salesforce Trustのウェブサイト

Answer: D (メッセージを残す)

最新問題: 37

ある大学の同窓会事務局が、既存のシステムをSalesforceに置き換えることになった。コンサルタントは、大量の同窓生連絡先データを新しいSalesforce環境に移行する必要がある。

コンサルタントはどのような2つの行動を取るべきでしょうか？

- A. アカウントと連絡先データの読み込みが完了したら、レコード所有者を読み込みます。
- B. データ読み込み前にアカウントと連絡先の共有設定を非公開にしてください。
- C. データ読み込み前にアカウントと連絡先を公開読み取り/書き込みに設定してください。
- D. データロード前にすべてのTDTMトリガーハンドラを無効にします。

Answer: B,D (メッセージを残す)

最新問題: 38

職員は、学生の出願に必要な要件を把握しておく必要がある。

どのEducation Cloudオブジェクトを使用すべきですか？

- A. 行動計画

B. 書類チェックリスト項目

C. 応用材料マッピング

Answer: B (メッセージを残す)

説明

コンサルタントは、学生申請で満たさなければならない要件を追跡するために、文書チェックリスト項目オブジェクトを使用する必要があります。文書チェックリスト項目レコードは申請レコードに関連付けられており、必要な文書の種類、ステータス、およびソースを定義します。アクションプランは、文書要件ではなく、申請または入学プロセスに関連するタスクまたはアクションを追跡するために使用されます。申請資料マッピングは、申請文書を申請要件にマッピングするために使用され、それらを追跡するためには使用されません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.admissions_connect_document_checklist_item.htm&type

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.admissions_connect_action_plan_item.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.admissions_connect_application_material_mapping.htm&t

最新問題: 39

ある大学の留学事務局は、内部業務の効率化を図るため、Salesforceの導入準備を進めている。従来、業務のほとんどはスプレッドシートと紙で行われていた。事務局は、導入プロジェクトの成功を判断するためにどの指標を用いるべきか迷っている。

コンサルタントはどの2つの指標を推奨すべきでしょうか？

2つ選択してください。

A. 毎月のスタッフログイン率

B. オフィスへのメールの量

C. ビジネスレポート作成時の時間短縮

D. 学生からの電話問い合わせ件数

Answer: B,C (メッセージを残す)

説明

コンサルタントが導入プロジェクトの成功度を測る指標として推奨できるのは、オフィスへのメール量と業務報告書作成にかかる時間の短縮の2つです。これらの指標は、Salesforceが手作業によるコミュニケーションやデータ入力の必要性を減らし、自動化された正確なレポートを提供することで、留学事務局の内部プロセスをどれだけ効率化したかを示すことができます。毎月のスタッフのログイン率や学生からの電話問い合わせ件数は、Salesforceがオフィスの効率性と有効性をどれだけ向上させたかを反映していないため、導入プロジェクトの成功度を測る指標としては適切ではありません。参考文献:

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/education-cloud-basics/education-cloud-basics-k>

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/education-cloud-basics/education-cloud-basics-m>

最新問題: 40

国際交流課は、入学手続きと奨学金授与プログラムの管理にSalesforceを利用しています。

事務局は、奨学金およびプログラム入学の決定通知を電子的に送信するとともに、あらかじめフォーマットされたレターテンプレートを使用して印刷し、郵送する必要がある。

コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

A. セールスフォースのレポート

B. サードパーティ製アプリ

C. Salesforceファイル

D. 拡張メールマージ

Answer: B (メッセージを残す)

サードパーティ製アプリとは、コンサルタントが推奨できるソリューションであり、奨学金やプログラム入学に関する決定通知を、あらかじめフォーマットされたレターテンプレートを使用して電子的に送信し、印刷して郵送するという要件を満たすものです。サードパーティ製アプリは、Salesforceに追加機能やソリューションを提供するアプリケーションです。

AppExchangeには、手紙、請求書、契約書、提案書などの文書作成 配信機能を提供するサードパーティ製アプリが多数あり、それらを電子メールや郵便で送信することができます。コンサルタントは、国際交流室のニーズと予算に合ったアプリ選びをサポートできます。

Salesforceレポート、Salesforceファイル、および拡張メールマージは、奨学金やプログラム入学の決定通知を電子的に送信するだけでなく、あらかじめフォーマットされたレターテンプレートを使用して印刷し郵送できるソリューションではありません。

参考文献：

<https://appexchange.salesforce.com/appxStore?type=App&keyword=document%20generation>

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/appexchange_basics

最新問題: 41

学生サービス部門は、学生のインシデントおよびインシデント解決に関するデータを、旧システムから教育データアーキテクチャ (EDA) を使用するSalesforce.orgに移行する準備を進めています。

コンサルタントはどの2つのオブジェクトを使用すべきでしょうか？

2つ選択してください。

A. 属性

B. ケース

C. 事例解説

D. 行動反応

Answer: B,C (メッセージを残す)

説明

ケースとケースコメントは、コンサルタントが学生のインシデントおよびインシデント解決データを旧システムからEDAに移行する際に使用する2つのオブジェクトです。ケースは、解決が必要な学生の問題や課題を表すオブジェクトです。ケースコメントは、ケースに関連するコメントを格納するオブジェクトです。属性と動作応答は、EDAでインシデントおよびインシデント解決データを格納できるオブジェクトではありません。

参考文献：

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize_case.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize_casecomment.htm&type=5

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Data-Dictionary>

最新問題: 42

ある大学では、卒業生向けのメール連絡システムを一元管理している。大学内の各部署は、自分のチームのコンテンツのみを閲覧できるようにすべきだ。

この要件を満たすために、コンサルタントはどのようなことを推奨すべきでしょうか？

- A. Salesforceデータ管理プラットフォーム
- B. パードット事業部
- C. アインシュタイン・アカウントベースドマーケティング
- D. マーケティングクラウド事業部

Answer: C (メッセージを残す)

最新問題: 43

ある大学は、教育データアーキテクチャ (EDA) を使用する既存のSalesforce環境の機能を拡張する必要がある。大学は、将来導入するすべてのアプリケーションと構成が互換性を持ち、テーブル駆動型トリガー管理 (DTM) 機能をサポートすることを確実にしたいと考えている。

- A. Salesforce.org GitHub の yaml ファイルを使用します。
- B. Salesforce.orgのコミュニティソリューションを利用してください。
- C. EDAを搭載したサードパーティ製アプリを使用します。
- D. EDA対応のサードパーティ製アプリを使用する。

Answer: C,D (メッセージを残す)

最新問題: 44

ある大学の広報部は、卒業生、寄付者、支援者を管理するために、教育データアーキテクチャ (EDA) を導入する計画を立てています。大学側は、職員が連絡先レコードを作成した際に、自動的に家族レコードが作成されるシステムデフォルト設定を希望しています。

コンサルタントはどのデフォルト口座モデルを推奨すべきでしょうか？

- A. 家庭用
- B. 管理
- C. 教育機関
- D. 人物

Answer: (解答を表示する)

コンサルタントは、卒業生、寄付者、支援者を管理するために EDA を導入する予定の大学の発展推進室に対し、デフォルトのアカウントモデルとして「世帯」を推奨する必要があります。世帯は、配偶者や兄弟姉妹など、家族や世帯関係で結びついている個人に関する情報を保存できるアカウントモデルです。世帯は、個人または家族単位に関するさまざまな情報（名前メールアドレス、電話番号、住所、世帯収入など）を追跡するために使用できます。コンサルタントは、大学が EDA 設定で世帯をデフォルトのアカウントモデルとして設定できるように支援し、職員が連絡先レコードを作成すると、家族レコードが自動的に作成されるようにします。管理、教育機関、個人は、職員が連絡先レコードを作成すると家族レコードが自動的に作成されるというシステムデフォルトを設定する要件を満たすアカウントモデルではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Accounts>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Settings>

最新問題: 45

ある大学が、既存の教育データアーキテクチャ組織からEducation Cloudへの移行を進めている。コンサルタントは大学とどのような点について話し合うべきでしょうか？

- A. Education Cloudは世帯アカウントモデルを採用しています。

B. Education Cloudは管理者アカウントモデルを採用しています

C. Education Cloudは個人アカウントを使用します。

Answer: B (メッセージを残す)

Education Cloudにおけるアカウントモデルの理解 :Education Cloudでは通常、管理アカウントモデルを使用して、連絡先（学生、保護者など）とアカウント（部署 機関など）間の関係と階層を管理します。

管理アカウントモデル :このモデルにより、教育機関はデータを構造化され整理された形で維持することができ、これは機関内のさまざまな関係やプロセスを管理する上で不可欠です。

移行に関する考慮事項 :

データマッピング :以前の教育データアーキテクチャ (EDA)の既存のデータフィールドを、新しい管理アカウントモデルにマッピングします。

カスタマイズ :カスタムオブジェクトまたはフィールドが、管理アカウントモデルと互換性があることを確認してください。

テスト :移行したデータの完全性と正確性を確保するため、厳密にテストを実施します。

実施手順 :

データエクスポート :EDA組織からデータをエクスポートします。

データ変換 :データを管理アカウントモデルの構造に適合するように変換します。

データインポート :変換されたデータを新しいEducation Cloudインスタンスにインポートします。

検証 :データが管理アカウントモデルと一致し、期待どおりに機能することを確認します。

参考文献 :

Salesforce Education Cloud ドキュメント: Salesforce ヘルプ: 管理アカウント モデル

最新問題: 46

採用 入学事務局は、既存のSalesforce環境を拡張し、学校のすべての業務とサービスを網羅したいと考えています。学校は、拡張が効率的で、かつ、新規および既存のユーザーのニーズを満たすことを確実にするための推奨事項をコンサルタントに依頼しました。

コンサルタントは、要件を満たすためにどれを推奨すべきでしょうか？

A. 新規ユーザー向けにトレイルミックスを作成します。

B. 卓越した研究拠点を構築する。

C. 各部門長にシステム管理者アクセス権限を付与します。

D. ユーザーがChatterにアイデアを投稿するように促します。

Answer: B (メッセージを残す)

コンサルタントは、学校にセンター・オブ・エクセレンスの構築を推奨すべきです。なぜなら、これにより、Salesforce環境の拡張が効率的でスケーラブルであり、新規ユーザーと既存ユーザーのニーズを満たすことが保証されるからです。センター・オブ・エクセレンスとは、組織内でSalesforceのリーダーシップ、ベストプラクティス、ガバナンス、およびサポートを提供するチームまたはチーム群のことです。センター・オブ・エクセレンスは、学校がSalesforce戦略をビジネス目標に合わせ、変更と導入を管理し、パフォーマンスとセキュリティを最適化し、イノベーションとコラボレーションを促進するのに役立ちます。新規ユーザー向けにTrailmixを作成したり、各部門リーダーにシステム管理者アクセスを付与したり、ユーザーにChatterにアイデアを投稿するよう促したりすることは、Salesforce環境の拡張が効率的でスケーラブルであり、新規ユーザーと既存ユーザーのニーズを満たすことを保証できる推奨事項ではありません。参照:

https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2019/03/Education_Cloud_COE_Guide.pdf

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/center-of-excellence-basics>

有効な **Education-Cloud-Consultant** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Education-Cloud-Consultant 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Education-Cloud-Consultant** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 問題集をゲットする人はこちら: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Education-Cloud-Consultant-mondaishu.html> (**22030%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w** 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 47

キャリアサービス部門は、就職イベントの参加登録には別のイベント管理システムを、イベントのプロモーションにはマーケティングクラウドを使用しています。同部門は、学生データをSalesforceに統合し、イベント参加状況、キャリアへの関心、専攻分野における単位取得状況などを照合することで、意欲の高い見込み客を特定したいと考えています。

コンサルタントは、どの2つの統合方向を推奨すべきでしょうか？

2つ選択してください。

- A. マーケティングクラウドとイベントシステム間の一方向連携
- B. SalesforceとMarketing Cloud間の一方向連携
- C. イベントシステムとマーケティングクラウド間の双方向連携
- D. イベントシステムとSalesforce間の双方向連携

Answer: ([解答を表示する](#))

説明

SalesforceとMarketing Cloud間の一方向統合と、イベントシステムとSalesforce間の双方向統合は、コンサルタントが要件を満たすために推奨すべき2つの統合方向です。SalesforceとMarketing Cloud間の一方向統合により、キャリアサービスはSalesforceの学生データを使用して、Marketing Cloudのメールキャンペーンの見込み客をセグメント化してターゲットにすることができます。イベントシステムとSalesforce間の双方向統合により、キャリアサービスはイベントシステムからSalesforceにイベント出席データを同期し、Salesforceの学生レコードをキャリアへの関心と単位取得完了データで更新することができます。Marketing Cloudとイベントシステム間の一方向統合、およびイベントシステムとMarketing Cloud間の双方向統合は、要件を満たす統合方向ではありません。参考資料:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.mc_co_marketing_cloud_connect.htm&type=5

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/marketing-cloud-connect>

最新問題: 48

事業開発部は、既存のCRMシステムをSalesforceに置き換える予定です。

テクノロジーロードマップと資金調達スケジュールを作成した後、新しいSalesforce環境は、大規模な資金調達キャンペーン中に稼働を開始する可能性がある。

コンサルタントはどの重要な要素を特定すべきでしょうか？

- A. 導入コスト
- B. スタッフのクロス・トレーニング
- C. 技術的な複雑さ

D. リソースの可用性

Answer: B (メッセージを残す)

最新問題: 49

ある団体は、毎年恒例の寄付キャンペーンにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインでのエンゲージメントを追跡するための取り組みを統合したいと考えている。

この要件を満たすソリューションはどれですか？

- A. キャンペーンの影響
- B. Salesforce受信箱
- C. マーケティングクラウド

Answer: C (メッセージを残す)

コンサルタントは、機関の年次寄付デーにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインエンゲージメントの追跡を統合するという要件を満たすソリューションとして、Marketing Cloudを推奨する必要があります。Marketing Cloudは、顧客または見込み客向けにパーソナライズされたターゲットマーケティングキャンペーンを作成および管理できる製品です。Marketing Cloudは、Social Studio、Social Listening、Social Analyticsなどの機能を使用することで、機関が年次寄付デーにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインエンゲージメントの追跡を統合するのに役立ちます。Campaign Influence、Salesforce Inbox、Pardotは、機関の年次寄付デーにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインエンゲージメントの追跡を統合するという要件を満たすソリューションではありません。参考文献:

<https://www.salesforce.com/products/marketing-cloud/overview/>

<https://www.salesforce.com/products/marketing-cloud/social-media-marketing/>

最新問題: 50

教育分野において、コンサルタントは顧客のリスクをどのように文書化すべきかクラウド導入？

- A. 関係者に通知するための早期アラートを設定します。
- B. プロジェクトの健全性ダッシュボードを維持する。
- C. 卓越研究センターを推薦する。
- D. Salesforceのリソースを顧客と共有する。

Answer: B (メッセージを残す)

コンサルタントは、プロジェクト健全性ダッシュボードを維持することで、Education Cloud 導入における顧客のリスクを文書化する必要があります。プロジェクト健全性ダッシュボードは、主要なマイルストーン、成果物、課題、リスクなど、プロジェクトのステータスと進捗状況を視覚的に表示するツールです。プロジェクト健全性ダッシュボードは、プロジェクトの範囲、タイムライン、予算、品質に影響を与える可能性のある潜在的な脅威や課題を特定して追跡し、軽減策や緊急時対応計画を提供することで、コンサルタントが Education Cloud 導入における顧客のリスクを文書化するのに役立ちます。早期アラートの設定、センター オブ エクセレンスの推奨、Salesforce リソースの顧客との共有は、Education Cloud 導入における顧客のリスクを文書化する方法ではありません。参考文献:

https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2019/03/Education_Cloud_COE_Guide.pdf

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/project-management-basics/project-management-basics-monitor>

最新問題: 51

ある大学システムがSalesforceを購入し、システム内のすべての学校を対象としたエンタープライズモデルへの移行を検討している。大学は学生を個人としてだけでなく、世帯単位でも追跡する必要がある。また、入学事務局はイベント、イベント開催場所、イベントベンダーの情報も追跡したいと考えている。

コンサルタントはどの顧客アカウントモデルを推奨すべきでしょうか？

- A. 教育データアーキテクチャ (EDA) アカウントモデル
- B. 個人アカウントモデル
- C. 標準アカウントモデル

Answer: A (メッセージを残す)

コンサルタントは、Salesforce を購入し、システム内のすべての学校をエンタープライズ モデルに移行したいと考えている大学システムに対して、教育データ アーキテクチャ (EDA) アカウント モデルを推奨する必要があります。EDA アカウントモデルは、学生、保護者、教職員、卒業生、寄付者など、教育機関に関連する個人または組織に関する情報を保存できるアカウント モデルです。EDA アカウント モデルを使用すると、連絡先、アカウント、関係、所属などの機能を使用して、学生を個人として、また世帯の一員として追跡できます。また、EDA アカウント モデルを使用すると、募集および入学事務局は、キャンペーンやキャンペーン メンバーなどの機能を使用して、イベント、イベントの場所、イベント ベンダーを追跡できません。Person アカウント モデルと Standard アカウント モデルは、Salesforce を購入し、システム内のすべての学校をエンタープライズ モデルに移行したいと考えている大学システムの要件を満たすアカウント モデルではありません。参考文献:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Accounts>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Campaigns>

最新問題: 52

ある大学のIT部門は、学生情報システム (SIS) と教育データアーキテクチャ (EDA) の連携を構築している。SISとの連携により、学生の専攻、在籍状況、および日付が送信される。

これはどのSalesforceオブジェクトにマッピングすべきですか？

- A. コース接続
- B. 教育史
- C. プログラム登録

Answer: C (メッセージを残す)

説明

EDA のプログラム登録オブジェクトは、登録日、ステータス、取得単位、GPA などの情報を含め、学生の学術プログラムまたは学習コースへの登録を追跡するために使用されます 1。コース接続オブジェクトは、役割、成績、出席などの情報を含め、学生の特定のコースへの登録を追跡するために使用されます 2。教育履歴オブジェクトは、通学した学校、取得した学位、テストスコアなどの学生の過去の教育記録を追跡するために使用されます 3。参照:

1: 教育データアーキテクチャドキュメント - Salesforce1

2: EDAオブジェクトリファレンス - Salesforce4

3: EDAオブジェクトリファレンス - Salesforce4

最新問題: 53

大学には中央集権型のITチームと、データガバナンスおよび変更管理を監督する委員会がある。採用担当者は企業連携データへのアクセスを求めている。企業連携部門はエグゼクティブ教育情報へのアクセスを求めている。同窓会事務局はあらゆる部署と連携したいと考えている。

コンサルタントはどのSalesforce環境戦略を推奨すべきでしょうか？

- A. 採用活動専用のSalesforce環境と、その他の事業部門専用のSalesforce環境をそれぞれ用意する。
- B. 事業部門ごとに個別のSalesforce環境を用意する
- C. 同窓会関係部門専用のSalesforce環境と、その他の事業部門専用のSalesforce環境をそれぞれ用意する。
- D. すべての事業部門で共通のSalesforce環境

Answer: ([解答を表示する](#))

最新問題: 54

大学院生採用担当ディレクターはEducation Cloudに関心を示している。採用担当者は学生に関する機会情報とキャンペーンメンバー情報にアクセスする必要がある。ITディレクターはコストを懸念しており、採用担当者向けに別のライセンスタイプを使用することを提案している。

コンサルタントはクライアントとどのようなことを話し合うべきでしょうか？

- A. Unlimited Editionには、Salesforceのフルライセンスが必要です。
- B. 教育データアーキテクチャにはコミュニティライセンスが必要です。
- C. ビジネスユーザーケースには、Lightning Platform Plus ライセンスが必要です。
- D. ビジネスユーザーケースには、Salesforceのフルライセンスが必要です。

Answer: D ([メッセージを残す](#))

コンサルタントは、ビジネスユースケースには他のライセンスタイプではなく、完全なSalesforceライセンスが必要であることをクライアントと話し合う必要があります。完全なSalesforceライセンスでは、アカウント、連絡先、商談、キャンペーンなどの標準的なCRM機能にアクセスできます。これは、採用担当者が学生の商談およびキャンペーンメンバー情報にアクセスするために必要なものです。Lightning Platformライセンスやコミュニティライセンスなどの他のライセンスタイプでは、CRM機能へのアクセスが制限されており、ビジネスユースケースを満たさない可能性があります。参考資料:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.users_license_types_available.htm&type=5

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/identity_basics/identity_basics_licenses

最新問題: 55

ある大学は、Salesforce のキャンパス全体のエンタープライズ ロードマップの策定を支援するコンサルタントを雇いました。CIO は大学全体で単一の Salesforce 組織を使用したいと考えており、教育データ アーキテクチャ (EDA) についてさらに詳しく知りたいと考えています。大学には既存の 2 つの Salesforce 組織があり、1 つは個人アカウントを使用し、もう 1 つはカスタム データ アーキテクチャを使用しています。

コンサルタントは状況を評価するため、まず何をすべきでしょうか？

- A. 組織を統合するには、Salesforce サポート ケースを送信してください。
- B. EDAをいずれかの本番環境にインストールします。
- C. 関係グループからソリューション要件を文書化する。
- D. EDAを基盤として新しいSalesforce組織を作成します。

Answer: C ([メッセージを残す](#))

コンサルタントが状況を評価する最初のステップは、関係するグループからソリューション要件を文書化することです。これにより、コンサルタントは、Salesforce を使用している、または今後使用する各グループの現状、課題、目標、ニーズ、およびそれらの相互関係を理解することができます。また、EDA がすべてのグループに適したソリューションであるかどうか、また

は何らかのカスタマイズや統合が必要かどうかを判断するのにも役立ちます。組織の統合、本番環境への EDA のインストール、EDA を基盤とした新しい Salesforce 組織の作成のために Salesforce サポート ケースを提出することは、ステークホルダーから要件を収集する必要がないため、またデータ損失や混乱を引き起こす可能性があるため、最初のステップとしては適切ではありません。参照:

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/education-cloud-basics/education-cloud-basics-discovery>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Migrate>

最新問題: 56

大学開発部は、メールキャンペーンへの反応が低い関係者に対し、ソーシャルメディア広告を配信したいと考えている。同部署はキャンペーン管理に Marketing Cloud Corporate Edition を使用している。

コンサルタントはどの Marketing Cloud 製品を推奨すべきでしょうか？

- A. メールスタジオ
- B. インタラクションスタジオ
- C. ソーシャルスタジオ
- D. 広告スタジオ

Answer: D (メッセージを残す)

Advertising Studio は Marketing Cloud 製品であり、コンサルタントは、メールキャンペーンへのエンゲージメントが低い顧客層にソーシャルメディア広告を配信するために、この製品を推奨することができます。Advertising Studio

は、Facebook、Instagram、Twitter、LinkedIn などのさまざまなソーシャルメディアプラットフォームで広告キャンペーンを作成および管理できる製品です。Advertising Studio は Marketing Cloud Corporate Edition と統合されているため、ユーザーはメール購読者データを活用して、関連性の高い広告でターゲットオーディエンスを絞り込み、リターゲティングすることができます。Social Studio、Interaction Studio、および Email Studio は、メールキャンペーンへのエンゲージメントが低い顧客層にソーシャルメディア広告を配信するために、Marketing Cloud 製品ではありません。

最新問題: 57

キャリアサービス部門は、就職イベントの参加登録には別のイベント管理システムを、イベントのプロモーションにはマーケティングクラウドを使用しています。同部門は、学生データを Salesforce に統合し、イベント参加状況、キャリアへの関心、専攻分野における単位取得状況などを照合することで、意欲の高い見込み客を特定したいと考えています。

コンサルタントは、どの2つの統合方向を推奨すべきでしょうか？

2つ選択してください。

- A. マーケティングクラウドとイベントシステム間の一方向連携
- B. イベントシステムとマーケティングクラウド間の双方向連携
- C. Salesforce と Marketing Cloud 間の一方向統合
- D. イベントシステムと Salesforce 間の双方向連携

Answer: C,D (メッセージを残す)

最新問題: 58

入学事務局は、Salesforce を活用して、入学希望者、募集イベント、学生の出願状況、デジタルエンゲージメント、およびモバイルデバイス上での入学希望者とのやり取りを追跡したいと考えています。入学希望者は、モバイルデバイスの SMS、ソーシャルメディア、およびメールを通じて連絡を取り合っています。

コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. サードパーティアプリ
- B. Salesforce マップ
- C. アインシュタインボット

Answer: C (メッセージを残す)

募集・入学事務局がSalesforceを使用して見込み学生、募集イベント、学生の出願、デジタルエンゲージメント、見込み学生のモバイルデバイスでのやり取りを追跡するための最適なソリューションはC. Einstein Bots¹²です。Einstein Botsは、人工知能 (AI) を使用してSMS、ソーシャルメディア、メールなどのさまざまなチャネルで見込み学生との会話を自動化するチャットボットです。情報を提供したり、質問に答えたり、データを収集したり、必要に応じて会話を人間のエージェントに引き継いだりすることができます。Einstein Botsは、募集・入学事務局が見込み学生のモバイルデバイスでのデジタルエンゲージメントとやり取りを追跡し、学生の体験を向上させるのに役立ちます¹²。

サードパーティ製アプリはSalesforceソリューションではなく、採用・入学事務局が使用するSalesforceプラットフォームや教育データアーキテクチャ (EDA) と互換性がない可能性があります。Salesforce Mapsは、営業チームやサービスチームが担当地域、ルート、スケジュールを最適化するのに役立つ位置情報インテリジェンスソリューションです。質問で説明されているシナリオとは直接関係ありません。

最新問題: 59

コンサルタントは、既にSalesforceを利用している顧客に対し、教育データアーキテクチャ (EDA) の導入を提案しています。

コンサルタントは、EDAが顧客の既存環境で動作可能であることを確認しました。

コンサルタントは、既存環境にEDAをインストールするために、どの場所を訪問すべきでしょうか？

- A. トレイルヘッド
- B. パートナーコミュニティ
- C. Salesforce AppExchange

Answer: C (メッセージを残す)

Salesforce AppExchange は、コンサルタントが既存の環境に EDA をインストールするためにアクセスすべき場所です。Salesforce AppExchange は、顧客が Salesforce の機能を拡張するアプリ、コンポーネント、パッケージを見つけて試用し、インストールできるオンライン マーケットプレイスです。EDA は、Salesforce AppExchange で教育機関の顧客向けの無料アプリとして掲載されています。コンサルタントは、Web ベースのツールである EDA インストーラー ページを使用して、目的の組織にログインし、インストール前の要件を確認し、数回クリックするだけで EDA をインストールできます。EDA インストーラー ページには、Salesforce AppExchange または直接リンク 2 からアクセスできます。

最新問題: 60

ある大学が資金調達キャンペーンを計画しており、クロスフィルターを使用して、ビジネススクールの卒業生をフォーチュン 500企業に勤務する世帯別にセグメント化するレポートを作成したいと考えています。

コンサルタントは、要件を満たすためにどのレポートを作成すべきでしょうか？

- A. 連絡先とアカウントレポート
- B. 接触および摩擦音に関する報告
- C. 連絡先と関係性に関するレポート

Answer: A (メッセージを残す)

説明

連絡先とアカウント レポートを使用すると、クロス フィルターを使用して、フォーチュン 500 企業に勤務するビジネス スクールの卒業生を世帯別にセグメント化できます。このレポートでは、連絡先をビジネス スクールへの主要な所属と世帯アカウント名でフィルタリングし、クロス フィルターを使用してアカウント タイプが Fortune 500 と等しいアカウントを表示できます。連絡先と所属レポートでは、連絡先の所属の詳細を表示できませんが、世帯情報は表示できません。連絡先と関係レポートでは、連絡先の関係の詳細を表示できませんが、アカウント タイプは表示できません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.reports_cross_filters.htm&type=5

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Reports>

最新問題: 61

コンサルタントは、大学の既存システムから情報を移行し、Salesforce内の対応する教育データアーキテクチャ (EDA) オブジェクトとフィールドを参照する必要があります。

コンサルタントはこのタスクを完了するために何を参照すべきでしょうか？

- A. EDAデータディクショナリ
- B. ライトニングコネクト
- C. データローダー
- D. EDA設定

Answer: A (メッセージを残す)

EDAデータディクショナリは、EDAオブジェクトとフィールド、およびそれらの相互関係に関する情報を提供するドキュメントです。コンサルタントはこのドキュメントを参照して、レガシーシステムの情報をSalesforceの対応するEDAオブジェクトとフィールドにマッピングできます。その他のオプションは、コンサルタントがこのタスクを完了するのに役立つドキュメントではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Data-Dictionary>

有効な **Education-Cloud-Consultant** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Education-Cloud-Consultant 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Education-Cloud-Consultant** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 問題集をゲットする人はこちら: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Education-Cloud-Consultant-mondaishu.html> (22030%OFF問題集溶と正解付きで 30%w 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 62

学区は、特別支援教育を受けている生徒の成績、出席状況、プログラムへの登録状況を追跡し、保護者や法定後見人から電子署名を取得する必要があります。

コンサルタントは、要件を満たすためにどの2つの解決策を推奨すべきでしょうか？

2つ選択してください。

- A. Salesforce CPQ
- B. K-12建築キット
- C. サードパーティ製アプリケーション

D. 非営利団体向け成功パック

Answer: [\(解答を表示する\)](#)

K-12アーキテクチャキットとサードパーティ製アプリケーションは、コンサルタントが特別支援教育の生徒の成績、出席状況、プログラム登録状況の追跡、および保護者や法定後見人からの電子署名の取得という要件を満たすために推奨できる2つのソリューションです。K-12アーキテクチャキットは、EDAを拡張してK-12学校のニーズを満たすソリューションです。K-12アーキテクチャキットは、成績、出席状況、プログラム登録状況などの生徒情報を追跡するためのオブジェクトと機能を提供します。サードパーティ製アプリケーションは、Salesforceに追加の機能とソリューションを提供するアプリケーションです。AppExchangeには、署名済み文書の取得、送信、保存などの電子署名機能を提供するサードパーティ製アプリケーションが多数あります。コンサルタントは、学区のニーズと予算に合ったアプリを選択するお手伝いをします。Salesforce CPQ、Financial Service Cloud、およびNonprofit Success Packは、特別支援教育の生徒の成績、出席状況、プログラム登録状況の追跡、および保護者や法定後見人からの電子署名の取得という要件を満たすソリューションではありません。参考文献:

<https://powerofus.force.com/s/article/K12-Architecture-Kit>

<https://appexchange.salesforce.com/appxStore?type=App & keyword=e-signature>

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/k12_architecture_kit_basics

最新問題: 63

ある大学は、学生の面談予定を教員アドバイザーのGoogleアカウントと同期させるために、Student Success Hubとカレンダー連携ツールを利用することに関心を持っている。

コンサルタントは何を推奨すべきでしょうか？

- A. サードパーティ製アプリ
- B. Salesforce Scheduler
- C. アインシュタイン活動捕捉

Answer: [A \(メッセージを残す\)](#)

学生の予約を教員アドバイザーの Google アカウントと同期するには、サードパーティ製アプリが最適な選択肢です。Student Success Hub には、Google カレンダーと同期できるネイティブのカレンダー統合ツールがありません

5. Salesforce Scheduler は、顧客がサービスプロバイダーとの予約をスケジュールできるツールですが、Google カレンダーとは統合されていません

6. Einstein Activity Capture は、Salesforce と Gmail または Microsoft Exchange 間でメールとイベントを同期するツールですが、Student Success Hub の予約とは連携しません

7. したがって、Student Success Hub と Google カレンダーを接続できるサードパーティ製アプリが最も適切なソリューションです。参考:

5 :カレンダー同期の管理 (サポートスタッフ向け) - Salesforce8

6: Salesforce Scheduler 実装ガイド - Salesforce9

7 :Einstein Activity Capture実装ガイド - Salesforce

最新問題: 64

ある高等教育機関は長年にわたりSalesforceを利用しており、個人アカウント機能を有効にしています。この機関は、既存のSalesforce環境に教育データアーキテクチャ (EDA)を導入したいと考えています。

コンサルタントは、どの点について当該機関と話し合うべきでしょうか？

- A. EDAでは個人アカウントはサポートされていません。
- B. 個人アカウントを無効にするにはサポートチケットが必要です。

C. 個人アカウントは管理者アカウントとのみ統合できます。

Answer: A (メッセージを残す)

説明

Education Cloudでは、学生、教職員、卒業生、外部連絡先などの個人に関するデータは、アカウントオブジェクトに個人アカウントとして保存されます。しかし、EDAでは、教育機関特有の複雑な関係や所属に対応するために設計された別のアカウントモデルを使用しているため、個人アカウントはサポートされていません²。EDAを使用する場合は、既存の個人アカウントをどのように処理するかを検討する必要があることを教育機関と話し合うことが重要です。なぜなら、個人アカウントを直接サポートしていないEDAアカウントモデルに移行する必要があるからです¹。

最新問題: 65

大規模大学が学生情報システム (SIS) から 100 万件を超える学生 Consult レコードを統合します。..... 大学は教育データアーキテクチャ (EDA) を採用しています。管理アカウント Salesforce のレコードは統合ユーザーです。

コンサルタントは大学とどのようなことを話し合うべきでしょうか？

- A. API呼び出し制限
- B. 所有権データの偏り
- C. アカウントデータの偏り
- D. OAuthトークンの制限

Answer: B (メッセージを残す)

所有権データの偏りは、コンサルタントが大学と話し合うべき事項です。なぜなら、多数のレコードが単一のユーザーによって所有されている場合に発生する可能性のあるパフォーマンス上の問題だからです。このケースでは、統合ユーザーが 100 万件を超える連絡先レコードを所有しており、クエリ、レポート、またはリスト ビューの処理速度の低下や失敗の原因となる可能性があります。コンサルタントは、所有権データの偏りを回避するために、レコードの所有権を複数のユーザーまたはキューに分散するよう大学に助言する必要があります。API 呼び出し制限、アカウントデータの偏り、および OAuth トークン制限は、このシナリオには関係ありません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_skew_ownership.htm&type=5

<https://developer.salesforce.com/blogs/engineering/2012/04/avoid-account-data-skew-for-peak-performance.html>

最新問題: 66

学生サービス部門は、学生のインシデントおよびインシデント解決に関するデータを、旧システムから教育データアーキテクチャ (EDA) を使用するSalesforce.orgに移行する準備を進めています。

コンサルタントはどのオブジェクトを使用すべきでしょうか？

- A. 属性
- B. ケース
- C. 事例解説

Answer: B (メッセージを残す)

説明

Case オブジェクトは、EDA で学生のインシデントと解決策を追跡するために使用されます。ケースは、標準のルックアップフィールドを使用して、連絡先、アカウント、または所属に関連付けることができます。ケースには、インシデントに関する追加情報やコミュニケーションを記録するための Case Comments を追加することもできます¹。Attribute オブジェクトは、連

絡先またはアカウントに関する追加情報（人口統計興味、嗜好など）を保存するために使用されます 3。Case Comment オブジェクトは Case オブジェクトの子であり、単独で使用することはできません。

1: 教育データアーキテクチャ (EDA) データモデル 2: 教育クラウドコンサルタント認定ガイドとヒント

- Salesforce Ben 3: 属性オブジェクト: ケースコメントオブジェクト

最新問題: 67

コンサルタントが、学部生向けアドバイジング部門向けにアドバイザーリンクの導入作業を進めている。

アドバイザーは、学生の授業内容の確認、進捗状況の追跡、学生との面談設定、Outlookカレンダーとの面談連携ができる必要があります。アドバイジング部門は、Advisor Linkにどのような機能が含まれているのか、またサードパーティ製アプリケーションが必要なのかを知りたいと考えています。

どの機能にサードパーティ製アプリが必要になる可能性がありますか？

- A. 成功計画
- B. カレンダーの同期
- C. 度数可視化
- D. 予約スケジューリング

Answer: C (メッセージを残す)

説明

学位取得状況の可視化機能は、Advisor Linkにサードパーティ製アプリが必要となる場合があります。学位取得状況の可視化機能を使用すると、アドバイザーと学生は学位プログラムの進捗状況と要件をグラフで確認できます。

Advisor Linkにはこの機能が標準搭載されていないため、実現するにはサードパーティ製アプリが必要になる場合があります。

サクセスプラン、カレンダー同期、アポイントメントスケジューリングは、Advisor Linkに標準搭載されている機能であり、サードパーティ製アプリは不要です。参考資料：

<https://www.salesforce.org/advisor-link/>

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.eda_advisor_link_features.htm&type=5

最新問題: 68

ある大学は、ユーザーが提案に投票したり、..... したりできる、卓越研究センター (CoE) 向けのリソースを作成したいと考えています。

コンサルタントは、この要件を満たすために何を作成すべきでしょうか？

- A. 公開グループ
- B. サクセスチーム
- C. チャットグループ
- D. テール

Answer: C (メッセージを残す)

コンサルタントは、ユーザーが提案に投票したり、互いに協力したりできるCoEのリソースを作成するという要件を満たすために、Chatterグループを作成する必要があります。Chatterグループは、ユーザーが特定のグループの人々とアイデア、ファイル、アンケート、イベントを共有できる機能です。ユーザーは、投稿に「いいね」を付けたりコメントしたり、Chatterグループ内のトピックやユーザーをフォローすることもできます。パブリックグループ、サクセスチーム、キューは、ユーザーが提案に投票したり、互いに協力したりできるCoEのリソースを作成できる機能ではありません。参考資料:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.collab_groups_overview.htm&type=5

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/chatting_basics/chatting_basics_groups

最新問題: 69

ある教育機関のキャリアサービスオフィスは、学生がポータルサイトから直接、空いているカウンセラーとの面談予約ができるようなソリューションを求めている。

可用性はどのオブジェクトで設定されていますか？

- A. 目標定義
- B. 給付スケジュール
- C. ケース

Answer: ([解答を表示する](#))

予約の空き状況を設定する：

ベネフィットスケジュールオブジェクトは、Education Cloudにおいて、予約スケジュールの空き状況を管理するために使用されます。

これにより、教育機関は学生がポータルサイトを通じて直接予約できる空き枠を設定できるようになります。

給付スケジュールの設定：

設定画面へ移動します。Salesforceの設定メニューを開きます。

福利厚生スケジュールを作成する：福利厚生スケジュールを作成することで、カウンセラーの対応可能な時間帯を定義します。

給付スケジュールを割り当てる：これらのスケジュールをそれぞれのカウンセラーにリンクします。

ポータルとの連携：

学生が使用するポータルが、給付スケジュールオブジェクトから利用可能なスロットを表示するように設定されていることを確認してください。

学生は、給付スケジュールに設定された空き状況に基づいて、直接予約を行うことができます。

トレーニングと導入：

福利厚生スケジュールを通じて、カウンセラーが自身の勤務可能時間を管理する方法について研修を実施する。

学生がポータルサイトを通じて予約する方法を理解していることを確認してください。

参照：

Salesforce Education Cloud ドキュメント: 福利厚生スケジュール

最新問題: 70

キャリアサービス部門は、就職イベントの参加登録には別のイベント管理システムを、イベントのプロモーションにはマーケティングクラウドを使用しています。同部門は、学生データをSalesforceに統合し、イベント参加状況、キャリアへの関心、専攻分野における単位取得状況などを照合することで、意欲の高い見込み客を特定したいと考えています。

コンサルタントは、どの2つの統合方向を推奨すべきでしょうか？

2つ選択してください。

- A. マーケティングクラウドとイベントシステム間の一方向連携
- B. SalesforceとMarketing Cloud間の一方向連携
- C. イベントシステムとマーケティングクラウド間の双方向連携
- D. イベントシステムとSalesforce間の双方向連携

Answer: B,D (メッセージを残す)

SalesforceとMarketing Cloud間の一方向統合と、イベントシステムとSalesforce間の双方向統合は、コンサルタントが要件を満たすために推奨すべき2つの統合方向です。SalesforceとMarketing Cloud間の一方向統合により、キャリアサービスはSalesforceの学生データを使用して、Marketing Cloudのメールキャンペーンの見込み客をセグメント化してターゲット設定できます。イベントシステムとSalesforce間の双方向統合により、キャリアサービスはイベントシステムからSalesforceにイベント出席データを同期し、Salesforceの学生レコードをキャリアへの関心と単位取得完了データで更新できます。Marketing Cloudとイベントシステム間の一方向統合、およびイベントシステムとMarketing Cloud間の双方向統合は、要件を満たす統合方向ではありません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.mc_co_marketing_cloud_connect.htm&type=5

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/marketing-cloud-connect>

最新問題: 71

アカデミックアドバイザーが学生との面談の準備をしています。アドバイザーは、学生が段階的に学習を進め、Salesforceを使用して学業の選択肢を検討できるように、学生の履修コースに関連する授業を確認したいと考えています。

コンサルタントはどの機能を推奨すべきでしょうか？

- A. 学術プログラム
- B. 経路
- C. 所属

Answer: (解答を表示する)

コンサルタントは、学生の履修コースに関連する授業を確認し、学生が卒業に向けて順調に進んでいることを確認するために、アカデミックアドバイザーにPathwaysの使用を推奨する必要があります。Pathwaysを使用すると、アドバイザーは学生のプログラム要件と提供されているコースに基づいて、学生の学習計画を作成および監視できます。アカデミックプログラムは、学生が登録している学習プログラムを定義するオブジェクトですが、授業や進捗状況は表示されません。所属は、学生と学校など、連絡先とアカウントの関係を追跡するオブジェクトですが、授業や進捗状況は表示されません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.ssh_pathways.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.ssh_academic_program.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.ssh_affiliation.htm&type=5

最新問題: 72

入学事務局は、Salesforceを活用して、入学希望者、募集イベント、学生の出願状況、デジタルエンゲージメント、およびモバイルデバイス上での入学希望者とのやり取りを追跡したいと考えています。入学希望者は、モバイルデバイスのSMS、ソーシャルメディア、およびメールを通じて連絡を取り合っています。

コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. サードパーティアプリ
- B. Salesforceマップ
- C. アインシュタインボット

Answer: A (メッセージを残す)

コンサルタントは、入学事務局が見込み学生、募集イベント、学生の応募状況、デジタルエンゲージメント、および見込み学生とのモバイルデバイス上でのSMS、ソーシャルメディア、メールを介したやり取りを追跡するためのソリューションとして、サードパーティ製アプリを推奨する必要があります。サードパーティ製アプリとは、外部プロバイダーによって開発さ

れ、Salesforceにインストールまたは統合してその機能を拡張できるアプリです。サードパーティ製アプリは、Salesforceにはない機能やカスタム開発を必要とする機能を提供することで、入学事務局が見込み学生、募集イベント、学生の応募状況、デジタルエンゲージメント、および見込み学生とのモバイルデバイス上でのSMS、ソーシャルメディア、メールを介したやり取りを追跡するのに役立ちます。コンサルタントは、AppExchangeやTrailblazer Communityなどのソースから、入学事務局のニーズを満たすサードパーティ製アプリを見つけてインストールするのを支援できます。Salesforce Maps、Einstein Bots、Marketing Cloudは、入学事務局が見込み学生、募集イベント、学生の出願、デジタルエンゲージメント、SMS、ソーシャルメディア、メールを介した見込み学生のモバイルデバイス上でのやり取りを追跡できるソリューションではありません。参照：

<https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.appexchange.htm&type=5>

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/appexchange_basics

最新問題: 73

ある大学は、教育データアーキテクチャ (EDA) を使用する既存のSalesforce環境の機能を拡張する必要がある。大学は、将来導入するすべてのアプリケーションと構成が互換性を持ち、テーブル駆動型トリガー管理 (TDTM) 機能をサポートすることを確実にしたいと考えている。

- A. Salesforce.org GitHub の yaml ファイルを使用してください。
- B. Salesforce.orgのコミュニティソリューションを利用する。
- C. EDAを搭載したサードパーティ製アプリを使用します。
- D. EDA対応のサードパーティ製アプリを使用する。

Answer: ([解答を表示する](#))

説明

コンサルタントは、大学に対し、EDA対応のサードパーティ製アプリを使用するよう助言すべきです。これにより、将来のアプリや構成が互換性を持ち、テーブル駆動型トリガー管理 (TDTM) 機能をサポートすることが保証されます。EDA対応アプリとは、Salesforce.orgによってEDAおよびTDTMなどの機能との互換性が認定されたアプリです。TDTMは、ユーザーがEDAトリガーの動作をカスタマイズし、必要に応じて無効化または有効化できる機能です。EDA対応アプリを使用することで、大学はEDAの機能やパフォーマンスを損なうことなく、既存のSalesforce環境の機能を拡張できます。Salesforce.org GitHubのyamlファイルの使用、Salesforce.orgコミュニティソリューションの使用、またはEDAを搭載したサードパーティ製アプリの使用は、コンサルタントが大学に助言すべき事項ではありません。参考文献：

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Certified-Apps>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-TDTM>

最新問題: 74

ある大学のマーケティング部門は、資金調達のためのメールキャンペーンを実施しています。同部門は、Salesforceの標準機能を使用して、キャンペーンの効果、投資対効果、および商談のコンバージョン率を測定したいと考えています。

この要件を満たすために、コンサルタントはどのような提案をすべきでしょうか？

- A. キャンペーンの影響
- B. キャンペーンメンバー
- C. 親向けキャンペーン
- D. キャンペーン階層

Answer: A ([メッセージを残す](#))

説明

キャンペーン影響度は、コンサルタントが推奨できる機能で、Salesforceの標準機能を使用してキャンペーンの効果、投資収益率、および商談コンバージョンを測定することができます。キャンペーン影響度を使用すると、マーケティング部門は複数のキャンペーンが商談にどのような影響を与えたかを追跡し、各キャンペーンに一定の貢献度を割り当てることができます。また、キャンペーン影響度は、キャンペーンが収益とパイプラインに与える影響を示すレポートとダッシュボードも提供します。キャンペーンメンバー、親キャンペーン、およびキャンペーン階層は、キャンペーンの効果、投資収益率、および商談コンバージョンを測定できる機能ではありません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.campaigns_influence.htm&type=5

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/campaign-basics/campaign-basics-influence>

最新問題: 75

ある大規模大学のヘルプデスクは、学生からのパスワードリセット依頼に関する平均解決時間とエスカレーション状況を追跡・測定したいと考えている。

コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. Salesforce ID
- B. デジタルエンゲージメント
- C. アインシュタインの次善策
- D. サービスクラウド

Answer: D (メッセージを残す)

Service Cloud は、コンサルタントが推奨できるソリューションで、学生からのパスワードリセット要求に関連する平均解決時間とエスカレーションを追跡および測定できます。Service Cloud を使用すると、ヘルプデスクは学生の問題や課題を表すケースを作成、管理、解決できます。Service Cloud は、解決時間、エスカレーション率、顧客満足度などの主要な指標を示すレポートとダッシュボードも提供します。Salesforce Identity、Digital Engagement、および Einstein Next Best Action は、学生からのパスワードリセット要求に関連する平均解決時間とエスカレーションを追跡および測定できるソリューションではありません。参考文献:

<https://www.salesforce.com/products/service-cloud/overview/>

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/service_cloud_basics

最新問題: 76

ある大学は、学生の出願書類と出願審査担当者の割り当てを管理するSalesforceソリューションを求めている。

コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. 学生支援センター
- B. プログラム管理モジュール
- C. ケースマネジメント
- D. 入学案内

Answer: D (メッセージを残す)

有効な **Education-Cloud-Consultant** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Education-Cloud-Consultant 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Education-Cloud-Consultant** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 問題集をゲットする人はこちら: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Education-Cloud-Consultant-mondaishu.html> (22030%OFF問題集溶と正解付きで 30%w特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 77

ある大学のIT部門とそのコンサルタントは、学生情報システム (SIS)のデータを教育データアーキテクチャ (EDA)に統合している。アドバイザーは学生の主要な履修科目を確認する必要がある。

EDAのどのオブジェクトが学生の専攻を示していますか？

- A. 教育史
- B. 関係
- C. プログラム計画要件
- D. 所属

Answer: D (メッセージを残す)

所属は、EDA において学生の専攻または主要な学習コースを示すオブジェクトです。所属は、連絡先とアカウントまたは別の連絡先との間の関係を表すオブジェクトです。所属は、学生、教員、職員、卒業生、寄付者、アドバイザーなど、さまざまな種類の関係を追跡するために使用できます。コンサルタントは、各学生の所属レコードを作成し、それを学生の専攻または主要な学習コースに関連付けることができます。教育履歴、関係、およびプログラム計画要件は、EDA において学生の専攻または主要な学習コースを示すオブジェクトではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Affiliations>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Affiliations-Mappings>

最新問題: 78

大学の広報部は、地域社会への働きかけや寄付の機会を特定するために、学校の過去のデータを追跡したいと考えている。

コンサルタントは、教育データアーキテクチャのどの機能を推奨すべきでしょうか？

- A. 教育史
- B. プログラム計画
- C. 属性
- D. 関係

Answer: A (メッセージを残す)

教育履歴は、コンサルタントがタグ付けされたアウトリーチや寄付の機会のために学校の履歴データを追跡することを推奨できる EDA 機能です。教育履歴は、コンサルタントが連絡先の教育機関での過去または現在の教育に関する情報を保存できる機能です。教育履歴は、学校名、学位、専攻、副専攻、学年、スポーツチームなど、さまざまな種類の情報を追跡するために使用できます。コンサルタントは、教育履歴を使用して、学校の履歴データに基づいて卒業生をセグメント化してターゲットにすることができます。プログラム計画、属性、および関係は、タグ付けされたアウトリーチや寄付の機会のために学校の履歴データを追跡できる EDA 機能ではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Education-History>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Education-History-Create>

最新問題: 79

キャリアサービス部門は、就職イベントの参加登録と出席管理に専用のイベント管理システムを使用し、イベントのプロモーションにはMarketing Cloudを利用しています。同部門は、学生データをSalesforceに統合し、イベントへの参加状況、キャリアへの関心、専攻分野における単位取得状況などを照合することで、意欲の高い見込み客を特定したいと考えています。コンサルタントはどの統合方向を推奨すべきでしょうか？

- A. イベントシステムとマーケティングクラウド間の双方向連携
- B. マーケティングクラウドとイベントシステム間の一方向連携
- C. イベントシステムとSalesforce間の双方向連携

Answer: C (メッセージを残す)

説明

コンサルタントがキャリアサービスに推奨すべき統合の方向性は、C. イベントシステムとSalesforce1間の双方向統合です。これは、双方向統合により、イベントシステムとSalesforce間で双方向のデータ交換と同期が可能になり、キャリアサービスがSalesforce内の学生データをイベント参加状況、キャリアへの関心、専攻分野への単位取得状況と照合できるようになるためです。双方向統合は、キャリアサービスが学生の関与度や嗜好に基づいて学生をセグメント化してターゲットを絞り込み、イベントやキャンペーンの効果と影響を測定するのに役立ちます2。

参考文献：

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.mc_co_marketing_cloud_connect.htm&type=5

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/marketing-cloud-connect>

最新問題: 80

教育クラウド導入において顧客の成功を確実にするための正しい手順は何ですか？

- A. 現状の文書化、発見ワークショップの実施、ソリューション設計の生成、テストスクリプトと計画の作成、ソリューションの構築とテスト、デプロイ。
- B. 現状の文書化、実施: 発見ワークショップ、テストスクリプトと計画の作成、ソリューションの構築とテスト、ソリューション設計の生成、展開。
- C. 発見ワークショップの実施、現状の文書化、ソリューション設計の生成、テストスクリプトと計画の作成、ソリューションの構築とテスト、デプロイ、
- D. 発見ワークショップの実施、現状の文書化、テストスクリプト計画の作成、ソリューション設計の生成、ソリューションの構築とテスト、デプロイ

Answer: C (メッセージを残す)

教育クラウド導入において顧客の成功を確実にするための正しい手順は以下のとおりです。

発見ワークショップの実施 :これは最初のステップであり、コンサルタントはインタビュー、アンケート、観察などを通じて、顧客や関係者から情報や要件を収集します。

現状の文書化 :これは2番目のステップで、コンサルタントが顧客が現在使用しているプロセスとシステムを分析して文書化し、ギャップと改善の機会を特定します。

ソリューション設計の生成 :これは3番目のステップで、コンサルタントがSalesforceが顧客の要件と期待にどのように応えるかを概説し、プロジェクトの範囲、タイムライン、予算を定義するソリューション設計ドキュメントを作成して提示します。

テストスクリプトとテストプランの作成 :これは4番目のステップで、コンサルタントは、さまざまなシナリオや条件下でソリューションの機能性とユーザビリティをテストする方法を記述したテストスクリプトとテストプランを作成し、テストの成功基準と終了基準を定義します。

ソリューションの構築とテスト :これは5番目のステップで、コンサルタントは宣言型ツールまたはプログラムツールを使用してサンドボックス環境でソリューションを構築し、テストスクリプトとテストプランを使用してソリューションをテストし、品質と正確性を確保します。

展開 :これは6番目で最後のステップであり、コンサルタントが変更セットやその他の展開ツールを使用してソリューションを本番環境に展開し、顧客とエンドユーザーにトレーニングとサポートを提供します。

現状の文書化、発見ワークショップの実施、テストスクリプトと計画の作成、ソリューションとテストの構築、ソリューション設計の生成、または展開は、教育クラウド実装における顧客の成功を確実にするための正しい手順ではありません。参照 :

https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2019/03/Education_Cloud_COE_Guide.pdf

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/project-management-basics>

最新問題: 81

同窓会事務局は、卒業生とその支部会員状況を追跡したいと考えています。また、連絡先レコード上で主要支部を簡単に確認できるようにしたいと考えています。システム管理者は、EDAに標準搭載されている機能を使用することを希望しています。コンサルタントはこの要件を満たすために、どのような2つの手順を踏むべきでしょうか？

2つ選択してください。

- A. EDA設定のプライマリチャプターフィールドに所属マッピングを作成します。
- B. 連絡先レコードに、同窓会支部用の所属レコードタイプと主要支部用のカスタムフィールドを作成します。
- C. 所属オブジェクトの同窓会支部用にカスタム選択リスト値を作成します。
- D. 連絡先レコードに、同窓会支部用のアカウントレコードタイプと、主要支部用のカスタムフィールドを作成します。

Answer: ([解答を表示する](#))

説明

この要件を満たすには、コンサルタントはEDA設定の[プライマリチャプター]フィールドへの所属マッピングを作成し、所属オブジェクトに同窓会支部のカスタム選択リスト値を作成する必要があります。所属マッピングを使用すると、所属がプライマリとしてマークされている場合に、所属レコードから値を入力する連絡先のフィールドを指定できます。所属オブジェクトの同窓会支部のカスタム選択リスト値を使用すると、同窓会支部のメンバーシップに関連付けられている所属の種類を指定できます。同窓会支部の所属レコードタイプと連絡先の[プライマリチャプター]のカスタムフィールドを作成するか、同窓会支部のアカウントレコードタイプと連絡先の[プライマリチャプター]のカスタムフィールドを作成する手順は、EDAで利用可能な標準機能を使用する手順ではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Affiliations>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Affiliations-Mappings>

最新問題: 82

ある大学は、約9万人の学生を対象にAdvisor Linkを導入する計画を立てています。大学は、学生情報システム(SIS)からSalesforceへデータを移行する必要があります。SISからエクスポートされたデータは、Salesforceの値に合わせて自動的に修正される必要があります。

コンサルタントはどの統合アプローチを推奨すべきでしょうか？

- A. Salesforceデータローダー

- B. Salesforceデータインポートウィザード
- C. ETLツール
- D. ライトニングコネクト

Answer: ([解答を表示する](#))

最新問題: 83

継続教育および専門教育部門の職員は、資格取得プログラムのマーケティングと管理にSalesforceとPardotを使用しています。職員は、別の取引システムでアクセスできるコースの支払い情報を時折確認する必要があります。システム管理者は、Salesforceにはレポート作成と自動化のためのCRMデータのみが含まれるようにしたいと考えています。コース料金の支払い情報に関して、コンサルタントはどのようなデータ管理戦略を推奨すべきでしょうか？

- A. コース料金の支払いをPardotとSalesforceに移行します。
- B. 取引システムとPardotでコース料金の支払いを管理します。
- C. 取引システムでコース料金の支払いを管理します。
- D. Salesforceからのコース料金支払いをトランザクションシステムに統合します。

Answer: ([解答を表示する](#))

コンサルタントは、コース支払い情報のデータ管理戦略として、トランザクションシステムでコース支払いを管理することを推奨する必要があります。これは、コース支払い情報がSalesforceやPardotに保存または処理されるのではなく、トランザクション処理用に設計された別のシステムに保存されることを意味します。これにより、システム管理者はSalesforceをクリーンに保ち、レポートや自動化のためのCRMデータに集中させ、データの重複、統合の問題、またはセキュリティリスクを回避することができます。コース支払いをPardotとSalesforceに移行すること、トランザクションシステムとPardotでコース支払いを管理すること、またはSalesforceからトランザクションシステムにコース支払いを統合することは、システム管理者がSalesforceをクリーンに保ち、レポートや自動化のためのCRMデータに集中させるのに役立つデータ管理戦略ではありません。参考資料:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_management.htm&type=5

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/data-management>

最新問題: 84

ある団体は、毎年恒例の寄付キャンペーンにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインでのエンゲージメントを追跡するための取り組みを統合したいと考えている。

この要件を満たすソリューションはどれですか？

- A. キャンペーンの影響
- B. Salesforce受信箱
- C. マーケティングクラウド

Answer: ([解答を表示する](#))

説明

コンサルタントは、機関の年次寄付デーにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインエンゲージメントの追跡を統合するという要件を満たすソリューションとして、Marketing Cloudを推奨する必要があります。Marketing Cloudは、顧客または見込み客向けにパーソナライズされたターゲットマーケティングキャンペーンを作成および管理できる製品です。Marketing Cloudは、Social Studio、Social Listening、Social Analyticsなどの機能を使用することで、機関の年次寄付デーにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインエンゲージメントの追跡を統合するのに役立ちます。Campaign

Influence、Salesforce Inbox、Pardotは、機関の年次寄付デーにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインエンゲージメントの追跡を統合するという要件を満たすソリューションではありません。参考文献:

<https://www.salesforce.com/products/marketing-cloud/overview/>

<https://www.salesforce.com/products/marketing-cloud/social-media-marketing/>

最新問題: 85

あるコンサルタントが、Salesforceを使用して新しい学生サービスソリューションを構築するため、大学と協力して作業を進めている。コンサルタントは現在、ユーザー受け入れテストの準備を進めている。

どの項目をテスト範囲から除外すべきですか？

- A. 本番環境におけるユーザーエクスペリエンス
- B. 大容量データ
- C. データ負荷シミュレーション
- D. 平均性能とピーク性能の比較

Answer: (解答を表示する)

ユーザー受け入れテストでは、本番環境でのユーザーエクスペリエンスはテスト範囲から除外する必要があります。ユーザー受け入れテストは、エンドユーザーが本番環境を模倣したサンドボックス環境でソリューションの機能とユーザビリティを検証するテストフェーズです。本番環境でのユーザーエクスペリエンスのテストは、ライブデータや運用に影響を与え、エラーやリスクを引き起こす可能性があるため、ユーザー受け入れテストには含めるべきではありません。大量のデータ、データ負荷シミュレーション、平均パフォーマンスとピークパフォーマンスの比較は、さまざまなシナリオや条件下でのソリューションのパフォーマンスとスケーラビリティを評価するのに役立つため、ユーザー受け入れテストのテスト範囲に含める必要があります。参照:

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/application-lifecycle-and-development-models/test-your-applications>

https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2019/03/Education_Cloud_COE_Guide.pdf

最新問題: 86

ある大学には留学事務局があり、ビザ、パスポート、予防接種記録などの学生の書類を収集する必要があります。大学は現在、これらの情報をスプレッドシートで管理していますが、Salesforceで追跡管理したいと考えています。

コンサルタントはこの要件を満たすために、どのEDAオブジェクトを使用すべきでしょうか？

- A. プログラムプラン
- B. サクセスチーム
- C. 属性
- D. 所属

Answer: C (メッセージを残す)

属性は、コンサルタントがビザ、パスポート、予防接種、その他の情報などの学生の書類を追跡するという要件を満たすために使用する EDA オブジェクトです。属性は、他の EDA オブジェクトでは取得できない学生または申請者に関する追加情報を格納するオブジェクトです。属性は、テストのスコア、言語、趣味、資格、書類など、さまざまな種類の情報を追跡するために使用できます。プログラム計画、成功チーム、および所属は、学生の書類を格納できる EDA オブジェクトではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Attributes>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Data-Dictionary>

最新問題: 87

要件収集段階において、教職員は学生はいかなるアカウントや企業にも属しないと述べた。教職員は、ページレイアウト上で連絡先アカウント欄を空白にして非表示にするよう要望した。

親アカウントなしで連絡先を作成すると、どのような影響がありますか？

- A. 連絡先はすべてのユーザーに公開されるため、機密データが共有される可能性があります。
- B. 連絡先は記録の所有者のみが閲覧でき、他のユーザーはアクセスできません。
- C. 連絡先を共有するには、関連する所属レコードを手動で作成する必要があり、複雑さが増します。
- D. 連絡先は所有権データの歪みのリスクがあり、パフォーマンスの問題が発生する可能性があります。

Answer: C (メッセージを残す)

最新問題: 88

ある大学には留学事務局があり、ビザ、パスポート、予防接種記録などの学生の書類を収集する必要があります。大学は現在、これらの情報をスプレッドシートで管理していますが、Salesforceで追跡管理したいと考えています。

コンサルタントはこの要件を満たすために、どのEDAオブジェクトを使用すべきでしょうか？

- A. 所属
- B. 属性
- C. プログラム計画
- D. サクセスチーム

Answer: C (メッセージを残す)

最新問題: 89

エグゼクティブ教育部門は、企業や団体向けのカスタム教育プログラムの販売状況を追跡するためにSalesforceを使用しています。部門長は、カスタムプログラムの受注状況を把握する必要があります。

コンサルタントはこのビジネス要件をどのように満たすべきでしょうか？

- A. カスタムレポートタイプを作成します。
- B. 商談レポートを使用します。
- C. 所属レポートを設定します。
- D. リストビューを設定します。

Answer: B (メッセージを残す)

コンサルタントは、エグゼクティブ教育部門のカスタムプログラムのパイプラインを示すというビジネス要件を満たすために、商談レポートを使用する必要があります。商談レポートは、金額、ステージ、確率、完了予定日など、商談に関する情報を示すレポートの一種です。商談レポートは、プログラムの種類、アカウント、所有者など、さまざまな基準による商談の分布とパフォーマンスを示すことで、部門長がカスタムプログラムのパイプラインを把握するのに役立ちます。カスタムレポートタイプの作成、提携レポートの設定、リストビューの構成は、エグゼクティブ教育部門のカスタムプログラムのパイプラインを示すというビジネス要件を満たす方法ではありません。参考資料:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.reports_standard_opp.htm&type=5

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/reports_dashboards/reports_dashboards_funnel

最新問題: 90

学生サービス部門は、学生とアドバイザーが学業上の選択肢をより明確にイメージし、学位取得要件を視覚的に把握できる方法を求めている。

コンサルタントは、顧客のニーズを満たすために、どの2つのコンポーネントを推奨すべきでしょうか？

2つの回答を選択してください

- A. 成功計画
- B. パス
- C. パスウェイ
- D. 計画要件

Answer: ([解答を表示する](#))

説明

パスウェイとプラン要件は、学生とアドバイザーが学業の選択肢をより明確に把握し、学位取得要件を視覚化できるようにするという要件を満たすために、コンサルタントが推奨できる2つのコンポーネントです。パスウェイは、専攻、副専攻、資格など、学生の学業計画を作成および管理できるコンポーネントです。パスウェイは、学業計画を完了するために必要なコースと要件を表示することで、学生とアドバイザーが学業の選択肢をより明確に把握するのに役立ちます。プラン要件は、単位、コース、選択科目など、学業計画の要件を定義してグループ化できるコンポーネントです。プラン要件は、学業計画の各要件の進捗状況とステータスを表示することで、学生とアドバイザーが学位取得要件を視覚化するのに役立ちます。

サクセスプランとパスは、学生とアドバイザーが学業上の選択肢をより明確にイメージし、学位取得要件を視覚化するための手段を提供するという要件を満たす要素ではありません。参考文献：

<https://www.salesforce.org/products/student-success-hub/overview/>

<https://powerofus.force.com/s/article/SSHUB-Pathways>

<https://powerofus.force.com/s/article/SSHUB-Plan-Requirements>

最新問題: 91

採用担当部署は、PardotとSalesforceを教育データアーキテクチャ (EDA) と組み合わせて、キャンペーンの管理や入学希望者の追跡に活用したいと考えています。

コンサルタントは、どの互換性に関する考慮事項についてオフィスと話し合うべきでしょうか？

- A. EDAでは、リード変換のためのカスタム自動化が必要です。
- B. Pardot は世帯アカウント モデルと互換性がありません。
- C. 連絡拒否TDTMレコードを無効にする必要があります。
- D. Pardot ではリードと連絡先のみを作成できます。

Answer: A ([メッセージを残す](#))

説明

コンサルタントは、EDA と Pardot および Salesforce を EDA で使用する際の互換性の考慮事項として、EDA ではリード変換のためのカスタム自動化が必要であることを採用担当部署と話し合う必要があります。リード変換とは、リードレコードをSalesforce のアカウント、連絡先、および商談レコードに変換するプロセスです。EDA は、個人および組織に関する情報を保存するために異なるアカウントモデルとオブジェクトを使用するため、Salesforce の標準リード変換プロセスをサポートしていません。コンサルタントは、Process Builder、Flow、または Apex などを使用して、リードフィールドを適切な EDA フィールドおよびオブジェクトにマッピングするリード変換用のカスタム自動化を作成する必要があります。Pardot が Household アカウントモデルと互換性がないこと、Do Not Contact TDTM レコードを無効にする必要があること、または

Pardot がリードと連絡先のみを作成できることは、Pardot と Salesforce を EDA で使用する際の互換性の考慮事項ではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Lead-Conversion>

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/pardot-basics>

有効な **Education-Cloud-Consultant** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Education-Cloud-Consultant 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Education-Cloud-Consultant** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 問題集をゲットする人はこちら: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Education-Cloud-Consultant-mondaishu.html> (22030%OFF問題集溶と正解付きで 30%w特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 92

大学院生採用担当ディレクターはEducation Cloudに関心を持っています。採用担当者は、学生に関する機会情報とキャンペーンメンバー情報にアクセスする必要があります。ITディレクターはコストを懸念しており、フルタイムの採用担当者向けに別のライセンスタイプを使用することを提案しています。

コンサルタントはクライアントとどのようなことを話し合うべきでしょうか？

A. このビジネスユースケースには、Salesforce Platformライセンスが必要です。

B. このビジネスユースケースには、Salesforceのフルライセンスが必要です。

C. Education Cloudにはカスタマーコミュニティライセンスが必要です。

Answer: B (メッセージを残す)

ライセンス要件の理解:

フルタイムの採用担当者は、Salesforceのコア機能の一部である「商談」オブジェクトと「キャンペーンメンバー」オブジェクトへのアクセス権が必要です。

Salesforce Platformのライセンスには、採用活動に不可欠な商談やキャンペーンなどの特定の標準オブジェクトへのアクセスに関する制限があります。

Salesforceフルライセンスのビジネスユースケース:

機会管理: 採用担当者は、学生の入学および参加に関連する機会を管理する必要があります。

キャンペーン管理: キャンペーンメンバーへのアクセスにより、採用担当者はさまざまな採用キャンペーンにおける学生の参加状況を追跡および管理できます。

高度なCRM機能: Salesforceのフルライセンスでは、包括的な採用活動に必要なSalesforce CRMのすべての機能にアクセスできます。

費用に関する考慮事項:

Salesforceのフルライセンスはプラットフォームライセンスよりも高価ですが、制限なく必要な機能を提供します。

コスト削減のため、Salesforceとボリュームディスカウントやバンドル販売のオプションについて話し合ってください。

実施手順:

ライセンスの割り当て: 採用担当者へSalesforceのフルライセンスが割り当てられていることを確認してください。

研修: 採用担当者に対し、OpportunitiesとCampaign Membersを効果的に活用する方法に関する研修を実施する。

カスタマイズ: 商談機能とキャンペーン機能を活用し、特定の採用ニーズに合わせてSalesforceをカスタマイズします。

参考文献：

Salesforceライセンスガイド :Salesforceライセンス

最新問題: 93

コンサルタントが大学向けに学生支援ハブを構築している。学生の連絡先レコードは既に作成済みである。

コンサルタントが学生をStudent Success Hubに登録するために取るべき2つの手順は何ですか？

2つの回答を選択してください

- A. 学生のケース記録を作成します。
- B. ユーザーレコードを作成します。
- C. 世帯アカウントの記録を作成します。
- D. 管理者アカウントレコードを作成します。

Answer: ([解答を表示する](#))

コンサルタントは、学生を Student Success Hub に設定するために、学生ケースレコードと管理アカウントレコードを作成する必要があります。学生ケースは、学生がアドバイザーまたはカウンセラーに支援またはサポートを依頼したことを示すオブジェクトです。学生ケースは、学生の問題に関するステータス、優先度、カテゴリ、解決策などのさまざまな情報を追跡するために使用できます。コンサルタントは、Student Success Hub からの支援またはサポートが必要な学生ごとに学生ケースレコードを作成する必要があります。管理アカウントは、学生が学生、教職員、卒業生など、教育機関に関連する個人に関する情報を保存できるようにするアカウントモデルです。管理アカウントは、名前、メールアドレス、電話番号、住所など、個人に関するさまざまな情報を追跡するために使用できます。コンサルタントは、教育機関に登録されている学生ごとに管理アカウントレコードを作成する必要があります。ユーザーレコードまたは世帯アカウントレコードの作成は、学生を Student Success Hub に設定する手順ではありません。参照:

<https://www.salesforce.org/products/student-success-hub/overview/>

<https://powerofus.force.com/s/article/SSHUB-Student-Cases>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Accounts>

最新問題: 94

ある教育機関が、教育データアーキテクチャ (EDA) を使用しているSalesforce組織で、レコードのロックと共有に関するパフォーマンスの問題に直面しています。コンサルタントが調査したところ、1つの親レコードに1万件以上の子レコードが関連付けられていることが判明しました。

コンサルタントはまずどの対象物を調査すべきでしょうか？

- A. アカウント
- B. 人間関係
- C. 所属

Answer: B ([メッセージを残す](#))

Salesforce 組織で EDA を使用している際に、レコードのロックと共有のパフォーマンスの問題が発生している組織において、単一の親レコードに関連付けられている子レコードが 10,000 件を超えていることに気づいた場合、コンサルタントはまず Relationships オブジェクトを確認する必要があります。Relationships オブジェクトは、EDA のオブジェクトで、親子、兄弟姉妹、配偶者など、2 つの連絡先が互いにどのように関連しているかについての情報をユーザーが保存できるようにします。Relationships オブジェクトは、多数の関係や所属を持つ連絡先など、単一の親レコードに関連付けられている子レコードが多すぎる場合、Salesforce 組織で EDA を使用している際にレコードのロックと共有のパフォーマンスの問題を引き起こす

可能性があります。コンサルタントは、Salesforce 組織で EDA を使用している際に、レコードのロックと共有のパフォーマンスの問題が発生している組織において、単一の親レコードに関連付けられている子レコードが 10,000 件を超えていることに気づいた場合、まず Relationships オブジェクトを確認し、データの偏りや所有権の偏りの問題がないかをチェックし、それらを解決するためのベストプラクティスを適用する必要があります。EDA を使用している Salesforce 組織でレコードのロックと共有のパフォーマンスの問題が発生している組織において、単一の親レコードに関連付けられた子レコードが 10,000 件を超えていることに気づいた場合、コンサルタントが最初に確認すべきオブジェクトはアカウントまたは所属ではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Relationships>

[https://developer.salesforce.com/docs/atlas.en-](https://developer.salesforce.com/docs/atlas.en-us.salesforce_large_data_volumes_bp.meta/salesforce_large_data_volumes_bp/ldv_deployments_introduction.htm)

[us.salesforce_large_data_volumes_bp.meta/salesforce_large_data_volumes_bp/ldv_deployments_introduction.htm](https://developer.salesforce.com/docs/atlas.en-us.salesforce_large_data_volumes_bp.meta/salesforce_large_data_volumes_bp/ldv_deployments_introduction.htm)

最新問題: 95

ある大学が、従来のシステムを教育データアーキテクチャ (EDA) に置き換える予定です。コンサルタントはデータ移行作業を進めており、利用可能な授業をマッピングする必要があります。

どのEDAオブジェクトが、特定の学期にそのクラスが利用可能であることを示していますか？

- A. コース接続
- B. タイムブロック
- C. イベント参加
- D. コース一覧

Answer: D (メッセージを残す)

最新問題: 96

ある小学校が遠隔学習に切り替え、生徒の健康状態、必要なテクノロジー、そして注意が必要な様々な家庭状況を把握したいと考えている。

この要件を満たす教育クラウドソリューションはどれですか？

- A. 学生支援センター
- B. 進路
- C. K-12建築キット
- D. 入学案内

Answer: A (メッセージを残す)

Student Success Hubは、特に遠隔学習環境において、学校が生徒とその家族に包括的なサポートを提供できるソリューションです。生徒のニーズと目標に基づいて、学校は介入、紹介、サービスを作成および追跡できます。また、生徒の進捗状況と成果を監視するためのダッシュボードとレポートも提供します。Student Success Hubは、教育データアーキテクチャ (EDA) 上に構築されており、プログラム管理モジュール (PMM) とケース管理モジュール (CMM) を活用して、包括的な生徒サポートシステムを提供します。参考文献:

学生支援センター

学生成功ハブ導入ガイド

学生成功ハブ Trailhead モジュール

最新問題: 97

アドバイジング担当ディレクターは、学生がアドバイジングの予約をする最も一般的な理由は何なのかを把握したいと考えています。

コンサルタントは、要件を満たすために報告書に何を含めるべきでしょうか？

A. ケース理由

B. 予約に関するトピック

C. 警告理由

Answer: B (メッセージを残す)

学生アドバイスの理由を理解する：

相談予約の「予約トピック」欄には、学生がこれらの予約をスケジュールする理由が記録されます。

この項目は、相談セッション中に取り上げられる一般的なトピックや懸念事項についての洞察を提供します。

人事に関する報道：

レポートの作成 :Salesforceの「レポート」タブに移動し、アドバイス予定オブジェクトに基づいて新しいレポートを作成します。

フィールドの追加：予約の理由を記録するために、「予約トピック」フィールドを追加します。

データのフィルタリング：関連する予約記録を含めるようにフィルタを適用します。

結果の分析 :レポートを使用して、相談予約の最も一般的な理由を分析および要約します。

レポート作成の手順：

レポートに移動するには :Salesforceにログインし、「レポート」タブに移動します。

新規レポートの作成 :アドバイス面談に適したレポートの種類を選択してください。

フィールドの追加：予約トピックフィールドを追加します。

レポートの実行と保存 :レポートを実行してデータを表示し、後で参照できるように保存します。

参照：

Salesforceドキュメント :レポートとダッシュボードの作成

最新問題: 98

エグゼクティブ教育部門は、入学希望者および在学生向けに教育データアーキテクチャ (EDA) を使用する予定です。システム管理者は、入学希望者と在学生の勤務先情報をSalesforceの標準アカウントフィールドにマッピングしたいと考えています。

コンサルタントは代わりにどのような行動を推奨すべきでしょうか？

A. 雇用主の所属レコードの「主要事業組織」フィールドに情報を入力します。

B. EDA設定で、デフォルトのアカウントモデルとして「管理者」を選択します。

C. EDA設定で、デフォルトのアカウントモデルとして「組織」を選択します。

Answer: A (メッセージを残す)

コンサルタントが、見込み客や学生の雇用主を Salesforce の標準アカウント フィールドにマッピングする代わりに推奨すべきアクションは、A. 主要ビジネス組織フィールドに雇用主所属レコードを入力することです。これは、EDA が標準の Salesforce アカウント モデルとは異なるアカウント モデルを使用しているため、教育分野に存在する複雑な関係や所属を捉える際に、より柔軟性と拡張性が得られるからです。

EDAでは、アカウントは個人、世帯、教育機関、組織、コース提供など、さまざまな種類のエンティティを表すことができます。各アカウントには、その属性と動作を定義するレコードタイプを設定できます。EDAには、アカウントと連絡先間の接続

を作成できる2つのカスタムオブジェクト、リレーションシップとアフィリエーションも用意されています。リレーションシップは、親と子、メンターとメンティーの関係など、2つの連絡先間の接続です。アフィリエーションは、学生のコース提供への登録や従業員の組織との関連付けなど、連絡先とアカウント間の接続です2。

Affiliation オブジェクトを使用することで、システム管理者は見込み客や学生を、組織レコードタイプのアカウントで表される雇用主にリンクさせることができます。また、システム管理者は、連絡先レコードの Primary Business Organization フィールドに値を入力することで、各連絡先のプライマリ Affiliation を指定することもできます。このフィールドは Affiliation オブジェクトへのルックアップであり、連絡先ページのレイアウトに雇用主名やその他の情報を表示できます。この方法を使用することで、システム管理者は重複したアカウントや不要なアカウントの作成を回避し、EDA データ モデルを活用して見込み客と学生のネットワーク全体を把握することができます。

B) EDA設定でデフォルトのアカウントモデルとして「管理」を選択すること、およびC) EDA設定でデフォルトのアカウントモデルとして「組織」を選択することは、このシナリオでは有効な操作ではありません。EDA設定のデフォルトのアカウントモデルは、Salesforceで作成された新しい連絡先に対してEDAがアカウントを作成する方法を決定する設定です。管理アカウントモデルでは、連絡先ごとに1つのアカウントが作成され、両方のレコードに同じ名前が割り当てられます。世帯アカウントモデルでは、世帯ごとに1つのアカウントが作成され、アカウントに世帯名が割り当てられます。組織アカウントモデルでは、組織ごとに1つのアカウントが作成され、アカウントに組織名が割り当てられます。ただし、これらの設定は、EDA3で作成された新しい連絡先とアカウントにのみ適用されるため、見込み客と学生の雇用主をSalesforceの標準アカウントフィールドにマッピングする方法には影響しません。

最新問題: 99

システム管理者は、ユーザーが各自のペースでSalesforceの基本機能を習得し、学習進捗状況を追跡できるようにするための研修を要請しました。しかし、IT部門の研修費用予算は非常に限られています。

コンサルタントは何を推奨すべきでしょうか？

- A. Power of Us Hub
- B. トレイルブレイザーコミュニティ
- C. トレイルヘッド
- D. Salesforce Einstein

Answer: C (メッセージを残す)

説明

Trailheadは、コンサルタントがユーザーに推奨できるリソースであり、ユーザーが自分のペースでSalesforceの基本機能を学習し、レッスンの完了状況を追跡できます。Trailheadは、製品、機能、スキル、ベストプラクティスなど、Salesforceのさまざまなトピックに関するインタラクティブでゲーム化されたコンテンツを提供するオンライン学習プラットフォームです。Trailheadでは、モジュールやプロジェクトを完了するとバッジやポイントを獲得でき、進捗状況や成果を追跡できます。

Trailheadは無料で、Salesforceを学びたい人なら誰でも利用できます。Power of Us Hub、Trailblazer

Community、Salesforce Einsteinは、Salesforceの基本機能に関するトレーニングを提供するリソースではありません。参考文献：

<https://trailhead.salesforce.com/en/home>

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/trailhead_basics

最新問題: 100

法科大学院は、マルチチャネルマーケティングツールを備えた採用・入学システムを求めている。入学担当者は、自社ブランドで利用できる出願ポータルサイトを求めている。マーケティング担当者は、統合されたソーシャルリスニングツールを求めている。

コンサルタントはどのソリューションセットを推奨すべきでしょうか？

- A. Education Cloud、MuleSoft、Anypoint Platform、Pardot
- B. エデュケーションクラウド、エレベート、エクスペリエンスクラウド
- C. 教育クラウド、エクスペリエンスクラウド、マーケティングクラウド
- D. 教育クラウド、非営利団体向けクラウド、マーケティングクラウド

Answer: C (メッセージを残す)

コンサルタントは、マルチチャネルマーケティングツール、ブランド化可能なアプリケーションポータル、およびロースクール向けの統合ソーシャルリスニングツールの要件を満たすソリューションセットとして、Education Cloud、Experience Cloud、およびMarketing Cloudを推奨する必要があります。Education Cloudは、高等教育機関が採用、入学、学生の成功、および昇進プロセスを管理するためのソリューションを提供する製品です。Experience Cloudは、ユーザーがあらゆるデバイスまたはチャネルで顧客、パートナー、または従業員向けのデジタルエクスペリエンスを作成および管理できる製品です。Marketing Cloudは、ユーザーが顧客または見込み客向けのパーソナライズされたターゲットマーケティングキャンペーンを作成および管理できる製品です。コンサルタントは、ロースクールがEducation Cloud、Experience Cloud、およびMarketing Cloudを活用して、ブランド化されたアプリケーションポータルを作成し、複数のチャネルで見込み客とエンゲージメントし、ソーシャルメディアの会話を監視できるように支援できます。Education Cloud、MuleSoft Anypoint Platform、Pardot、Education Cloud、Elevate、Experience Cloud、またはEducation Cloud、Nonprofit Cloud、Marketing Cloudは、マルチチャネルマーケティングツール、ブランド化可能なアプリケーションポータル、およびロースクール向けの統合ソーシャルリスニングツールの要件を満たすソリューションセットではありません。参照:

<https://www.salesforce.org/products/education-cloud/overview/>

<https://www.salesforce.com/products/experience-cloud/overview/>

<https://www.salesforce.com/products/marketing-cloud/overview/>

最新問題: 101

生涯教育機関は、予算内でプログラムにかかる費用と、各プログラムが学校にもたらす関連収入源を追跡する必要があります。コンサルタントはどのSalesforceソリューションを検討すべきでしょうか？

- A. 会計補助元帳
- B. プログラム管理モジュール
- C. 助成金管理

Answer: (解答を表示する)

説明

コンサルタントは、継続教育学校が予算内でプログラム費用と各プログラムが学校にもたらす関連収益の流れを追跡するためのSalesforceソリューションとして、プログラム管理モジュールを検討する必要があります。プログラム管理モジュールは、ユーザーが構成員向けのプログラム、サービス、または介入を管理できる製品です。プログラム管理モジュールは、プログラム、サービス、サービス提供、サービスレポートなどの機能を使用して、継続教育学校が予算内でプログラム費用と各プログラムが学校にもたらす関連収益の流れを追跡するのに役立ちます。コンサルタントは、レポート、ダッシュボード、数式などの他のツールを活用して、プログラム費用と収益の流れを追跡および分析することもできます。会計サブレッジャー、助成

金管理、またはマーケティングクラウドは、継続教育学校が予算内でプログラム費用と各プログラムが学校にもたらす関連収益の流れを追跡できるSalesforceソリューションではありません。参照:

<https://www.salesforce.org/products/program-management-module/overview/>

<https://powerofus.force.com/s/article/PMM-Overview>

最新問題: 102

学区は、特別支援教育を受けている生徒の成績、出席状況、プログラムへの登録状況を追跡し、保護者や法定後見人から電子署名を取得する必要があります。

コンサルタントは、要件を満たすためにどの2つの解決策を推奨すべきでしょうか？

2つ選択してください。

- A. Salesforce CPQ
- B. K-12建築キット
- C. サードパーティ製アプリケーション
- D. 非営利団体向け成功パック

Answer: ([解答を表示する](#))

K-12アーキテクチャキットとサードパーティ製アプリケーションは、コンサルタントが特別支援教育の生徒の成績、出席状況、プログラム登録状況の追跡、および保護者や法定後見人からの電子署名の取得という要件を満たすために推奨できる2つのソリューションです。K-12アーキテクチャキットは、EDAを拡張してK-12学校のニーズを満たすソリューションです。K-12アーキテクチャキットは、成績、出席状況、プログラム登録状況などの生徒情報を追跡するためのオブジェクトと機能を提供します。サードパーティ製アプリケーションは、Salesforceに追加の機能とソリューションを提供するアプリケーションです。AppExchangeには、署名済み文書の取得、送信、保存などの電子署名機能を提供するサードパーティ製アプリケーションが多数あります。コンサルタントは、学区のニーズと予算に合ったアプリの選択を支援できます。Salesforce CPQ、Financial Service Cloud、およびNonprofit Success Packは、特別支援教育の生徒の成績、出席状況、プログラム登録状況の追跡、および保護者や法定後見人からの電子署名の取得という要件を満たすソリューションではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/K12-Architecture-Kit>

<https://appexchange.salesforce.com/appxStore?type=App&keyword=e-signature>

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/k12_architecture_kit_basics

最新問題: 103

ある大学がAdvisor Linkを導入するにあたり、学生情報システム (SIS) との連携テストと、アドバイザー向けの研修スペースの提供が必要となっています。大学はアドバイザー研修のために、本番環境のデータの一部にアクセスする必要があります。

このユースケースを満たすサンドボックスは、どの2種類ですか？

2つの回答を選択してください

- A. 開発者サンドボックス
- B. デベロッパープロサンドボックス
- C. 部分的なサンドボックス
- D. フルサンドボックス

Answer: ([解答を表示する](#))

最新問題: 104

ある大規模なオンライン大学は、教育データアーキテクチャ (EDA) を備えたSalesforceを使用して業務を管理しています。そのSalesforce環境には大量のレコードがあり、検索やリストビューの生成に時間がかかっています。

コンサルタントは問題を解決するためにどの機能を使用すべきでしょうか？

- A. MuleSoft Anypoint Platform
- B. カスタムインデックス
- C. データローダーのエラーログ
- D. テーブル駆動型トリガー管理

Answer: [\(解答を表示する\)](#)

コンサルタントは、レコード数が多く、EDA を使用している大規模オンライン大学の Salesforce 環境で、検索とリストビューの生成に時間がかかる問題を解決するために、カスタム インデックスを使用する必要があります。カスタム インデックスは、カスタム フィールド、長いテキスト エリア フィールド、複数選択ピック リスト フィールドなど、デフォルトでインデックスが作成されていないフィールドにインデックスを作成できる機能です。カスタム インデックスを使用すると、インデックス付きフィールドをフィルタとして使用するクエリとリスト ビューのパフォーマンスと速度を向上させることができます。コンサルタントは、検索とリスト ビューで頻繁に使用されるフィールドを特定し、Salesforce サポートにそれらのフィールドのカスタム インデックスの作成を依頼する必要があります。MuleSoft Anypoint Platform、データ ローダー エラーログ、およびテーブル駆動トリガー管理は、レコード数が多く、EDA を使用している大規模オンライン大学の Salesforce 環境で、検索とリスト ビューの生成に時間がかかる問題を解決できる機能ではありません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize_index.htm&type=5

[https://developer.salesforce.com/docs/atlas.en-](https://developer.salesforce.com/docs/atlas.en-us.salesforce_large_data_volumes_bp.meta/salesforce_large_data_volumes_bp/ldv_deployments_infrastructure_indexes.htm)

[us.salesforce_large_data_volumes_bp.meta/salesforce_large_data_volumes_bp/ldv_deployments_infrastructure_indexes.htm](https://developer.salesforce.com/docs/atlas.en-us.salesforce_large_data_volumes_bp.meta/salesforce_large_data_volumes_bp/ldv_deployments_infrastructure_indexes.htm)

最新問題: 105

ある大学は、来学期の生物学101の授業を追跡したいと考えています。授業は、火曜日と木曜日の午後3時から4時まで講義室Aで、水曜日と金曜日の午後1時から2時30分まで隣接する実験施設で行われます。コンサルタントは、この要件を満たすために、教育データアーキテクチャ (EDA) のどのオブジェクトを使用すべきでしょうか？

- A. 授業スケジュール
- B. タイムブロック
- C. プログラム登録

Answer: [A \(メッセージを残す\)](#)

コンサルタントは、次学期に開講される生物学101の授業を追跡するという要件を満たすために、EDAの「授業スケジュール」オブジェクトを使用する必要があります。この授業は、火曜日と木曜日の午後3時から4時まで講義室Aで、水曜日と金曜日の午後1時から2時30分まで大学の隣接する実験施設で行われます。「授業スケジュール」オブジェクトは、曜日、開始時間、終了時間、場所など、授業がいつどこで行われるかに関する情報を保存できるEDAのオブジェクトです。コース提供スケジュールオブジェクトを使用すると、コンサルタントは、次学期に講義室 A で火曜日と木曜日の午後 3:00~4:00、隣接する実験施設で水曜日と金曜日の午後 1:00~2:30 に開催される生物学 101 クラスの追跡要件を満たすことができます。そのためには、生物学 101 コース提供用に、講義セッション用と実験セッション用の 2 つのコース提供スケジュール レコードを作成し、各レコードに曜日、開始時刻、終了時刻、場所を指定します。タイム ブロック、プログラム登録、コース接続は、次学期に講義室 A で火曜日と木曜日の午後 3:00~4:00、隣接する実験施設で水曜日と金曜日の午後 1:00~2:30 に開催される生物学 101 クラスの追跡要件を満たすためにコンサルタントが使用すべき EDA オブジェクトではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Course-Offering-Schedules>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Course-Offerings>

最新問題: 106

資金調達部門は、Salesforceにデータを作成する、宣言的に構成された一般公開フォームを求めている。

コンサルタントは、要件を満たすためにどの解決策を推奨すべきでしょうか？

A. AppExchangeのアプリ

B. プロセスビルダー

C. メールからケースへ

Answer: A (メッセージを残す)

コンサルタントは、Salesforceにデータを作成する宣言的に構成された公開フォームを作成するためのAppExchangeアプリ (FormAssemblyやFormstackなど、Salesforceと統合するWebフォームビルダー)を推奨する必要があります。プロセスビルダーは、特定の基準やアクションに基づいてビジネスプロセスを自動化するツールであり、フォームビルダーではありません。メールtoケースは、顧客からのメールをSalesforceのケースに変換する機能であり、フォームビルダーではありません。参考資料：

<https://appexchange.salesforce.com/appxStore?type=Product & keywords=form>

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.process_overview.htm&type=5

有効な **Education-Cloud-Consultant** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Education-Cloud-Consultant 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Education-Cloud-Consultant** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 問題集をゲットする人はこちら: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Education-Cloud-Consultant-mondaishu.html> (22030%OFF問題集溶と正解付きで 30%w 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 107

ある大学システムがSalesforceを購入し、システム内のすべての学校を対象としたエンタープライズモデルへの移行を検討している。大学は学生を個人としてだけでなく、世帯単位でも追跡する必要がある。また、入学事務局はイベント、イベント開催場所、イベントベンダーの情報も追跡したいと考えている。

コンサルタントはどの顧客アカウントモデルを推奨すべきでしょうか？

A. 教育データアーキテクチャ (EDA) アカウントモデル

B. 個人アカウントモデル

C. 標準アカウントモデル

Answer: A (メッセージを残す)

コンサルタントは、Salesforce を購入し、システム内のすべての学校をエンタープライズ モデルに移行したいと考えている大学システムに対して、教育データ アーキテクチャ (EDA) アカウント モデルを推奨する必要があります。EDA アカウントモデルは、学生、保護者、教職員、卒業生、寄付者など、教育機関に関連する個人または組織に関する情報を保存できるアカウント モデルです。EDA アカウント モデルを使用すると、連絡先、アカウント、関係、所属などの機能を使用して、学生を個人として、また世帯の一員として追跡できます。また、EDA アカウント モデルを使用すると、キャンペーンやキャンペーンメ

ンバーなどの機能を使用して、採用および入学事務局がイベント、イベントの場所、イベントベンダーを追跡できます。個人アカウントモデルと標準アカウントモデルは、Salesforceを購入し、システム内のすべての学校をエンタープライズモデルに移行したいと考えている大学システムの要件を満たすアカウントモデルではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Accounts>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Campaigns>

最新問題: 108

コンサルタントが、教育データアーキテクチャにおいてコース接続機能を初めて有効化している。コンサルタントはまず何をすべきでしょうか？

- A. コース接続のレコードタイプを設定します。
- B. コース登録を無効にする。
- C. 授業提供スケジュールを設定する。
- D. コース接続部の埋め戻し。

Answer: D (メッセージを残す)

最新問題: 109

ある大学が、Student Success Hub Tableau Acceleratorに関心を持っています。コンサルタントは、どのオブジェクトにデータが存在することを確認すべきでしょうか？

- A. 利用可能性に関するトピック
- B. アポイントメント出席者
- C. 行動上の問題

Answer: B (メッセージを残す)

コンサルタントは、学生とアドバイザー間の面談の出席状況と結果を追跡するため、Student Success Hub Tableau AcceleratorのAppointment出席者オブジェクトにデータが存在することを確認する必要があります。Availability Topicオブジェクトは、アドバイザーが面談を提供できるトピックを定義しますが、面談データは追跡しません。Behavior Incidentオブジェクトは、面談ではなく、学生の行動に関連するインシデントと介入を追跡します。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.ssh_tableau_accelerator.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.ssh_appointment_attendee.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.ssh_availability_topic.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.ssh_behavior_incident.htm&type=5

最新問題: 110

ある大学は、約9万人の学生を対象にAdvisor Linkを導入する計画を立てています。大学は、学生情報システム(SIS)からSalesforceへデータを移行する必要があります。SISからエクスポートされたデータは、Salesforceの値に合わせて自動的に修正される必要があります。

コンサルタントはどの統合アプローチを推奨すべきでしょうか？

- A. Salesforceデータローダー
- B. ライトニングコネクト
- C. ETLツール
- D. Salesforceデータインポートウィザード

Answer: C (メッセージを残す)

説明

ETLツールは、コンサルタントが推奨する統合アプローチであり、SISからSalesforceにデータを投入し、Salesforceの値に対応するようにデータを自動的に変更します。ETLツールは、あるシステムから別のシステムにデータを抽出、変換、ロードできるソフトウェアアプリケーションです。ETLツールは、マッピング、フィルタリング、ソート、集計などのデータ変換を実行して、SISからのデータがSalesforceの値と一致するようにします。Lightning Connect、Salesforceデータインポートウィザード、Salesforceデータローダーは、Salesforceの値に対応するようにデータを自動的に変更できる統合アプローチではありません。参考資料：

https://developer.salesforce.com/docs/atlas.en-us.integration_patterns_and_practices.meta/integration_patt

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/data-integration-strategies>

最新問題: 111

ある大学のキャリアセンターは、Student Success Hubの利用を計画しており、学生データのインポート準備を進めている。データはどのような順序でインポートすべきですか？

- A. コース、コース提供、プログラム計画、および提携記録
- B. アカウント、学期、コース、コース提供記録
- C. アカウント、学期、プログラム登録、およびコース記録

Answer: C (メッセージを残す)

Student Success Hub を使用する予定で、学生データのインポートを準備しているキャリアセンターでは、アカウント、学期、プログラム登録、コースのレコードの順にデータをインポートする必要があります。データのインポート順序は、Salesforce でデータの一貫性と正確性を確保し、オブジェクト間の関係を維持するために重要です。アカウント、学期、プログラム登録、コースのレコードの順にデータをインポートする必要があるのは、これらのオブジェクトが相互に依存関係または参照関係を持っているためです。たとえば、プログラム登録レコードはアカウントレコードと学期レコードを参照し、コースレコードは学期レコードを参照します。この順序でデータをインポートすることで、エラーやデータの欠落を防ぐことができます。

コース、コース提供、プログラム計画、および所属レコード、またはアカウント、学期、コース、およびコース提供レコードは、Student Success Hub を使用する予定で学生データのインポートを準備しているキャリアセンターにとって、正しいデータインポート順序ではありません。参照：

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Data-Import>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Program-Enrollments>

最新問題: 112

採用・入学事務局は、既存のSalesforce環境を拡張し、学校のすべての業務とサービスを網羅したいと考えています。学校は、拡張が効率的で、かつ、新規および既存のユーザーのニーズを満たすことを確実にするための推奨事項をコンサルタントに依頼しました。

コンサルタントは、要件を満たすためにどれを推奨すべきでしょうか？

- A. 卓越した研究拠点を構築する。
- B. 新規ユーザー向けにトレイルミックスを作成する。
- C. 各部門長にシステム管理者アクセス権限を付与します。

D. ユーザーがChatterにアイデアを投稿するように促します。

Answer: ([解答を表示する](#))

最新問題: 113

事業開発部は、既存のCRMシステムをSalesforceに置き換える予定です。

テクノロジーロードマップと資金調達スケジュールを作成した後、新しいSalesforce環境は、大規模な資金調達キャンペーン中に稼働を開始する可能性がある。

コンサルタントはどの重要な要素を特定すべきでしょうか？

- A. リソースの可用性
- B. 技術的な複雑さ
- C. スタッフのクロス・トレーニング
- D. 導入コスト

Answer: ([解答を表示する](#))

コンサルタントは、大規模な資金調達キャンペーン中にアドバンスメントオフィスの新しいSalesforce環境を稼働させるための重要な要素として、リソースの可用性を特定する必要があります。リソースの可用性とは、スタッフ、時間、予算、機器など、プロジェクトに必要なリソースの量と種類を指します。リソースの可用性は、プロジェクトの範囲、タイムライン、品質、成功に影響を与える可能性があるため、大規模な資金調達キャンペーン中にアドバンスメントオフィスの新しいSalesforce環境を稼働させるための重要な要素です。コンサルタントは、資金調達キャンペーンを損なうことなくプロジェクトを完了および納品できるように、リソースの可用性を評価し、計画を立てる必要があります。技術的な複雑さ、スタッフのクロス・トレーニング、および実装コストは、大規模な資金調達キャンペーン中にアドバンスメントオフィスの新しいSalesforce環境を稼働させるための重要な要素ではありません。参照:

https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2019/03/Education_Cloud_COE_Guide.pdf

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/project-management-basics/project-management-basics-plan>

最新問題: 114

入学事務局は、成績証明書の発行依頼をデジタル化および自動化したいと考えています。現在、申請者は一連の手動の手順に従う必要がありますが、これをよりユーザーフレンドリーにしたいと考えています。入学事務局は、Salesforceで作成されたデータから、宣言的に構成され、公開可能なシステムを求めています。

コンサルタントは、要件を満たすためにどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. Salesforce ファイル
- B. プロセスビルダー
- C. AppExchangeのアプリ
- D. メールからケースへ

Answer: C ([メッセージを残す](#))

最新問題: 115

コンサルタントが、教育データアーキテクチャにおいてコース接続機能を初めて有効化している。

コンサルタントはまず何をすべきでしょうか？

- A. コース接続部の埋め戻し。
- B. 授業提供スケジュールを設定する。

- C. コース登録を無効にする。
- D. コース接続のレコードタイプを設定します。

Answer: ([解答を表示する](#))

EDAでコース接続を初めて有効にする場合、コンサルタントが最初に行うべきことは、コース接続のレコードタイプを設定することです。レコードタイプを使用すると、コンサルタントはインストラクター、学生、ティーチングアシスタントなど、さまざまな種類のコース接続を定義できます。レコードタイプは、各タイプのコース接続のページレイアウトと選択リストの値も決定します。コース接続のバックフィルを実行したり、コース提供スケジュールを設定したり、コース登録を無効にしたりすることは、EDAでコース接続を有効にするための最初の手順ではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Course-Connections>

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize_recordtype.htm&type=5

最新問題: 116

コンサルタントは、既にSalesforceを利用している顧客に対し、教育データアーキテクチャ (EDA) の導入を提案しています。コンサルタントは、EDAが顧客の既存環境で動作可能であることを確認しました。コンサルタントは、既存環境にEDAをインストールするために、どの場所を訪問すべきでしょうか？

- A. トレイルヘッド
- B. パートナーコミュニティ
- C. Salesforce AppExchange

Answer: C ([メッセージを残す](#))

説明

Salesforce AppExchange は、コンサルタントが既存の環境に EDA をインストールするためにアクセスすべき場所です。Salesforce AppExchange は、顧客が Salesforce の機能を拡張するアプリ、コンポーネント、パッケージを見つけて試用し、インストールできるオンライン マーケットプレイスです。EDA は、Salesforce AppExchange で教育機関の顧客向けの無料アプリとして掲載されています。コンサルタントは、Web ベースのツールである EDA インストーラー ページを使用して、目的の組織にログインし、インストール前の要件を確認し、数回クリックするだけで EDA をインストールできます。EDA インストーラー ページには、Salesforce AppExchange または直接リンク 2 からアクセスできます。

最新問題: 117

ある大学の同窓会事務局が、既存のシステムをSalesforceに置き換えることになった。コンサルタントは、大量の同窓生連絡先データを新しいSalesforce環境に移行する必要がある。コンサルタントはどのような2つの行動を取るべきでしょうか？

- A. データロード前にすべてのTDTMトリガーハンドラを無効にします。
- B. データ読み込み前にアカウントと連絡先を公開読み取り/書き込みに設定します。
- C. アカウントと連絡先データの読み込みが完了したら、レコード所有者を読み込みます。
- D. データ読み込み前にアカウントと連絡先の共有設定を非公開にしてください。

Answer: C,D ([メッセージを残す](#))

最新問題: 118

ある大学が、Education Cloudの全学的な導入を計画している。同大学は、Education Cloudの機能分析を行い、追加で購入する必要があるアプリケーションを特定するようコンサルタントに依頼した。

Education Cloudの標準機能は何ですか？

- A. イベントマネジメント
- B. 注文管理
- C. 学生相談

Answer: C (メッセージを残す)

Salesforce Education Cloudは、教育機関のニーズを満たすように設計されており、学生の募集から卒業生との交流まで、学生のライフサイクル全体を管理するための包括的な機能を提供します。Education Cloudの標準機能の一つである学生アドバイジングは、教育機関が学生の学業過程全体を通して、個別のサポートとガイダンスを提供できるよう支援します。この機能には、学生の進捗状況の追跡、アドバイジングセッションのスケジュール設定、学生の成績やニーズに関するインサイトの提供などが含まれます。

参考文献：

Salesforce Education Cloudの概要
高等教育機関向け学生支援センター

最新問題: 119

大学は、すべてのプログラム担当が一斉連絡に使用できるメールマーケティングツールを必要としています。プログラム担当者は、申請書類に不足している項目を一覧にしたメールを学生に送信する必要があります。これらの項目はSalesforceのカスタムオブジェクトに保存されています。プログラム担当が、自分の部署のマーケティング資料、リード、見込み客、テンプレートのみアクセスできることが重要です。

コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. Salesforce一括メール
- B. メールアラート付きのカスタム自動化
- C. マーケティングクラウド
- D. デジタルエンゲージメントメッセージング

Answer: C (メッセージを残す)

Marketing Cloud は、すべてのプログラムスタッフが一斉送信に使用できるメールマーケティングツールを提供し、不足している申請項目を学生に一覧表示するメールを送信するという要件を満たすソリューションとしてコンサルタントが推奨できるものです。Marketing Cloud は、顧客または見込み客向けにパーソナライズされたターゲットメールキャンペーンを作成および管理できる製品です。Marketing Cloud は Salesforce と統合されているため、ユーザーは CRM データを活用してメールメッセージをセグメント化およびカスタマイズできます。Marketing Cloud には、ビジネスユニットやロールなどの機能も備わっており、各プログラムスタッフのデータ、コンテンツ、購読者、レポート、設定へのアクセスを制御できます。Salesforce マスメール、メールアラートを使用したカスタム自動化、およびデジタルエンゲージメントメッセージングは、すべてのプログラムスタッフが一斉送信に使用できるメールマーケティングツールを提供し、不足している申請項目を学生に一覧表示するメールを送信するという要件を満たすソリューションではありません。参考資料:

<https://www.salesforce.com/products/marketing-cloud/overview/>

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/marketing-cloud-basics>

最新問題: 120

学生サービス部門は、学生のインシデントおよびインシデント解決に関するデータを、旧システムから教育データアーキテクチャ (EDA) を使用するSalesforce.orgに移行する準備を進めています。

コンサルタントはどの2つのオブジェクトを使用すべきでしょうか？

2つ選択してください。

- A. 属性
- B. 行動反応
- C. 事例解説
- D. ケース

Answer: B,D (メッセージを残す)

最新問題: 121

ある大学が、Student Success Hub Tableau Acceleratorに関心を持っています。コンサルタントは、どのオブジェクトにデータが存在することを確認すべきでしょうか？

- A. 利用可能性に関するトピック
- B. アポイントメント出席者
- C. 行動上の問題

Answer: (解答を表示する)

説明

コンサルタントは、学生とアドバイザー間の面談の出席状況と結果を追跡するため、Student Success Hub Tableau Accelerator の Appointment 出席者オブジェクトにデータが存在することを確認する必要があります。Availability Topic オブジェクトは、アドバイザーが面談を提供できるトピックを定義しますが、面談データは追跡しません。Behavior Incident オブジェクトは、面談ではなく、学生の行動に関連するインシデントと介入を追跡します。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.ssh_tableau_accelerator.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.ssh_appointment_attendee.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.ssh_availability_topic.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.ssh_behavior_incident.htm&type=5

有効な **Education-Cloud-Consultant** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Education-Cloud-Consultant 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Education-Cloud-Consultant** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 問題集をゲットする人はこちら: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Education-Cloud-Consultant-mondaishu.html> (220**30%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w** 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 122

エグゼクティブ教育部門は、企業や団体向けのカスタム教育プログラムの販売状況を追跡するためにSalesforceを使用しています。部門長は、カスタムプログラムの受注状況を把握する必要があります。

コンサルタントはこのビジネス要件をどのように満たすべきでしょうか？

- A. カスタムレポートタイプを作成します。
- B. 商談レポートを使用します。
- C. 所属レポートを設定します。

D. リストビューを設定します。

Answer: B (メッセージを残す)

コンサルタントは、エグゼクティブ教育部門のカスタムプログラムのパイプラインを示すというビジネス要件を満たすために、商談レポートを使用する必要があります。商談レポートは、金額、ステージ、確率、完了予定日など、商談に関する情報を示すレポートの一種です。商談レポートは、プログラムの種類、アカウント、所有者など、さまざまな基準による商談の分布とパフォーマンスを示すことで、部門長がカスタムプログラムのパイプラインを把握するのに役立ちます。カスタムレポートタイプの作成、提携レポートの設定、リストビューの構成は、エグゼクティブ教育部門のカスタムプログラムのパイプラインを示すというビジネス要件を満たす方法ではありません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.reports_standard_opp.htm&type=5

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/reports_dashboards/reports_dashboards_funnel

最新問題: 123

小規模大学の資金調達担当ディレクターは、潜在的な寄付者に電話をかける12人の卒業生ボランティアのために、レポートへのアクセス権限を要求した。ボランティアはCustomer Community Plusライセンスを使用する。コンサルタントはボランティア用のプロファイルを設定した。

コンサルタントは、ボランティアが外部ユーザーとしてレポートを作成・編集できるようにするために、どのような設定を行うべきでしょうか？

A. ボランティアのプロファイルで、「レポートの作成とカスタマイズ」、「レポートビルダー」、「マイレポートの編集」の権限を有効にします。

B. ボランティアの公開グループを作成し、レポートへの読み取り権限を付与する共有ルールを作成します。

C. 役割階層にボランティア用の新しい役割を作成し、レポートの作成とカスタマイズの権限を付与します。

Answer: A (メッセージを残す)

説明

外部ユーザーがレポートを作成および編集できるようにするには、コンサルタントはユーザーのプロファイルに必要な権限を付与する必要があります。レポートの作成とカスタマイズ権限により、ユーザーは新しいレポートを作成したり、既存のレポートを編集したりできます。レポートビルダー権限により、ユーザーはレポートビルダーツールを使用してレポートを設計できます。マイレポートの編集権限により、ユーザーは自分が所有またはアクセス権を持つレポートを編集できます。コンサルタントは、開発担当ディレクターの要件を満たすために、ボランティアのプロファイルでこれらの権限を有効にする必要があります。参考資料 [Salesforce Education Cloud Academy: Consultant Fundamentals]、[外部ユーザーのレポート権限]

最新問題: 124

入学事務局は、学生の出願手続きを処理するためにAdmissions Connectの利用に関心を持っています。

コンサルタントはどのような点を考慮すべきかについて助言すべきでしょうか？

A. Admissions Connectにはサードパーティ製アプリが必要です。

B. Experience Cloudが必要です。

C. 申請フォームにはOmniStudioが必要です。

Answer: C (メッセージを残す)

コンサルタントは、入学事務局の学生申請を処理するために Admissions Connect を使用する場合、申請フォームに OmniStudio が必要であることを考慮に入れるよう助言する必要があります。OmniStudio は、ユーザーが顧客または関係者向

けのデジタル エクスペリエンスを作成および管理できる製品です。OmniStudio は、入学希望者が入学のための情報と書類を提出するために使用するオンライン フォームである Admissions Connect で申請フォームを作成およびカスタマイズするために必要です。コンサルタントは、柔軟性、機能性、構成など、申請フォームの作成とカスタマイズに OmniStudio を使用する利点と課題を説明することにより、入学事務局の学生申請を処理するために Admissions Connect を使用する場合、申請フォームに OmniStudio が必要であることを考慮に入れるよう助言する必要があります。Admissions Connect にサードパーティ アプリが必要であること、Experience Cloud が必要であること、または Application Review に Tableau CRM が必要であることは、入学事務局の学生申請を処理するために Admissions Connect を使用する場合にコンサルタントが助言すべき考慮事項ではありません。参照:

<https://www.salesforce.org/products/admissions-connect/overview/>

<https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2021/06/Salesforce.org-Admissions-Connect-Tableau-Accelerator.pdf>

最新問題: 125

同窓会は、運営を支援するために Education Cloud の利用を検討しています。同窓会は、理事会への参加を希望する同窓生のネットワーキング活動を追跡し、資金調達を管理します。

コンサルタントは、教育クラウドに関して、協会とどの2つの点について話し合うべきでしょうか？

2つ選択してください。

- A. 卒業生とのつながりを追跡するための関係性を設定します。
- B. 助成金管理機能を使用して、卒業生奨学金を追跡します。
- C. 卒業生データを理解するために、インサイトプラットフォームをインストールします。
- D. サードパーティ製アプリを活用してイベント管理をサポートする。

Answer: A,D (メッセージを残す)

説明

コンサルタントは、Education Cloud の 2 つの検討事項として、同窓生のつながりを追跡するための関係性の設定方法と、イベント管理をサポートするサードパーティ アプリの活用方法について、協会と話し合う必要があります。関係性とは、協会が EDA の連絡先間のつながりを作成および管理できる機能です。関係性は、家族、友人、メンター、役員など、さまざまな種類のつながりを追跡するために使用できます。サードパーティ アプリとは、Salesforce に追加の機能とソリューションを提供するアプリケーションです。AppExchange には、登録ページ、チケット販売、議題作成などのイベント管理機能を提供するサードパーティ アプリが多数あります。コンサルタントは、協会のニーズと予算に合ったアプリを選択するのを支援できます。助成金管理を使用して同窓生奨学金を追跡したり、Insights Platform をインストールして同窓生データを理解したりすることは、コンサルタントが協会と話し合うべき Education Cloud の検討事項ではありません。参考資料:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Relationships>

<https://appexchange.salesforce.com/appxStore?type=App&keyword=event%20management>

最新問題: 126

大学には中央集権型の IT チームと、データガバナンスおよび変更管理を監督する委員会があります。採用担当者は企業連携部門のデータへのアクセスを求めています。企業連携部門はエグゼクティブ教育の情報へのアクセスを求めています。同窓会事務局はすべての学部と連携したいと考えています。

コンサルタントはどの Salesforce 環境戦略を推奨すべきでしょうか？

- A. 採用活動専用の Salesforce 環境と、その他の事業部門専用の Salesforce 環境をそれぞれ用意する。

- B. 事業部門ごとに個別のSalesforce環境を用意する
- C. すべての事業部門で共通のSalesforce環境
- D. 同窓会関係部門専用のSalesforce環境と、その他の事業部門専用のSalesforce環境をそれぞれ用意する。

Answer: C (メッセージを残す)

コンサルタントは、大学のSalesforce環境戦略として、すべての事業部門に共通のSalesforce環境を1つ推奨する必要があります。これは、大学が採用、企業連携、エグゼクティブ教育、同窓会関係など、すべての事業部門のニーズとプロセスをサポートする単一のSalesforce組織を持つことを意味します。これにより、大学は事業部門全体でデータの一貫性、可視性、コラボレーションを実現し、中央集権型のITチームとデータガバナンスおよび変更管理委員会を活用できます。コンサルタントはまた、各事業部門のデータへのアクセスと可視性を制御するためのセキュリティと共有設定の実装を大学が支援することもできます。各事業部門ごと、または採用や同窓会関係のみに個別のSalesforce環境を用意することは、コンサルタントが大学に推奨すべきSalesforce環境戦略ではありません。参照:

https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2019/03/Education_Cloud_COE_Guide.pdf

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/org-setup>

最新問題: 127

資金調達チームは、資金調達業務にSalesforceを使用しています。チームは、キャンペーン目標を達成できるかどうかを判断するのに役立つツールを求めています。

コンサルタントはどの分析ツールを推奨すべきでしょうか？

- A. アインシュタイン予測ビルダー
- B. キャンペーンの影響
- C. Tableau Prep Conductor

Answer: A (メッセージを残す)

コンサルタントは、キャンペーン目標達成の可否を判断するのに役立つツールを作成するために、アドバンスメントチームにEinstein Prediction Builderを推奨する必要があります。Einstein Prediction Builderを使用すると、Salesforceデータに基づいてカスタム予測を作成できます。たとえば、寄付者が特定の金額を寄付する可能性や、特定のエンゲージメントレベルに達する可能性を予測できます。キャンペーン影響度は、キャンペーンが機会にどのように影響するかを追跡する機能であり、キャンペーン目標ではありません。Tableau Prep Conductorは、データ準備フローを自動化およびスケジュールするツールであり、予測ではありません。参考資料:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.bi_einstein_prediction_builder.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.campaigns_influence.htm&type=5

https://help.tableau.com/current/prep/en-us/prep_conductor.htm

最新問題: 128

コンサルタントは、導入プロジェクトの成功を判断するために、どの指標を推奨すべきでしょうか？

- A. オフィスへのメールの量
- B. 毎月のスタッフログイン率
- C. 学生からの電話問い合わせ件数

Answer: B (メッセージを残す)

導入成功の測定 :

毎月の職員ログイン率は、新しいシステムの利用状況と活用度を示す重要な指標です。ログイン率が高いということは、職員が日常業務でEducation Cloudを定期的に利用していることを示唆しています。

スタッフのログイン率の理由：

ユーザーの利用状況：頻繁なログインは、スタッフがシステムを積極的に利用していることを示しており、これは導入の成功にとって非常に重要です。

エンゲージメント：高いエンゲージメント率は、スタッフがシステムを有用だと感じ、ワークフローの管理に活用していることを示しています。

データ精度：定期的を使用することで、システムに入力されるデータが最新かつ正確であることが保証され、データ全体の品質が向上します。

追跡方法：

ログインレポート :Salesforceでレポートを作成し、従業員ごとの月間ログイン数を追跡します。

ダッシュボード :ログイン傾向を視覚化し、改善が必要なパターンや領域を特定するためのダッシュボードを設定します。

実施手順：

ログインレポートを作成する：

レポートタブに移動し、ユーザーログイン履歴オブジェクトに基づいて新しいレポートを作成します。

ユーザー名、ログイン日、ログイン時刻などの項目を含めてください。

データを月ごとにグループ化して、アクティブユーザーの割合を計算します。

ダッシュボードの設定：

ログインデータを表示するダッシュボードを作成します。

チャートやグラフを使用して、毎月のスタッフのログイン率を視覚化してください。

参考文献：

Salesforceドキュメント :ユーザーログイン履歴

Salesforceヘルプ :レポートとダッシュボードの作成

最新問題: 129

ある小学校がK-12アーキテクチャキットを導入しました。学校は生徒の基本的な人口統計情報を報告する必要があります。コンサルタントはこの要件を満たすために何をすべきでしょうか？

- A. 新しい学生人口統計ダッシュボードを作成します。
- B. 既存のサンプル学生人口統計ダッシュボードを参照してください。
- C. Student Success HubのTableauアクセラレーターを使用してください。

Answer: B (メッセージを残す)

コンサルタントは、K-12 Architecture Kit を導入している小学校の基本的な生徒の人口統計情報をレポートするために、既存のサンプル生徒人口統計ダッシュボードを参照する必要があります。サンプル生徒人口統計ダッシュボードは、K-12 Architecture Kit に付属するダッシュボードで、性別、民族、学年、学校などの生徒の人口統計情報を表示します。サンプル生徒人口統計ダッシュボードを使用すると、チャート、表、フィルターなどの機能を使用して、小学校が基本的な生徒の人口統計情報をレポートできます。コンサルタントは、小学校の特定のニーズや好みに合わせて、サンプル生徒人口統計ダッシュボードをカスタマイズまたは変更することもできます。新しい生徒人口統計ダッシュボードの作成、Student Success Hub Tableau Accelerator の使用、またはカスタムレポートタイプの作成は、K-12 Architecture Kit を導入している小学校の基本的な生徒の人口統計情報をレポートするためにコンサルタントが行うべきことではありません。参照:

<https://www.salesforce.org/products/k-12-architecture-kit/overview/>

<https://powerofus.force.com/s/article/K12-Dashboards>

最新問題: 130

ある大学は、傘下の全学部における学生サービスをサポートするため、Salesforceの教育データアーキテクチャ (EDA) 環境を拡張する計画を立てています。大学は、連絡先の家族情報を必要としています。

コンサルタントはどのような行動をとるべきか？

- A. デフォルトのアカウントモデルを管理用に設定します。
- B. 世帯レコードをアカウントフィールドに入力します。
- C. デフォルトのアカウントモデルを世帯に設定します。

Answer: C (メッセージを残す)

デフォルトのアカウントモデルを「世帯」に設定すると、大学は新しい連絡先が追加されたときに自動的に作成される世帯アカウントを使用して連絡先の家族情報を取得できます。デフォルトのアカウントモデルを「管理」に設定すると、管理アカウントが作成されます。これは、家族関係ではなく、教育機関または組織への所属に基づいて連絡先をグループ化するために使用されます。アカウントフィールドは読み取り専用であり、デフォルトのアカウントモデルに基づいて自動的に入力されるため、アカウントフィールドに世帯レコードを入力することは有効な操作ではありません。参照:

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Account-Model>

<https://powerofus.force.com/s/article/EDA-Accounts-and-Contacts>

最新問題: 131

顧客はSalesforceのオープンソースおよびコミュニティスプリントに関する詳細情報をどこで入手できますか？

- A. Trust.salesforce.com
- B. トレイルブレイザーコミュニティ
- C. パートナーコミュニティ

Answer: B (メッセージを残す)

説明

Salesforce のオープンソースおよびコミュニティ スプリントに関する詳細情報は、Trailblazer Community で確認できます。Trailblazer Community は、Salesforce の顧客、パートナー、従業員、および愛好家が Salesforce のトピックやプロジェクトについて学習、共有、および共同作業を行うためのプラットフォームです。Trailblazer Community では、Salesforce のオープンソースおよびコミュニティ スプリント イベントに関する情報 (日付場所、議題、登録リンクなど) を提供しています。また、Trailblazer Community 上で Salesforce のオープンソースおよびコミュニティ スプリント トピックに関連するグループ、フォーラム、またはブログに参加することもできます。Trust.salesforce.com、パートナー コミュニティ、または AppExchange は、Salesforce のオープンソースおよびコミュニティ スプリントに関する詳細情報を見つけることができるプラットフォームではありません。参考資料:

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/trailblazer-community-basics>

<https://trailblazercommunitygroups.com/sprints/>

最新問題: 132

ある小学校が、新しいシステムでK-12アーキテクチャキットを導入する計画を立てています。学校側は、保護者にSMSメッセージを送信できるようにしたいと考えています。

コンサルタントは、要件を満たすためにどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. パルボット
- B. ソーシャルスタジオ
- C. 教育データアーキテクチャ
- D. AppExchangeのアプリ

Answer: D (メッセージを残す)

AppExchange のアプリは、保護者への SMS メッセージ送信という要件を満たすためにコンサルタントが推奨できるソリューションです。AppExchange のアプリは、Salesforce に追加機能やソリューションを提供するアプリケーションです。AppExchange には、テキストメッセージの送受信、SMS キャンペーンの自動化、SMS 分析の追跡など、SMS メッセージング機能を提供するアプリが多数あります。コンサルタントは、小学校のニーズと予算に合ったアプリの選択を支援できます。

Pardot、Social Studio、およびEducation Data Architectureは、保護者にSMSメッセージを送信できるソリューションではありません。参考文献：

<https://appexchange.salesforce.com/appxStore?type=App & keyword=sms>

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/appexchange_basics

最新問題: 133

大学は、学生の学術プログラムや学習コースへの登録に関する詳細情報（登録日ステータス、取得単位数など）を追跡する必要があります。

教育データアーキテクチャ (EDA)のどのオブジェクトに、この種の要約学業データが含まれていますか？

- A. コース一覧
- B. プログラム登録
- C. プログラム計画

Answer: B (メッセージを残す)

説明

EDA のプログラム登録オブジェクトには、登録日、ステータス、取得単位、GPA など、学生の学術プログラムまたは学習コースへの登録に関する要約学業データが含まれます 1. コース提供オブジェクトは、学期またはセメスター中に提供されるコースの特定のインスタンスを表します 2. プログラム計画オブジェクトは、学術プログラムまたは学習コースの要件と構造を定義します 3. 参照:

1 : 教育データアーキテクチャドキュメント - Salesforce1

2 : EDAオブジェクトリファレンス - Salesforce4

3 : EDAオブジェクトリファレンス - Salesforce4

最新問題: 134

ある大学のIT管理者は、教育データアーキテクチャ (EDA)におけるテーブル駆動型トリガー管理 (TDTM) フレームワークについて理解を深めたいと考えている。

コンサルタントがクライアントと話し合うべきメリットとは何ですか？

- A. TDTM はカスタム トリガーを防止します。
- B. TDTMはデータの歪みを軽減します。
- C. TDTM は、操作の実行順序を制御します。

Answer: (解答を表示する)

TDTM は、トリガー、クラス、カスタム設定を定義することで、管理者が教育データアーキテクチャ (EDA) の動作をカスタマイズできるフレームワークです。2 TDTM の利点の 1 つは、操作の実行順序を制御できることです。これにより、パフォーマンスが向上し、競合やエラーを回避できます。2 たとえば、TDTM を使用すると、関連付けが作成される前にアカウント名が更新されることや、商談がクローズされる前に取引先責任者の役割が削除されることを保証できます。2 参照: Salesforce Education Cloud Academy:

コンサルタントの基礎知識、[TDTMドキュメント]

最新問題: 135

財務部長は、SalesforceのGift Entry Manager (GEM)で記録された寄付の約束や寄付金を、組織の財務システムと連携させるソリューションを必要としている。

コンサルタントは、要件を満たすためにどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. 一括APIを使用します。
- B. Salesforce Connectを使用します。
- C. 会計補助元帳をインストールします。
- D. 送金モジュールをインストールします。

Answer: C (メッセージを残す)

会計サブレッジャーは、Salesforce で GEM とともに取り込まれた誓約金と寄付金を機関の財務システムと連携させるためにコンサルタントが推奨できるソリューションです。会計サブレッジャーを使用すると、機関は Salesforce から会計処理に適したデータを作成し、それを財務システムにエクスポートできます。また、会計サブレッジャーは、Salesforce と財務システム間の照合状況と差異を示すレポートとダッシュボードも提供します。バルク API の使用、Salesforce Connect の使用、およびアウトバウンドファンドモジュールのインストールは、Salesforce で GEM とともに取り込まれた誓約金と寄付金を機関の財務システムと連携させるためのソリューションではありません。参考資料:

<https://www.salesforce.org/nonprofit/accounting-subledger/>

<https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2020/08/Accounting-Subledger-Data-Sheet.pdf>

最新問題: 136

ある私立学校の資金調達部は、寄付ページを作成し、オンライン寄付を処理し、Salesforceと簡単に連携できる資金調達ソリューションを探しています。

コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. 進路
- B. エクスペリエンスクラウド
- C. エレベート
- D. 会計補助元帳

Answer: C (メッセージを残す)

Elevateは、非営利団体や教育機関のオンライン募金、決済処理、会計照合を支援する製品群です。Elevateには、Giving Pages、Payment Services、Accounting Subledgerが含まれています。Giving Pagesを使用すると、組織はブランド化されたモバイルフレンドリーな寄付フォームを作成し、Webサイトに埋め込んだり、メールやソーシャルメディアで共有したりできます。Payment Servicesは、オンライン寄付、定期寄付、誓約金の安全で柔軟な決済処理を可能にします。Accounting Subledgerは、寄付と支払いを総勘定元帳と照合するプロセスを簡素化し、複数の通貨と税制に対応しています。参考文献: Salesforce.org Elevateの概要

有効な **Education-Cloud-Consultant** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Education-Cloud-Consultant 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Education-Cloud-Consultant** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 問題集をゲットする人はこちら: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Education-Cloud-Consultant-mondaishu.html> (22030%OFF問題集溶と正解付きで 30%w 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 137

ある団体は、毎年恒例の寄付キャンペーンにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインでのエンゲージメントを追跡するための取り組みを統合したいと考えている。

この要件を満たすソリューションはどれですか？

- A. キャンペーンの影響
- B. Salesforce受信箱
- C. マーケティングクラウド

Answer: ([解答を表示する](#))

コンサルタントは、機関の年次寄付デーにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインエンゲージメントの追跡を統合するという要件を満たすソリューションとして、Marketing Cloudを推奨する必要があります。Marketing Cloudは、顧客または見込み客向けにパーソナライズされたターゲットマーケティングキャンペーンを作成および管理できる製品です。Marketing Cloudは、Social Studio、Social Listening、Social Analyticsなどの機能を使用することで、機関の年次寄付デーにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインエンゲージメントの追跡を統合するのに役立ちます。Campaign Influence、Salesforce Inbox、Pardotは、機関の年次寄付デーにおけるFacebook、Twitter、Instagramでのオンラインエンゲージメントの追跡を統合するという要件を満たすソリューションではありません。参照:

<https://www.salesforce.com/products/marketing-cloud/overview/>

<https://www.salesforce.com/products/marketing-cloud/social-media-marketing/>

最新問題: 138

大学のコンサルタントが、本番環境とは異なるバージョンのサンドボックス環境でカスタマイズを構築しました。

コンサルタントは問題発生を避けるために、まず何をすべきでしょうか？

- A. カスタマイズをパッケージ化し、サンドボックスを更新して、カスタマイズを再インストールします。
- B. GitHub からリリースアップデートをインストールして、本番環境の組織を手動で更新します。
- C. Salesforce サポートにケースを送信して、本番組織を更新します。
- D. 変更セットを使用してカスタマイズを本番組織にデプロイします。

Answer: ([解答を表示する](#))

コンサルタントは、本番組織とは異なるバージョンのサンドボックス環境からデプロイする際に発生する問題を回避するため、最初のステップとしてカスタマイズをパッケージ化し、サンドボックスを更新し、カスタマイズを再インストールする必要があります。カスタマイズをパッケージ化するとは、カスタムソリューションの一部であるすべてのコンポーネントとメタ

データを含む管理対象外パッケージを作成することを意味します。サンドボックスを更新するとは、本番組織からサンドボックス環境の新しいコピーを作成することを意味します。カスタマイズを再インストールするとは、更新されたサンドボックス環境に管理対象外パッケージをインストールすることを意味します。この手順により、互換性エラー、依存関係の欠落、データ損失など、本番組織とは異なるバージョンのサンドボックス環境からデプロイする際に発生する可能性のある問題を回避できます。GitHub からリリース更新をインストールして本番組織を手動で更新したり、Salesforce サポートにケースを送信して本番組織を更新したり、変更セットを使用してカスタマイズを本番組織にデプロイしたりすることは、本番組織とは異なるバージョンのサンドボックス環境からデプロイする際に発生する問題を回避するためにコンサルタントが最初に行うべき手順ではありません。参照:

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.packaging_overview.htm&type=5

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.data_sandbox_create.htm&type=5

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/application-lifecycle-and-development-models/test-your-applications>

最新問題: 139

コンサルタントは、大学の既存システムから情報を移行し、Salesforce内の対応する教育データアーキテクチャ (EDA) オブジェクトとフィールドを参照する必要があります。

コンサルタントはこのタスクを完了するために何を参照すべきでしょうか？

- A. ライトニングコネクト
- B. EDA設定
- C. データローダー
- D. EDAデータディクショナリ

Answer: D ([メッセージを残す](#))

最新問題: 140

ある大学の情報技術部門は、学生募集のためのオープンソースソリューションを評価している。

コンサルタントはどの点について当該部署と話し合うべきでしょうか？

- A. コードはSalesforce Releasesを通じて更新されます。
- B. このコードはSalesforceの開発者によって保守されています。
- C. このコードはコミュニティによって共有され、提供されています。

Answer: ([解答を表示する](#)**)**

説明

コンサルタントがIT部門と話し合うべき事項はCです。コードはコミュニティによって共有され、コミュニティによって提供されています¹。これは、学生募集のためのオープンソースソリューションが、ボランティア、貢献者、ユーザーのネットワークによって開発および維持され、彼らが協力してアイデア、フィードバック、およびコードを交換することを意味します。コードは一般に公開されており、ライセンス条項および条件に従う人であれば誰でも変更、カスタマイズ、および再配布できます²。

A: コードは Salesforce リリースを通じて更新され、B. コードは Salesforce の開発者によって保守される、という記述は、学生募集のためのオープンソース ソリューションには当てはまりません。これらの記述は、教育データ アーキテクチャ (EDA) や高等教育データ プラットフォーム (HEDA)³ など、Salesforce が構築およびサポートする Salesforce 製品および機能に適

用されます。しかし、オープンソース ソリューションは Salesforce プラットフォームの一部ではなく、Salesforce のリリースや開発者に依存しません。

最新問題: 141

キャリアサービス部門は、就職イベントの参加登録と出席管理に専用のイベント管理システムを使用し、イベントのプロモーションにはMarketing Cloudを利用しています。同部門は、学生データをSalesforceに統合し、イベントへの参加状況、キャリアへの関心、専攻分野における単位取得状況などを照合することで、意欲の高い見込み客を特定したいと考えています。コンサルタントはどの統合方向を推奨すべきでしょうか？

- A. イベントシステムとマーケティングクラウド間の双方向連携
- B. マーケティングクラウドとイベントシステム間の一方向連携
- C. イベントシステムとSalesforce間の双方向連携

Answer: C ([メッセージを残す](#))

コンサルタントがキャリアサービスに推奨すべき統合の方向性は、C. イベントシステムとSalesforce1間の双方向統合です。これは、双方向統合により、イベントシステムとSalesforce間で双方向のデータ交換と同期が可能になり、キャリアサービスがSalesforce内の学生データをイベント参加状況、キャリアへの関心、専攻分野への単位取得状況と照合できるようになるためです。双方向統合は、キャリアサービスが学生の関与度や嗜好に基づいて学生をセグメント化してターゲットを絞り込み、イベントやキャンペーンの効果と影響を測定するのにも役立ちます2。

参照：

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.mc_co_marketing_cloud_connect.htm&type=5

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/marketing-cloud-connect>

最新問題: 142

大学は、継続教育プログラムを通じてビジネス専門家と連携しています。企業のリクルーターは、雇用主と協力してこれらのプログラムのスポンサーシップを獲得します。

採用担当者は、スポンサーシップ申請の進捗状況を追跡するために、どのオブジェクトを使用すべきでしょうか？

- A. プログラムプラン
- B. 所属
- C. キャンペーン
- D. チャンス

Answer: ([解答を表示する](#)**)**

最新問題: 143

コンサルタントが学部アドバイジング部門向けにAdvisor Linkの導入を進めています。アドバイザーは学生の授業の閲覧、マイルストーンの追跡、学生との面談設定、Outlookカレンダーとの面談連携ができる必要があります。アドバイジング部門は、Advisor Linkにどのような機能が含まれているのか、またサードパーティ製アプリケーションが必要かどうかを知りたいと考えています。

どの機能にサードパーティ製アプリが必要になる可能性がありますか？

- A. 成功計画
- B. カレンダーの同期
- C. 度数可視化

D. 予約スケジューリング

Answer: C (メッセージを残す)

学位の可視化は、Advisor Link でサードパーティ製アプリが必要になる場合がある機能です。学位の可視化により、アドバイザーと学生は学位プログラムの進捗状況と要件をグラフィカルに確認できます。Advisor Link にはこの機能が標準搭載されていないため、サードパーティ製アプリが必要になる場合があります。成功プラン、カレンダー同期、予約スケジューリングは Advisor Link に標準搭載されている機能であり、サードパーティ製アプリは必要ありません。参照:

<https://www.salesforce.org/advisor-link/>

https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.eda_advisor_link_features.htm&type=5

最新問題: 144

大学がデータガバナンス委員会を成功させたい場合、コンサルタントはどのようなことを推奨すべきでしょうか？

- A. センター オブ エクセレンスのキューを作成します。
- B. Salesforce導入ダッシュボードを設定します。
- C. 委員会メンバーにTrailheadを紹介する。
- D. RACIマトリックスを使用してメンバーの役割を定義します。

Answer: D (メッセージを残す)

説明

コンサルタントは、データガバナンス委員会を成功させたい大学に対して、メンバーの役割を定義するためにRACIマトリックスを使用することを推奨すべきです。RACIマトリックスは、プロジェクトまたはプロセスにおけるさまざまなステークホルダーの役割と責任を、責任者、説明責任、相談対象、情報提供対象の4つのカテゴリを使用して明確にするツールです。RACIマトリックスは、意思決定の責任者、品質とコンプライアンスの確保の説明責任、意見やフィードバックの提供に関する相談対象、データガバナンスに関連する結果や変更に関する情報提供対象を明確にし、周知することで、大学がデータガバナンス委員会を成功させるのに役立ちます。センターオブエクセレンスのキューを作成したり、Salesforce導入ダッシュボードを設定したり、委員会メンバーをTrailheadに紹介したりすることは、データガバナンス委員会を成功させたい大学に対する推奨事項ではありません。参考文献：

https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2019/03/Education_Cloud_COE_Guide.pdf

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/project-management-basics/project-management>

最新問題: 145

コンサルタントが、教育データアーキテクチャ (EDA) が使用されているSalesforce環境で、新しい取引先責任者が作成されたときに実行されるApexクラスを作成しています。

コンサルタントは、コードが意図した順序で実行されることを保証するために、どのような対策を講じるべきでしょうか？

- A. 実行順序を設定するApexトリガーを作成します。
- B. EDA設定に移動して実行順序を設定します。
- C. テーブル駆動トリガー管理 (TDTM) を使用して実行順序を設定します。

Answer: B (メッセージを残す)

テーブル駆動トリガー管理 (TDTM) は、Salesforce のコードを管理し、Apex の動作を制御するためのツールです 5。TDTM を使用すると、コンサルタントは Salesforce インターフェイスのテーブルを介して、処理の順序を簡単に変更できます (そのため、TDTM の「テーブル駆動」という名前が付けられています) 6。TDTM を使用すると、コンサルタントはコードを記述する

ことなく、Apex トリガーに「最初に X を実行し、次に Y を実行し、次に Z を実行する」と指示できます 6。TDTM は教育データアーキテクチャ (EDA) の一部であり、EDA 設定からアクセスできます 5。参考文献:

5 :テーブル駆動型トリガー管理 (DTM)の概要 - Salesforce7

6 :テーブル駆動型トリガー管理とその重要性8

最新問題: 146

あるビジネススクールは、MBAプログラム、エグゼクティブ教育、キャリアアドバイスなどのために、Salesforceを段階的に導入する計画を立てています。

* エグゼクティブ教育に関するデータは、主に独自のシステムで管理されています。

* MBAプログラムは、学生情報システム (SIS)と統合された独自の入学管理システムで管理されています。

* キャリアアドバイス部門と卒業生関係部門は、大学の他の部署とシステムを共有しています。

コンサルタントは「這う、歩く、走る」という戦略を推奨している。

コンサルタントは、最初の「クロール」フェーズにおいて、どの部署を推奨すべきでしょうか？

A. キャリアアドバイス

B. エグゼクティブ教育

C. MBAプログラム

Answer: ([解答を表示する](#))

MBAプログラムは、既にSISと統合された独自の入学管理システムを備えているため、Salesforceの実装に活用できることから、初期の「クロール」フェーズに最適な候補です。

エグゼクティブ教育のデータは主に独自のシステムで管理されており、より複雑な統合または移行が必要になる場合があります。キャリアアドバイジングおよび同窓会関係は、他の大学部門とシステムを共有しており、より多くの関係者と依存関係が関係する可能性があります。参考文献:

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/education-cloud-basics/education-cloud-implementation>

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/education-cloud-basics/education-cloud-integrations>

最新問題: 147

顧客は、オープンソースの共通スプリントプロジェクトのコードリポジトリにどこからアクセスできますか？

A. トレイルブレイザーコミュニティ

B. パートナーコミュニティ

C. GitHub

Answer: ([解答を表示する](#))

説明

GitHub は、開発者がプロジェクトで共同作業を行うためのオープンソース コード リポジトリをホストする Web ベースのプラットフォームです 1。顧客は、Salesforce.org Open Source Commons 組織ページ 2 にアクセスすることで、GitHub 上の共通スプリント プロジェクトコードリポジトリにアクセスできます。そこでは、データ生成ツールキット、アウトバウンド ファンド モジュール、メンバーシップ スキーマと特典 2 など、Salesforce.org Open Source Community Sprints から派生したさまざまなコミュニティ プロジェクトを見つけることができます。これらのプロジェクトは Education Cloud と互換性があり、その機能拡張に使用できます。参考文献:

1: GitHubとは？ - GitHub Docs3

2: Salesforce.org オープンソースコモンズ - コミュニティスプリントプロジェクト4

最新問題: 148

入学事務局は、Salesforceを使用して、入学希望者、募集イベント、学生の出願状況、デジタルエンゲージメント、およびモバイルデバイス上での入学希望者とのやり取りを追跡したいと考えています。

入学希望者は、携帯端末のSMS、ソーシャルメディア、メールなどを通じて連絡を取り合っている。コンサルタントはどの解決策を推奨すべきでしょうか？

- A. サードパーティアプリ
- B. Salesforce マップ
- C. アインシュタインボット

Answer: C (メッセージを残す)

募集・入学事務局がSalesforceを使用して見込み学生、募集イベント、学生の応募、デジタルエンゲージメント、見込み学生のモバイルデバイスでのやり取りを追跡するための最適なソリューションはC. Einstein Bots¹²です。Einstein Botsは、人工知能 (AI) を使用してSMS、ソーシャルメディア、メールなどのさまざまなチャネルで見込み学生との会話を自動化するチャットボットです。情報を提供したり、質問に答えたり、データを収集したり、必要に応じて会話を人間のエージェントに引き継いだりすることができます。

アインシュタインボットは、採用・入学事務局がモバイルデバイス上での見込み客とのデジタルエンゲージメントやインタラクションを追跡し、学生の体験を向上させるのに役立ちます¹²。

サードパーティ製アプリはSalesforceソリューションではないため、Salesforceプラットフォームや、採用・入学事務局が使用する教育データアーキテクチャ (EDA) と互換性がない可能性があります。Salesforce Maps は、営業チームやサービスチームが担当地域、ルート、スケジュールを最適化するのに役立つ位置情報インテリジェンスソリューションです。³ これは、質問で説明されているシナリオに直接関係ありません。

最新問題: 149

ある大学では、卒業生向けのメール連絡システムを一元管理している。大学内の各部署は、自分のチームのコンテンツのみを閲覧できるようにすべきだ。

この要件を満たすために、コンサルタントはどのようなことを推奨すべきでしょうか？

- A. パードット事業部
- B. アインシュタイン・アカウントベースドマーケティング
- C. マーケティングクラウド事業部
- D. Salesforceデータ管理プラットフォーム

Answer: (解答を表示する)

最新問題: 150

ある大学が、Salesforceのデータ管理に関するベストプラクティスとヒントに関心を持っています。

コンサルタントはどのリソースを推奨すべきでしょうか？

- A. パートナーコミュニティ
- B. トレイルブレイザーコミュニティ
- C. アイデア交換
- D. AppExchange

Answer: ([解答を表示する](#))

最新問題: 151

ある小規模大学が、学生サービスにSalesforceを導入する計画を立てている。パートタイムのシステム管理者が、Salesforceの経験があり、このプロジェクトに意欲的なプログラムコーディネーターと協力して作業を進めている。

コンサルタントは何を推奨すべきでしょうか？

- A. プログラムコーディネーターにはシステム管理者プロファイルを割り当てる必要があります。
- B. プログラムコーディネーターの役割は、役割階層の最上位に位置するべきです。
- C. プログラムコーディネーターはSalesforceのパワーユーザーであるべきです。

Answer: ([解答を表示する](#))

コンサルタントは、学生サービスに Salesforce を使用する予定の小規模大学で、以前に Salesforce の経験があり、プロジェクトに取り組む意欲のあるプログラム コーディネーターと協力してきたパートタイムのシステム管理者がいる場合、プログラム コーディネーターは Salesforce パワー ユーザーであるべきだと推奨する必要があります。Salesforce パワー ユーザーとは、Salesforce の使用に関する高度な知識とスキルを持ち、レポート、ダッシュボード、ワークフローの作成などのタスクを実行できるユーザーのことです。学生サービスに Salesforce を使用する予定の小規模大学で、以前に Salesforce の経験があり、プロジェクトに取り組む意欲のあるプログラム コーディネーターと協力してきたパートタイムのシステム管理者がいる場合、プログラム コーディネーターは Salesforce パワー ユーザーであるべきです。パートタイムのシステム管理者は、Salesforce の経験とプロジェクトに取り組む意欲を活用してパートタイムのシステム管理者をサポートし、プロジェクトの成功に貢献します。プログラムコーディネーターにはシステム管理者プロファイルを割り当てるべきではありません。プログラムコーディネーターの役割は役割階層の最上位にあるべきではありません。また、プログラムコーディネーターは、学生サービスにSalesforceを使用する予定の小規模大学でSalesforceのエンドユーザーであるべきではありません。この大学には、Salesforceの経験があり、プロジェクトに取り組む意欲のあるプログラムコーディネーターと協力してきたパートタイムのシステム管理者がいます。参照:

https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/salesforce_users_roles_and_permissions

https://www.salesforce.org/wp-content/uploads/2019/03/Education_Cloud_COE_Guide.pdf

有効な **Education-Cloud-Consultant** 問題集は GoShiken.com が提供された合格しやすい Education-Cloud-Consultant 試験問題集！ GoShiken.com が最新の **Education-Cloud-Consultant** 試験問題集を提供しています。GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 試験問題は最新で、解答が正確でございます。最新の GoShiken.com Education-Cloud-Consultant 問題集をゲットする人はこちら: <https://www.goshiken.com/Salesforce/Education-Cloud-Consultant-mondaishu.html> (**22030%OFF**問題集溶と正解付きで **30%w** 特別割引コード: **Freepdfdumps**)

最新問題: 152

顧客はSalesforceのオープンソースおよびコミュニティスプリントに関する詳細情報をどこで入手できますか？

- A. Trust.salesforce.com
- B. トレイルブレイザーコミュニティ
- C. パートナーコミュニティ

Answer: B ([メッセージを残す](#))

Salesforce のオープンソースおよびコミュニティ スプリントに関する詳細情報は、Trailblazer Community で確認できます。Trailblazer Community は、Salesforce の顧客、パートナー、従業員、および愛好家が Salesforce のトピックやプロジェクトについて学習、共有、および共同作業を行うためのプラットフォームです。Trailblazer Community では、Salesforce のオープンソースおよびコミュニティ スプリント イベントに関する情報（日付場所、議題、登録リンクなど）を提供しています。また、Trailblazer Community 上で Salesforce のオープンソースおよびコミュニティ スプリント トピックに関連するグループ、フォーラム、またはブログに参加することもできます。Trust.salesforce.com、パートナー コミュニティ、または AppExchange は、Salesforce のオープンソースおよびコミュニティ スプリントに関する詳細情報を見つけることができるプラットフォームではありません。参照:

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/trailblazer-community-basics>

<https://trailblazercommunitygroups.com/sprints/>

Valid Education-Cloud-Consultant Dumps shared by GoShiken.com for Helping Passing Education-Cloud-Consultant Exam! GoShiken.com now offer the **newest Education-Cloud-Consultant exam dumps**, the GoShiken.com Education-Cloud-Consultant exam **questions have been updated** and **answers have been corrected** get the **newest** GoShiken.com Education-Cloud-Consultant dumps with Test Engine here:
<https://www.goshiken.com/Salesforce/Education-Cloud-Consultant-mondaishu.html> (220 Q&As Dumps, **30%OFF Special Discount: Freepdfdumps**)